

تبسيط مادة الاستراتيجية

المحاضرة الاولى

يتمثل الهدف الاستراتيجي المحوري للاستراتيجية في :

- (a) تحقيق الربح
- (b) تحقيق الميزة التنافسية
- (c) خفض التكاليف
- (d) زيادة الحصة السوقية

نطاق على الخطة الاستراتيجية التي تقوم الادارة العليا في المنشأة بعملها مسبقاً الاستراتيجية :

- (a) المرغوبة
- (b) الطارئة
- (c) المتحققة
- (d) غير المتحققة

تسمى القرارات متوسطة المدى التي تتناول الابعاد الوظيفية في المنظمة . قرارات :

- (a) الاستراتيجية
- (b) التكتيكية
- (c) التشغيلية
- (d) العملية

القرار التشغيلي هو قرار :

- (a) تتطلب مهارات محددة ومعيارية
- (b) ذو اهداف غامضة في الغالب
- (c) متعدد الابعاد
- (d) ذو تأثير شامل بالمنظمة

استراتيجية التموين هي مثال عن الاستراتيجية:

- (a) الخاصة بوحدات الاعمال الاستراتيجية
- (b) الوظيفية المنظمة
- (c) الشاملة المنظمة
- (d) الكلية المنظمة

من الجوانب التي تدخل ضمن الخيار الاستراتيجي:

- (a) اعادة الهيكلة
- (b) ادارة التغيير
- (c) تقويم البدائل
- (d) تحليل اصحاب المصلحة

المحاضرة الثانية

ان اهم ما يميز رؤية المنظمة يمثل في كونها تعبر عن :

- (a) السبب الرئيس لوجود المنظمة
- (b) ما ت يريد المنظمة ان تصير اليه
- (c) كيف تحقق المنظمة ما تطمح اليه
- (d) الرسائل والمناهج الطبيعية للوصول للهدف

ان تكون منظمتنا الاولى عالميا في صناعة الفندقة خلال العشرية القادمة هو مثال عن :

- (a) رسالة المنظمة
- (b) رؤية المنظمة
- (c) قيم المنظمة
- (d) ثقافة المنظمة

المحاضرة الثالثة

نتعرف على نقاط القوه والضعف من خلال تحليل :

- (a) البيئة الداخلية
- (b) البيئة الخارجية المباشرة
- (c) البيئة الخارجية غير المباشرة
- (d) بيئه الصناعة

تطرق على المتغيرات التي تقع خارج حدود وسيطرة المنظمة والتي تؤثر عليها بشكل غير مباشر

- (a) البيئة الكلية
- (b) البيئة الصناعة
- (c) البيئة التنافسية
- (d) بيئه المهمة

يتم تناول السكان بالتحليل من حيث عمرهم، ومعدلات الولادة لديهم، وتوزعهم الجغرافي ضمن تحليل القوى :

- (a) السياسية
- (b) الثقافية
- (c) الاجتماعية
- (d) الديمografية

المحاضرة الرابعة

يتمثل العامل الاول الذي يحدد ربحية وعوائد ما تنشط في صناعة معينة وفقاً للمردودية الهيكيلية لما يقال بورتر (M.Porter)

- (a) المركز التنافسي للمنظمة
- (b) جاذبية الصناعة
- (c) موارد متعددة
- (d) الكفاءات المحورية للمنظمة

يطلق على مجموعة المنظمات التي تقدم منتجات يمكن ان تمثل بدائل دقيقة لبعضها البعض...

- (a) قطاع النشاط
- (b) العرض
- (c) الصناعة
- (d) هيكل الصناعة

تشير مجموعة الخصائص الفنية والاقتصادية لصناعة ما ، إلى مفهوم:

- (a) قناع النشاط
- (b) الصناعات المترابطة
- (c) الصناعات غير المترابطة
- (d) هيكل الصناعة

من المكونات الرئيسية لبيئة الصناعة :

- (a) الثقافة التنظيمية
- (b) الهياكل التنظيمي
- (c) المالك
- (d) الموردون

جميع ما سيأتي يساهم في جعل الصناعة ملائمة للمنافسين بها ما عاد :

- (a) تميز هذه الصناعة بنمو مرتفع
- (b) مدى واسع لإمكانية تميز المنتج.
- (c) درجة تمركز محدودة للمنظمات المنافسة المشاركة
- (d) تكاليف نسبية أقل بالنسبة القيمة المضافة الملاحقة

يؤدي دخول منافسين جدد محتملين للصناعة إلى:

- (a) انخفاض اسعار العرض
- (b) انخفاض في تكلفة المنظمات المتواجدة اصلاً بالصناعة
- (c) ارتفاع ارباح المنظمات المتواجدة اصلاً بالصناعة
- (d) انخفاض شدة المزاحمة بالصناعة

تحقق قوة مساومة الزبائن وتشتد عندما :

- (a) تكون تكاليف تحولهم الى منتجات بديلة مرتفعة
- (b) لا تكون لديهم حساسية لسعر
- (c) تمثل مشترياتهم من الصناعة جزء يسيراً من تكاليفهم
- (d) تكون لديهم إمكانات التكامل الخلفي

المحاضرة الخامسة

المنظور الذي يرى بأن جوهر الاستراتيجية يتجسد أكثر في عملية البحث عن خلق الثروة باستعمال نفوذ السوق ضد المتدخلين الآخرين . هو منظور :

- (a) الموارد
- (b) هيكل الصناعة
- (c) المحيط الأزرق
- (d) القدرات التطبيقية

يشير مفهوم القدرات الى :

- (a) قدرة ونفوذ السوق وتأثير على الأداء
- (b) الموارد الاستراتيجية وغير الاستراتيجية بالمنظمة
- (c) الموارد الاستراتيجية بالمنظمة ذات الأثر المباشر على الميزة التنافسية
- (d) مهارات الشركة في التنسيق بين مواردها ووضعها قيد الاستخدام الانتاج

من النماذج الخاصة بتحليل البيئة الداخلية للمنافسة نموذج تحليل :

- (a) قوى المنافسة الخمسة
- (b) (PEST)
- (c) سلسلة القيمة
- (d) السلطة والشرعية واللاحاح

يتمثل أحد مكونات الأنشطة الأولية في سلسلة القيمة، في:

- (a) ادارة الموارد البشرية
- (b) البنية الأساسية للمنظمة
- (c) خدمات ما بعد البيع
- (d) التطور التكنولوجي

المحاضرة السادسة

عندما يتقطع الاهتمام الضعيف مع السلطة الكبيرة لصاحب المصلحة . وفقا لمصفوفة السلطة والاهتمام فانه ينص على المنافسة :

- (a) الحرص على اعلامه
- (b) الاكتفاء بذل ادنى جهد اتجاهه
- (c) الحرص على ارضائه
- (d) عدم الاهتمام به

من توفرت فيهم خاصية الشرعية دون السلطة و الالاحاج في نموذج السلطة الشرعية والالاحاج ، يسمون بأصحاب المصلحة :

- (a) المتأهبين
- (b) المستترین
- (c) النهائين
- (d) المسيطرین

اصحاب المصلحة الذين تتتوفر فيهم خاصيتين في نموذج الشرعية والقدرة والالاحاج هم شركاء :

- (a) نهائيون
- (b) متأهبيون
- (c) كامنون
- (d) مستترون

المحاضرة السابعة

في حالة تقطيع نقاط القوه مع الفرص في تحليل نموذج (SWOT) تكون الاستراتيجية المنافسة هي :

- (a) الهجوم
- (b) الدفاع
- (c) الانتظار
- (d) إعادة التموقع

جرد جميع انشطة المنظمة ومنتجاتها وتجميعها في مجموعة جزئية متجانسة لاختيار الخيار الاستراتيجي الملائم هو تعبير عن :

- (a) تحليل الصناعة
- (b) التجزئة السوقية
- (c) التجزئة الاستراتيجية
- (d) التشخيص الاستراتيجي

المحاضرة الثامنة

يقوم التحليل المصفوفي على تمثيل انشطة المنظمة المناسبة بناء على تقاطع :

- (a) بعدين استراتيجيين
- (b) اربعة ابعد استراتيجياتية
- (c) ستة ابعد استراتيجية
- (d) ثمانية ابعد استراتيجية

تتوزع وحدات الاعمال الاستراتيجية في مصفوفة (BCG) على :

- (a) خانتين
- (b) اربع خانات
- (c) ستة خانات
- (d) ثمانية خانات

تظهر خانة علامات الاستفهام في مصفوفة (BCG) لانشطة التي تكون في مرحلة :

- (a) الانطلاق
- (b) النمو
- (c) النضج
- (d) التدهور

من اهم خصائص انشطة النجوم في مصفوفة (BCG)

- (a) قلة الحاجة الى رؤوس الاموال
- (b) ضعف نمو السوق
- (c) استخدام مبالغ كبيرة من النقدية
- (d) عدم الحاجة لاستثمارات كبيرة من اجل النمو

الخانة التي ترمز للأسواق التي تتصنف بنمو متدن في مصفوفه (BCG) الا ان المنظمة تحظى فيها بحصة سوقية عالية هي .

- (a) البقرة الحلوب
- (b) علامات الاستفهام
- (c) النجوم
- (d) الكلاب

عندما تكون المكانة التنافسية منخفضة جاذبية الصناعة متوسطة في مصفوفة (ماكنتزي) تكون امام درجة :

- (a) مرتفعة من أولويات الاستثمار
- (b) منخفضة من أولويات الاستثمار
- (c) متوسطة من أولويات الاستثمار
- (d) فوق المتوسطة من أولويات الاستثمار

المحاضرة التاسعة

يطلق على خيار النمو الهدف لزيادة الحصة السوقية ببيع نفس المنتجات لنفس العملاء خيار :

- (a) تطوير المنتج
- (b) تطوير السوق
- (c) اختراق السوق
- (d) التوسيع

وفقاً لمصروفه ،“ansoff”， فإن بيع نفس المنتجات لأسواق جديدة يعبر عن سياسة :

- (a) تطوير المنتج
- (b) تطوير السوق
- (c) التوسيع
- (d) اختراق السوق

الحالة التي يفضل فيها تبني سياسة التوسيع المترابط في :

- (a) عندما تتأفس المنظمة في مجال بالجد سراً كبيراً
- (b) عندما تستطيع المنظمة تقديم المنتج الجديد بتنافسية عالية.
- (c) عندما تكون منتجات المنظمة في مرحلة التقديم
- (d) عندما تعاني المنظمة من ضعف في فريق الإداري

يعبر عن نوع المزايا التنافسية التي ترغب المنشأة في التمييز بها مقارنة بالمنافسين عن خيار :

- (a) الاتجاه
- (b) الأساس
- (c) النمو
- (d) التشريع

من متطلبات نجاح استراتيجية الهيمنة بالتكليف :

- (a) وجود طرق كثيرة للتميز المنتج
- (b) نمطية السلع المقدمة.
- (c) انخفاض المرونة السعرية للطلب
- (d) انعدام حواجز تحول دون تحول العميل للمنافسة

تتمثل إحدى استراتيجيات الأساس في استراتيجية :

- (a) التشريع
- (b) تطوير السوق
- (c) التميز
- (d) تطوير المنتج

اذا كانت المنظمة المحافظة على هويتها وخلق جو اجتماعي متجانس فان خيار النمو الملائم هو :

- (a) النمو من الداخل
- (b) النمو من الخارج
- (c) التحالفات الاستراتيجية
- (d) الشركات الاستراتيجية

المحاضرة العاشرة

تطلق على المعيار الذي يتم من خلاله تقييم البديل الاستراتيجي من حيث الاداء المنتظر على مستوى الربحية والخطورة معيار :

- (a) الربحية
- (b) المنافسة
- (c) القبول
- (d) امكانية التنفيذ

نقف على مدى حيازة البديل الاستراتيجي وتتوفره على منطق استراتيجي من خلال معيار :

- (a) المناسبة
- (b) القبول
- (c) امكانية التنفيذ
- (d) امكانية التفعيل

احد المعايير الهامة التي تعرف من خلالها على ما اذا كان البديل مقبولا ، هو تحليل :

- (a) التدفقات النقدية المطلوبة
- (b) قدرة المنظمة على تحقيق حصة سوقية معينة (swr)
- (c) الخطورة

المحاضرة الحادية عشر

الاهداف التي تركز على تكاليف الانتاج والاستجابة لمواقيت التشغيل والجودة الشاملة و العلاقة مع الموردين والموزعين تطلق عليها اهداف:

- (a) النمو
- (b) كفاءة التشغيل
- (c) العلاقة مع العملاء
- (d) الربح

مؤشر القياس المناسب لبعد العمليات في بطاقة الاداء المتوازن هو :

- (a) الاحتفاظ بالعميل
- (b) نقل المعرفة
- (c) الابتكار
- (d) تطوير خدمات تقديم المنتج

المحاضرة الثانية عشر

يعبر الفارق الذي يظهر مع الزمن بين الوضعية التي تتجه اليها المنظمة والوضعية التي ترغب فيها عن :

- (a) الاستراتيجية المرغوبة
- (b) الاستراتيجية الطارئة
- (c) الانحراف الاستراتيجي
- (d) التغيير الاستراتيجية

المحاضرة الثالثة عشر

تطلق على الرقابة التي تمارسها على مستوى الوحدة والمجموعة مسمى الرقابة :

- (a) الاستراتيجية
- (b) التشغيلية
- (c) التنفيذية
- (d) الفردية

تطلق على الرقابة التي يستخدمها اصحاب الاسهم وتقوم على مقاييس مالية فالعائد على الاستثمار مسمى الرقابة :

- (a) المالية
- (b) البيروقراطية
- (c) على المخرجات
- (d) على المخزونات

المحاضرة الرابعة عشر

تمثل المحيطات الحمراء مفهوم استراتيجية المحيط الازرق :

- (a) الاسواق المألوفة والاعمال المعروفة
- (b) الاسواق البكر
- (c) المناطق المألوفة التي لم تكشف بعد
- (d) الابداع والابتكار في المنتجات والخدمات بعيد عن المنافسة الشرسة

من خصائص استراتيجية المحيط الازرق :

- (a) التعامل في الاسواق الموجودة
- (b) التبعية للطلب الموجود
- (c) جعل المنافسة خارج اللعبة
- (d) الاختيار عن التمييز او تقييس النفقات

تبويب إدارة الاستراتيجية للكتور أحمد بلالي لعام ١٤٤٠ - ٢

جنون إحساس & Anedan