

بسم الله الرحمن الرحيم

ادارة التفاوض وحل النزاعات (18)

[أسئلة مراجعة - ادارة التفاوض وحل النزاعات - بلال الوادي]

1) تصل الخصومة الى درجة الملاعنة في :

- المناقشة
- المرء
- المجادلة
- المباهلة

2) تهدف للوصول الى حل وسط :

- المفاوضة
- المناقشة
- المباحثة
- المناظرة

3) الشك والتكذيب عنصر اساسي في :

- المفاوضة
- المناقشة
- المباحثة
- المناظرة

4) في المجادلة توجد قواعد يحتكم اليها

- صواب
- خطأ

5) يحرص كل طرف على هزيمة الاخر في الحوار والمرء و :

- المجادلة
- المناظرة
- المباهلة
- كل ما سبق

6) لا تشترط اختلاف الطرفين :

- المحادثة
- المحاجة
- المفاوضة
- كل ما سبق

7) تشترط المناظرة تعارض الآراء والمصالح

- صواب

- خطأ

8) تنحصر المناقشة في الموضوع الفكري

- صواب

- خطأ

9) أكثر عرضة للتحويل لـ مباحة ومفاخرة

- المباحة

- المجادلة

- الصراء

- المناقشة

10) لا تحتاج المحاور للتركيز أكثر على موضوع

- صواب

- خطأ