

السلام عليكم ورحمة الله وبركاته

**أهم ما تم ذكره في المحاضرة المباشرة الاولى لمادة تعاقد وتفاوض ..**

**ذكر مفهوم اركان التفاوض :**

1. التفاوض هو حوار ومناقشة بين طرفين حول موضوع معين للوصول الى نتيجة مرغوبة..
2. هو عقد محادثات للاتفاق حول هدف معين أو مشكلة قائمه ..
3. التفاوض عبارة عن محادثات تجري بين فريقين متحاربين من أهل عقد اتفاق الهدنه او الصلح ، زي الحروب قديما ..
4. يعتبر التفاوض موقف تعبير حركي قائم بين طرفين أو أكثر حول قضية معينه ..

**الأركان الأساسية للتفاوض لازم تتحقق عشان يصير عندي عملية تفاوض :**

1. وجود طرفين ..
  2. مصلحة او قضية ..
  3. رغبه ..
  4. حاقة ..
  5. قناعة ..
- لازم كلها تكون موجودة

**\* التفاوض علم وفن ..**

**الحاجة للتفاوض ..**

**الفرق بين المساومة والتفاوض وذكر مثال ( لو طلب منك ترك المصنع بمقابل أو بالإجبار فرض القوة ) يسمى مساومة أما التفاوض فهو التوافق ..**

**مداخل عملية التفاوض ..**

**المبادئ العامة للتفاوض :**

1. مبدأ المصلحة أو المنفعة ..
2. مبدأ الالتزام ..
3. مبدأ العلاقات المتبادلة ..
4. مبدأ الاستمرارية
5. مبدأ التوقيت الزمني ..
6. مبدأ التكافؤ ..

..

**ومن أهم النقاط التي ذكرها :**

الاعتماد على المحتوى كافي للحصول على A+ ..  
ومن المهم سماع المحاضرة لفهمها وهي تعتمد على الفهم لا الحفظ ..  
وكذلك ذكر أنه لن يتطرق الى ذكر خطوات أو مراحل بل الاعتماد على المضمون ..

..

الله يوفقكم ..

ثلج 1994