

المحاضرة العاشرة

نظرية التكاليف

دالة التكاليف Costs Function

(١) تعريف التكاليف

التكاليف هي المبالغ التي يدفعها المنتج لقاء الحصول على خدمات عناصر الإنتاج و التي تتمثل في شكل أجور للعمال و تكاليف شراء أو استئجار الآلات و تكلفة المواد الخام و الاهلاكات و تكلفة التمويل غيرها من التكاليف الصريحة.

(٢) تعريف دالة التكاليف

هي العلاقة بين كمية الإنتاج و تكاليف الإنتاج ويمكن التعبير عن دالة التكاليف رياضياً كما يلي: $TC = f(Q)$

حيث أن :

TC : تكاليف الإنتاج.

Q : كمية الإنتاج

f : دالة أو تتوقف على ، أي أن تكاليف الإنتاج تتوقف على كمية الإنتاج .

(١) التكاليف في المدى القصير

• المدى القصير هو الفترة من الزمن التي يكون فيها :

- مقياس الإنتاج ثابت (Fixed Scale of Production)،

- لا يمكن للمنتجين الدخول للسوق أو الخروج منه،

• في هذه الحالة يكون هناك تكاليف ثابتة و تكاليف متغيرة.

التكاليف الكلية = التكاليف الثابتة الكلية + التكاليف المتغيرة الكلية

$$TC = TFC + TVC$$

(٢) التكاليف الثابتة الكلية (TFC)

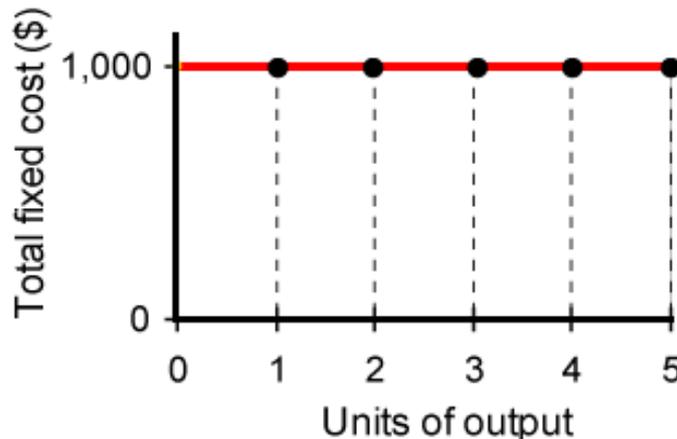
• هي التكاليف التي لا تتغير بحجم الإنتاج، حتى لو كان صفراً.

• يمكن تسميتها أيضاً بالتكلفة الغارقة التي يجب على المنتج دفعها أياً كان حجم الاستثمار، كما أنه لا يمكن استردادها على

الأقل في المدى القصير (بشكل كامل أو جزئي)، منها على سبيل المثال:

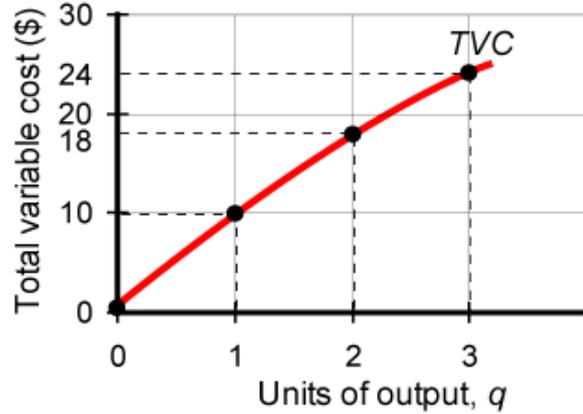
- تركيب معمل طوب أو تجهيز محل تجاري (جزئي).

- أقساط التأمين، رسوم التراخيص، تجهيز مصنع أو مختبر متخصص، أو تجهيز محل لماركة تجارية خاصة (بشكل كامل ...).



(٣) التكاليف المتغيرة الكلية TVC

- هي التكاليف التي تتغير مع التغير في حجم الإنتاج (مرتبطة سير عملية الإنتاج واستمرار النشاط الإنتاجي وتوقفه). ومن أمثلتها ما يلي:
 - المواد الخام ومواد التعبئة والتغليف.
 - أجور عمال الإنتاج اليومية.
 - فواتير الكهرباء والمياه المرتبطة بالعملية الإنتاجية.
- وعليه فهي تساوي صفرا عندما يكون حجم الانتاج = صفرا وتساوي ١٠٠% عندما يبلغ الإنتاج أقصى مستوي له.
- نلاحظ شكل منحني التكاليف المتغيرة الكلية وعلاقته بالكميات المنتجة.

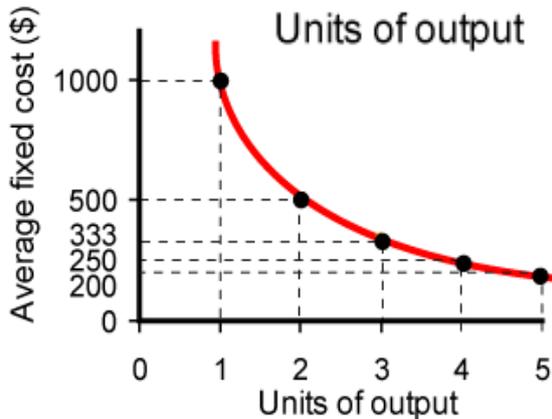
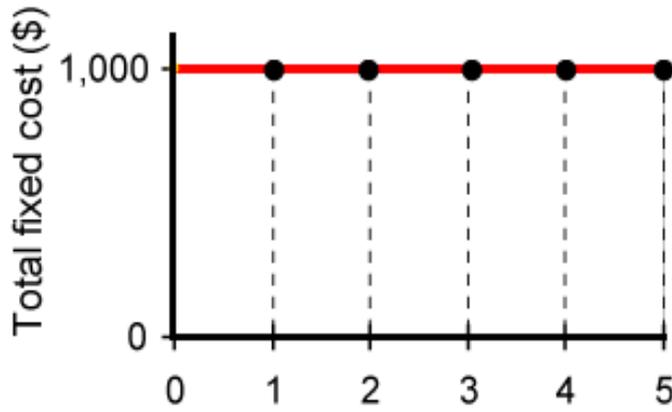


(٤) متوسط التكلفة الثابتة (AFC)

$$AFC = \frac{TFC}{q}$$

- هي التكلفة الثابتة الكلية مقسومة على عدد الوحدات المنتجة.
- التكلفة المتوسطة الثابتة تتناقص بزيادة الكمية المنتجة.

مثال: منحنيات التكلفة الثابتة (الكلية والمتوسطة)



(3) AFC (TFC/q)	(2) TFC	(1) Q
-	1,000	0
1000	1,000	1
500	1,000	2
333	1,000	3
250	1,000	4
200	1,000	5

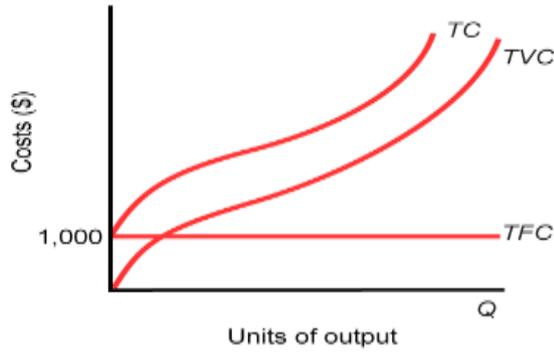
مع استمرار زيادة الانتاج لا يحدث تغيير في التكلفة الثابتة، بينما يتجه متوسط التكلفة الكلية الثابتة نحو الانخفاض

(٥) التكلفة الحدية (MC)

هي مقدار التغير في التكلفة الكلية الناتجة عن إنتاج وحدة إضافية واحدة. وهي تعكس التكلفة المتغيرة.

MC	TVC	Q
0	0	0
10	10	1
8	18	2
6	24	3

■ وهي تعكس التكلفة المتغيرة.



(٦) منحنيات التكاليف الكلية والتكاليف الكلية المتغيرة

- ▶ منحنى التكلفة الكلية الثابتة يوازي المحور الأفقي.
- ▶ منحنى التكلفة المتغيرة الكلية يتجه من أسفل إلى أعلى ناحية اليمين.
- ▶ منحنى التكلفة الكلية يأخذ نفس شكل منحنى التكلفة المتغيرة الكلية باستثناء نقطة البدء (الفرق هو التكلفة الثابتة).

$$TC = TFC + TVC$$

مثال / إذا كان لديك الجدول التالي رقم والذي يوضح الانتاج والتكاليف الثابتة والتكاليف المتغيرة لمؤسسة صناعية تعمل في المدى القصير :

التكاليف المتغيرة (ريال)	التكاليف الثابتة (ريال)	الناتج الكلي
TVC	TFC	TP=Q
٠	٦٠	٠
٧	٦٠	١
٨	٦٠	٢
٩	٦٠	٣
١٦	٦٠	٤
٣٠	٦٠	٥
٧٢	٦٠	٦
١٣٣	٦٠	٧
٢٢٤	٦٠	٨
٣٥١	٦٠	٩
٥٢٠	٦٠	١٠

المطلوب:

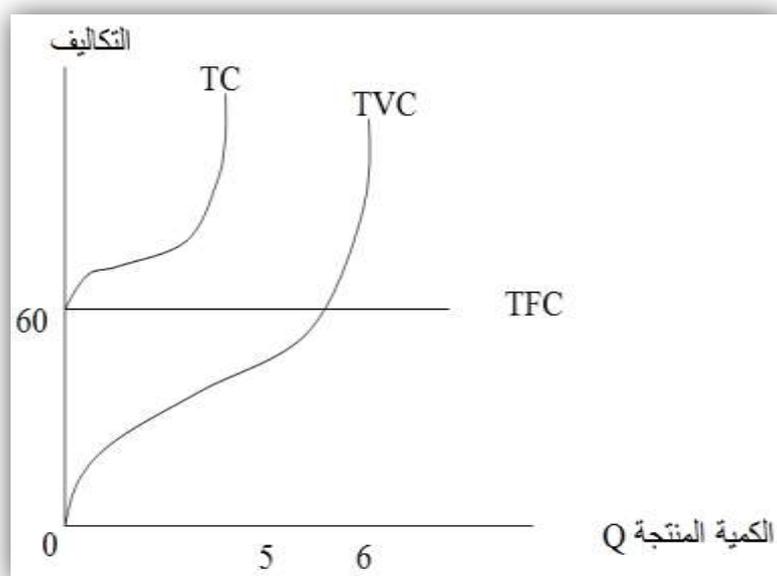
- (١) أوجد التكاليف الكلية لهذه المؤسسة .
- (٢) أوجد متوسط التكاليف لهذه المؤسسة (الثابتة والمتغيرة والكليية والحدية).
- (٣) أرسم منحنيات التكاليف الكلية والثابتة والمتغيرة لهذه المؤسسة.
- (٤) أرسم منحنيات متوسط التكاليف والتكاليف الحدية لهذه المؤسسة.
- (٥) من خلال الجدول والرسم البياني وضح العلاقات المختلفة بين منحنيات التكاليف.

الإجابة:

يمكن إجابة المطلوب الأول والثاني من خلال الجدول التالي:

التكاليف الحدية	متوسط التكاليف (وحدة نقدية)			التكاليف (وحدة نقدية)			الناتج الكلي	
	MC	ATC	AVC	AFC	الكلية TC	TVC	TFC	TP=Q
-	-	-	-	-	60	0	60	0
7	67	7	60	60	67	7	60	1
1	34	4	30	60	68	8	60	2
1	23	3	20	60	69	9	60	3
7	19	4	15	60	76	16	60	4
14	18	6	12	60	90	30	60	5
42	22	12	10	60	132	72	60	6
61	27.6	19	8.6	60	193	133	60	7
91	35.5	28	7.5	60	284	224	60	8
127	45.7	39	6.7	60	411	351	60	9
169	58	52	6	60	580	520	60	10

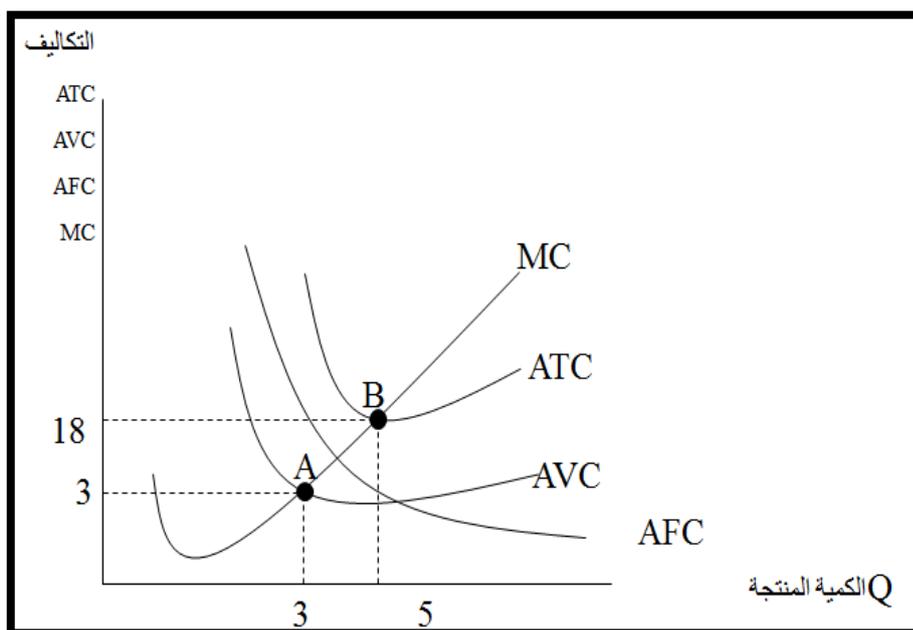
إجابة المطلوب رقم (٣):



يلاحظ من خلال الشكل البياني أن منحنى TFC موازي للمحور الأفقي نظراً لثبات TFC عنده (٦٠) دينار مع زيادة الإنتاج، أما منحنى TVC فهو يتجه من أسفل إلى أعلى ناحية اليمين ويبدأ من نقطة الصفر، أما منحنى TC فإنه يأخذ نفس شكل منحنى TVC ولكنه يرتفع عنه بمقدار التكاليف الثابتة.

إجابة المطلوب رقم (٤):

يمكن رسم منحنيات متوسط التكاليف (الكلية والمتغيرة والثابتة) وكذلك التكاليف الحدية من خلال الشكل البياني التالي :



من خلال الشكل البياني السابق يمكن ملاحظة ما يلي:

١. عندما يكون منحنى $AVC < MC$ تكون AVC متناقصة .

٢. عندما يكون منحنى $AVC > MC$ تكون AVC متزايدة.

٣. يتقاطع منحنى AVC مع منحنى MC عند أدنى نقطة لمنحنى AVC وهي النقطة A وتسمى هذه النقطة (نقطة الإغلاق) وهي أدنى نقطة يمكن للمؤسسة أن تنتج عندها قبل أن تغلق أبوابها وعندها تكون الكمية المنتجة = ثلاث وحدات، ومتوسط التكاليف المتغيرة = ثلاثة وحدات نقدية وهي أقل قيمة في AVC .

٤. يتقاطع منحنى ATC مع منحنى MC عند أدنى نقطة لمنحنى ATC وهي النقطة B وتسمى هذه النقطة (نقطة التعادل) وعند هذه النقطة فإن الأرباح الاقتصادية للمؤسسة = صفر حيث أن الإيرادات الكلية = التكاليف الكلية، وعندها تكون الكمية المنتجة = ٥ وحدات، ومتوسط التكاليف الكلية = $ATC = 18$ وحدة نقدية وهي أقل قيمة في ATC .

٥. منحنى ATC يبقى دائماً أعلى من منحنى AVC ، وكلما زاد الإنتاج يقترب المنحنيان من بعضهما ولكن لا يمكن لهما أن يتلامسا، والمسافة العمودية بينهما عند أي كمية إنتاج تساوي متوسط التكاليف الثابتة للوحدة المنتجة، ويلاحظ أن السبب في اقتراب المنحنيان من بعضهما مع زيادة الإنتاج هو تناقص متوسط التكاليف الثابتة AFC .

٦. يلاحظ أن منحنى AFC ينحدر من أعلى إلى أسفل ناحية اليمين ويقترب من المحور الأفقي دون أن يلامسه، ومعنى ذلك أن زيادة الإنتاج تقلل نصيب الوحدة الواحدة من التكاليف الثابتة.

٧. طالما أن منحنى AFC لا يلامس المحور الأفقي فإن منحنيا ATC ، AVC لا يتلامسا.

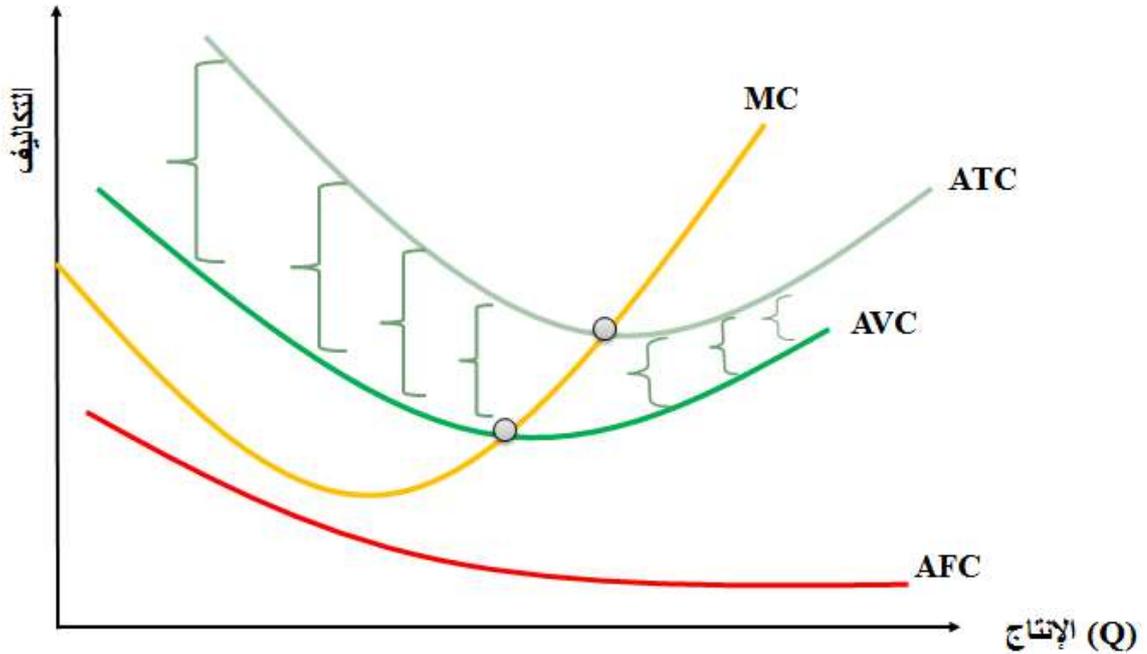
❖ العلاقة بين التكاليف المتوسطة و التكاليف الحدية

مثال: يعرض الجدول (٢-٨) متوسط التكاليف الثابتة (AFC)، متوسط التكاليف المتغيرة (AVC)، متوسط التكاليف الكلية (ATC) و التكاليف الحدية (MC):

جدول (٢-٨): الإنتاج والمقاييس المختلفة لتكاليف الإنتاج

التكاليف الحدية MC	متوسط التكاليف الكلية ATC	متوسط التكاليف المتغيرة AVC	متوسط التكاليف الثابتة AFC	التكاليف الكلية TC	التكاليف الكلية المتغيرة TVC	التكاليف الكلية الثابتة TFC	الناتج الكلي TP (Q)
-----	-----	-----	-----	٢٥	٠	٢٥	٠
٦,٢٥	١٢,٥	٦,٢٥	٦,٢٥	٥٠	٢٥	٢٥	٤
٤,١٧	٧,٥	٥	٢,٥	٧٥	٥٠	٢٥	١٠
٨,٣٣	٧,٦٩	٥,٧٧	١,٩٢	١٠٠	٧٥	٢٥	١٣
١٢,٥	٨,٣٣	٦,٦٧	١,٦٧	١٢٥	١٠٠	٢٥	١٥
٢٥	٩,٣٨	٧,٨١	١,٥٦	١٥٠	١٢٥	٢٥	١٦

❖ أهم الخصائص لمنحنيات التكاليف المتوسطة و الحدية و العلاقة فيما بينها



الشكل (٢-٨): المسافة بين ATC و AVC هي AFC و التي تتناقص بزيادة الإنتاج. يقطع منحنى MC كل من ATC و AVC حينما يصل هذان المنحنيان الى أدنى قيمة لهما (القاع).

من خلال الجدول و الرسم البياني السابقين (رقم ٨-٢) نريد الجواب على سؤالين مهمين، وهما:

١. ما هي العلاقة بين متوسط التكاليف المتغيرة (AVC) و التكاليف الحدية (MC) من جهة، و بين متوسط التكاليف الكلية (ATC) و التكاليف الحدية (MC) من جهة أخرى؟

٢. لماذا ينخفض كل من متوسط التكاليف المتغيرة (AVC) و متوسط التكاليف الكلية (ATC) و التكاليف الحدية (MC) في بداية العملية الانتاجية حتى وصول حد أدنى ثم يبدأ بالارتفاع؟ بمعنى آخر لماذا كل من منحنيات (AVC)، (ATC) و (MC) تأخذ شكل الحرف "U"؟

الجواب على السؤال الأول: العلاقة بين (AVC) (ATC) و (MC)

من خلال الجدول و الرسم البياني السابق (رقم ٨-٢) نلاحظ ما يلي:

- عندما يكون $AVC < MC$ فإن AVC يكون متزايدا
- عندما يكون $ATC < MC$ فإن ATC يكون متزايدا
- عندما يكون $AVC > MC$ فإن AVC يكون متناقصا
- عندما يكون $ATC > MC$ فإن ATC يكون متناقصا
- عندما يكون $AVC = MC$ فإن AVC يكون عند أدنى نقطة
- عندما يكون $ATC = MC$ فإن ATC يكون عند أدنى نقطة

الجواب على السؤال الثاني: لماذا تنخفض التكاليف المتوسطة و الحدية في البداية ثم تبدأ بالارتفاع؟ لنفترض أن عنصر العمل

(L) هو عنصر الانتاج المتغير و رأس المال هو العنصر الثابت (الألات = K) و أن W هو أجر الوحدة الواحدة من العمل

(العامل الواحد) حيث يكون ثابت دون اعتبار عدد العمال التي ترغب المنشأة في توظيفه. اذا، تحت هذه الفروض يمكن

احتساب التكاليف الكلية المتغيرة التي تدفع لعنصر الإنتاج المتغير على النحو التالي: $TVC = W \times L$ و بالتالي يكون متوسط

$$\text{التكاليف المتغيرة: } AVC = \frac{TVC}{Q} = \frac{W \times L}{Q} = W \times \frac{L}{Q} = W \times \frac{1}{APL}$$

$$AVC = \frac{W}{APL}$$

✓ نلاحظ أنه هناك **علاقة عكسية** بين **متوسط التكاليف المتغيرة (AVC)** و **الناتج المتوسط لعنصر العمل (APL)**، أي

أنه اذا زاد الناتج المتوسط لعنصر العمل انخفض متوسط التكاليف المتغيرة و العكس صحيح أي إذا انخفض الناتج

المتوسط لعنصر العمل (نتيجة قانون تناقص الغلة) زاد متوسط التكاليف المتغيرة.

الجواب على السؤال الثاني: (يتبع)

✓ في نفس السياق يمكن دراسة العلاقة التي تربط بين التكاليف الحدية (MC) و الناتج الحدي لعنصر العمل (MPL)،

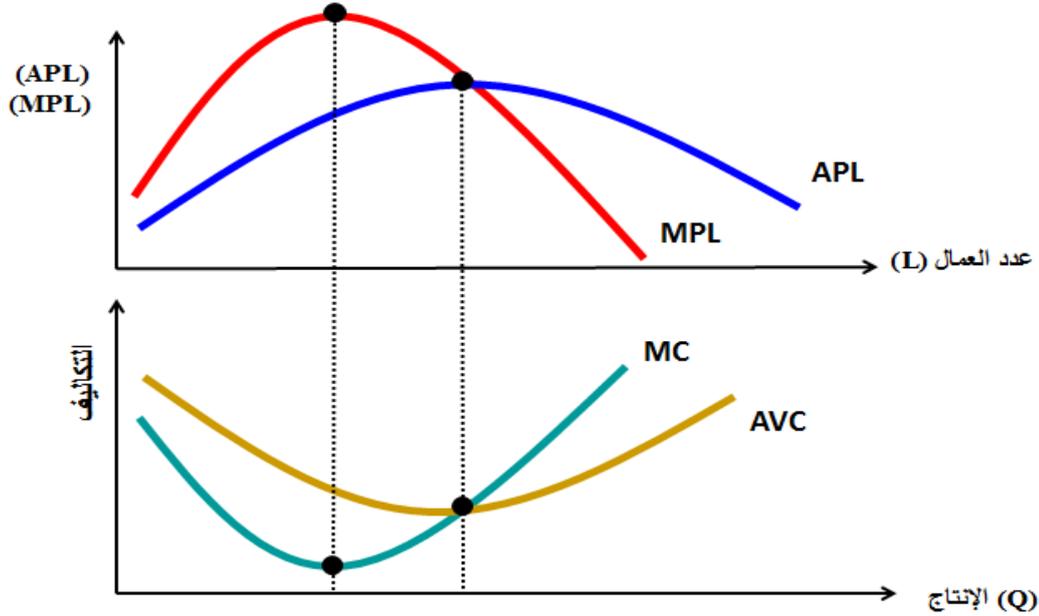
حيث يمكن التعبير عنها كالتالي:

$$MC = \frac{\Delta TC}{\Delta Q} = \frac{\Delta TVC}{\Delta Q} = \frac{\Delta W \times L}{\Delta Q} = W \times \frac{\Delta L}{\Delta Q} = W \times \frac{1}{MPL}$$

$$MC = \frac{W}{MPL}$$

✓ نلاحظ أنه هناك علاقة عكسية بين التكاليف الحدية (MC) والناتج الحدي لعنصر العمل (MPL) أي، أنه إذا زاد الناتج الحدي انخفضت التكاليف الحدية و العكس صحيح، أي إذا انخفض الناتج الحدي (نتيجة قانون تناقص الغلة) زادت التكاليف الحدية.

إذا فإن شكل منحنى متوسط التكاليف المتغيرة (AVC) يعتمد على الناتج المتوسط لعنصر العمل (APL) و شكل منحنى التكاليف الحدية (MC) يعتمد على الناتج الحدي لعنصر العمل (MPL). والشكل البياني التالي يشرح ذلك:



الشكل (٣-٨): عندما يصل الناتج الحدي (MPL) إلى نهايته العظمى تكون التكلفة الحدية (MC) عند نهايتها الدنيا، وعندما يصل الناتج المتوسط (APL) إلى نهايته العظمى تكون التكلفة المتوسطة المتغيرة (AVC) عند نهايتها الدنيا.

تكاليف الإنتاج في المدى الطويل

المدى البعيد كما عرفنا هو الفترة الزمنية التي تتمكن خلالها المنشأة من تغيير جميع عناصر إنتاجها (لا يوجد عنصر إنتاجي ثابت)، و بالتالي التوسع في نطاق الإنتاج بشكل كبير، لذا فإن تكاليف الإنتاج في المدى البعيد تعتبر جميعها متغيرة ولا وجود للتكاليف الثابتة.

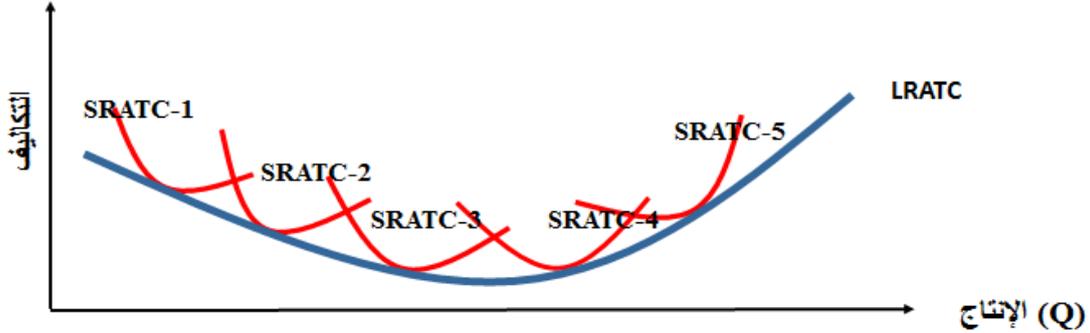
■ التكلفة الكلية (Long-Run Total Cost): بما أن المنشأة تنتج في المدى الطويل، فلا توجد هناك تكلفة ثابتة. ويمكن تعريف التكلفة الكلية الخاصة بالمدى الطويل (LRTC)، بأنها إجمالي التكلفة الكلية لإنتاج كمية معينة

■ متوسط التكاليف الكلية (Long-Run Average Cost): ويمكن تعريف متوسط التكاليف الكلية الخاصة بالمدى الطويل (LRATC)، بأنه التكاليف الكلية في المدى الطويل مقسومة على حجم الإنتاج، ويمكن احتسابها كما يلي:

$$LRATC = \frac{LRTC}{Q}$$

منحنى متوسط التكاليف الكلية في المدى الطويل (LRATC)

عن طريق منحنيات متوسط التكاليف الكلية في المدى القصير (SRATC) يمكن اشتقاق منحنى متوسط التكاليف الكلية في المدى الطويل (LRATC). ويلاحظ من خلال الشكل التالي، أن منحنى متوسط التكاليف الكلية في المدى الطويل يلمس منحنيات متوسط التكاليف في المدى القصير في أدنى مستويات لها. لذلك أطلق على منحنى متوسط التكاليف الكلية في المدى الطويل منحنى المغلف Envelope Curve



الشكل (٣-٨): منحنيات متوسط التكاليف الكلية في المدى القصير (SRATC) لأحجام مختلفة من المنشآت، ويغلفها منحنى متوسط التكاليف الكلية في المدى الطويل (LRATC) الذي يصور أدنى تكلفة ممكنة للوحدة عند المستويات المختلفة للإنتاج.

يبدأ منحنى متوسط التكاليف الكلية في المدى الطويل (LRATC) بالانخفاض مع زيادة حجم الإنتاج. ويعني هذا أنه كلما توسعت المنشأة في الإنتاج، كلما انخفضت تكلفة الوحدة الواحدة المنتجة. وتسمى هذه المرحلة بمرحلة "اقتصاديات الحجم" أو "وفورات الحجم" (Economic of Scale). بعدها يصل منحنى متوسط التكاليف الكلية في المدى الطويل إلى أقل مستوى له، أي أدنى تكلفة ممكنة بالنسبة للإنتاج في المدى الطويل، ويسمى هذا المستوى بالحجم الأمثل للمنشأة للإنتاج في المدى الطويل (Optimal Size). بعد ذلك يبدأ منحنى متوسط التكاليف الكلية في المدى الطويل بالارتفاع، وتسمى هذه المرحلة بمرحلة "تبذيرات الحجم" (Diseconomies of Scale).

لا تحقيق للطموحات بدون معاناة

المحاضرة الحادي عشرة

سوق المنافسة التامة

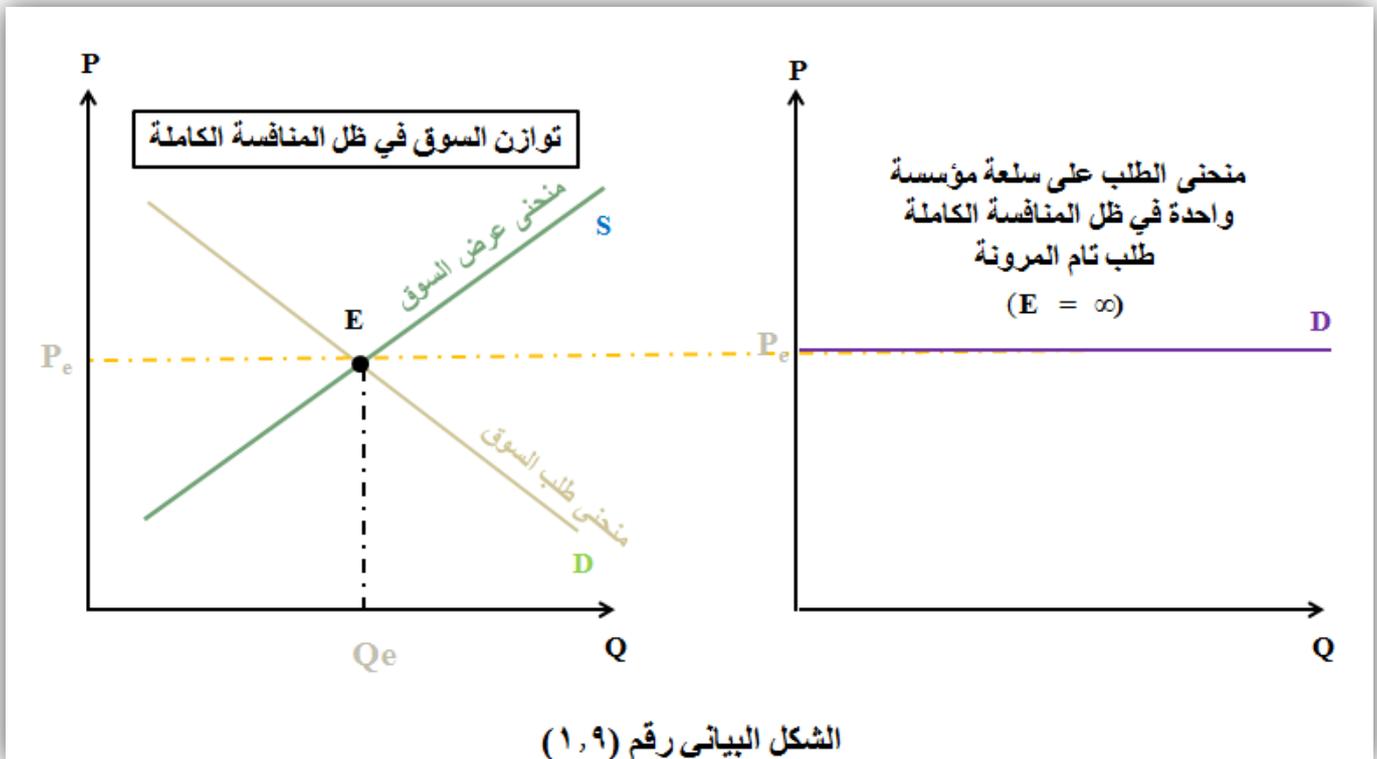
مقدمة:

يوجد العديد من الأشكال التي يمكن أن تأخذها أسواق السلع الاقتصادية، حيث يعتمد ذلك على هيكل السوق والسلوك الذي تقوم المنشأة باتباعه من أجل تحقيق هدفها الأساسي وهو تعظيم الأرباح. وبصفة عامة فإن هناك أربعة أشكال مختلفة من هيكل السوق وهي: المنافسة الكاملة، الاحتكار التام، المنافسة الاحتكارية، واحتكار القلة. و تجدر الإشارة الى أن المنافسة الكاملة والاحتكار التام هما شكلان متناقضان تماما من حيث الهيكل وسلوك المنشأة. وسوف نركز في هذا الفصل التاسع إلا على دراسة سوق المنافسة الكاملة فقط.

السمات الرئيسية لسوق المنافسة التامة

وجود عدد كبير من الباعين في السوق: وهذا يعني أن كل منتج أو بائع لا يستطيع التأثير على السعر بمفرده، حيث أن السعر في سوق المنافسة التامة يتحدد عن طريق تفاعل الطلب والعرض، وبالتالي فإن على كل منتج أو بائع أن يأخذ بالسعر السائد في السوق مسلماً به ويتصرف على ضوءه. ونقول في هذه الحالة أن كل منتج أو بائع يعد أخذاً للسعر (Price taker) وليس صانعا له (Price maker). وهذا ما يعني أنه من الضروري أن يكون منحني الطلب على سلعة ما الذي يواجهه المنتج **الواحد أو شركة الواحدة** في ظل المنافسة الكاملة **أفقياً** عند سعر السوق السائد في السوق، وبذلك يكون الطلب **تام المرونة**. الشكل البياني رقم (١,٩) يوضح التوازن في سوق المنافسة الكاملة.

ملاحظة: منحني طلب السوق في حالة المنافسة الكاملة هو **منحني الطلب العادي سالب الميل**



جميع المنتجين في السوق ينتجون ويبيعون سلعة متجانسة ومتماثلة تماماً من سلعة معينة :

بمعنى أن سلعة كل منتج هي بديل كامل لسلعة المنتجين الآخرين، أي أن هذه السلعة متطابقة من ناحية الجودة والكفاءة وأداء الخدمة، بغض النظر عن المنتج أو البائع الذي تم شراء السلعة منه. وبالتالي فإن أي منتج لا يستطيع أن يبيع شيئاً على الإطلاق إذا حاول أن يرفع في سعر السلعة مقارنة بسعر السوق لأن ذلك يدفع المستهلكين لشراء نفس السلعة من المنتجين الآخرين، وهذا يقودنا إلى نفس النتيجة السابقة وهي أن الطلب على سلعة كل منتج في السوق هو طلب تام المرونة.

حرية الدخول والخروج من السوق :

وهذا يعني أن كل المنتج له حرية الدخول إلى السوق و انتاج سلعة معينة، أي أنه لا توجد أي عوائق تمنع دخول منتج جديد إلى السوق، كما أن للمنتج حرية الخروج اذا لم يعد يرغب و التوجه لسوق آخر لانتاج سلعة أخرى، و هذا يعني سهولة انتقال عناصر الانتاج من إنتاج سلعة إلى إنتاج سلعة أخرى ومن نقطة جغرافية إلى أخرى. فمثلاً منتج الشعير إذا لم يعد يرغب في انتاج الشعير فإنه يستطيع أن يحول عناصر الانتاج التي لديه إلى انتاج سلعة أخرى كالفحم والذرة.

توفر المعلومات السوقية بذات القدر لجميع المشاركين دون تكلفة:

تتوفر جميع المعلومات المطلوبة حول السلعة وسعرها وطريقة إنتاجها والتكاليف المرتبطة بإنتاجها والتقنية المستخدمة في عملية إنتاجها وبصورة تامة

توازن المنشأة :

يتضمن مفهوم التوازن في تحديد كمية الإنتاج المثلى التي تحقق للمنشأة أو للمنتج أعلى ربح ممكن (وهو الهدف الأساسي)، إلا أن الأرباح ليس دائماً التحقق، بل قد ينجم عن المشروع خسارة. وعليه نقول بأن التوازن قد يتحقق عند أقصى قدر من الأرباح أو أقل قدر من الخسائر. وسوف نبدأ بدراسة حالة توازن المنشأة (أي دراسة سلوك المنشأة) في المدى القصير ثم في المدى الطويل.

لكن قبل ذلك لابد لنا من تقديم بعض المفاهيم الهامة:

$$\checkmark \text{ الربح} = \text{الإيراد الكلي} - \text{التكاليف الكلية} \quad \pi (Profit) = TR - TC$$

حيث أن:

$$TR = P \times Q$$

$$TC = TFC + TVC$$

✓ متوسط الإيراد (Average Revenue) = وهو الإيراد الكلي مقسوماً على كمية الإنتاج

$$AR = \frac{TR}{Q} = \frac{P \times Q}{Q} = P$$

✓ الإيراد الحدي (Marginal Revenue) = وهو المقدار الإضافي في الإيراد الكلي الناتج عن زيادة الإنتاج بوحدة واحدة.

$$MR = \frac{\Delta TR}{\Delta Q} = \frac{\Delta PQ}{\Delta Q} = P \frac{\Delta Q}{\Delta Q} = P$$

بما أن المنشأة تأخذ سعر السوق مسلماً به (السوق يتميز بالمنافسة الكاملة)، فإن الإيراد الكلي يتزايد بمعدل ثابت. وبالتالي فإن منحنى الإيراد الكلي يتخذ شكل خط مستقيم ينبثق من نقطة الأصل. ويترتب على ذلك أن يكون:

السعر = الإيراد المتوسط = الإيراد الحدي.

$$P = AR = MR$$

٢,١ توازن المنشأة في المدى القصير

ويتحقق التوازن في سوق المنافسة الكاملة باستخدام إحدى طريقتين التاليتين:

□ **طريقة التحليل الكلي:** تركز هذه الطريقة على مقارنة بين الإيراد الكلي (Total Revenue)، و التكاليف الكلية

(Total Cost)، حيث أنه يتحقق التوازن عند انتاج الكمية التي يكون عندها الفرق بين الإيراد الكلي والتكاليف الكلية

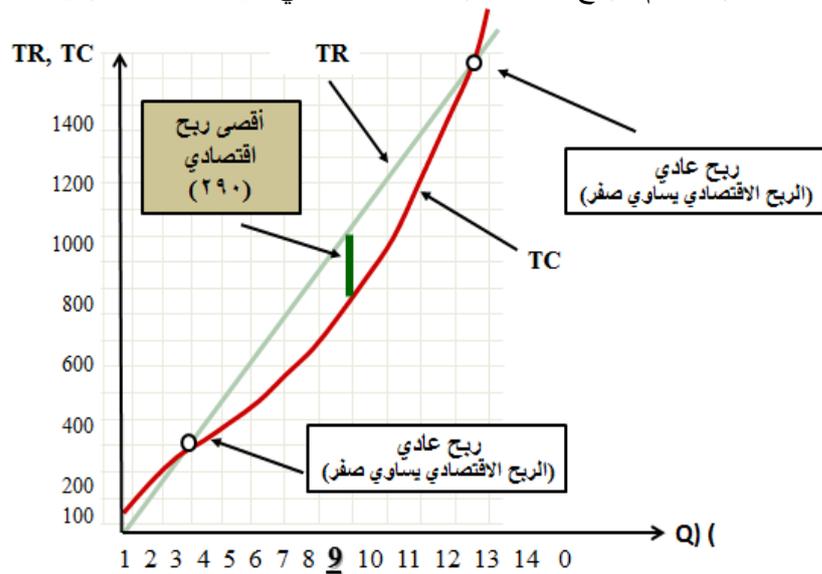
أقصى ما يمكن، أي أعلى ربح ممكن.

ويمكن توضيح ذلك من خلال المثال التالي :

لنفترض أن منشأة ما تنتج السكر و تعمل في سوق تسودها المنافسة التامة، وأن السعر السائد حالياً في هذه السوق هو ١٣٠ ديناراً للطن، حيث أن هذه المنشأة ليس بمقدورها التأثير في هذا السعر ولكنها قادرة - في حدود إمكانياتها - علي بيع أي كمية من إنتاجها من السكر بسعر السوق (١٣٠ ديناراً للطن)

جدول (٩-١) تعظيم الربح - طريقة التحليل الكلي (سعر السوق : P = 130)					
الربح ($\pi = TR - TC$)	التكاليف الكلية (TC)	التكاليف الكلية المتغيرة (TVC)	التكاليف الكلية الثابتة (TFC)	الإيراد الكلي ($TR = P \times Q$)	Q (طن)
-١٠٠	١٠٠	0	١٠٠	0	0
-٦٠	١٩٠	٩٠	١٠٠	130	١
-٢٠	٢٨٠	١٨٠	١٠٠	٢٦٠	٢
٥٠	٣٤٠	٢٤٠	١٠٠	٣٩٠	٣
١٢٠	٤٠٠	٣٠٠	١٠٠	٥٢٠	٤
١٨٠	٤٧٠	٣٧٠	١٠٠	٦٥٠	٥
٢٣٠	٥٥٠	٤٥٠	١٠٠	٧٨٠	٦
٢٧٠	٦٤٠	٥٤٠	١٠٠	٩١٠	٧
٢٩٠	٧٥٠	٦٥٠	١٠٠	104٠	٨
<u>٢٩٠</u>	٨٨٠	٧٨٠	١٠٠	117٠	<u>٩</u>
٢٧٠	1030	٩٣٠	١٠٠	130٠	١٠

و باستخدام المعطيات الموجودة في الجدول السابق (رقم: ٩-١)، يوضح الشكل التالي العلاقة بين الإيراد الكلي والتكاليف الكلية من ناحية، و تعظيم الربح حسب طريقة التحليل الكلي من الناحية الأخرى



الشكل (٩-١): تعظيم الربح يعني تعظيم الفرق بين الإيراد الكلي والتكاليف الكلية، ويتحقق ذلك عند إنتاج الكمية: $Q^* = 9$ (طن)، وبالتالي فإن الربح الأقصى (Maximum Profit) هو $٢٩٠ = (TR) - (TC) = 117٠$.

يلاحظ من الشكل البياني رقم (١,٩) أن منحنى الإيراد الكلي (TR) يزيد بنسبة ثابتة وذلك بسبب ثبات سعر السوق ولذلك يأخذ منحنى الإيراد الكلي شكل خط مستقيم يصعد من أسفل (من نقطة الأصل) إلى أعلى وإلى اليمين، أما منحنى التكاليف الكلية (TC) فإنه يتقاطع مع المحور العمودي عند النقطة ١٠٠ دينار وهي قيمة التكاليف الثابتة التي تتحملها المنشأة في المدى القصير سواء أنتجت أم لم تنتج.

تمثل المسافة بين منحنى الإيراد الكلي و منحنى التكاليف الكلية أما الربح أو الخسارة حسب الحالة فإذا تجاوز منحنى التكاليف الكلية منحنى الإيراد الكلي ($TC > TR$) فإن الفرق بينهما يمثل خسارة للمنشأة و العكس يمثل الربح أي يتجاوز منحنى الإيراد الكلي منحنى التكاليف الكلية ($TC < TR$) و في هذه الحالة الأخيرة يتحقق أعلى ربح عندما تكون المسافة الرأسية بين المنحنيين قد وصلت إلى أقصى مداها، كما هو في الشكل رقم (١,٩)

٢,١ توازن المنشأة في المدى القصير (يتبع)

□ طريقة التحليل الحدي: تركز هذه الطريقة على مقارنة بين الإيراد الحدي (Marginal Revenue)، و التكاليف الحدية (Marginal Cost).

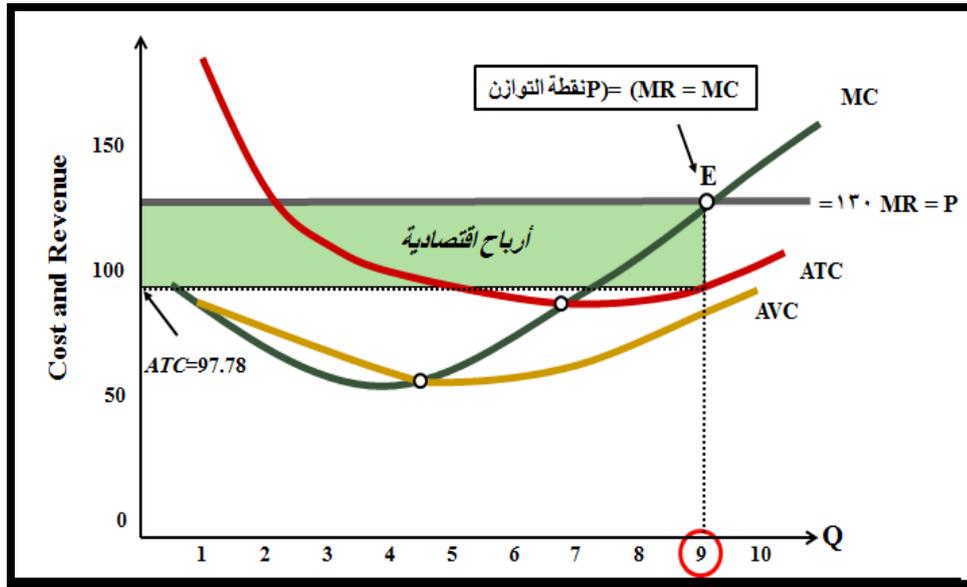
ذكرنا سابقاً، تأخذ المنشأة سعر السوق مسلماً به إذا كان السوق يتميز بالمنافسة الكاملة، و عليه فإن: سعر السوق يكون ثابت وهو يساوي الإيراد الحدي = الإيراد المتوسط. $P = AR = MR$

ذلك فإن شرط التوازن في المدى القصير باستخدام طريقة التحليل الحدي هو إذا كان الإيراد الحدي يساوي التكلفة الحدية ($MR = MC$) فإن المؤسسة تكون قد وصلت إلى وضع التوازن شريطة أن يكون سعر السوق أعلى من الحد الأدنى لمتوسط التكلفة المتغيرة (AVC) أي "أعلى من الإغلاق" لأن وضع التوازن بالنسبة للمؤسسة التنافسية لا يعني بالضرورة تحقيق ربح اقتصادي ولكنه يعني أحد الحالات الثلاثة الآتية:

جدول (٩-2) تعظيم الربح - التحليل الحدي (سعر السوق : P = 130)							
الربح	الإيراد الحدي (MR)	التكاليف الحدية (MC)	متوسط التكاليف الكلية (ATC)	متوسط التكاليف المتغيرة (AVC)	متوسط التكاليف الثابتة (AFC)	الإيراد الكلي (TR)	Q (طن)
-١٠٠	-----	-----	----	----	----	0	0
-٦٠	130	90	\$190	\$90	\$100	130	١
-٢٠	130	90	140	90	50	٢٦٠	٢
٥٠	130	60	113.33	80	33.33	٣٩٠	٣
١٢٠	130	60	100	75	25	٥٢٠	٤
١٨٠	130	70	94	74	20	٦٥٠	٥
٢٣٠	130	80	91.67	75	16.67	٧٨٠	٦
٢٧٠	130	90	91.43	77.14	14.29	٩١٠	٧
٢٩٠	130	110	93.75	81.25	12.5	104٠	٨
<u>٢٩٠</u>	<u>130</u>	<u>130</u>	<u>97.78</u>	<u>86.67</u>	<u>11.11</u>	117٠	<u>٩</u>
٢٧٠	130	150	103	93	10	130٠	١٠

١. الحالة الأولى: توازن المنشأة مع تحقيق أرباح اقتصادية (Economic Profits)

وذلك إذا تساوى سعر السوق أو الإيراد الحدي (MR) مع التكاليف الحدية (MC) في المسافة الواقعة فوق الحد الأدنى لمتوسط التكاليف الكلية كما يتضح من الشكل البياني التالي رقم (٩، ٢).



الشكل (٩-٢): توازن المنشأة في المدى القصير، حيث يتحدد الإنتاج الأمثل بتقاطع منحنى MC مع منحنى MR (P) فوق الحد الأدنى لمتوسط التكاليف الكلية ويقاس مقدار الربح بالمساحة الخضراء .

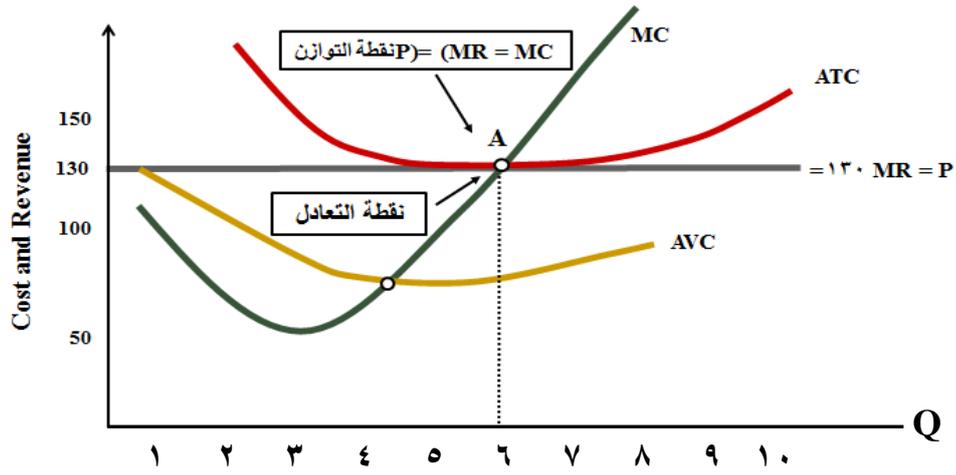
ويلاحظ أن نقطة التوازن في هذه الحالة هي النقطة E حيث يتساوى منحنى التكاليف الحدية (MC) مع منحنى الإيراد الكلي (MR = P = ١٣٠)، ويتحقق ذلك عند إنتاج الكمية: $Q^* = 9$ (طن) وعند هذا المستوى الإنتاج يكون متوسط التكاليف الكلية (ATC = ٩٧,٧٨) أقل من سعر السوق (أي الإيراد الحدي = ١٣٠)، وبالتالي تكون المنشأة قد حققت أعلى مستوى من الأرباح الاقتصادية. ويمكن احتسابها كالآتي:

$$Profit = Q(P - ATC) = 9(130 - 97.78) = 290$$

ويتضح من الرسم البياني رقم (٩، ٢) أنه قبل الوصول إلى نقطة التوازن E من جهة اليسار يكون من مصلحة المنشأة الاستمرار في الإنتاج طالما الإيراد الحدي أكبر من التكاليف الحدية ($MR > MC$)، وذلك لأن الأرباح في ارتفاع مستمر إلى أن تصل إلى أعلى مستوى لها عند E أي عندما يكون $MC = MR$.

٢. الحالة الثانية: توازن المنشأة مع تحقيق أرباح عادية فقط (أرباح اقتصادية تساوي صفر)

وذلك إذا تساوى الإيراد الحدي مع التكلفة الحدية ($MR = MC = P = ١٣٠$) عند الحد الأدنى لمتوسط التكاليف الكلية ($\min(ATC) = ١٣٠$) أي عند نقطة التعادل وفي هذه الحالة تكون الأرباح الاقتصادية تساوي صفر ويتضح ذلك من الرسم البياني رقم (٩، ٣). وقلو افتراضنا أن السعر هو دائما ١٣٠ دينار بينما ارتفع الحد الأدنى لمتوسط التكاليف الكلية إلى ١٣٠، ينجم عن ذلك أرباح اقتصادية مساوية للصفر.



وبلاحظ أن نقطة التوازن في هذه الحالة هي النقطة **A** حيث يتساوى عندها التكاليف الحدية (MC) مع الإيراد الحدي ($MR = P = 130$) وفي نفس الوقت مع الحد الأدنى للتكاليف الكلية ($\min(ATC)$ ، وبالتالي فإن النقطة **A** تعتبر أيضا نقطة التعادل حيث تكون الأرباح الاقتصادية مساوية للصفر وفي هذه الحالة تحقق المنشأة ربحاً عادياً فقط.

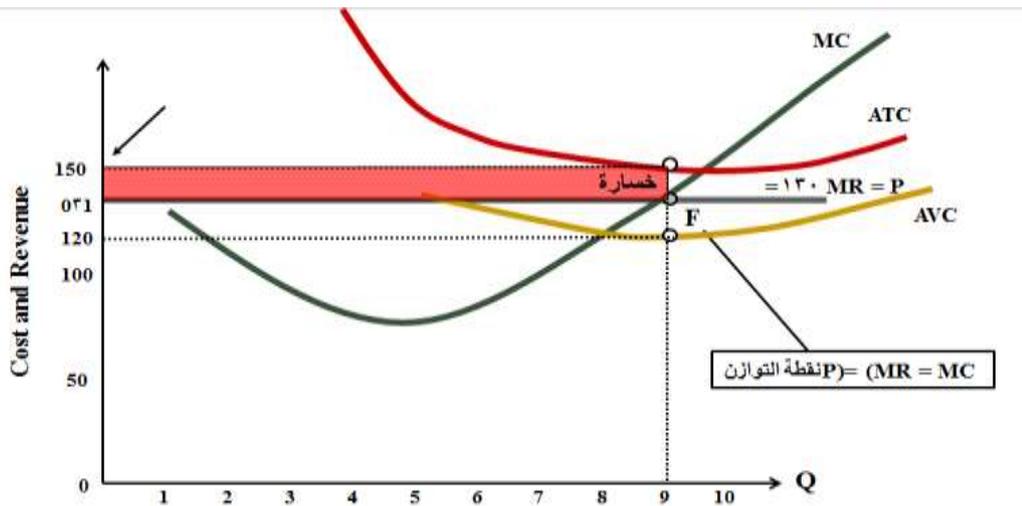
$$Profit = Q(P - ATC) = 6(130 - 130) = 0$$

٣. الحالة الثالثة: توازن المنشأة في حالة الخسارة مع الاستمرار في الإنتاج (أي تحقيق أقل خسارة ممكنة)

إذا تساوى سعر السوق أو الإيراد الحدي (MR) مع التكاليف الحدية (MC) في المسافة الواقعة بين الحد الأدنى لمتوسط التكاليف المتغيرة (AVC) والحد الأدنى لمتوسط التكاليف الكلية (ATC)، فإن المنشأة قد حققت أقل خسارة ممكنة، كما يتضح ذلك من الرسم البياني رقم (٩، ٤)، و فلو بقي السعر في مثالنا السابق عند ١٣٠ دينار بينما ارتفع متوسط التكاليف الكلية (ATC)، من ٩٧،٧٨ إلى ١٥٠ نتيجة ارتفاع أسعار الطاقة مثلا، ينجم عن ذلك خسارة تساوي :

$$Profit = Q(P - ATC) = 9(130 - 150) = -180 = Loss$$

و يعتبر هذا المستوى من الخسارة (١٨٠) أقل ما يمكن تسجيله من طرف المنشأة، لأن عند نقطة التوازن (F) يكون السعر الحالي للسوق ($P = 130$) أعلى من متوسط التكاليف المتغيرة ($AVC = 120$) لكنه دائما أقل من متوسط التكاليف الكلية (AC)، أي أن سعر السوق يكون قادرا على أن يغطي التكاليف المتغيرة كلها و جزء من التكاليف الثابتة.



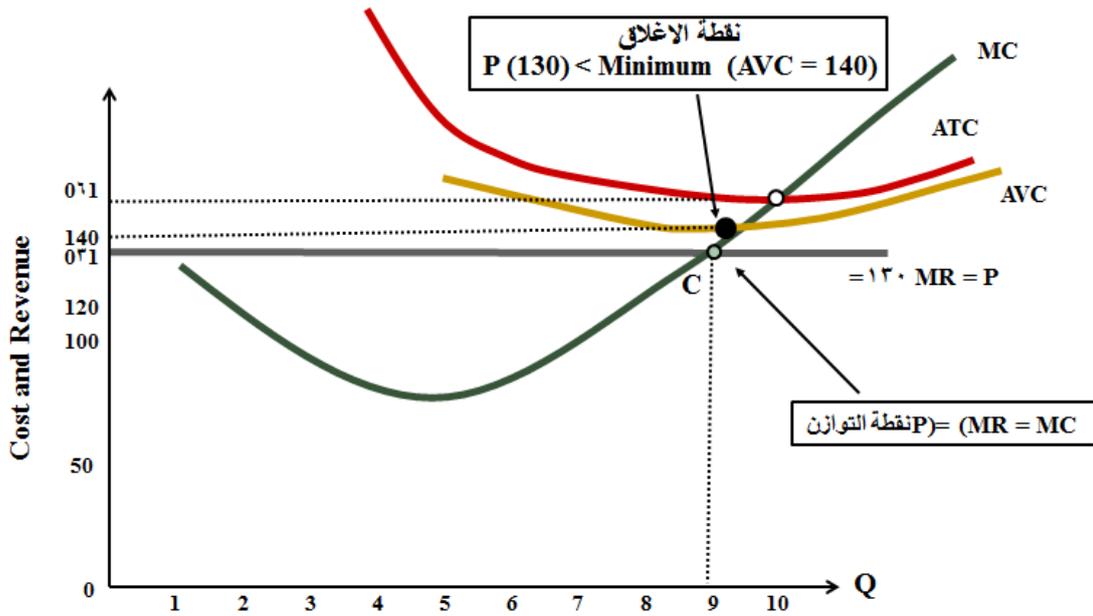
الشكل (٩-٤): الخسارة (المساحة الحمراء) تعتبر أقل مستوى ممكن، وذلك لأن سعر السوق أو الإيراد الحدي ($P = 130$) أكبر من متوسط التكاليف المتغيرة ($AVC = 120$) عند نقطة التوازن (F)، وبذلك يكون من الأفضل للمنشأة الاستمرار في الإنتاج رغم الخسارة، لأن السعر يغطي التكاليف المتغيرة و جزء من التكاليف الثابتة.

٤. الحالة الرابعة: المنشأة في حالة الخسارة مع توقف الإنتاج

إذا تساوى سعر السوق أو الإيراد الحدي (MR) مع التكاليف الحدية (MC) و يكون سعر السوق أو الإيراد الحدي أقل من الحد الأدنى لمتوسط التكاليف الكلية (ATC) و أقل من الحد الأدنى لمتوسط التكاليف المتغيرة (AVC) أو سعر الإغلاق ، فهذا يعني أن المنشأة إذا استمرت في الإنتاج فإنها سوف تتكبد خسائر تساوي مجموع التكاليف الثابتة بالإضافة أيضا إلى تحمل جزء من التكاليف المتغيرة (أنظر الى الرسم البياني رقم (٥,٩)). و بالتالي يكون من الأفضل للمنشأة في هذه الحالة التوقف عن الإنتاج و تحمل خسارة مساوية للتكاليف الثابتة فقط دون تحمل أي جزء من التكاليف المتغيرة.

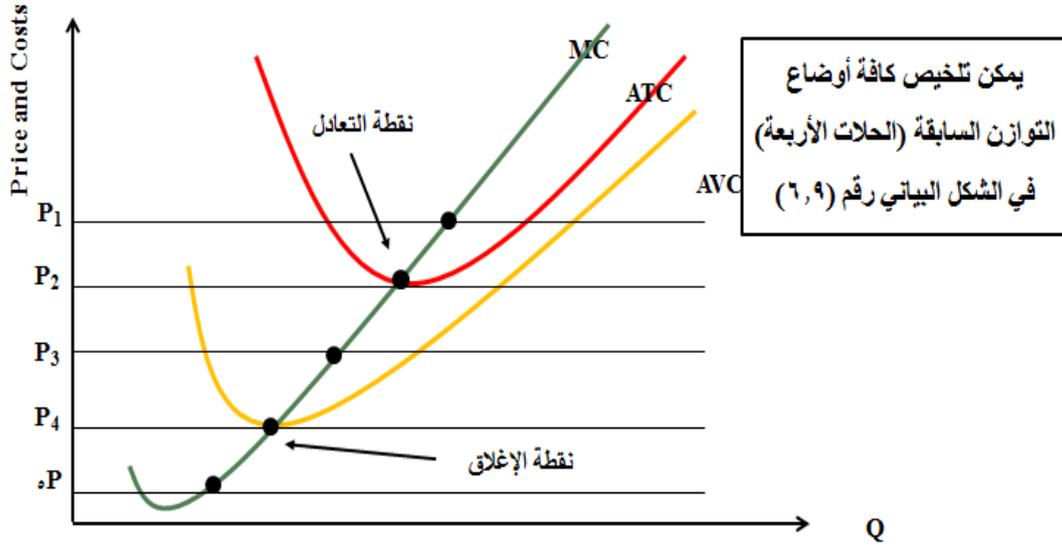
خلاصة مهمة : في حالة تسجيل خسارة يجب على المنشأة من اتباع القاعدة التالية:

- الاستمرار في الإنتاج إذا كان: $P \geq \min(AVC)$ ، لأن في هذه الحالة يمكن لسعر السوق أن يغطي على الأقل التكاليف المتغيرة كلها و جزء من التكاليف الثابتة، أي تسجيل أقل قدر ممكن من الخسائر دون اللجوء الى غلق المصنع.
- التوقف عن الإنتاج و غلق المصنع إذا كان: $P < \min(AVC)$ ، أي تحمل خسارة مساوية للتكاليف الثابتة فقط دون تحمل أي جزء من التكاليف المتغيرة.



الرسم البياني رقم (٥,٩) :

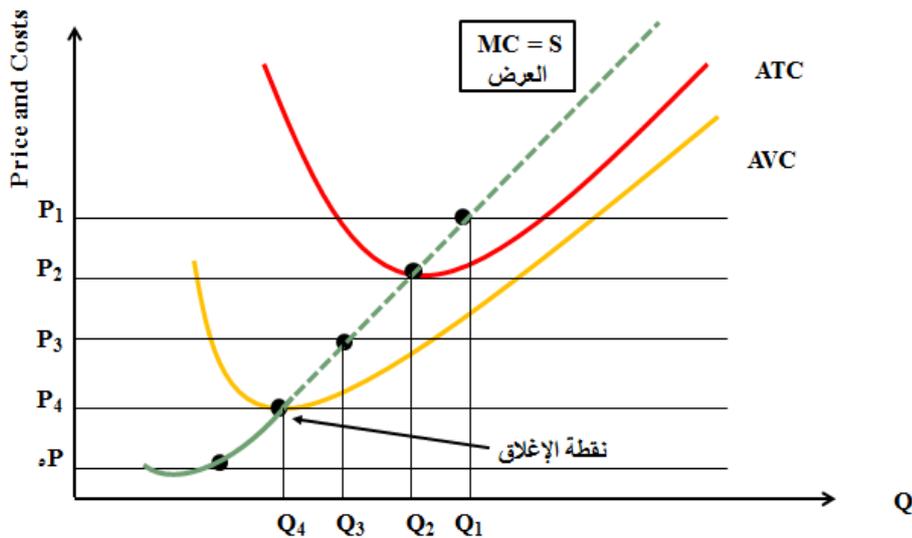
يكون من الأفضل للمنشأة في هذه الحالة التوقف عن الإنتاج و تحمل خسارة مساوية للتكاليف الثابتة فقط دون تحمل أي جزء من التكاليف المتغيرة.



الشكل (٦,٩): عند السعر P_1 تحقق المنشأة أرباحاً اقتصادية. وعند السعر تحقق المنشأة أرباحاً عادية فقط (أرباح اقتصادية = ٠). عند السعر P_3 تتحمل المنشأة خسارة لكنها تستمر في الإنتاج طالما أن السعر يزيد على متوسط التكاليف المتغيرة وبالتالي تكون الخسارة المسجلة أقل من التكاليف الثابتة (لأن سعر P_3 يغطي كل التكاليف المتغيرة و جزء من التكاليف الثابتة). والسعر P_4 هو أقل سعر يمكن أن تستمر عنده المنشأة في الإنتاج و هو سعر الإغلاق لأنه يساوي الحد الأدنى لمتوسط التكاليف المتغيرة (AVC) ، وهذا يعني أن عند سعر يساوي P_4 فإن المنشأة سوف تخسر إلا التكاليف الثابتة فقط وعند أي سعر أقل من P_4 مثل P_0 يكون من الأجدر أن تتوقف المنشأة تماماً عن الإنتاج (إغلاق) لأنه زيادة إلى كامل التكاليف الثابتة سوف تخسر جزء مهم من تكاليفها المتغيرة.

٢,١,١ منحنى عرض المنشأة في المدى القصير

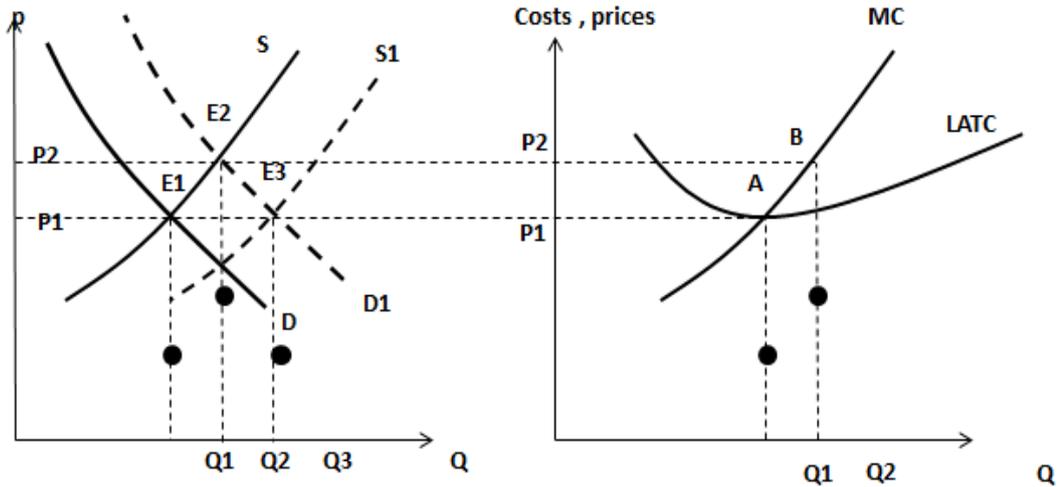
درسنا في الفصل الثالث أن منحنى العرض يعكس العلاقة الطردية أو الموجبة بين مستوى الأسعار والكميات التي تعرضها المنشأة عند كل سعر، مع ثبات باقي العوامل الأخرى. إذا من خلال أوضاع التوازن السابقة (الحالات الأربعة) بالإمكان اشتقاق منحنى العرض للمنشأة في سوق المنافسة الكاملة على المدى القصير مثلما هو مبين في الشكل البياني التالي رقم (٧,٩).



الشكل البياني (٧,٩): نستطيع تعريف منحنى عرض المنشأة في سوق المنافسة الكاملة بأنه "الجزء الصاعد المتقطع" من منحنى التكلفة الحدية فوق الحد الأدنى لمتوسط التكاليف المتغيرة أي فوق النقطة الإغلاق، و على هذا الجزء يمكن قراءة الكميات المعروضة عند كل مستوى للسعر، لذا فهو يصور منحنى عرض المنشأة في سوق المنافسة الكاملة على المدى القصير.

٢,٢ توازن المنشأة في المدى الطويل

كما ذكرنا سابقاً فإن المدى الطويل هو الفترة التي تستطيع خلالها المنشأة من تغيير كافة عناصر الإنتاج المساهمة في عملية الإنتاج وبالتالي فإن جميع تكاليف الإنتاج تكون متغيرة. كذلك في المدى الطويل يمكن دخول بعض المنشآت إلى السوق لإنتاج نفس السلعة إذا كانت هناك أرباحاً، أو خروج بعض المنشآت الموجودة إذا استمرت في تحقيق خسائر، لذا يكون عدد المنشآت غير ثابت في المدى الطويل.



شكل البياني رقم (٨,٩)

ويمكن أن دراسة الوضع التوازني للمنشأة من خلال الرسم البياني رقم (٨,٩)، نقطة التوازن (السوق) هي E_1 والتي يكون عندها وسعر التوازن يساوي P_1 و كمية التوازن تساوي Q_1 . نلاحظ أنه عند هذا السعر (P_1) فإن توازن المنشأة التنافسية سوف يكون عند النقطة A حيث تنتج الكمية Q_1 والتي يتحقق عندها شرطا التوازن وهما:

✓ السعر (P_1) أو الإيراد الحدي (MR) يساوي التكلفة الحدية (MC)

✓ السعر يساوي الحد الأدنى لمتوسط التكلفة الكلية طويلة الأجل ($P_1 = LATC$)

وهذا يعني أن وضع التوازن للمنشأة يتحقق في المدى الطويل عندما تكون الأرباح الاقتصادية لهذه المؤسسة تساوي صفراً وتحقق المنشأة ربحاً عادياً فقط. من خلال الرسم البياني رقم (٨,٩)، عند نقطة التوازن A فإن المنشأة تحقق دائماً أرباح اقتصادية تساوي صفراً، أي أرباح عادية فقط.

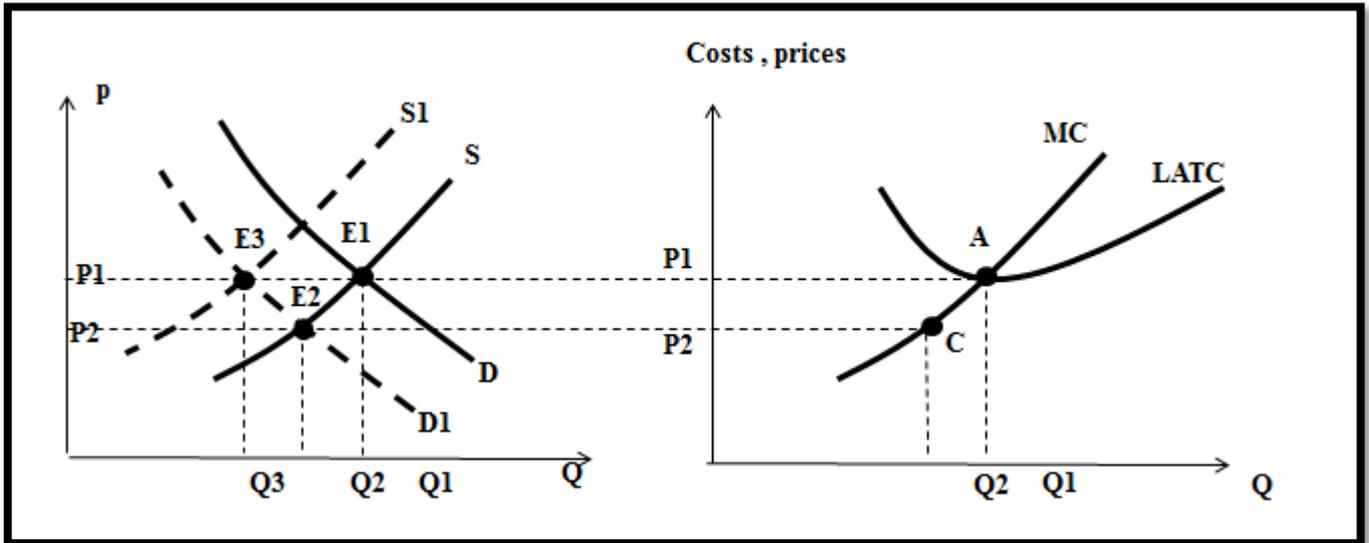
فلو زاد طلب السوق فقط (انتقل من D إلى D_1) مثال نتيجة ارتفاع دخل المستهلكين، فإن نقطة التوازن الجديدة للسوق تصبح E_2 وعند هذه النقطة نلاحظ أن سعر السوق ارتفع من P_1 إلى P_2 ومن ثم فإن نقطة التوازن للمنشأة التنافسية تنتقل إلى B وعند هذه النقطة تكون المنشأة قد حققت أرباح غير اقتصادية وذلك لأن: $P_2 > LATC$.

إلا أن هذه الأرباح سوف تدفع بالمؤسسات الموجودة خارج السوق إلى الدخول إليه وبالتالي إلى زيادة عدد المنتجين مما يؤدي إلى ارتفاع العرض (انتقل من S إلى S_1) وعليه فإن نقطة توازن السوق تصبح E_3 ومن ثم الرجوع من جديد إلى سعر التوازن الأصلي وهو P_1 وإلى نقطة التوازن الأصلية للمنشأة التنافسية A

كذلك نفس الشيء فمن خلال الرسم البياني رقم (٩,٩)، عند نقطة التوازن A فإن المنشأة تحقق دائماً أرباحاً اقتصادية تساوي صفر، أي أرباحاً عادية فقط.

فلو **انخفض** طلب السوق فقط (انتقل من D إلى D_1) مثال نتيجة انخفاض دخل المستهلكين، فإن نقطة التوازن الجديدة للسوق تصبح E_2 وعند هذه النقطة نلاحظ أن سعر السوق انخفض من P_1 إلى P_2 ومن ثم فإن نقطة التوازن للمنشأة التنافسية تنتقل إلى C وعند هذه النقطة تكون المنشأة قد سجلت خسائر اقتصادية وذلك لأن: $P_2 < LAC$.

مما سوف يؤدي بالمؤسسات الموجودة داخل السوق إلى الخروج منه و بالتالي تقلص في عدد المنتجين و من ثم نقصان في العرض (انتقل من S إلى S_1) وعليه فإن نقطة توازن السوق تصبح E_3 ومن ثم الرجوع من جديد إلى سعر التوازن الأصلي وهو P_1 وإلى نقطة التوازن الأصلية للمنشأة التنافسية A.



و بذلك فإن وجود أرباح أو خسائر لا يحقق توازناً للمنشأة في المدى الطويل، وإنما الوضع الوحيد الذي يمكن أن يحقق التوازن هو عندما يكون أقصى ربح للمنشأة يساوي صفرًا، أي عندما يكون:

$$1. \text{ سعر السوق أو الإيراد الحدي (MR) = التكلفة الحدية (MC)}$$

$$2. \text{ سعر السوق يساوي متوسط التكلفة الكلية طويلة الأجل (LAC) = P}$$

لا حسب كالتواضع ولا شرف كالعلم