

# الدفعة الماسية

## المحاضرة المباشرة الأولى (طلاب)

- ذكر أن المحاضرات المباشرة مهمة بالنسبة، ويطلب تبليغ جميع الطلبة بأهمية حضور المحاضرات القادمة.
- ذكر كيفية التواصل معه سواء عن طريق الايميل أو التويتر أو هاتف الجامعة.
- تكلم عن مسابقة لدى الجامعة تحت عنوان " تسويق التمور الفاخرة " وطلب نشرها والمشاركة فيها، وبيّن أن جائزة المركز الأول هي ١٠,٠٠٠ ريال.
- ذكر أن مقرر إدارة الأعمال الصغيرة يعتبر من أهم المقررات.
- ذكر أن الفكرة هي بداية لكل عمل.
- تكلم بشكل مبسط عن قمع الريادة.
- بالنسبة للمقرر : ذكر الدكتور أن مذاكرة المحتوى والاستماع للمحاضرات المسجلة وحل أسئلة الأعوام السابقة للإستئناس بها هو الطريق الأمثل.
- في المحاضرات المباشرة القادمة سيتكلم الدكتور عن الريادة.

## المحاضرة المباشرة الأولى (طالبات)

- تطرق إلى موضوع المسابقة المطروحة بموقع عمادة التعلم الإلكتروني والتعلم عن بعد، وأشار بالأهمية المشاركة بها بالتعاون مع شركات التمور.

- تطرق إلى موضوع المسابقة المطروحة بموقع عمادة التعلم الإلكتروني والتعلم عن بعد



- وتطرق لأهمية المادة وأنها من أهم المواد التي يدرسها الطالب
- وهي أداة لتحقيق الذات
- وأنها تعني الرؤية
- تطرق لـ الريادة وأهميتها
- وتطرق لمحاضرة ألقاها وهي بعنوان (قمع الريادة) وأشار لمدى أهمية المحاضرة وأنه سوف يعرضها بالمحاضرات المباشرة القادمة
- وذكر أهمية خطوات الريادة
- وذكر أنه (قائد فريق طموح لريادة الأعمال) وأنه يقدم المساعدات لأصحاب المشاريع الصغيرة وأكد أهمية زيارة الجامعة ومرفقاته من مكنتات ومقابلة دكاترة الجامعة والاستفادة منها

- وكذلك أنه مستعد للقاء بمن يملك مشروع أو فكره وأنه يقدم المساعدة والعون بتدعيم هذه المشاريع وتطويرها
- وتطرق لمشروع عرض عليه بإسم فورتكوزا فكون معه فريق عمل متكامل وكان قائد للمشروع
- وذكر بعض الشركات الناجحة وهي:
- أوبرا: فهي تقوم بعملية توصيل ولا تملك سيارة
- علي بابا: لا يملك أي مستودع لتخزين البضائع
- النفيس بوك لا يملك المحتوى بل يملكه الآخريين ويملك المليارات

لا تنسونا من الدعاء

Wael\_212

Moon