

المحاضرة المباشرة الأولى :

في البدايه كان حديثه نصح وتوجيه ، ،
وذكر اهميه الماده بشكل عام ، ،

واداره الاعمال الصغيره شعور يكن او لا يكن..

تكلم عن نظريه القروء وتشبيهه القرد بالانسان في حال اجراء

اختبارات ودراسات << no comment 

ذكر ان المحاضره المباشره ليست لـ اعاده شرح محتوى ،
هي اضافه معلومات جديده بشكل عام ..

وبدء بسلسله المشاريع وكيف تبدا من فكره ، وتفكير منطقي في الابداع والتفكير،
حتى تصل الى ماتريد ، ويكن لك ابداع ، ،


ذكر بعض امثله المشاريع السعوديه ،

ومشروعك الصغير لابد ان تغرد بصوت جميل ومنفرد ، ،

اداره الاعمال الصغيره هي اداره راس مال صغير ،

وبدأت بفكره ثم دراسه اعمال لها،

وهي من يفتح لك باب الثراء الجميل ،

والريال يحب الريال والفلوس تحب الفلوس 

ولا بد تستشعر بهذا الشيء لكن ماتكون مقلد، ،

تكلم عن محاضرته يوم الثلاثاء (قمع الرياده)،



بالتوفيق ، ،

المحاضرة المباشرة الثانية :

1

بسم الله الرحمن الرحيم

عقب الدكتور على المحاضرة السابقة انها كانت ناقصة الموضوعات وأنه يريد تنويع موضوعات المحاضرات المباشرة الأربعة

-بداية المشروعات الصغيرة تكمن " بالفكرة " وهي الأساس
-استرسل بفكرة تحقيق الأحلام التي تضيف للمجتمع
-من أين تأتي الفكرة ؟ (الحاجات الرغبة التميز زيادة مصدر الدخل عمل مشروع
لخدمة المجتمع سواء كان موسمي أو على مدار العام (وضرب مثال على المشروع الموسمي
مثل مراوح الحج التي يمكن تطويرها واستعمالها طوال العام

-إمكانية النجاح (هل بالفعل هذا المشروع له بوادر نجاح ؟ هل سيكون هناك إقبال على هذا المنتج ؟)

-الريادة وتتكون من دراسة مادية فنية (الأدوات والمصنع والديكور والمواد الخام ...))
ودراسة مالية (تكلفة المشروع تدفق نقدي سيوله عائد (... - التكلفة يجب ألا تخرج عن
الميزانية المحددة لها ضمن التخطيط للمشروع

-هوية المشروع (اللوجو تصاميم المشروع الاسم المناسب ذو معنى يروق للمجتمع)
-خطة المشروع (الأهداف من ترخيص وعقود مقاولين وتحديد جدول بدء وانتهاء)

وختمها بقصة طريفة لإكتشاف الريادي والريادية 

2

تحدث..

1-اداره الاعمال الصغيره من اهم الموضوعات,,

2-نتكلم عن المشروعات الصغيره والتي تكمن بدايتها في ((الفكره))

#كيف تكون الفكره للمشروع

وبلا شك دام الله اعطانا العقل يعني ن فكر بشكل مسمتر ومفيد

#كيف استطيع اضيف اضافه جيده ومفيدة للمجتمع؟؟

من فكره المشروع,,

#كيف تأتي الفكره .؟

الرغبه , الحلم , الهوايه اسباب كثيره

3-نعمل شيء نعرف ان المجتمع بحاجة اليه,,

وذكر قصه الرجل اللي صنع مظله مفيدة للحجاج,,

4-بعد الفكره تأتي امكانيه النجاح وهل له بوادر نجاح او لا..

5-الفكره تتطور وهذا ماحدث واستخدمناه في ((قمع الرياده))

وتعني الدراسه الفنيه (, الالات و الادوات .. وهل احتاج مصنع كبير ام صغير وهكذا))

6-الدراسه الماليه وكيف نوزن الميزانيه والتكاليف وكميه الاحتياج والتدفق النقدي للمشاريع

7-هويه المشروع وهو عامل مهم للجاذبيه والنجاح

8-خطه المشروع واهدافها,,

اسئله الطالبات..

1

ذكر الدكتور ان احد الطلبة سألته مامعنى ريادي بالانجليزي ..؟



الدكتور جاوب وقال لو انه قدامي كان ازنطك ..

وجاوب بمعناها((Entrepreneur)) ..

بعد ذلك ذكر قصه كيف تعرف الريادي او الرياديه

الشاهد منها ((اقتناء الفرص لصالحك))

انتهى..

اقتنصو فرصه وقت الفراغ وذاكرو والله يوفقنا ويوفقكم 🌸,,

3

تبدأ المشروعات الصغيره بفكرة

ثم ندرس امكانية النجاح

ثم قمع الرياده وهي الدراسة الفنية للمشروع مثلا الموقع

ثم هوية المشروع (بصمة) ومهم اختيار الاسم والتصاميم

وبالخير خطة المشروع وهي اهدافك اللي ترغب في تحقيقها



وختمنا بقصة الريادي والذبابه

4

حضر الدكتور

وبدأ الحديث بتبرير استرساله في المحاضرات

للمادة بعيد عن ما كتب بالتفصيل في المحتوى

وأن حديثه لم يبتعد عن مواضيع من ضمن المحتوى

الآن يتحدث عن المشاريع الصغيرة ومعوقاتها

وشروطها وما يتوجب حول بداية المشروع

بسم الله الرحمن الرحيم

●● أسئلة المحاضرة المباشرة الثالثة - إدارة الأعمال الصغيرة ●●

[أسئلة مراجعة - إدارة الأعمال الصغيرة - د. محمد دليم القحطاني]

(1) مفهوم الريادة أو ريادة الأعمال يعرف ب..... وظهر في "حسب ما ذكر في الكتاب":

- المشروع الصغير والجديد والمبتكر - في القرون الوسطى
- المشروع الكبير والجديد والمبتكر - في القرون الوسطى
- المشروع الصغير والقديم والغير المبتكر - في القرون الوسطى
- المشروع الصغير والجديد والمبتكر - في العصر الحديث

(2) تحقق الريادة أهمية وفائدة كبيرة تعود على 3 أمور:

- الفرد
- المنظمة
- المجتمع
- جميع ما ذكر صحيح

(3) هناك عدة عوامل تؤثر في تكوين الريادة:

- عوامل تتعلق بالمنظمة
- العوامل الشخصية
- العوامل الخارجية
- جميع ما ذكر صحيح

(4) واحد من أسباب ممارسة النشاط الريادي هو:

- الفشل والإحباط في العمل السابق
- النجاح في العمل السابق

(5) المهارات الإدارية للريادي الناجح:

- القدرة على ضبط النفس ومحاسبتها
- القدرة على إدارة التغيير
- القدرة على إدارة النمو
- جميع ما ذكر صحيح

(6) مايكل بورتر ذكر أن النقطة الأساسية في عالم الشركات هو ان يكون لديك

- ربح
- مشروع
- استمرارية
- أيدي عاملة

(7) حدّد بورتر جاذبية الصناعة في 5 قوى :

- الموردين
- المشترين
- المنافسين الجدد
- المنافسين الحاليين
- البدائل المتاحة
- جميع ما ذكر صحيح

(8) سمات المنظمات الريادية :

- الإبداع
- الابتكار
- الانفتاح على البيئة الخارجية للمنظمة
- جميع ما ذكر صحيح

(9) مصادر الفرص الريادية :

- الفجائية
- التعارضية
- العوامل الديمغرافية
- جميع ما ذكر صحيح

(10) أنواع الشركات أو الأشكال القانونية للمشروعات الصغيرة :

- المشروع الفردي
- شركة التضامن
- شركة التوصية السيطلة
- شركة التوصية بالأسهم
- الشركة ذات المسؤولية المحدودة
- شركة المساهمة الخاصة
- جميع ما ذكر صحيح

(11) أولى خطوات دراسة الجدوى الإقتصادية :

- دراسة الجدوى الفنية
- دراسة الجدوى الاقتصادية
- الدراسة المبدئية
- تحليل الحساسية للمشروع

(12) تحديد كميات عوامل الإنتاج المطلوبة في دراسة الجدوى تقع ضمن :

- دراسة الجدوى المبدئية

- دراسة الجدوى البيئية
- تحليل الحساسية للمشروع
- دراسة الجدوى الفنية

13) تقيس نسبة السيولة قدرة المشروع على :
- الوفاء بالالتزامات المالية حال الاستحقاق
- تحقيق الأرباح

14) عندما نريد حساب ربح المشروع : "على فكرة الدكتور الله يعطيه العافية اخطأ بالمحاضرة بالمباشرة
بالجواب لذلك ارجعوا للمحتوى بالمحاضرة السادسة"

- قسمة إجمالي الربح على إجمالي المبيعات
- قسمة صافي الربح على صافي المبيعات
- قسمة إجمالي الربح على صافي المبيعات
- قسمة صافي الربح على إجمالي المبيعات

15) التخطيط الاستراتيجي يساعد على :
- تخفيض حدة المخاطر وعدم التأكد
- زيادة حدة المخاطر وعدم التأكد

16) الباقيات الصالحات هي :

- سبحان الله
- والحمد لله
- ولا إله إلا الله
- والله أكبر
- جميع ما ذكر صحيح / اللهم اجعلنا من الذاكرين والذاكرات الله كثيرًا.

بسم الله الرحمن الرحيم

●● أسئلة المحاضرة المباشرة الرابعة - إدارة الأعمال الصغيرة ●●

[أسئلة مراجعة - إدارة الأعمال الصغيرة - د. محمد دليم القحطاني]

(1) هو جداول وبرامج تشغيلية :

- التخطيط التشغيلي

- التخطيط الاستراتيجي

(2) تصميم البرامج التشغيلية يقع ضمن عمليات التخطيط :

- الاستراتيجي

- التشغيلي

- التكتيكي

- التنفيذي

(3) اي من الآتي لا يدخل ضمن خسائر الملكية :

- الضرر المادي بالملكية

- خسائر اعمال السرقة والتخريب

- خسائر حق الملكية

- خسائر توقف العمل

(4) اهم المعلومات المطلوبة لوكيل التأمين تكمن في :

- ماهية المخاطر المحتملة

- الظروف المحيطة بالمشروع

- حجم المخاطر المحتملة

- معرفة نوعية المخاطر وقيمها المالية

(5) الخطوة الأخيرة من إدارة برنامج التأمين:

- تحديد المخاطر

- دراسة تكاليف التأمين

- الحصول على النصيحة من وكيل تأمين محترف

- وضع خطة لإدارة المخاطر

(6) يجب أن ترتبط عملية الشراء في مجال التجارة بعملية التخزين مباشرة من هنا يجب أن تكون كمية البضاعة المرغوب شراؤها:

- تساوي تقديرات الحاجة المطلوبة بعد طرح الكمية المتوافرة

- تساوي تقديرات الحاجة المطلوبة بعد إضافة الكمية المتوافرة

- تساوي تقديرات الحاجة فقط

- ليس مما ذكر

7) اختيار الموردين ومواقعهم من أهم النقاط التي ينبغي التركيز عليها في :

- عملية البيع
- عملية الشراء
- عملية الانتاج
- جميع ما ذكر صحيح

8) الفشل في إدارة المخزون يعني في حالة كان المخزون كبير جداً قياساً بالطلب فإن تكاليفه ستصبح:

- أقل مما هو مرغوب به
- أعلى مما هو مرغوب به
- مرتفعة نوعاً ما
- ليست مما ذكر

9) يقوم الاقتصاد الإلكتروني على ضرورة وجود :

- بنية تحتية قوية في شبكة المعلومات
- بنية تحتية قوية في الصناعات التحويلية
- بنية تحتية قوية في الاتصالات والحاسب الآلي
- بنية تحتية قوية في الصرف الصحي

10) ما هي عناصر المزيج التسويقي :

- السلعة
- المكان
- الترويج
- السعر
- جميع ما ذكر صحيح

11) للوصول إلى تسعيرة ناجحة للمشروع ينبغي:

- أن تقارن الأسعار مع المنافسين الآخرين
- أن يتمسك المشروع باستراتيجية دقيقة جداً في التسعير
- أن تتولى المالية هذه المسؤولية
- أن يكون المشروع مرناً في التسعير

12) العلاقة بين عملية الشراء وعملية الترويج علاقة :

- طردية
- عكسية
- متبادلة
- ذات اتجاه واحد

13) تلعب عملية الشراء دورا بارزا في نجاح المشروعات الصغيرة ففشلها يؤدي:

- فشل المشروعات المماثلة

- فشل المشروع الصغير على المدى القصير بسبب شح الموارد المالية

14) الشراء ضمن الحد الأدنى من الكميات اللازمة ولفتره زمنيه قصيره تسمى:

- سياسة الشراء الدقيقة

- سياسة الشراء حسب الطلب

- سياسة الشراء حسب حجم التخزين

- سياسة الشراء حسب الحاجة

15) تكلفة الحصول على الوحدة واحدة من المخزون تنخفض عندما :

- تزداد كمية المبيعات

- تنخفض كمية الموارد المطلوبة وقت معين

- ترتفع كمية المواد المطلوبة وقت معين

- تنخفض كمية المبيعات

16) عندما تسعر السلعة كما يسعرها المنافسون فإن هذه الفلسفة تسمى:

- التسعير المستند إلى السعر التنافسي

- التسعير المستند إلى الزبائن

- التسعير المستند إلى التكلفة

- أ+ج

17) عندما تقوم الاستراتيجية على تجنب الاتفاق على الأنشطة الاجتماعية والتركيز على الأولويات

الاقتصادية هي استراتيجية :

- استراتيجية الممانعة أو عدم التبني

- الاستراتيجية الدفاعية

- استراتيجية التكيف

- استراتيجية المبادرة التطوعية

18) الباقيات الصالحات هي :

- سبحان الله

- والحمد لله

- ولا إله الا الله

- والله اكبر

- جميع ما ذكر صحيح / اللهم اجعلنا من الذاكرين والذاكرات الله كثيرا