



مقرر: المحاسبة الادارية

المحاضرة المباشرة (3)

د. شهاب الدين الدباعي

جامعة الملك فيصل



مواقع المحاضرة المباشرة (3)

- المحاضرة رقم (8): دور المحاسبة الادارية في مجال اتخاذ القرار.
- المحاضرة رقم (9): قرار قبول أو رفض طلبات البيع الخاصة.
- المحاضرة رقم (10): قرار التصنيع الداخلي أم الشراء الخارجي.
- المحاضرة رقم (11): قرار الاضافة و قرار الاستبعاد لأحد خطوط الانتاج (أحد المنتجات).



المحاضرة رقم (8)

دور المحاسبة الادارية في مجال اتخاذ القرار

1. مفهوم القرار.
2. خطوات أو مراحل القرار.
3. انواع القرارات.
4. مدى ملائمة المعلومات المحاسبية لاتخاذ القرار.
5. مفاهيم التكاليف لأغراض اتخاذ القرار:
6. التحليل التفاضلي في مجال اتخاذ القرار.
7. استخدامات التحليل التفاضلي في اتخاذ القرارات قصيرة الأجل.



المحاضرة رقم (9) قرار قبول أو رفض طلبات البيع الخاصة

1. طبيعة القرار.

2. شروط قبول طلبات البيع الخاصة.

3. كيفية اتخاذ القرار المناسب.

4. حالة عملية.



المحاضرة رقم (9)

قرار قبول أو رفض طلبيات البيع الخاصة

ملاحظات هامة:

1. الربح (الخسارة) التفاضلي = الإيرادات التفاضلية - التكاليف التفاضلية
2. الإيرادات التفاضلية = حجم الطلبية \times سعر الطلبية.
3. التكاليف التفاضلية = التكاليف الإنتاجية والتسويقية المتغيرة (مواد مباشرة ، أجور مباشرة، ت.ص.غ.م متغيرة، عمولة مبيعات) + التكاليف الثابتة الخاصة الإضافية (القابلة للتجنب) + تكلفة الفرصة البديلة.
4. تحسب تكلفة فرصة بديلة للطلبية في حالة واحدة فقط: عندما يكون حجم الطلبية أكبر من حجم الطاقة العاطلة (غير المستغلة)، وتحسب للوحدات الزائدة فقط.
5. عند حساب تكلفة الفرصة البديلة للوحدات الزائدة يتم الاعتماد على بيانات الشركة العادي (سعر البيع العادي وعمولة المبيعات العادية) وليس على بيانات الطلبية الخاصة.
6. الطاقة العاطلة (غير المستغلة) = الطاقة القصوى - الطاقة الإنتاجية الحالية (المستغلة).



المحاضرة رقم (10)

قرار التصنيع الداخلي أم الشراء الخارجي

1. طبيعة القرار.
2. كيفية اتخاذ القرار المناسب.
3. التكاليف التفاضلية للتصنيع الداخلي.
4. التكاليف التفاضلية للشراء الخارجي.
5. يجب استبعاد التكاليف غير الملائمة.



المحاضرة رقم (9)

قرار قبول أو رفض طلبات البيع الخاصة

مصنع سعودي تبلغ طاقته الإنتاجية القصوى والhältية 6,000 وحدة على التوالي، إجمالي التكاليف الإنتاجية المتغيرة للوحدة 71 ريال، وسعر بيع الوحدة الواحدة 100 ريال مع عمولة مبيعات 10%. إجمالي التكاليف الثابتة 20,000 ريال (5% منها خاصة بالطلبيات)، وكذلك المصاريف التسويقية والإدارية الثابتة 10,000 ريال.

تقدم أحد العملاء في اليمن بشراء طلبية خاصة تبلغ كميتها 1,500 وحدة وبسعر بيع للوحدة 76 ريال وعمولة مبيعات 5%. وعليه فإن قرار الإدارة هو:

50,000	الإيرادات التفاضلية 100×500
(-)	التكليف التفاضلية:
(35,500)	تكاليف إنتاجية متغيرة 71×500
(5,000)	عمولة مبيعات $\% 10 \times 50,000$
<u>9,500</u>	<u>تكلفة فرصة بديلة</u>

114,000	الإيرادات التفاضلية $76 \times 1,500$
(-)	التكليف التفاضلية:
(106,500)	تكاليف إنتاجية متغيرة $71 \times 1,500$
(1,000)	تكاليف ثابتة خاصة $\% 5 \times 20,000$
(5,700)	عمولة مبيعات $\% 5 \times 114,000$
<u>(9,500)</u>	<u>تكلفة فرصة بديلة</u>
<u>(8,700)</u>	<u>= الخسارة التفاضلية</u>

أ- قبول طلبية البيع الخاصة لتحقيقها ربح تفاضلي 800 ريال.

ب- رفض طلبية البيع الخاصة لتحقيقها خسارة تفاضلية 800 ريال.

ج- قبول طلبية البيع الخاصة لتحقيقها ربح تفاضلي 8,700 ريال.

د- رفض طلبية البيع الخاصة لتحقيقها خسارة تفاضلية 8,700 ريال.



مثال

مصنع لصناعة الدراجات الهوائية يقوم بشراء 1,000 إطار شهرياً بسعر 60 ريال من مورد خارجي. قررت الإدارة المفاضلة بين بديل استمرار الشراء الخارجي أو تصنيعها داخلياً، فلما علمت أن تَصْنِيع الإطار الواحد داخلياً سيكلف المصنع شهرياً مواد مباشرة وأجور مباشرة وتكاليف صناعية غير مباشرة 40 ريال و 20 ريال على التوالي. علماً بأن 60% من التكاليف الصناعية غير المباشرة ثابتة، وأن التجهيزات المتاحة للشركة يمكن استخدامها في غرض آخر يحقق أرباحاً مقدارها 8,000 ريال وعليه فإن القرار المناسب هو:

تكاليف التصنيع الداخلي	تكاليف الشراء
مواد	40,000
+ أجور	10,000
+ تكاليف متغيرة	8,000
+ فرصة بديلة	8,000
الإجمالي	66,000

أ-قرار الشراء الخارجي لتحقيقه وفر 10,000 ريال.

ب-قرار التصنيع الداخلي لتحقيقه وفر 12,000 ريال.

ج-قرار الشراء الخارجي لتحقيقه وفر 6,000 ريال.

د-قرار التصنيع الداخلي لتحقيقه وفر 6,000 ريال.



المحاضرة رقم (11)

قرار الاضافة و قرار الاستبعاد لأحد خطوط الانتاج (أحد المنتجات)

1. طبيعة القرارات.
2. كيفية اتخاذ قرار الاستبعاد أم الابقاء على أحد المنتجات.
3. كيفية اتخاذ قرار الاضافة أم عدم الاضافة لمنتج جديد.



مثال

مصنع لصناعة الدراجات الهوائية يقوم بتصنيع وبيع 1,000 إطار شهرياً بسعر 60 ريال. فإذا علمت أن ت تصنيع الإطار الواحد داخلياً يكلف المصنع شهرياً مواد مباشرة وأجور مباشرة وتكليف صناعية غير مباشرة 40 ريال 10 ريال و 20 ريال على التوالي. علماً بأن 60% من التكاليف الصناعية غير المباشرة ثابتة، وأن التجهيزات المتاحة للشركة يمكن استخدامها في غرض آخر يحقق أرباحاً مقدارها 8,000 ريال وعليه فإن القرار المناسب هو:

60,000	الإيرادات
(-)	التكليف التقاضية
(40,000)	مواد
(10,000)	+ أجور
(8,000)	+ تكاليف متغيرة
(8,000)	+ فرصة بديلة
<u>(6,000)</u>	<u>خسارة تقاضية</u>

أ-ابقاء المنتج لتحقيقه ربح 10,000 ريال.

ب-ابقاء المنتج لتحقيقه ربح 6,000 ريال.

ج-استبعاد المنتج لتحقيقه خسارة 10,000 ريال.

د-استبعاد المنتج لتحقيقه خسارة 6,000 ريال.



الكتلية الخاصة	استبعاد/استبقاء ملتج	اضافة/ عدم اضافة ملتج	التصنيع الداخلي/ الشراء الخارجي
القانون	الربح(الخسارة) التفاضلي = الإيرادات التفاضلية - التكاليف التفاضلية		المقارنة بين تكاليف التصنيع وتكاليف الشراء
الإيرادات التفاضلية	حجم مبيعات المنتج × سعر البيع	حجم الطلبية × سعر الطلبية	
التكاليف التفاضلية	جميع التكاليف الإنتاجية والتسويقة المتغيرة (مواد مباشرة + أجور مباشرة + ت.ص.غ.م متغيرة + عمولة مبيعات) + التكاليف الثابتة الإنتاجية الخاصة (قابلة للتجنب) + تكلفة الفرصة البديلة	جميع التكاليف الإنتاجية والتسويقة المتغيرة (مواد مباشرة + أجور مباشرة + ت.ص.غ.م متغيرة + عمولة مبيعات)	تكاليف التصنيع = جميع التكاليف الإنتاجية المتغيرة (مواد مباشرة + أجور مباشرة + ت.ص.غ.م متغيرة) تكاليف الشراء = ثمن الشراء + عمولة الشراء + جميع مصاريف الشراء (نقل، تحويل، تأمين .. الخ)
التكاليف غير الملائمة	التكاليف الثابتة العامة المخصصة (غير القابلة للتجنب)		
القرار المناسب	ربح: قبول خسارة: رفض	ربح: إبقاء خسارة: استبعاد	ربح: إبقاء خسارة: رفض

