

المحاضرة ١٦

الوحدة ١٥

نماذج تقارير

نموذج تقرير :

• مبيعات مادة البولوثلين للربع الثاني من العام الحالي :

• مقدمة :

فَ هذا التقرير سنتحدث عن مبيعات مادة البولوثلين للربع الثاني من العام الحالي ويهدف هذا التقرير الى عرض معلومات تفصيلية عن هذا المنتج من ناحية الكميات. ووضع خطط مستقبلية لتفادي المشاكل والزيادة الربحية وتأتي أهمية هذا التقرير لاعطاء صورة واضحة للمسؤولين عن وضع المنتج والاستفادة من ارائهم واقتراحاتهم للمرحلة المستقبلية

١ – اسواق شرق اسيا وجنوب شرق اسيا : كان هناك انخفاض في الكميات المخطط بيعها ويرجع ذلك الى سببين :-

• ارتفاع اسعار المنتج . • المنافسة الشديدة من بعض الشركات القريبة من المنطقة .

٢ – الاسواق الاوربيه : كانت الكميات مقاربه للمخطط بيعها ويرجع ذلك الى الاتي :

- حاجة هذه الدول لهذا المنتج - بعد المنتجين

٣ – الاسواق الامريكيه : كما كان مخطط لها فقد انخفضت الكميات المصدر الى امريكا ويرجع السبب الى محاربة بعض الولايات لهذا المنتج ولا يزال السوق الامريكي اكبر مستورد لهذه المادة

٤ – الاسواق في الشرق الاوسط : زادت الكميات المخطط لها ويرجع ذلك للأسباب التاليه :

- زيادة العرض والطلب لبعض الدول في هذه المنطقة

- فتح اسواق جديدة واعدة (شمال المغرب العربي وبعض دول مجلس التعاون)

٥ – الاسواق المحليه : كما كان مخطط له فقد تم اعطاء السوق المحلي الاهتمام الاكبر وذلك بتعويضه بمكيات السوق الامريكي وقد تحقق ماكان مخطط له وذلك كون السوق المحلي يأتي في المرتبه الثانيه بعد السوق الامريكي والذي يعد من المراتب الاخيريه من حيث الكميات والتوجه ان شاءالله بان يكون السوق المحلي في المرتبه الاولى في المستقبل القريب

الخاتمه :

في هذا التقرير تناولنا الكميات التي كان مخططا تسويقها من مادة البولوثلين في الربع الثاني من هذا العام والمشاكل التي واجهته في بعض المناطق ونستنتج من التقرير انخفاض الكميات بالنسبه للسوق الامريكي وبعض دول شرق وجنوب شرق اسيا واستقرارها في الاسواق الاوربيه وزيادتها في اسواق الشرق الاوسط والسوق المحلي

• ونوصي بتركيز فتح الاسواق الجديدة الواعدة في مناطق الشرق الاوسط التركيز على دول مجلس التعاون

والسوق المحلي . كما نوصي بعدم المخاطره في اسواق شرق وجنوب شرق اسيا وكذلك السوق الاوربي

وتقليل الكميات بالنسبه للسوق الامريكي .

نموذج تقرير :

تقرير عن ظاهرة انتقال بعض الكفاءات والقيادات المدربة والفاعلة في الشركة الى شركات اخرى منافسة .

مقدمة :

يستعرض هذا التقرير ظاهرة انتقال بعض الكفاءات والقيادات المدربة والفاعلة في الشركة الى شركات اخرى منافسة. وذلك بهدف الحد من ظاهرة الانتقال والتسرب للموظفين الاكفاء الى الشركات المنافسة لما لهذا الامر من خطورة على مستوى ومستقبل الشركة

صلب الموضوع :

• مقابلة بعض الكفاءات التي تركت الشركة . • اجراء مقابلات مع بعض الكفاءات التي لديها رغبة في الانتقال لشركات اخرى منافسة . • وضع الشركة الحالي ومزاياها .

• تم عمل نماذج محددة عابرة عن عدة اسئلة مختلفة عن كل وظيفة وسبب رغبة الموظف في الانتقال لو وظائف اخرى وطلب من كل او بعض الكفاءات التي تركت الشركة بضع دقائق لتعبئتها والاجابة عن الاسئلة المحددة لمعرفة الوضع السابق والحالي الوظيفي لكل موظف على حده لمعرفة الفروقات والاختلافات كل من موظفين في الشركة وفي الشركات الاخرى المنافسة .

قمنا باجراء بعض المقابلات مع اشخاص ذوي كفاءات عالية في الشركة ولديها رغبة في الانتقال لشركات اخرى منافسة وأشخاص اخرين قدموا استقالاتهم . ورغبة في فرصة وظيفية افضل او رغبة في الانتقال وطلب منهم الاجابة عن بعض الاسئلة التي شملت اوضاعهم الحالية ومزايا وظائفهم كل على وحدة .

• قمنا بعمل دراسة لوضع الشركة التنافسي الحالي مقارنة في الشركات الاخرى المنافسة من ناحية المزايا الوظيفية والتمتعها الشركة لكل موظف من اصحاب الكفاءة العالية والخبرة الكافية لمعرفة الاسباب والفرقات وتحليل النتائج لمعرفة وضع الشركة الحالي مقارنة بالشركات الاخرى المنافسة .

الخاتمة :

تم في هذا التقرير استعراض ظاهرة انتقال بعض الكفاءات والقيادات المدربة والفاعلة في الشركة الى شركات اخرى منافسة وقد توصلنا للنتائج التالية:-

- قلة الدعم المادي والمعنوي للاشخاص العاملين في الشركة .
- رغبة بعض الموظفين الكفاء في البحث عن فرص وظيفية افضل من ناحية مادية ومعنوية.
- قلة الامن الوظيفي الحالي للشركة وإمكانية التخلي عن الموظفين في أي وقت

لذا نوصي بالاتي :-

- زيادة الدعم المادي والمعنوي لكل موظف في الشركة وخاصة ذوي الكفاءات العالية .
- تخصيص مكافاة عالية سنوية لجميع موظفي الشركة .تعبيرا وتقديرا لجهودهم المبذولة طوال العام .
- زيادة الامن الوظيفي لموظفي الشركة وزيادة دعم الشركة المادي والمعنوي لهم.

الخلاصه :

- ناقشنا في المحاضره السابقه
- وحدة التقارير الالكترونيه
- عرض التقارير الالكترونيه
- تقارير الانترنت
- تقارير البريد الالكتروني
- تجميع البيانات من ملفات الحاسب الالي
- تدريبات