

فيما يلي البيانات الخاصة بالمنتج (س) والذي يباع حاليًا بسعر 30 ريال للوحدة ، التكاليف المشتركة المخصصة 12 ريال للوحدة ، التكاليف الإضافية المتغيرة بعد نقطة الانفصال 10 ريال للوحدة ، سعر البيع عند نقطة الانفصال مباشرة 20 ريال للوحدة وتتجنب الشركة مصاريف البيع الإدارية البالغة 5 ريال لكل وحدة ، ماهو القرار الصائب البيع عند نقطة الانفصال ام بعدها.

الكل

~~سعر~~ عند نقطة الانفصال 20 عند نقطة الانفصال 10 ~~سعر~~ 30

حسب الإيرادات الإضافية للشغل الإضافي

$$10 = 20 - 10$$

← تجاهلوا السالب

وأيضا نلاحظ أنه لم يعطنا الكمية

لنحسب التكاليف و الربحية بفرض
بريحية و تكلفة الوحدة

حسب التكلفة أيضا = تكلفة إضافية + تكاليف أخرى

$$15 = 5 + 10 =$$

نفترض أنه يتبادل الحديث في
المألة عن وحدة واحدة فقط

حسب إيرادات إضافية للشغل الإضافي - التكلفة

$$-5 = 15 - 10$$

يعني أننا نحقق خسارة 5 ريال للوحدة إذا أصدر
بعثا بعد نقطة الانفصال

حسب البيع بعد الانفصال ليس له داعي ربحي أو مبرر

حسب البيع عند نقطة الانفصال وليس بعده

الافتيار هو:

البيع عند نقطة الانفصال سوف يجنبنا تخفيض الربحية 5 ريال للوحدة