

1. مرحلة التخطيط تحدى.....

- ماذا سنفعل ومتى نخرج لماذا سنعمله
بـ المسؤوليات (من؟) والمكان (أين؟)
جـ مواعيد تسليم المهام (متى؟) وكيفية التنفيذ (كيف؟)
دـ الميزانية (بكم؟) وتبعد تحذيرات مبكرة

2. نموذج سلبيت SLEPT لا يشمل.....

- أـ** العوامل الاجتماعية والاقتصادية
بـ الفرص والتهدبات
جـ البنية الداخلية
دـ البنية الخارجية الصغرى

3. العوامل السياسية في بيئة الاعمال الالكترونية لا تشمل.....

- أـ** مدى دعم الحكومة لمجتمع المعلومات وبرامج سد الفجوة الرقمية والانترنت السريع
بـ السياسات والبرامج التي تزيد الثقة والأمان بخصوص المعاملات الالكترونية
جـ دور القطاع العام والسياسات الخاصة بالبنية
دـ سياسة الخصوصية للشركة

4. الـ 7s تستخدم في.....

- أـ** تصميم نماذج الاعمال
بـ إدارة المعرفة
جـ إدارة التغيير
دـ إدارة سلاسل التوريد الالكترونية

5. حدد العبارة **الخطأ** بخصوص إدارة العلاقة مع العملاء

- أـ** خدمة العملاء تحقق مزايا تنافسية
بـ دورة حياة المنتج أصبحت قصيرة
جـ العمال لا يغادرون الشركة أو البلد بل يغادرون المدير
دـ زادت قدرة المنتجين على التحكم في الأسعار

6. العائد على الاستثمار في العلاقة مع العملاء =.....

- أـ** عائد المبيعات مقسم على تكاليف إدارة العلاقة مع العملاء
بـ نسبة الأرباح نتيجة تحسين العلاقة مع العملاء مقسمة على تكاليف إدارة العلاقة
جـ حجم الاستثمار في العلاقة مع العملاء مقسم على نسبة الأرباح
دـ نسبة الأرباح مقسمة على عائد المبيعات

7. نظم تحقق مزايا تنافسية

- أـ** أتمته الاعمال
بـ إنهاء المعاملات
جـ المعلومات الاستراتيجية
دـ المعلومات الإدارية

8. أهداف نظم المعلومات الاستراتيجية لا تشمل

- أـ** زيادة الأرباح
بـ فتح أسواق جديدة
جـ تطوير منتجات جديدة
دـ تحسين طرق إنهاء المعاملات

٩. حدد العبرة الخطئة بخصوص المنتجات النمطية

- أ- انتاج منتجات نمطية هو احد حيلات استراتيجية قيادة الراكة
 بـ انتاج منتجات نمطية يعترض صار للبيئة
 جـ انتاج منتجات نمطية يؤدي الى زيادة ظاهرة المخازن العائمة
 دـ تطور نظم المعلومات ادى الى تداوؤ انتاج المنتجات النمطية

١٠. ظاهرة "التطفل" تعتبر اهم تحديات استراتيجية.....

- أ- الاستفهام عن الوسطاء
 بـ التوسع في الأسواق الجديدة
 جـ المصدر الأول
 دـ التوزيع

١١. استراتيجية..... تتبع عند محدودية المنافسة وتناسب شركات العطير ان الداخلة

- أ- المصدر الأول
 بـ الترکز
 جـ قيمة التكلفة
 دـ التوزيع

١٢. استراتيجية..... تهتم بابتكار منتج جديد

- أ- الشركة
 بـ الأعمال
 جـ المستوى الوظيفي
 دـ نظم المعلومات

١٣. القوى التنافسية لا تشمل.....

- أ- منافسة المنتجات البديلة
 بـ قوة العملاء
 جـ قوة الموردين
 دـ قوة الشركاء

١٤.تحليل يركز على تطوير الاعمال الالكترونية

- أ- مايكل بورتر
 بـ سنج
 جـ هيجل
 دـ ساوندرز

١٥. جودة "خدمات الدعم الفني" تعتبر من اهم أدوات إدارة العلاقة مع العملاء ويصنف ضمن ..

- أ- العوامل الاجتماعية
 بـ طبيعة العمليات
 جـ الخطة الاستراتيجية
 دـ المشاكل السياسية

١٦. لهم دور كبير في التخلص من المخزون الراكد

- أ- العملاء الاستراتيجيون
 بـ عملاء الخصومات
 جـ العملاء المندفعون
 دـ العملاء المدفوعون بالحاجة

18. حد نصرة لشدة ملحوظ شد

- 19.19 توت لاجمل شیره زانوره نموده و سرمه
..... شیر سرمه ایمه زانوره سرمه
..... زانوره همچوک سرمه زانوره نموده
..... در میان سرمه
..... سرمه نموده

- 20. مزایا مشتقات نمایی خود چه شرطی
 آد. تغیرهای مخلوط ریتمیک از این بود
 بـ. تغیرهای مخلوط شرمنده از این بود
 جـ. تغیرهای مخلوط شرمنده از این بود
 دـ. تغیرهای مخلوط شرمنده از این بود

- 21. تصنف شرطة جواز عمر نموذج أعمل
أ. الاستمرار
ب. نوبة والاعتراف
ج. تمردات الاستمرارية
د. المضمار

- _____ 22. نظم المعرفة الاتمارية تغير موارد
أـ شريرة
بـ فكرية
جـ حذرة جـ
دـ حلقة

23. استراتيجية قيادة الكفاءة تساعد

 - أ- سياسة الشخصية
 - ب- سياسة التمييز
 - ج- الأسواق المتخصصة
 - د- الأداء المحسّن

- _____ 24. أهم نموذج لإدارة العلاقة مع الصلاة في برنامج التغذية عن بعد هو

 - أ- المساعدة الشخصية
 - ب- المساعدة الشخصية الخاصة
 - ج- الخدمة الذاتية
 - د- المحمد على

25.نموذج نام TAM يستخدم في.....

- أ- قياس انتاجية القيمة
 ب- تفسير دوافع افتاء التكنولوجيا من قبل الافراد
 ج- تحويل البيئة المعمري للأعمال
 د- قياس مدى نجاح الخطة الاستراتيجية.

26.تخصص العلوم الإدارية يركز على تطوير المعرفة

- أ- الضمنية
 ب- الصربيحة
 ج- الأساسية
 د- التضيقية

27.المشاكل الخاصة حرية "الاطلاع على بيانات الأقسام المختلفة"

- أ- تعتبر من المحددات التكنولوجية لإطار العلاقة مع العملاء.
 ب- تعتبر من العوامل السياسية لإطار العلاقة مع العملاء.
 ج- لها علاقة بمدى توفر تكنولوجيا التنبؤ بالطلب
 د- لها علاقة بمدى توفر التكنولوجيا الازمة لتكامل أقسام الشركة

28.اللاعب الأساسي في نموذج سحب الطلب في إدارة سلسلة التوريد هو.....

- أ- مدير إدارة التوريد
 ب- العميل
 ج- المورد
 د- الوسيط

29.....ليست من أهداف إدارة سلسلة التوريد.

- أ- بناء بنية تحتية قادرة على المنافسة
 ب- الاستفادة من الخدمات اللوجستية
 ج- تطوير منتجات قادرة على المنافسة
 د- مزامنة العرض والطلب

30.نظم المحاكاة لا تستخدم في

- أ- تطوير المنتج
 ب- تمييز السلع
 ج- التنبؤ بالطلب
 د- تلامح الشاحنات

31.من أهم أدوات..... جعل مخرجات قسم مدخلات لقسم آخر

- أ- دعم سلسلة القيمة
 ب- التجارة التعاونية
 ج- الشراكة الاستراتيجية
 د- التجديد التعاوني

32.من أهم معوقات سلسلة التوريد الإلكترونية

- أ- صعوبة الاستفادة من سلسلة القيمة

- ب- الفجوة الرقمية
 ج- أن التدفقات تسير في كل الاتجاهات
 د- أنها سلسلة بسيطة وقصيرة

33. حدد الصيارة الخاطئة بخصوص المنتجات الجديدة

أ- تحفظ هامن ربح على

بـ مسكن السـمـ والتـكـفـ عـلـىـهـاـ سـمـوـلـةـ

جـ فـسـرـ دـوـرـةـ حـدـدـةـ التـعـتـجـ

دـ تـحـتـاجـ سـلـسـلـةـ تـوـرـيدـ تـرـكـرـ عـلـىـ السـرـعـةـ

34. عناصر قيس فعالية إدارة منشأة التوريد لا تشمل.....

أ- معدل التشغيل في الوقت المحدد

بـ معدل شدة العطبات من المخزون الحالي

جـ نسبة المرتجع من المبيعات

دـ حد لـام التـخـزـينـ

35. انتصارات المتضمنة بالتجارة الإلكترونية لا تشمل.....

أ- الـإـنـرـاقـ

بـ اـنـظـمـةـ الـمـعـلـومـاتـ

جـ الـمحـاسـبـةـ وـالـتـراـجـعـةـ

دـ الـرـبـاصـوـنـ

36. من أمثلة البرامج التي تعمل بنظام شبكة الند للند Peer-to-peer

أ- برنامج بلا كورد

بـ برنامج سـكـلـبـسـ

جـ برنامج الشـاتـرـ

دـ نظام سـاهـرـ

37. اختر الهدف الغرافيكي من بين الأهداف الآتية:

أ- تقليل الوقت اللازم للبحث عن المنتج بنسبة 40% في المائة بحلول ديسمبر 2020

بـ تقليل الوقت اللازم لحل مشاكل العملاء من 2 ساعة إلى 1.5 ساعة بحلول يونيو 2020

جـ زيادة المبيعات بنسبة 20% في المائة خلال عشرة أعوام

دـ مضاعفة الأرباح بنسبة 30%

38. من فوائد الأعمال الإلكترونية للمجتمع.....

أ- جمع المعلومات عن الزبائن واستخدامها في التخطيط

بـ وقوفـاتـ فـيـ تـكـلـفـةـ التـسـويـقـ

جـ ظـبـورـ ماـ يـعـرـفـ بـ الـمـخـازـنـ الـخـارـجـيـةـ

دـ زـيـادـةـ الـأـرـبـاحـ

39. العوامل الاقتصادية في بيئه الأعمال الإلكترونية تشمل،

أ- معدل الضرائب

بـ القوانين المتعلقة بالإعلانات المزيفة وانتهاك الخصوصية والجرائم الإلكترونية

جـ نماذج الأعمال Business Models

دـ التغيرات التكنولوجية

40. يتم حماية المعرفة الضمنية عن طريق.....

أ- الجدار الناري

بـ التـوعـيـةـ وـالـحـوـافـزـ وـالـتـرـغـيبـ وـالـتـرـهـيبـ

جـ التـشـفـيرـ

دـ النـسـخـ الـاحـتـياـطيـ

- ٤١. الحشرات والزواحف تعتبر من
 ١- تهديدات المزامع الحسنة
 ٢- التهديدات لمدينة
 ٣- التهديدات المشربة
 ٤- تهديدات الحساعة

- 42. خطب المساجد تعتبر تحويل المعرفة الصحنية الى صحنية تحويل المعرفة الصحنية الى صحنية تحويل المعرفة الصحنية الى صحنية تحويل المعرفة الصحنية الى صحنية

٤٣. قسم الموارد البشرية في الشركة يمكنه المساهمة في تخفيض بشكل كبير

 - أ- البرمجيات الخبيثة
 - ب- التهديدات المطبعية
 - ج- التهديدات السنية
 - د- التهديدات البشرية

-44..... تعتبر أحد الهجمات غير النشطة

 - تعطيل الموقع الإلكتروني
 - احتلال الهوية
 - تحليل سلوك الفرد على الإنترنت
 - إلغاء الملفات

-تستخدم في مواجهة الهندسة الاجتماعية 45

 - النسخ الاحتياطي
 - التوعية والتدريب
 - برامج مكافحة البرمجيات الخبيثة
 - التأمين على الأعمال

- 46.** "جوجل درايف" يقع ضمن طبقة..... في نموذج البنية التحتية للأعمال الإلكترونية

 - أ.** الخدمات والتطبيقات
 - ب.** برمجيات النظام
 - ج.** طبقة تخزين البيانات
 - د.** الأجهزة المادية والشبكة

- من أهم مميزات شبكة الند للند (Peer-to-peer) 47

 - أ أن العميل يطلب الخدمة والخادم يقدمها
 - بـ وجود إدارة مركزية للبيانات
 - جـ أنها شبكة صديقة للبيئة
 - دـ أن أمن المعلومات أفضل

- المشاكل الإدارية لبنية الأعمال الإلكترونية لا تشمل

 - أ- إنتاجية التقنية
 - ب- تصميم البنية الإلكترونية للأعمال الإلكترونية
 - ج- افتاء التكنولوجيا

د- راسات الجدوى وسياسات أمن المعلومات وإدارة التغيير

ادارة الاعمال الالكترونية

الفصل الأول

٤٩. الفوائد الملموسة للأعمال الالكترونية تشمل

- أ- زيادة رضا الزبائن
- ب- زيادة الأرباح
- ج- تعزيز العلامة التجارية
- د- زيادة الثقة في الخدمات الالكترونية

٥٠. من مزايا الحوسبة السحابية أنها

- أ- لا تواجه أي مشاكل قانونية
- ب- توفر الأجهزة والبرمجيات
- ج- تحمى خصوصية الأفراد والأعمال
- د- لا تعتمد على شركة أخرى