



مقرر

الاقتصاد الكلي
المستوى الثاني

د/ اسامه الزغدود

Macroeconomics

المحاضرة الأولى: مفاهيم اقتصادية أساسية والمشكلة الاقتصادية

تعريف علم الاقتصاد Economics:

هو العلم الذي يهتم بدراسة المجتمعات والسلوك الإنساني من الناحية الاقتصادية، وذلك عن طريق البحث في الاستخدام الأمثل للموارد الاقتصادية المحدودة لأشباع الحاجات والرغبات الإنسانية الغير المحدودة من السلع والخدمات بأقل التكاليف الممكنة.

يتضح من هذا التعريف طبيعتا المشكلة الاقتصادية التي تواجهها المجتمعات البشرية بدرجات متفاوتة (كميات محدودة من الموارد الاقتصادية مقابل حاجات غير محدودة من السلع والخدمات).

نشوء وتطور علم الاقتصاد:

المدرسة الكلاسيكية

أهم مؤسسها **أدام سميث** (1776) وأهم أفكارها:

أن اليد الخفية (The Invisible Hand) هي التي تحرك النشاط الاقتصادي
قانون ساي (Say's Law) والتوازن التلقائي للاقتصاد عند التوظيف الكامل.

عدم تدخل الدولة في الاقتصاد من باب الحرية الاقتصادية

أدام سميث أعتبر من أوائل مؤسسي علم الاقتصاد الحديث كعلم مستقل بذاته، اليد الخفية أو المصلحة الشخصية (الاسعار) هي التي تحرك النشاط الاقتصادي. كذلك يعتقد سميث أن عملية التوازن هي عملية حتمية. دعه يعمل دعه يمر

قانون ساي (Say's Law): أن الاقتصاد يحافظ على توازنه بطريقة تلقائية عند مستوى التوظيف الكامل ولا يحتاج

الأمر الى تدخل الحكومة في الأمر الاقتصادي. وذلك لأن العرض الكلي يولد الطلب الكلي. حيث زيادة العرض الكلي تعني مزيد من استخدام القوى العاملة وبالتالي زيادة الدخل مما يضمن زيادة الطلب الكلي بما يحقق استمرارية توازن الاقتصاد عند مستوى الاستخدام الكامل.

المدرسة الكينزية

مؤسسها **جون مينا رد كينز** (1936)، وأهم أفكارها:

توازن الاقتصاد عند مستوى أقل من التوظيف الكامل في حالة الكساد.
ضرورة تدخل الحكومة باستخدام السياسة المالية لمعالجة الكساد الاقتصادي.

المدرسة النقدية الحديثة

مؤسسها **ميلتون فريدمان** (1957)، ويتلخص فكرها في:

السياسة المالية لا فاعلية لها ما لم تدعمها سياسة نقدية.
التضخم ظاهرة نقدية.

* فمعدل نمو عرض النقود هو العامل المؤثر الفعال و المحدد لمعدل التضخم.

* وقد أعتبر فريدمان أن الاقتصاد الذي يعمل عند التوظيف الكامل تتأثر متغيراته الحقيقية (النتاج الحقيقي و معدل البطالة) بتغير عرض النقود الا في المدى القصير فقط.

* وهكذا، فقد أضح أن الاقتصاد اتسم بالتجدد و الاستمرارية.

مدرسة التوقعات الرشيدة

مؤسسها **روبرت لوكس وتوماس سارجنت** (1980-1970) ويتلخص فكرها في:

السياسات الاقتصادية غير المتوقعة فقط هي التي تؤثر في المتغيرات الاقتصادية الحقيقية، أي الناتج الحقيقي ومعدل البطالة.

فروع علم الاقتصاد:

ينقسم علم الاقتصاد إلى فرعين أساسيين:

الاقتصاد الجزئي (Microeconomics)

دراسة الوحدات الاقتصادية منفردة كسلوك المستهلك وسلوك المنشأة في أسواق السلع وفي أسواق عناصر الإنتاج.

الاقتصاد الكلي (Macroeconomics)

دراسة الاقتصاد على المستوى الكلي (عمل الاقتصاد القومي كوحدة واحدة)، حيث يعمل على دراسة مستويات التضخم و البطالة، والنتائج الكلي و الطلب الكلي، والنمو الاقتصادي، بالإضافة إلى العديد من الأمور ذات الأثر الكلي.

الموارد الاقتصادية:

يقصد ب الموارد الاقتصادية كل ما يسره الله عز وجل من مصادر سواء كانت طبيعية أو بشرية يؤدي استخدامها إلى

إنتاج السلع والخدمات.

شروطها:

الندرة أو المحدودية النسبية أي أن المورد نادر و غير قادر عن إشباع جميع الحاجات.
وجود ثمن أو سعر لهذا المورد، فإذا كان المورد بدون ثمن كالهواء فلا يعد مورداً اقتصادياً.

الموارد الاقتصادية هي عناصر الإنتاج التي تحتوي على :

الموارد الاقتصادية:

الأرض: وما تحتويه من غابات و موارد طبيعية: المياه، النفط و المعادن. (سعر الأرض هو الربح)
العمل: الجهد العضلي و الذهني للعامل وما يملكه من كفاءات ومهارات و علم وخبرات علمية (سعر العمل هو الأجر).
رأس المال: سلع تم إنتاجها سابقاً من طرف الإنسان و تستخدم في العملية الإنتاجية مثل الآلات والمعدات والمباني.
(سعر رأس المال هو الفائدة أو الفوائد التي يحصل عليها الأفراد مقابل مساهمة رؤوس الأموال التي يمتلكونها في العمليات الإنتاجية)
التنظيم: ويتمثل في القدرة على ابتكار الأعمال والأقدام وتحمل المخاطر وتحقيق النجاحات.

ملاحظة:

سعر الأرض هو الربح.

. سعر العمل هو الأجر.

سعر رأس المال هو الفائدة أو الفوائد التي يحصل عليها الأفراد مقابل مساهمة رؤوس الأموال التي يمتلكونها في العمليات الإنتاجية.

عائد التنظيم هو الأرباح التي يحققه الفرد أو المنشأة أو المنظمين نظير اختيارهم لتوليفة معينة من عناصر الإنتاج من أجل إنتاج سلع وخدمات بأقل التكاليف ونتيجة لابتكارهم أساليب وطرق جديدة لتحسين مردودية الإنتاج و تقليل من التكاليف و كذلك ابتكار أساليب تسويقية جديدة التي من شأنها الترفيع في المبيعات.

ما هو الحل للمشكلة الاقتصادية (هدف علم الاقتصاد)؟

من أجل حل المشكلة الاقتصادية، يصبح من الضروري المفاضلة بين البدائل المختلفة من السلع والخدمات واتخاذ قرار الاختيار كأمر حتمي في مواجهة مشكلة الندرة النسبية.

ويترتب على أي عملية اختيار "التضحية" أو "كلفت الفرصة البديلة". ولمعرفة كيف تتم عملية الاختيار هذه (ماذا نتج)، فلا بد من شرح المفاهيم التالية:

تكلفة الاختيار (تكلفة الفرصة البديلة)

قاعدة الاختيار

كيف يعمل منحى إمكانيات الإنتاج

كيف يتحقق النمو الاقتصادي

ما هو الحل للمشكلة الاقتصادية (هدف علم الاقتصاد)؟

تكلفة الاختيار

التكلفة الحقيقية لاختيار أحد البدائل (أ) مثلاً هي مقدار ما يضحي به من البديل الآخر (ب) في سبيل الحصول على البديل الأول.

و عليه فقد عبر الاقتصاديون عن التكلفة الحقيقية لاختيار أحد البدائل بتكلفة الفرصة البديلة Opportunity Cost: أي أقصى قيمة عائد للمنتج البديل المضحى به نتيجة لاستخدام نفس موارد الإنتاج في إنتاج منتج آخر.

ما هو الحل للمشكلة الاقتصادية (هدف علم الاقتصاد)؟

مثال:

الجدول التالي (1-1) يوضح مفهوم تكلفة الفرصة البديلة استناداً إلى بيانات افتراضية عن الخيارات المتاحة لإنتاج توليفات مختلفة من السلع الاستهلاكية والسلع الإنتاجية. فحسب هذا الجدول، فإن تكلفة الفرصة البديلة تمثل مقدار ما يتم التنازل عنه من موارد إنتاج السلع الإنتاجية مقابل زيادة إنتاج السلع الاستهلاكية لوحدة واحدة.

جدول (1-1): إمكانيات الإنتاج البديلة للسلع الاستهلاكية والإنتاجية بالمليون وحدة			
الخيارات	وحدات من السلع الاستهلاكية	وحدات من السلع الإنتاجية	تكلفة الفرصة البديلة من السلع الاستهلاكية (الوحدة الواحدة)
أ	0	20	----
ب	1	18	2
ج	2	15	3
د	3	10	5
هـ	4	3	7

قاعدة الاختيار

يعتمد اتخاذ قرار الاختيار بين البدائل على المقارنة بين المنافع الحدية (الإضافية) المتوقعة و التكاليف الحدية أو التضحية الحدية المترتبة هذا القرار.

والقاعدة في هذه الحالة تنص على الآتي:

يجب التوسع في نشاط معين، فقط إذا كانت المنافع الحدية المتوقعة أكبر من التكاليف الحدية المتوقعة. يجب التوقف عن التوسع في أي نشاط، متى ما تعادلت المنفعة الحدية مع التكلفة الحدية.

منحنى إمكانيات الإنتاج

يهدف هذا المنحنى إلى:

تقديم المشكلة الاقتصادية وفهم الكيفية التي تتم بها المفاضلة والاختيار بين بدائل الإنتاج المتنافسة على الموارد المحدودة في الاقتصاد.

بيان الأثر الناجم عن عملية الاختيار.

ما هي فرضيات منحنى إمكانيات الإنتاج؟

1- الاقتصاد ينتج سلعتين فقط (الغذاء والكساء)

2- الاقتصاد يملك عدد ثابت من العمال وهو المورد الوحيد اللازم للإنتاج

3- المستوى التقني ثابت لا يتغير أي ليس هناك أي تطور تقني.

4- مورد العمل يستخدم استخداماً كاملاً وكفؤاً في الإنتاج.

ما هو الحل للمشكلة الاقتصادية (هدف علم الاقتصاد)؟

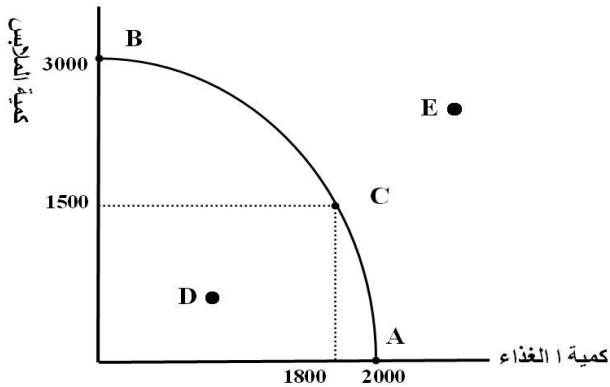
الشكل (1-1) التالي:

يصور منحنى إمكانيات الإنتاج لاقتصاد ما، حيث يقاس الإنتاج من الغذاء على المحور الأفقي والإنتاج من الكساء على المحور الرأسي.

باستخدام فكرة هذا المنحنى يمكن توضيح الآتي:

(ملاحظة)

فعند هذه النقطة هناك وحدات عاطلة من مورد العمل أو أنها مستغلة بالكامل ولكن بطريقة غير كفؤة



-الخيارات التي تمثلها النقاط الواقعة على طول
منحنى إمكانيات الإنتاج (B--A) تشير إلى توليفات
لأقصى ما يمكن إنتاجه وبأقصى كفاءة.
- (D) تشير إلى توليفة إنتاجية ممكنة من
السلعتين لكنها غير مرغوب فيها (لا تحقق
الكفاءة في الإنتاج).

ملاحظة:

(D) فعند هذه النقطة هناك وحدات عاطلة من مورد العمل أو أنها مستغلة بالكامل ولكن بطريقة غير كفؤة.

ما هو الحل للمشكلة الاقتصادية (هدف علم الاقتصاد)؟

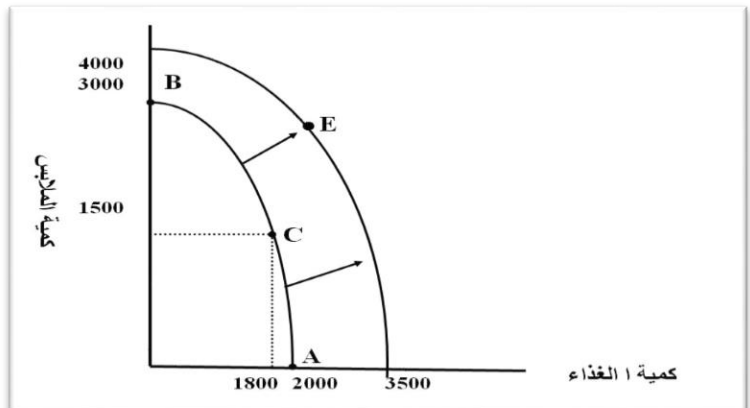
النمو الاقتصادي

يمكن استخدام منحنى إمكانيات الإنتاج لتوضيح النمو الاقتصادي.

حيث، يعرف النمو الاقتصادي بأنه الزيادة في حجم الإنتاج. ويحدث النمو الاقتصادي من خلال:

تنمية الموارد باستصلاح الأراضي أو تنمية الموارد النفطية وتنمية كل من رأس المال البشري ورأس المال المادي.

التقدم التقني، ويتم بالاستثمار في البحوث والتطوير بهدف استخدام تقنيات أحدث في الإنتاج.



وحسب الشكل (١-٢) يبرز النمو الاقتصادي بانتقال منحنى إمكانيات الإنتاج إلى الخارج.

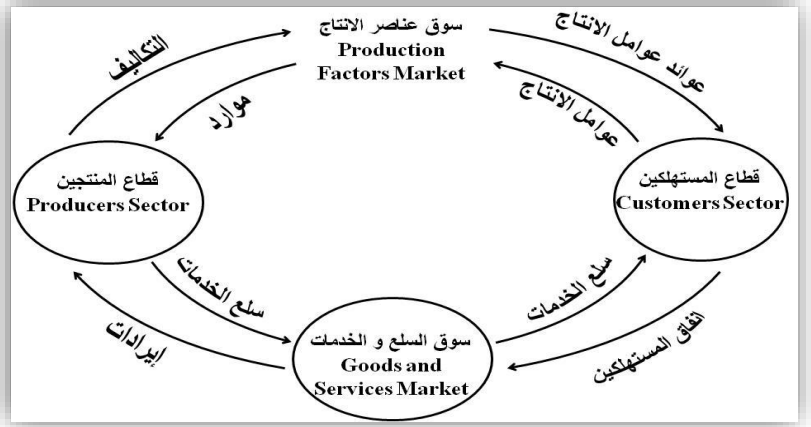
التدفق الدائري للإنتاج والدخل

يعتمد مستوى الأداء الاقتصادي لأي بلد على تدفق الدخل والإنتاج بين مختلف القطاعات الرئيسية المكونة

للاقتصاد. ولأجل تبسيط الشرح، نبدأ في هذه المحاضرة باقتصاد افتراضي يتكون من قطاعين فقط، قطاع منتجين

وقطاع مستهلكين يتم التبادل بينهما عن طريق أسواق عوامل الإنتاج وأسواق السلع والخدمات، بافتراض عدم الادخار.

وتمثل عملية المبادلة هذه القاعدة الأساسية لتدفق الدخل في الاقتصاد القومي، كما يتضح من الشكل (٢-٢).



الشكل (٢-٢): التدفق الدائري للإنتاج والدخل، حيث يلاحظ تعادل الإنفاق الكلي مع الدخل الكلي أو عوائد عوامل الإنتاج (لافتراض عدم الادخار) مع قيمة الناتج المحلي الإجمالي ممثلة بإيرادات قطاع المنتجين.

القطاعات الاقتصادية الرئيسية

تتمثل القطاعات الرئيسية المكونة للاقتصاد الكلي حسب الشكل البياني (٢-٢) في الآتي:

أ- قطاع المستهلكين (المنزلي أو العائلي) Customers Sector: يمثل مجموعة من المستهلكين يمتلكون عناصر الإنتاج المختلفة (العمل، الأرض، رأس المال، والتنظيم) حيث يقومون ببيع هذه العناصر في سوق الموارد الاقتصادية لقطاع المنتجين مقابل دخول أو عوائد نقدية (إيجارات، أجور، فوائد وأرباح) تستغل في شراء سلع وخدمات أنتجت من طرف قطاع المنتجين في سوق المنتجات. ويسمى هذا الإنفاق الذي يقوم به القطاع العائلي بالإنفاق الاستهلاكي الخاص.

ب - قطاع المنتجين (قطاع الأعمال) Producers Sector: يمثل مجموعة من المنتجين يقومون بشراء عناصر الإنتاج من القطاع العائلي في سوق الموارد الاقتصادية لإنتاج سلع وخدمات. ونظير استخدام خدمات هذه العناصر يدفع قطاع الأعمال ريع، أجور، فوائد وأرباح للقطاع العائلي. ويسمى هذا الإنفاق (تكاليف شراء عناصر الإنتاج) الذي يقوم به قطاع الأعمال بالإنفاق الاستثماري الخاص.

الأسواق التي تخدم القطاعات الرئيسية

يمكن حصر هذه الأسواق حسب الشكل البياني (٢-٢) في نوعين رئيسيين من الأسواق:

أ- سوق عناصر الإنتاج Production Factors Market: هي مجموعة من الأسواق، قوى العرض فيها هم مالكي عناصر الإنتاج (العمل، الأرض، رأس المال، والتنظيم) من القطاع العائلي، وقوى الطلب في هذه السوق هي مؤسسات قطاع الأعمال الإنتاجية التي هي بحاجة لهم.

ب - سوق السلع والخدمات Goods and Services Market: هي مجموعة من الأسواق التي تعرض فيها كافة منتجات قطاع الأعمال من السلع الزراعية والصناعية والخدمات، وقوى الطلب في هذه السوق تتمثل بصفة أساسية في القطاع العائلي

المحاضرة الثانية: الحسابات القومية والنمو الاقتصادي

الناتج المحلي الإجمالي (GDP) Gross Domestic Product

يقصد بالناتج المحلي الإجمالي GDP القيمة السوقية لجميع السلع والخدمات النهائية والتي يتم إنتاجها داخل الحدود الجغرافية لبلد معين خلال فترة زمنية معينة عادة ما تكون سنة.

وبإلا حظ مما سبق أن عملية قياس الناتج المحلي الإجمالي تتضمن المكونات التالية:

القيمة السوقية.

السلع والخدمات النهائية.

الحدود الجغرافية.

الفترة الزمنية (سنة).

١.١ القيمة السوقية

يترتب على النشاط الاقتصادي في أي مجتمع إنتاج عدد غير محدود من السلع والخدمات في مختلف القطاعات الاقتصادية والتي تختلف من حيث وحدات القياس. لذلك فإن تجميع كل السلع والخدمات النهائية بوحدها الطبيعية أمر غير ممكن بسبب عدم تجانس وحدات القياس.

و لتغلب على هذه المشكلة، اتفق الاقتصاديون على أن النقود Money يمكن أن تكون هي الوسيلة الأنسب لكي تستخدم كوحدة مشتركة لقياس النشاط الاقتصادي، وذلك باحتساب القيمة السوقية (Market Value) لكل السلع والخدمات النهائية

حيث يمكن توضيح ذلك من خلال المعادلة التالية:

$$\text{Market Value} = Q \times P$$

حيث تعبر Q عن الكميات المنتجة لأي نوع من السلع والخدمات وتعبر P عن الأسعار التي تباع بها هذه الكميات من السلع والخدمات في الأسواق.

٢.١ السلع النهائية Final Goods

هي تلك السلع والخدمات التي يقوم المستهلكون بشرائها لغرض إشباع الاحتياجات الاستهلاكية بطريقة مباشرة مثل: الخبز، المشروبات، الملابس، أجهزة التلفزيون وخلافها. في الغالب يقوم القطاع العائلي باستهلاك هذا النوع من السلع.

3.1 السلع الوسيطة Intermediate Goods

هي السلع التي يتم إنتاجها بواسطة منشأة معينة لتستخدمها منشأة أخرى كعنصر إنتاج أو مدخلات Inputs في إنتاج سلعة أو خدمة نهائية أخرى Outputs. فالسلع الوسيطة لا تشبع الاحتياجات الاستهلاكية بطريقة مباشرة كالطحين (الخبز) أو القماش المنسوج (الثوب) أو الجلود الخام (الأحذية أو الشنط). في الغالب قطاع الأعمال هو الذي يستخدم هذا النوع من السلع.

4.1 مشكلة خطأ ازدواج الحساب Double-counting Error

إذا احتسبت قيمة السلع الوسيطة في حساب الناتج المحلي الإجمالي، فإنها تحتسب مرتين، مرة كسلعة وسيطة ومرة أخرى كجزء من قيمة السلعة النهائية. ويعرف ذلك بخطأ ازدواج الحساب (Double Counting Error)، ويتسبب في تضخيم قيمة الناتج المحلي الإجمالي بما يفوق حقيقته.

مثال:

نفترض أنه لدينا اقتصاد يقوم بتخصيص كل إمكانياته الإنتاجية المتاحة في إنتاج سلعة واحدة فقط، ألا وهي سلعة الخبز. ففي هذه الحالة ستمر عملية إنتاج الخبز بالمراحل التالية (القيمة بليون وحدة نقدية)

4.1 مشكلة خطأ ازدواج الحساب Double-counting Error

مثال (يتبع):



إذا تم القيام بجمع قيمة الإنتاج في المراحل الثلاثة

$$45 = 20 + 15 + 10$$

نكون في هذه الحالة قد وقعنا في خطأ تعدد الحساب، أي بحساب القيمة أكثر من مرتين. ولتجنب هذه الأنواع من الأخطاء لابد من: استبعاد قيم السلع الوسيطة الداخلة في مراحل إنتاج السلع النهائية عند حساب الناتج المحلي الإجمالي.

٤،١ مشكلة خطأ ازدواج الحساب Double-counting Error

فيما يلي شرح مفصل عن الكيفية التي تتم بها استبعاد قيم المنتجات الوسيطة:

أ - طريقة المنتجات النهائية

باتباع طريقة المنتجات النهائية يتم فقط اعتبار القيمة السوقية للخبز (20 بليون وحدة نقدية) التي تكون آخر مرحلة في هذه العملية الإنتاجية، بأنها تمثل قيمة الإنتاج.

ب - طريقة القيمة المضافة Value Added

لتجنب الوقوع في خطأ ازدواج الحساب، يمكن لنا كذلك استخدام طريقة القيمة المضافة (Value Added)، حيث يتم تجميع القيمة المضافة (قيمة الإنتاج - قيمة السلع الوسيطة) في كل مرحلة من مراحل الإنتاج. والقيمة الإجمالية المضافة من السلع الوسيطة هي قيمة السلعة النهائية.

٤،١ مشكلة خطأ ازدواج الحساب Double-counting Error

ب - طريقة القيمة المضافة Value Added

وفقاً لهذا الأسلوب يتم تقسيم العملية الإنتاجية إلى ثلاثة مراحل متتالية وذلك على النحو الموضح في المثال التالي: مرحلة زراعة القمح (قيمة الإنتاج 10 بليون وحدة نقدية). ومرحلة طحن القمح (قيمة الإنتاج 15 بليون وحدة نقدية). ومرحلة صناعة الخبز (قيمة الإنتاج 20 بليون وحدة نقدية). فإذا اعتبرنا أن كل مرحلة من هذه المراحل مستقلة بذاتها، فيمكن حساب القيمة المضافة لأي مرحلة باستخدام المعادلات التالية:

القيمة المضافة = قيمة الإنتاج - قيمة السلع الوسيطة

ب - طريقة القيمة المضافة Value Added

بتطبيق هذه المعادلات على المراحل الثلاثة نحصل على النتيجة التالية:

$$\text{المرحلة الأولى} = 10 - 0 = 10 \text{ بليون وحدة نقدية}$$

$$\text{المرحلة الثانية} = 15 - 10 = 5 \text{ بليون وحدة نقدية}$$

$$\text{المرحلة الثالثة} = 20 - 15 = 5 \text{ بليون وحدة نقدية}$$

من ثم يمكن الحصول على القيمة المضافة الإجمالية على النحو التالي:

$$20 = 5 + 5 + 10$$

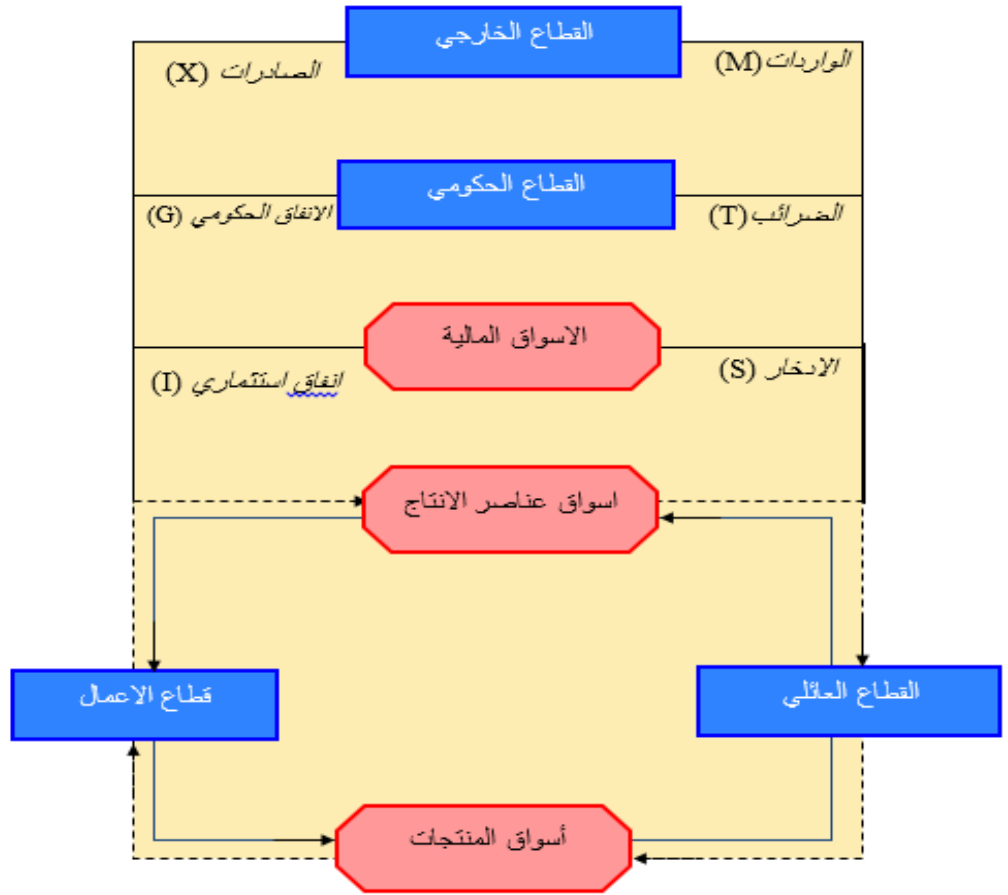
ملاحظة: مهما اختلفت الطريقة (المنتجات النهائية أو القيمة المضافة) فإنه نحصل على نفس النتيجة التي تعبر عن قيمة النشاط الاقتصادي.

التدفق الدائري للإنتاج والدخل

نموذج أربعة قطاعات وثلاثة أسواق

يجسد هذا النموذج، وهو الأكثر قربا للواقع مقارنة بالنموذج الذي درسناه في المحاضرة السابقة (قطاعين: قطاع منتجين وقطاع مستهلكين، و سوقين: سوق عوامل الإنتاج وسوق السلع والخدمات)، وذلك لأن في الواقع القطاع العائلي لا ينفق كل دخله على الاستهلاك فقط بل هناك نسبة معينة من الدخل يمكن ادخارها في البنوك مثلا. أيضا الحكومة و القطاع الخارجي لهم دور مهم في الاقتصاد. لذلك سوف ندرس التدفق الدائري لاقتصاد مفتوح مع وجود القطاع الحكومي، أي سوف نقوم بإضافة قطاعين آخرين وهما: القطاع الحكومي و القطاع الخارجي، وكذلك إضافة السوق المالية مقارنة بالنموذج السابق، كما يتضح من خلال الشكل التالي:

الشكل (١.٣) نموذج أربعة قطاعات وثلاثة أسواق



٢/ التدفق الدائري للإنتاج والدخل

نموذج أربعة قطاعات وثلاثة أسواق

(1) القطاعات الاقتصادية الرئيسية

مقارنة بالنموذج السابق (قطاعين: أ- قطاع المستهلكين ، ب- قطاع المنتجين)

سوف ندرس قطاعين إضافيين وهما:

أ- القطاع الحكومي Government Sector: يؤثر الإنفاق الحكومي بدرجة كبيرة على مستوى النشاط الاقتصادي

عن طريق التأثير في الطلب الكلي. وينقسم الإنفاق الحكومي إلى قسمين:

الإنفاق الجاري (Current Expenditure) وهو مجموع النفقات التي تقوم بها الحكومة المركزية بهدف استمرار عملها

ونشاطها، كدفع الرواتب و الأجور للعاملين في القطاع العام (الحكومي) مقابل ما ينتجونه من خدمات عامة نهائية.

الإنفاق الاستثماري (Investment Expenditure) وهو مجموع النفقات التي تصرفها الحكومة في عدة مجالات وقطاعات من أجل تحقيق عائد مالي أو بشري أو خلق المزيد من فرص عمل جديدة، كالإنفاق على البنية التحتية مثل الطرق و السدود و الإنفاق على التعليم والرعاية الصحية و الإنفاق على إنشاء مشاريع إنتاجية صناعية

ب - القطاع الخارجي Foreign Sector

تقوم القطاعات الثلاثة (العائلي، الأعمال، الحكومي) بدفع قيمة وارداتهم من السلع والخدمات التي لا يتم توفيرها محلياً للعالم الخارجي، حيث يسمى هذا النوع من المدفوعات بالإنفاق على الواردات Import Expenditure. في المقابل، نجد أن المنتجين في قطاع الأعمال وقطاع الحكومة يحصلون على قيمة السلع والخدمات المنتجة محلياً (الصادرات) Revenue Export من قطاع العالم الخارجي. ويطلق على الفرق بين قيمة الصادرات وقيمة الواردات (X-M)، صافي الصادرات (Net Exports)، أو الميزان التجاري (Balance of Trade).

(٢) الأسواق التي تخدم القطاعات الرئيسية

مقارنةً بالنموذج السابق (سوقين: أ- سوق عناصر الإنتاج، ب- سوق السلع والخدمات) سوف ندرس سوق آخر إضافي وهو:

السوق المالية: هي عبارة عن تلك السوق التي تقوم بعمليات الوساطة المالية (البنوك التجارية و المؤسسات المالية الوسيطة الأخرى) بين وحدات الفائض في الاقتصاد (أصحاب المدخرات) ووحدات العجز (المستثمرين).

شروط توازن الاقتصاد الكلي

التوازن الاقتصادي هو حالة من الاستقرار، حيث تنعدم القوى الدافعة للتغيير. يتحقق وضع التوازن Equilibrium الكلي في الاقتصاد عندما يتحقق شرط التوازن في صيغته العامة (مهما كان نموذج التدفق الدائري للإنتاج والدخل):

الدخل الكلي = الإنفاق الكلي

أي أن

العرض الكلي = الطلب الكلي

في اقتصاد يتكون من أربعة قطاعات وثلاثة أسواق وهو الأقرب للواقع، يكون شرط توازن الاقتصاد على النحو التالي:

$$C + I + G + (X - M) = Y$$

(C) : الإنفاق الاستهلاكي الخاص (من قبل القطاع العائلي).

(G) : الإنفاق الحكومي على السلع الاستهلاكية و سلع الاستثمار.

(I) : الإنفاق الاستثماري الخاص (من قبل قطاع الأعمال).

(X) : الصادرات (M) : الواردات

طرق قياس الناتج المحلي الإجمالي

لكي تتم عملية القياس بصورة دقيقة يتطلب ذلك توفر البيانات والمعلومات الدقيقة عن القيم الاقتصادية التي تنشأ نتيجة للعلاقات التبادلية بين مختلف القطاعات الاقتصادية عبر الأسواق الموجودة في هذا الاقتصاد. وبصفة عامة توجد ثلاثة طرق يمكن استخدامها في قياس الناتج المحلي الإجمالي والتي تشمل الآتي:

طريقة الناتج

طريقة الإنفاق.

طريقة الدخل.

طرق قياس الناتج المحلي الإجمالي (GDP)

طريقة الناتج: تتم هذه الطريقة بضرب الكمية المنتجة من كل سلعة بشكلها النهائي في سعرها السائد في السوق، وجمع مجموع عمليات الضرب (القيمة السوقية) نحصل على الناتج المحلي الإجمالي وذلك خلال سنة.

الناتج المحلي الإجمالي = مجموع [السعر × الكمية] (وذلك لجميع السلع والخدمات النهائية)

مثال ١: لنفترض أن اقتصاد دولة ما ينتج السلع التالية في سنة ٢٠٠٦

سنة 2006			السلع
القيمة السوقية (Q*P)	السعر (بالريال) P	الكمية (بالطن) Q	
8117000	1000	8117	تمر
200000	100	2000	سكر
50000	10	5000	حليب
144000	12	12000	قهوة
8511000	الناتج المحلي الإجمالي		

$$GDP = 8117 \times 1000 + 2000 \times 100 + 5000 \times 10 + 12000 \times 12$$

$$GDP = 8117000 + 200000 + 50000 + 144000 = 8511000$$

طرق قياس الناتج المحلي الإجمالي (GDP)

٣.٢. **طريقة الإنفاق:** يقاس الناتج المحلي الإجمالي بطريقة الإنفاق باحتساب مجموع ما تنفقه القطاعات الأربعة في شراء السلع والخدمات النهائية لكافة القطاعات الاقتصادية. حيث يكون الناتج المحلي الإجمالي (GDP) على النحو التالي :

الناتج المحلي الإجمالي = إنفاق القطاع العائلي + إنفاق قطاع الأعمال + الإنفاق الحكومي + صافي إنفاق القطاع الخارجي

و عليه يمكن لنا صياغة المعادلة التالية:

$$GDP = C + I + G + (X - M)$$

حيث أن :

(C) : الإنفاق الاستهلاكي الخاص (من قبل القطاع العائلي).

(I) : الإنفاق الاستثماري الخاص (من قبل قطاع الأعمال).

(G) : الإنفاق الحكومي على السلع الاستهلاكية و سلع الاستثمار.

(X) : الصادرات (M) : الواردات.

طرق قياس الناتج المحلي الإجمالي (GDP)

طريقة الإنفاق:

مثال 2: الناتج المحلي الإجمالي بطريقة الإنفاق (2006)

GDP%	الإنفاق (مليون ريال)	بنود الإنفاق
68.2	5808	الإنفاق الاستهلاكي الخاص
16.1	1367	الإنفاق الاستثماري الخاص
17.5	1487	الإنفاق الحكومي
-1.8	-151	صافي الصادرات
100	8511	الناتج المحلي الإجمالي

المحاضرة الثالثة: الحسابات القومية والنمو الاقتصادي

طرق قياس الناتج المحلي الإجمالي (GDP)

٣.٣. طريقة الدخل:

يقاس الناتج المحلي الإجمالي بطريقة الدخل بجمع دخول عناصر الإنتاج التي ساهمت في العملية الإنتاجية (أي الدخل المحلي الصافي) مضافاً إليها الضرائب غير المباشرة وإهلاك الأصول الثابتة ومطروحاً منها الإعانات الحكومية الغير المباشرة.

الناتج المحلي الإجمالي (GDP) = الدخل المحلي الصافي (NDI) + إهلاك الأصول الثابتة (D) + الضرائب غير المباشرة (IT) - الإعانات الحكومية الغير المباشرة (IGS) .

و بما أن إجمالي الضرائب الغير المباشرة (IT) - الإعانات الحكومية الغير المباشرة (IGS) = صافي الضرائب الغير المباشرة (NIT) ، فإن:

الناتج المحلي الإجمالي = الدخل المحلي الصافي + إهلاك الأصول الثابتة + صافي الضرائب

ملاحظات:

يعرف الدخل المحلي الصافي (NDI) Net Domestic Income : بأنه عبارة عن عوائد عناصر الإنتاج التي ساهمت في العملية الإنتاجية. فالعمل يتولد منه الأجور، والأرض يتولد عنها الربح، ورأس المال يتولد عنه الفوائد، والتنظيم يتولد عنه الأرباح.

مما سبق يمكن كتابة معادلة الدخل المحلي الصافي كما يلي:

الدخل المحلي الصافي = الأجور + الربح + صافي الفوائد + أرباح الشركات + دخول أصحاب الأعمال

الضرائب الغير المباشرة (IT) Indirect Taxes: تشمل الضرائب غير المباشرة ضريبة الإنتاج وضريبة المبيعات، وهذه الضرائب تفرضها الحكومة على المنتجين وتدخل ضمن تكلفة الإنتاج، وعلى ذلك فهي لا تمثل دخلاً لأي عنصر من عناصر الإنتاج، ومن ثم فهي لا تدخل ضمن الدخل المحلي الصافي بل تدخل ضمن الناتج المحلي الإجمالي لأنها تحتسب كإيراد للدولة.

الإعانات الحكومية غير المباشرة (IGS) Indirect Government Subsidies : مثل دعم أسعار بعض السلع الاستهلاكية، مثل الخبز، من خلال توفير الدقيق للمخابز بأسعار مخفضة (مدعمة) ، و عليه فإنه لا بد من حذفها عند تقدير الناتج المحلي الإجمالي.

إهلاك الأصول الثابتة أو إهلاك رأس المال (D) Capital Depreciation : أي المبالغ المالية التي تخصص لصيانة الآلات التي أصابها العطب أثناء الإنتاج، كما يشمل قطع الغيار للآلات وهي اللازمة لاستمرار العملية الإنتاجية. وبما أن إهلاك الأصول الثابتة يعد تكلفة من وجهة نظر المنتج فإنها لا تدخل ضمن الدخل المحلي الصافي بل تدخل ضمن الناتج المحلي الإجمالي.

كما أنه يمكن التوصل إلى الناتج المحلي الصافي (NDP) ،

و ذلك بحذف إهلاك الأصول الثابتة من الناتج المحلي الإجمالي، أي أن:

الناتج المحلي الصافي = الناتج المحلي الإجمالي - إهلاك الأصول الثابتة

كذلك يمكن احتساب الناتج المحلي الصافي بعد إضافة صافي الضرائب الغير المباشرة الى الدخل المحلي الصافي، أي أن

الناتج المحلي الصافي = الدخل المحلي الصافي + صافي الضرائب الغير مباشرة

مثال 3: الناتج المحلي الإجمالي بطريقة الدخل (سنة 2006)		
GDP%	الدخل (مليون ريال)	بنود الدخل
58.5	4981	دخول العاملين
5.3	449	صافي الفائدة
1.9	163	دخل الإيجارات
9.7	825	أرباح الشركات
6.8	577	دخول المالكين للأعمال الصغيرة
9.5	808	زائد الضرائب غير المباشرة
-2.3	-200	ناقصاً الإعانات غير المباشرة
89.4	7603	الناتج المحلي الصافي
10.6	908	زائد إهلاكات الأصول الثابتة
100	8511	الناتج المحلي الإجمالي

٤- مؤشرات أخرى لقياس النشاط الاقتصادي

زيادة إلى الناتج المحلي الإجمالي الذي يعتبر من أكثر المقاييس شيوعاً واستخداماً لقياس الأداء الاقتصادي لأي بلد ما، سوف نستخدم كذلك بعض المؤشرات الأخرى في قياس أداء النشاط الاقتصادي الكلي وفي تحديد اتجاه هذا النشاط وسرعة نموه عبر الزمن.

وتضم هذه المؤشرات احتساب القيم التالية:

الناتج القومي الإجمالي.

الناتج القومي الصافي.

الدخل الشخصي.

الدخل الشخصي المتاح.

٤.١. الناتج القومي الإجمالي:

يقصد بالناتج القومي الإجمالي GNP القيمة السوقية لجميع السلع والخدمات النهائية والتي يقوم المواطنون فقط (أهل البلد) بإنتاجها سواء داخل الحدود الجغرافية لبلدهم أو خارجها، وذلك خلال فترة زمنية معينة عادة ما تكون سنة.

وعليه يمكن احتساب الناتج القومي الإجمالي كالآتي:

الناتج القومي الإجمالي (GNP) = الناتج المحلي الإجمالي (GDP) + صافي عوائد عناصر

صافي عوائد عناصر الإنتاج (NFI) = عوائد عناصر الإنتاج الوطنية المتدفقة من الخارج ناقص عوائد عناصر الإنتاج الأجنبية المغادرة من داخل الوطن الى الخارج.

٤.٢. الناتج القومي الصافي (NNP) Net National Product :

الناتج القومي الصافي (NNP) = الناتج القومي الإجمالي (GDP) - اهتلاك الأصول الثابتة

٤.٣. الدخل الشخصي (PI) Personal Income :

يتم احتساب الدخل الشخصي بالطريقة التالية:

الدخل الشخصي = الدخل المحلي الصافي - الضرائب على أرباح الشركات - الأرباح غير الموزعة - استقطاعات الضمان الاجتماعي + مدفوعات الضمان الاجتماعي وتعويضات البطالة والمساعدات الحكومية للأسر الفقيرة + الفوائد على الدين العام.

٤.٤. الدخل الشخصي المتاح (DPI) Disposable Personal Income :

يتم احتساب الدخل الشخصي المتاح بالطريقة التالية:

الدخل الشخصي المتاح = الدخل الشخصي - ضريبة الدخل الشخصي

ويعتبر الدخل الشخصي المتاح هو الدخل الذي يحق للأفراد التصرف فيه بحرية كاملة سواء بالإنفاق (الاستهلاك) أو الادخار، وعليه فإن:

الدخل الشخصي المتاح = الاستهلاك + الادخار

مثال 4: المقاييس المختلفة للناتج و الدخل (مليون ريال)	
٩٧٠	الناتج المحلي الإجمالي
٢٠٠	(+) عوائد عناصر الإنتاج الوطنية المتدفقة من الخارج
١٥٠	(-) عناصر الإنتاج الأجنبية المغادرة من داخل الوطن
١٠٢٠	٢. الناتج القومي الإجمالي
١٠٠	(-) اهتلاك الأصول الثابتة
٩٢٠	الناتج القومي الصافي

الناتج المحلي الإجمالي الاسمي و الحقيقي

٥.١. الناتج المحلي الإجمالي الاسمي (النقدي) (NGDP) Nominal Gross Domestic Product :

هو مجموع الكميات من السلع والخدمات النهائية التي أنتجت خلال سنة معينة مضروب في أسعارها السائدة في السوق في نفس هذه السنة (مجموع القيم السوقية). إذا فإن الناتج المحلي الإجمالي **الاسمي** هو الناتج المحلي الإجمالي **بالأسعار الجارية** (Current Prices).

ملاحظة:

لا بد من الإشارة إلى أن استخدام الناتج المحلي الاسمي قد يلمح بأن الناتج المحلي الإجمالي للدولة ارتفع (انخفض) بالرغم من أن الكمية المنتجة من السلع والخدمات النهائية هي في الحقيقة **ثابتة** ولكن الذي **تغير فقط هي الأسعار** بحيث **ارتفعت** (انخفضت). بالتالي يجب تحييد تأثير التغير في الأسعار لمعرفة التغيرات الحقيقية للناتج المحلي وذلك باستخدام الناتج المحلي الإجمالي **الحقيقي** Real Gross Domestic Product (RGDP) أي الناتج المحلي الإجمالي **بالأسعار الثابتة**.

مثال ١:

لنفترض أن دولة ما تنتج التمور و الحليب فقط. الجدول التالي يبين الكمية، الأسعار والنتاج المحلي الإجمالي لسنتي ٢٠١٠ و ٢٠١١.

السنة	كمية التمور	سعر التمور	كمية الحليب	سعر الحليب	النتاج المحلي الإجمالي الاسمي (مليار ريال)
2010	10	10	15	5	175
2011	10	12	15	6	210

النتاج المحلي الإجمالي الاسمي في سنة (٢٠١٠) يساوي $(10*10) + (15*5) = 175$

النتاج المحلي الإجمالي الاسمي في سنة (٢٠١١) يساوي $(10*12) + (15*6) = 210$

٥.٢. الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي (RGDP) : Real Gross Domestic Product

للحصول على الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي لا بد أن نختار سنة معينة نسميها السنة الأساسية أو المرجعية (Base Year)، ونستخدم أسعار هذه السنة لحساب قيمة الإنتاج لباقي السنوات.

مثال مبسط (٢)

لنفترض أن دولة ما تنتج التمور و الحليب فقط. الجدول التالي يبين الكمية و الأسعار لسنتي ٢٠١٠ و ٢٠١١. فإذا أختارنا سنة ٢٠١٠ كسنة أساسية، يكون الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي كالتالي:

السنة	كمية التمور	سعر التمور	كمية الحليب	سعر الحليب	الناتج المحلي الإجمالي الاسمي	الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي
2010	10	10	15	5	175	175
2011	30	12	30	6	540	450

حيث أن:

الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي في سنة (2010) : $(10*10) + (5*15) = 175$

الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي في سنة (2011) : $(10*30) + (5*30) = 450$

كما نلاحظ من خلال الجدول في المثال المبسط رقم ٢ أن:

الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي يستثنى الزيادة في الأسعار من سنة إلى أخرى ويعكس الزيادة في الإنتاج فقط (الزيادة الحقيقية).

لمعرفة مدى تطور حجم الإنتاج في اقتصاد أي بلد ما خلال فترة زمنية معينة، يفضل دراسة الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي كمؤشر على ذلك، حيث إن نموه دليل على خلق الثروة والاستثمار وزيادة التشغيل، ويؤشر انكماشه على العكس

النمو الاقتصادي

يقاس النمو الاقتصادي (Economic Growth) بمعدل الزيادة في الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي من سنة إلى أخرى. ويمكن قياس النمو الاقتصادي باستخدام الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي على النحو التالي :

مثال:

إذا كان الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي لبلد ما يساوي ٨٠٠ مليار دولار في سنة ٢٠١١، بينما كان ٧٥٠ مليار دولار في سنة ٢٠١٠، فإن معدل النمو الاقتصادي لهذا البلد في سنة ٢٠١١ هو معدل النمو الاقتصادي في سنة ٢٠١١ =

$$\frac{RGDP_{2011} - RGDP_{2010}}{RGDP_{2010}} \times 100$$

$$\frac{800 - 750}{750} \times 100 = 6.7\%$$

كذلك يمكن لنا استخدام أرقام الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي في قياس الناتج الحقيقي للفرد، الذي يمكن استخدامه كمؤشر لمستوى رفاهية المجتمع. ويقاس الناتج الحقيقي للفرد باستخدام المعادلة التالية :

$$\frac{\text{الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي}}{\text{عدد السكان}} = \text{الناتج المحلي الحقيقي للفرد}$$

لتحقيق تحسن في رفاهية أفراد المجتمع لا بد أن يكون معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي أكبر من معدل نمو السكان، ويطلق على الفرق بينهما بمعدل النمو الصافي للناتج المحلي الإجمالي الحقيقي.

عيوب استخدام معدل الناتج المحلي الإجمالي كمؤشر للرفاهية

هناك بعض المآخذ على استخدام نصيب الفرد من الناتج الحقيقي كمؤشر للرفاهية نلخصها في النقاط الثلاثة التالية:

إن الناتج المحلي الإجمالي يمثل القيمة النقدية للسلع والخدمات التي يتم تسويقها، لذا فإنه لا يشمل على السلع والخدمات التي لا يتم تداولها في الأسواق، كالخدمات المنزلية التي تؤديها الزوجة وأعمال الصيانة التي يؤديها الزوج. تتجاهل الطريقة المتبعة في تقدير الناتج المحلي الإجمالي قيمة وقت الراحة الذي يستمتع به أفراد المجتمع ويسهم في زيادة رفاهيتهم.

لا تأخذ طرق تقدير الناتج المحلي الإجمالي بعين الاعتبار الآثار البيئية الضارة الناتجة عن النشاطات الاقتصادية

المحاضرة الرابعة: التضخم والبطالة والدورة الاقتصادية

التضخم

التضخم هو الارتفاع المستمر والملموس في المستوى العام للأسعار خلال فترة زمنية معينة. و عليه، فإن الارتفاع المؤقت في الأسعار لا يعبر عن وجود حالة من التضخم، وكذلك الارتفاع الجزئي في أسعار بعض السلع لا يعبر أيضا عن وجود حالة من التضخم.

ويمكن قياس معدل التضخم (زيادة مستوى العام للأسعار) باستعمال إحدى الطريقتين :

الرقم القياسي لأسعار المستهلكين (Consumer Price Index)

مخفض الناتج المحلي الإجمالي (GDP Deflator)

١.١. الرقم القياسي لأسعار المستهلكين (Consumer Price Index):

يحسب الرقم القياسي لأسعار المستهلكين (CPI) عن طريق قسمة القيمة السوقية لمجموعة مختارة (سلت) من السلع و الخدمات النهائية في سنة معينة (سنة المقارنة)، على القيمة السوقية لنفس مجموعة السلع و الخدمات و لكن في سنة الأساس؛ مضروب في مئة، وذلك على النحو الذي توضحه المعادلة التالية:

$$100 \times \frac{\text{القيمة السوقية للسلة في سنة المقارنة}}{\text{القيمة السوقية للسلة في سنة الأساس}} = \text{CPI}$$

مثال مبسط ١:

الجدول التالي يمثل أسعار و كميات السلع المستهلكة (قهوة و كتب) في مجتمع ما في ٢٠١٠ و ٢٠١١، مع اختيار سنة ٢٠١٠ كسنة أساس .

السنة	كمية القهوة	سعر القهوة	كمية الكتب	سعر الكتب	تكلفة السلعة (القيمة السوقية)	الرقم القياسي لأسعار المستهلكين (CPI)
2010	100	2	10	50	700	$\frac{700}{700} \times 100 = 100$
2011	110	4	10	70	1140	$\frac{1140}{700} \times 100 = 163$

و عليه، يحتسب معدل التضخم على النحو التالي:

$$100 \times \frac{\text{الرقم القياسي لسنة المقارنة} - \text{الرقم القياسي لسنة الأساس}}{\text{الرقم القياسي لسنة الأساس}} = \text{معدل التضخم}$$

بمعنى أن معدل التضخم سنة (٢٠١١) =

$$\frac{CPI_{2011} - CPI_{2010}}{CPI_{2010}} \times 100 = \frac{163 - 100}{100} \times 100 = 63\%$$

الأسعار ارتفعت بنسبة ٦٣% بين سنة ٢٠١٠ و ٢٠١١

٢.١. مخفض الناتج المحلي الإجمالي (GDP Deflator):

هو الناتج المحلي الإجمالي الاسمي مقسوم على الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي مضروب في مئة.

$$100 \times \frac{\text{الناتج المحلي الإجمالي الاسمي}}{\text{الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي}} = \text{المخفض (المثبط)}$$

مثال مبسط 2

نفترض أن دولة ما تنتج التمور و الحليب فقط. الجدول التالي يبين الكمية، الأسعار والنتاج المحلي الإجمالي لسنتي ٢٠٠٩ و ٢٠١٠، مع اختيار سنت ٢٠٠٩ كسنة أساس.

السنة	كمية التمور	سعر التمور	كمية الحليب	سعر الحليب	النتاج المحلي الإجمالي الاسمي	النتاج المحلي الإجمالي الحقيقي	مخفض الناتج المحلي الإجمالي
2009	500	10	300	30	14000	14000	$\frac{14000}{14000} \times 100 = 100$
2010	600	12	400	40	23200	18000	$\frac{23200}{18000} \times 100 = 129$

و عليه، يحتسب معدل التضخم على النحو التالي:

مخفض الناتج المحلي الإجمالي لسنة المقارنة مطروح منه مخفض الناتج المحلي الإجمالي لسنة الأساس مقسوم على مخفض الناتج المحلي الإجمالي لسنة الأساس (٢٠٠٩) مضروب في مئة.

بمعنى أن:

$$\text{معدل التضخم (سنة ٢٠١٠)} = \frac{GDPD_{2010} - GDPD_{2009}}{GDPD_{2009}} \times 100 = \frac{129 - 100}{100} \times 100 = 29\%$$

← الأسعار ارتفعت بنسبة ٢٩% بين سنة ٢٠٠٩ و ٢٠١٠

١.٣. آثار التضخم

يترتب على استمرار ارتفاع مستويات التضخم آثار سلبية سواء كان ذلك على معيشة أفراد المجتمع أو على النشاط الاقتصادي ككل. وفي ما يلي ملخص لأهم هذه الآثار:

أثر التضخم على الدخل: يؤدي التضخم الى إعادة توزيع الدخل بين أفراد المجتمع، وذلك نتيجة ارتفاع الأسعار بسرعة و بمعدلات أكبر من ارتفاع الدخل النقدية لبعض أفراد المجتمع. و عليه، فإن أفراد المجتمع ذوي الدخل الثابتة أو الغير المرنة، مثل: العاملون بالقطاع الحكومي أو المتقاعدون سوف يتأثرون بشكل مباشر من التضخم، أي أن دخولهم الحقيقية سوف تنخفض بأكثر حدة مقارنة بأفراد المجتمع ذوي الدخل المتغيرة أو المرنة، مثل: رجال الأعمال و التجار. و بالتالي يعيد التضخم توزيع الدخل لصالح أصحاب الدخل المرنة على حساب أصحاب الدخل الغير المرنة.

أثر التضخم على الاستثمارات: يؤدي التضخم الى ظهور أجواء تشاؤمية لدى المستثمرين بسبب ارتفاع المخاطر نتيجة عدم تحديد اتجاه أسعار المنتجات و أسعار عناصر الإنتاج. و عليه، فإن المستثمرين سوف يتخلون على الاستثمارات الانتاجية طويلة المدى مقابل التوجه الى الاستثمارات قصيرة المدى (التجارية).

أثر التضخم على الميزان التجاري:

يؤدي التضخم الى انخفاض القدرة التنافسية للسلع و الخدمات الوطنية مقارنة بالسلع الأجنبية الأقل سعراً، نتيجة ارتفاع تكلفة عناصر الإنتاج، و بذلك تنخفض الصادرات الوطنية مقابل ارتفاع الواردات، مما ينجم عنه حدوث عجز في الميزان التجاري.

البطالة

يعتبر توفير مواطن شغل جديدة أي الترفيع من مستوى التوظيف من أهم أهداف الاقتصاد الكلي والتي يسعى اليها كل راسمي السياسة الاقتصادية في أي بلد ما. وفي حالة العجز عن تحقيق هذا الهدف يدخل الاقتصاد في وضعية نقص التشغيل أو ما يعرف بظاهرة البطالة. وبالتالي يمكن تعريف البطالة بأنها: التعطل أو التوقف الجبري لجزء من الأيدي العاملة في المجتمع مع القدرة والرغبة في العمل (و يكون سنهم اكبر من ١٦ سنة وأقل من ٦٥ سنة) . وتقاس البطالة في المجتمع بما يسمى بمعدل أو بنسبة البطالة.

١.٢. مؤشرات سوق العمل: يمكن في هذا الخصوص الحديث عن ثلاثة أنواع من المؤشرات: نسبة البطالة؛ ولحساب هذا المؤشر تستخدم المعادلة التالية:

$$\text{نسبة البطالة} = \frac{\text{عدد العاطلين عن العمل}}{\text{اجمالي القوة العاملة الفاعلة}} \times 100$$

مع العلم أن:

اجمالي القوة العاملة الفاعلة = عدد العاطلين + عدد المشتغلين

مثال مبسط ١: وفقاً للمعلومات المقدمة في الجدول التالي، احسب معدل البطالة لسنة ٢٠٠٢

معدل البطالة	134.04	عدد المشتغلين
	8.35	عدد العاطلين
$\frac{8.35}{142.39} \times 100 = 5.9\%$	142.39	اجمالي القوة العاملة الفاعلة

نسبة المشاركة في القوة العاملة الفاعلة؛ ولحساب هذا المؤشر تستخدم المعادلة التالية:

$$\text{نسبة المشاركة في القوة العاملة الفاعلة} = \frac{\text{اجمالي القوة العاملة الفاعلة}}{\text{عدد السكان في عمر العمل}} \times 100$$

تستخدم نسبة المشاركة في القوة العاملة الفاعلة كمؤشر عن عدد الاشخاص الراغبين و القادرين على العمل ممن في سن العمل، سواء كانوا يعملون فعلاً أو عاطلون فعلاً عن العمل.

نسبة الاستخدام إلى السكان؛ ولحساب هذا المؤشر تستخدم المعادلة التالية:

$$\text{نسبة الاستخدام إلى السكان} = \frac{\text{عدد الأشخاص العاملين}}{\text{عدد السكان في عمر العمل}} \times 100$$

تستخدم هذه النسبة كمؤشر لمدى توفر فرص العمل و كذلك درجة التوافق بين مهارات العمال و فرص العمل المتاحة.

البطالة

١.٢. مؤشرات سوق العمل:

مثال مبسط ٢:

وفقاً للمعلومات المقدمة في الجدول احسب

كل مؤشرات سوق العمل

$$\checkmark \text{ نسبة البطالة} = 22\% = \frac{1}{4.5} \times 100$$

$$\checkmark \text{ نسبة المشاركة في القوة العاملة الفاعلة} = 75\% = \frac{4.5}{6} \times 100$$

$$\checkmark \text{ نسبة الاستخدام إلى السكان} = 58\% = \frac{3.5}{6} \times 100$$

الجدول رقم (٤-١): عدد السكان وقوة العمل الفاعلة والبطالة في قطر معين		
	مليون نسمة	
1 - عدد السكان	22	
2 - نقصاً من هم دون عمر (16) سنة	10-	
3 - نقصاً من هم فوق عمر (65) سنة	6-	
4 - عدد السكان في عمر العمل	6	$[(3+2)-1]=4$
5 - نقصاً عدد المشاركين في القوى العاملة	1.5-	
6 - قوة العمل الفاعلة	4.5	$(5)-(4)=6$
7 - نقصاً عدد العاملين فعلاً	3.5-	
8 - عدد العاطلين عن العمل*	1.0	$(7)-(6)=8$

* أي الأشخاص الذين هم في عمر العمل من القادرين والراغبين في العمل، إلا أنهم لا يجدون فرصاً للعمل.

٢.٢. أنواع البطالة:

البطالة الدورية Cyclical Unemployment:

يظهر هذا النوع من البطالة متأثراً بحركة نمو الاقتصاد. فعند دخول الاقتصاد في دائرة الركود والتراجع تظهر البطالة الدورية، وحينما يشهد الاقتصاد حالة الرواج والازدهار، فإن هذه البطالة تختفي، ويسود التشغيل الكامل داخل الاقتصاد، وبالتالي يمكن أن يكون هذا النوع من البطالة يساوي صفراً.

ب- البطالة الاحتكاكية Fractional Unemployment

هي بطالة ناجمة عن انتقال بعض أفراد القوة العاملة من عمل إلى عمل آخر بسبب تطورات ظروف العمل أو الرغبة في وظيفة أفضل أو الرغبة في الانتقال من منطقة إلى أخرى. وتتمس البطالة الاحتكاكية بأنها ظاهرة ذات طابع قصير الأجل. هذا النوع من البطالة يكون موجود في أي مجتمع ولا يمكنه أن يكون صفراً.

ج - البطالة الهيكلية Structural Unemployment

يحدث هذا النوع عندما تؤدي التغيرات السريعة في هيكل الاقتصاد الي خسائر كبيرة في عدد الوظائف، كالانتقال من اقتصاد زراعي الى صناعي، مما يؤدي ذلك لحدوث بطالة هيكلية لعمال القطاع الزراعي بسبب عدم توفر المؤهلات و المهارات اللازمة (التقدم التقني وإحلال الآلة محل اليد العاملة). كذلك ينتج هذا النوع من البطالة بسبب التراجع في انتاج بعض السلع نتيجة للمنافسة الدولية. هذا النوع من البطالة يكون طويل المدى ولا يمكنه أن يكون صفراً.

٣.٢. آثار البطالة:

الآثار الاقتصادية

في الأوقات التي تسود فيها ظاهرة البطالة، فإن انعكاساتها السلبية علي الاقتصاد تكون في مثلة الأشكال التالية: فقدان المجتمع لذلك الإنتاج من السلع والخدمات الذي كان من الممكن تحقيقه لو تهيأت فرص العمل للمتعطلين. قيام الدولة بتقديم دعم أو اعانات للمتعطلين، يمثل تكلفة بالنسبة للدولة والتي قد تقوم بدورها بتمويل هذه التكلفة عن طريق فرض ضرائب اضافية علي أفراد المجتمع. وفي هذه الحالة فإن هذا النوع من الاعانات سيمثل عبئاً اضافياً علي دافعي الضريبة.

الآثار الاجتماعية

عند استفحال ظاهرة البطالة في الاقتصاد، فإن المجتمع يصبح أكثر عرضة للعديد الظواهر الاجتماعية السالبة والتي قد تتواجد بين فئات المتعطلين، كانتشار الفقر وما يترتب عليه من ارتفاع في معدلات الجريمة، ونشوب الصراعات والاضطرابات الاجتماعية

الدورة الاقتصادية

يمكن تعريف الدورة الاقتصادية على أنها:

تقلبات في النشاط الاقتصادي الكلي مثل مستويات الإنتاج والعمالة والأسعار مقارنة بالمعدلات الطبيعية. وتظهر بصورة دورية و بصفة أساسية في الدول الرأسمالية التي تعتمد على الحرية الاقتصادية وعدم تدخل الدولة في النشاط الاقتصادي.

التقلبات المشار إليها أعلاه في النشاط الاقتصادي عادة ما يتم التعبير عنها من خلال تقلبات الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي الفعلي (Actual RGDP) حول الناتج الممكن (Potential RGDP)، وهو الناتج الذي يمكن تحقيقه عند الاستخدام الكامل لعناصر الانتاج.

يوجد اتفاق بين الاقتصاديين على أن لكل دورة أربع مراحل وهي:

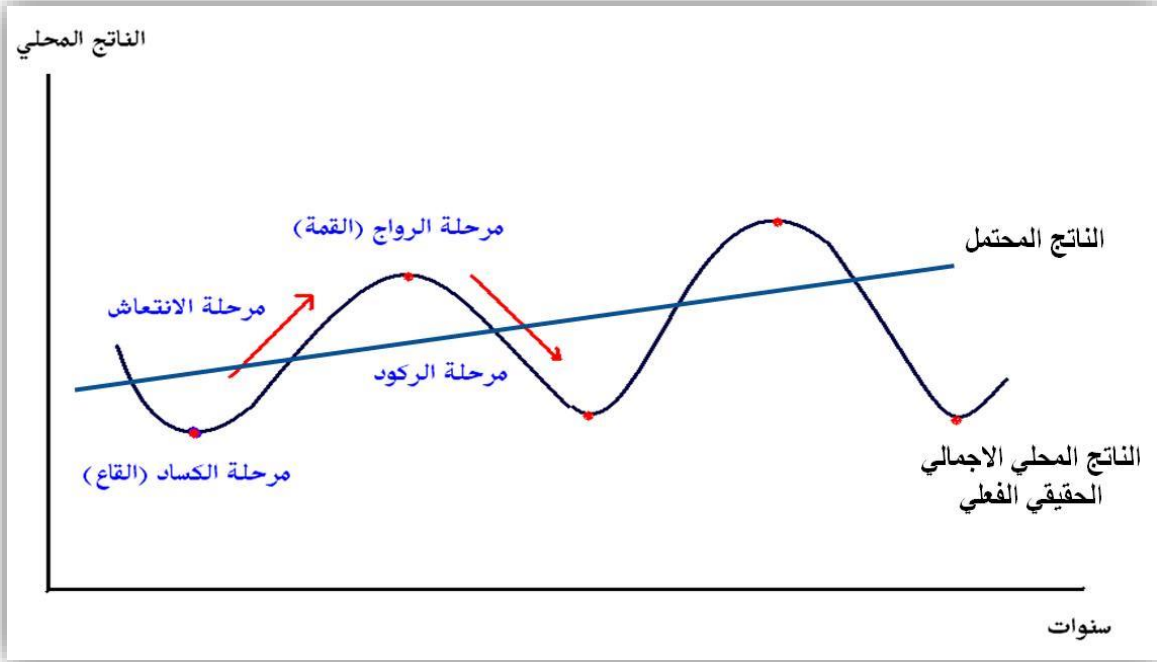
١.٣. مراحل الدورة الاقتصادية:

مرحلة الركود Recession: تتميز هذه المرحلة بانخفاض في مستويات الناتج المحلي وارتفاع نسبة البطالة مقابل انخفاض نسبة التضخم.

مرحلة الكساد Depression: وتتميز بانخفاض شديد في الناتج الحقيقي مقارنة بالناتج المحتمل كما تنخفض نسبة التضخم مقابل ارتفاع نسبة البطالة بصورة كبيرة.

مرحلة التوسع Expansion، وتسمى أيضاً مرحلة الانتعاش أو الاستعادة. وفيها ينمو الناتج الحقيقي و بمعدل أعلى من الناتج المحتمل ويميل المستوى العام للأسعار (**التضخم**) إلى الارتفاع ونسبة البطالة إلى الانخفاض.

مرحلة الرواج Boom، ويطلق عليها أيضاً مرحلة القمة ، وتتميز بارتفاع حجم الناتج الحقيقي بمعدل سريع، فيزيد حجم الدخل ومستوى التوظيف، ونسبة البطالة تكون في اقل معدلاتها، مقابل ارتفاع مطرد في نسبة التضخم.



٢،٣. صفات الدورة الاقتصادية:

صعب التنبؤ بحدوثها

غير منتظمة في طول مراحلها ومدتها.

هناك علاقة عكسية بين معدل التضخم ومعدل البطالة.

البطالة الناشئة عن الدورة الاقتصادية تسمى البطالة الدورية.

عندما يكون الناتج المحتمل أكبر من الناتج الحقيقي تكون هناك فجوة انكماشية، أما إذا كان الناتج الحقيقي أكبر من الناتج المحتمل تسمى هذه الفجوة بالفجوة التوسعية.

خلال الفجوة الانكماشية تأخذ **البطالة الدورية** قيمة **موجبة** أما خلال الفجوة التوسعية تكون سالبة.

في حال تساوي الناتج الحقيقي مع الناتج المحتمل فإن **البطالة الدورية** تكون صفراً. وعليه يكون معدل البطالة:

معدل طبيعي = معدل البطالة الاحتكاكية + معدل البطالة الهيكلية.

المحاضرة الخامسة: العرض الكلي والطلب الكلي

١/ العرض الكلي Aggregate Supply -

يقصد بالعرض الكلي الكمية الكلية من السلع والخدمات النهائية التي ترغب قطاعات الأعمال في إنتاجها وبيعها حسب مستويات الأسعار السائدة في فترة زمنية معينة (عادة سنة). بمعنى آخر يشير العرض الكلي إلى ذلك الحجم من الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي الذي ينتجه الاقتصاد عند مستويات مختلفة من الأسعار خلال سنة معينة.

ملاحظة:

وبما أن هدف المنتجين الربح فإن الزيادة في الكمية المعروضة تعتمد مباشرة على الزيادة في مستوى الأسعار منحني العرض الكلي يوضح العلاقة بين المستوى العام للأسعار والكمية المعروضة من الناتج المحلي الإجمالي

١،١ محددات العرض الكلي:

تعتمد كمية الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي التي ينتجها الاقتصاد خلال سنة معينة على العوامل الثلاثة التالية:

كمية العمل

كمية رأس المال

المستوى التقني السائد

ويمكن التعبير عنها بدالة الإنتاج الضمنية التالية:

$$Y = f(L, K, T)$$

Y: العرض الكلي (الناتج المحلي الإجمالي)، كمية العمل (L)، كمية رأس المال (K) والتقنية المتاحة (T)

ملاحظة:

فالعلاقة بين الناتج المحلي الإجمالي و كل من هذه العوامل هي علاقة طردية أو موجبة، بمعنى كلما ارتفعت كمية العمل أو رأس المال أو تحسن المستوى الفني للإنتاج، ازداد الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي.

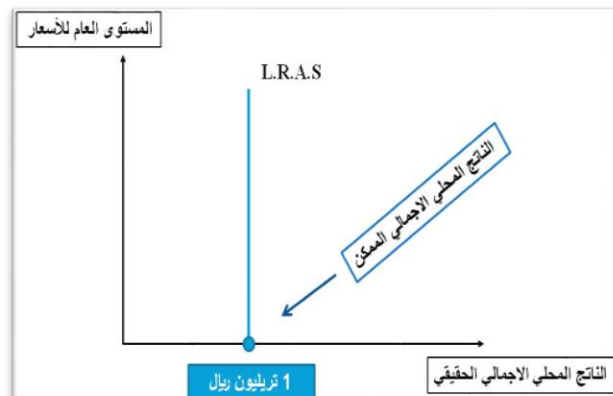
العلاقة بين هذه المحددات والعرض الكلي **علاقة طردية (موجبة) فكلما زادت كمية العمل أو كمية رأس المال أو تحسن المستوى التقني (التكنولوجي)، كلما زاد العرض الكلي والعكس صحيح.**

تعتبر كمية رأس المال والمستوى التقني ثابت في المدى القريب ولا يمكن تغييرها إلى المدى الطويل. بينما يعتبر عنصر العمل هو العنصر المتغير الوحيد في المدى القريب. حيث يمكن تغيير كمية العمل (عدد ساعات العمل أو عدد العمال) حسب رغبة المنتجين في التوسع أو الانكماش في الإنتاج.

ويمكن التفرقة بين نوعين من العرض الكلي: العرض الكلي الخاص بالمدى البعيد والعرض الكلي الخاص بالمدى القريب.

العرض الكلي في المدى البعيد (LRAS) Long-run Aggregate Supply

يعكس العرض الكلي في المدى البعيد (LRAS) كمية السلع والخدمات النهائية التي يمكن أن ينتجها الاقتصاد عندما تكون كل عناصر الإنتاج موزعة بشكل كامل وتعمل بمعدل طبيعي (الاستخدام الكامل للموارد الاقتصادية). أي أن العرض الكلي في المدى البعيد يعكس ما يعرف بالناتج المحلي الممكن (Potential RGDP) والناتج المحلي الممكن غير مرتبط بالمستوى العام للأسعار، لذا فإن منحنى العرض الكلي في المدى الطويل هو عبارة عن خط عمودي يعكس الكمية الممكن إنتاجها من السلع والخدمات بغض النظر عن المتغيرات المحتملة في المستوى العام للأسعار.



ليس هناك أي علاقة بين الكمية الممكن إنتاجها من سلع وخدمات والمستوى العام للأسعار. وذلك لأن في المدى البعيد يكون التغيير في الأجور وأسعار باقي عناصر الإنتاج مساوية لنسبة تغيير أسعار السلع والخدمات، فتبقى الأرباح الحقيقية دون تغيير مما لا يحفز قطاع المنتجين على الترفيع في الإنتاج بالرغم من ارتفاع مستوى الأسعار.

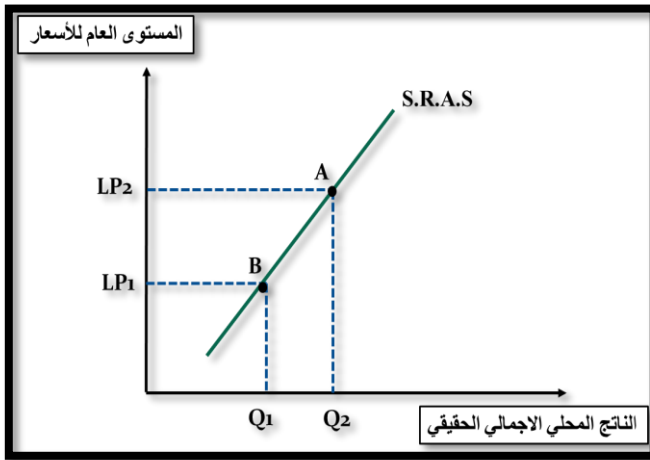
العرض الكلي في المدى القريب (SRAS) العلاقة الطردية (الموجبة) بين الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي

العرض الكلي في المدى القريب (SRAS) يعكس العلاقة الطردية (الموجبة) بين الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي الفعلي (أي الكميات المعروضة من السلع والخدمات النهائية) ومستوى الأسعار، مع بقاء كل العوامل الأخرى مثل الأجور وتكاليف باقى عناصر الإنتاج ثابتة. وعليه يكون ميل منحنى العرض الكلي في المدى القريب موجب. وهو بذلك يعبر عن الآتي:

رغبة المنتجين الدائمة في عرض كميات أكبر من الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي عند المستويات العليا من الأسعار مع افتراض بقاء العوامل الأخرى على حالها دون تغيير. ورغبتهم في ذات الوقت في عرض كميات أقل عند المستويات الدنيا من الأسعار، مع افتراض بقاء العوامل الأخرى على حالها دون تغيير.

ملاحظة:

المدى القريب هو الفترة الزمنية التي يتغير فيها الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي وبصفة مؤقتة فيزيد أو ينقص عن مستوى الناتج المحلي الإجمالي الكامن، وعليه فإن العرض الكلي في المدى القريب (SRAS) يعكس العلاقة الطردية (الموجبة) بين الناتج

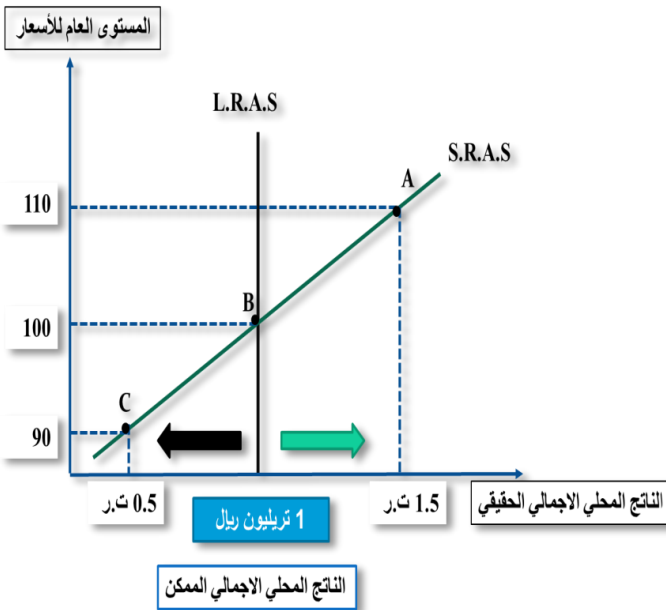


عند ارتفاع المستوى العام للأسعار من (LP1) إلى (LP2)، ترتفع الكمية المعروضة من (Q1) إلى (Q2)، والعكس صحيح.

ملاحظة:

إن التغير في المستوى العام للأسعار يعمل على تغيير الكمية المعروضة من الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي. وهذا يعني أن الحركة من نقطة إلى أخرى تكون على نفسى المنحنى، أي أن منحنى العرض في المدى القصير لا ينتقل بتغير مستوى العام للأسعار

أما انتقال المنحنى إلى اليمين أو اليسار فهو بسبب تغير أحد العوامل المؤثرة على العرض مثل معدلات الأجور.



- عند مستوى عام للأسعار يساوي 100 يتساوى الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي الفعلي مع الناتج المحلي الإجمالي الممكن (1 تر.) عند النقطة B فيكون الاقتصاد عند حالة الاستخدام الكامل أو التوظيف الكامل أي أن معدل البطالة الدورية = 0 و بذلك يكون معدل البطالة = معدل البطالة الطبيعي.
- عندما يرتفع مستوى العام للأسعار إلى 110 ترتفع الكمية المعروضة من الناتج المحلي الإجمالي الفعلي عند النقطة A (1.5 تر.) مقارنة بالمحتمل (1 تر.) وبالتالي يزداد توظيف العمال و ينخفض معدل البطالة حيث يصبح أقل من المعدل الطبيعي. و يطلق على الفرق بين الناتج الفعلي والناتج المحتمل بالفجوة التضخمية. (المشار إليها بالسهم الأخضر)
- أما إذا انخفض المستوى العام للأسعار إلى 90 عند النقطة C تخفض الكميات المعروضة من الناتج المحلي الإجمالي الفعلي (0.5 تر.) مقارنة بالمحتمل (1 تر.) وبالتالي ترتفع معدلات البطالة فنتيجة ظهور البطالة الدورية (نتيجة تسريح العمال) و يصبح معدل البطالة أعلى من الطبيعي و يطلق على الفرق بين الناتج الفعلي و الناتج المحتمل بالفجوة الانكماشية. (المشار إليها بالسهم الأسود)

ملاحظة:

عند مستوى عام للأسعار يساوي ١٠٠ يتساوى الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي الفعلي مع الناتج المحلي الإجمالي الممكن عند النقطة B فيكون الاقتصاد عند حالة الاستخدام الكامل أو التوظيف الكامل أي أن معدل البطالة الدورية = ٠ و بذلك يكون معدل البطالة = معدل البطالة الطبيعي = معدل البطالة الاحتكاكية + معدل البطالة الهيكلية.

عندما يرتفع مستوى العام للأسعار الى ١١٠ ترتفع الكمية المعروضة الناتج المحلي الإجمالي عند النقطة A وبالتالي يزداد التوظيف و ينخفض معدل البطالة حيث يصبح أقل من المعدل الطبيعي. و يطلق على الفرق بين الناتج الفعلي و الناتج بالفجوة التضخمية.

أما إذا انخفض المستوى العام للأسعار الى ٩٠ عند النقطة C تخفض الكميات المعروضة الناتج المحلي الإجمالي الفعلي مقارنة بالمحتمل وبالتالي ترتفع معدلات البطالة نتيجة ظهور البطالة الدورية (نتيجة تسريح العمال بسبب انخفاض كميات المعروضة الناتج المحلي الإجمالي الفعلي) و يصبح معدل البطالة أعلى من الطبيعي و يطلق على الفرق بين الناتج الفعلي و الناتج بالفجوة الانكماشية

الطلب الكلي Aggregate Demand

يمكن تعريف الطلب الكلي (AD) بأنه إجمالي السلع والخدمات المختلفة التي ترغب القطاعات الأربعة في الإنفاق والحصول عليها والذي يمثل في نفس الوقت الناتج المحلي الإجمالي (GDP) .

الطلب الكلي = إنفاق القطاع العائلي + إنفاق قطاع الأعمال + الإنفاق الحكومي + إنفاق القطاع الخارجي

ويمكن التعبير عن الطلب الكلي على السلع والخدمات النهائية بالمعادلة التالية:

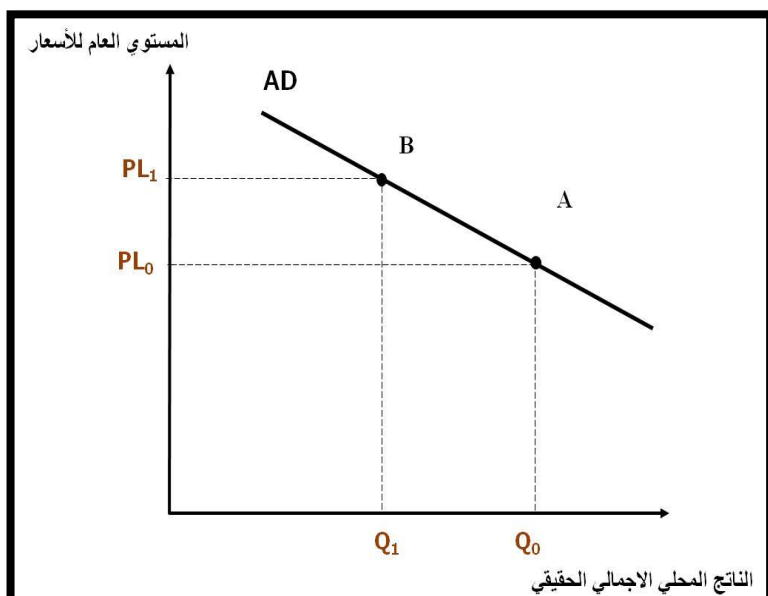
$$AD = C + I + G + X - M$$

يعكس الطلب الكلي عن وجود علاقة عكسية (أو سالبة) بين المستوى العام للأسعار والكميات المطلوبة من السلع والخدمات النهائية (الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي). و عليه يكون ميل منحنى الطلب الكلي سالب. وهو بذلك يعبر عن الآتي:

عندما يرتفع المستوى العام للأسعار، تقل الكميات المطلوبة من السلع والخدمات النهائية.

وعندما ينخفض المستوى العام للأسعار، تزيد الكميات المطلوبة من السلع والخدمات النهائية.

وفيما يلي يتم توضيح ذلك من خلال الاستعانة بالرسم البياني لمنحنى الطلب الكلي:



ملاحظة:

إن تغير المستوى العام للأسعار يعمل على التحرك على

نفس المنحنى ولكن من نقطة إلى نقطة أخرى.

أما انتقال المنحنى إلى اليمين أو اليسار فليس له علاقة

بالمستوى العام للأسعار، بل هو بسبب تغير أحد العناصر

المكونة للطلب الكلي وهي الإنفاق الاستهلاكي،

الإنفاق الاستثماري، الإنفاق الحكومي و إنفاق القطاع

الخارجي.

ملاحظة: لا بد ألا نخلط بين منحنيات المتعلقة بالاقتصاد الكلي والاقتصاد الجزئي. فمنحنيات الطلب و العرض في

الاقتصاد الجزئي تبين أو تتناول كميات و أسعار السلع المفردة.

١.٢. محددات و مكونات الطلب الكلي

الإنفاق الاستهلاكي الخاص (C): وهو كل ما ينفقه القطاع العائلي على شراء السلع النهائية سواء كانت سلع معمرة (السيارات والتجهيزات المنزلية والأثاث...) أو سلع غير معمرة (الطعام والشراب والملابس...) والخدمات (خدمات صحية، اتصالات، بنوك). وهو يعد من أكبر مكونات إجمالي الإنفاق في أي اقتصاد، ويخصص له الجزء الأكبر من الدخل الإجمالي في أي دولة.

ووفقا لكينز فإن أهم عامل يؤثر في الإنفاق الاستهلاكي هو الدخل. حيث أنه كلما زاد الدخل الافراد زاد استهلاكهم و لكن بنسبة تقل عن نسبة زيادة الدخل، وذلك من أجل ادخار الجزء المتبقي من زيادة الدخل. وعليه، فإنه هناك علاقة طردية (أو موجبة) بين الدخل والاستهلاك. يمكن كتابة دالة الاستهلاك الكينزية بصيغتها الخطية على النحو التالي:

$$C = a + bY$$

ملاحظة:

في هذه الشريحة نريد دراسة مكونات الإنفاق بشكل مفصل ونبدأ بأهم مكون وهو الإنفاق الاستهلاكي (الإنفاق العائلي). يستحوذ الإنفاق الاستهلاكي على أكبر نسبة من الناتج المحلي بنسبة تقريبية تصل الى ٧٠ في المئة. تنفق العائلات دخلها على السلع المعمرة التي تستخدم لفترة طويلة (السيارات، الأثاث، الكمبيوترات) والسلع غير المعمرة (الطعام والملابس) والخدمات (خدمات صحية، اتصالات، بنوك).

حيث تشير كل من:

a: الاستهلاك المستقل أو الذاتي (Autonomous Consumption) أي الاستهلاك الذي لا يعتمد على الدخل وهو الحد الأدنى الضروري من الاستهلاك. بمعنى أن الفرد الذي ليس لديه مصدر دخل لا بد له من الاستهلاك ويحصل عليه عن طريق: الاقتراض أو المساعدات حكومية. أي أنه يمثل قيمة الاستهلاك عندما يكون الدخل = صفر

b: الميل الحدي للاستهلاك (Marginal Propensity to Consume): يوضح مقدار التغير في الاستهلاك عندما يتغير الدخل بمقدار ريال واحد. ويمكن حسابه بقسمة التغير في حجم الاستهلاك على التغير في الدخل:

$$b = \frac{\Delta C}{\Delta Y}; \quad 1 > b > 0$$

bY: الاستهلاك التابع وهو الاستهلاك الذي يتغير بتغير الدخل، فإذا كان الدخل = صفر فإن الاستهلاك التابع = صفر، وكلما زاد الدخل يزداد الاستهلاك التابع.

بما أن الميل الحدي للاستهلاك تتراوح قيمته بين الصفر والواحد الصحيح ($1 > 0$) فهي موجبة لأن العلاقة بين الدخل (Y) و الاستهلاك (C) موجبة كما بين ذلك كينز، وقيمة الميل تكون أقل من الواحد الصحيح وذلك لافتراض كينز بأن الافراد يدخرون (S) جزءا من دخولهم. وعليه يتوزع الدخل الى استهلاك و ادخار $Y = C + S$

المحاضرة السادسة: العرض الكلي والطلب الكلي

١.٢. محددات ومكونات الطلب الكلي

الإنفاق الاستهلاكي الخاص (C):

مثال ١:

الدخل	الاستهلاك	الادخار
0	1000	-1000
1000	1800	-800
2000	2600	-600
3000	3400	-400
4000	4200	-200
5000	5000	0
6000	5800	200
7000	6600	400
8000	7400	600

حسب الجدول فإن الميل الحدي للاستهلاك

$$b = \frac{\Delta C}{\Delta Y} = \frac{2600-1800}{2000-1000} = \frac{800}{1000} = 0.8$$

إذا تكون دالة الاستهلاك حسب الجدول

$$C = 1000 + 0.8Y$$

مثال ١:

يتضح من الجدول السابق أن زيادة الدخل تؤدي إلى زيادة الاستهلاك وكذلك الادخار. كما يمكن لنا أن نلاحظ أن الادخار كان سالبا بالنسبة للخمس المستويات الأولى من الدخل، وذلك بسبب تجاوز الانفاق الاستهلاكي مستوى الدخل. أي أن المجتمع في هذه الحالة يلجأ إلى استخدام مدخراته السابقة أو يلجأ إلى الاقتراض.

حسب الجدول السابق فإن دالة الاستهلاك: $(C = 1000 + 0.8Y)$ أي أن الحد الأدنى الضروري للاستهلاك 1000 مليون وحدة نقدية وهو المستوى الذي تبدأ عنده دالة الاستهلاك. كذلك تبلغ قيمة الميل الحدي للاستهلاك $(b = 0.8)$ أي أنه كلما زاد الدخل بـ 1000 مليون وحدة نقدية زاد الاستهلاك بـ 800 مليون وحدة نقدية.

وفي نفس الوقت يزيد الادخار بـ 200 مليون وحدة نقدية.

وعليه يمكن لنا كذلك تحديد دالة الادخار (S) والتي ترتبط ارتباطاً مباشراً بدالة الاستهلاك. حيث يتم التعبير عن دالة الادخار رياضياً باستخدام العلاقة التالية: $S =$

حيث يمثل كل من Y و S الدخل والادخار على التوالي، a تشير إلى الحد الأدنى الضروري من الاستهلاك، $(1-b)$ تشير إلى الميل الحدي للادخار (Marginal Propensity to Save) والذي يوضح مقدار التغير في الادخار عندما يتغير الدخل بمقدار ريال واحد. ويمكن حسابه بقسمة التغير في حجم الادخار على التغير في الدخل:

$$s = 1 - b = \frac{\Delta S}{\Delta y}$$

وبما أن الدخل يساوي الاستهلاك زائد الادخار $(Y = C + S)$ فإن:

$$1 = (b) + \text{الميل الحدي للاستهلاك} + (s)$$

إذا حسب المعطيات الموجودة في الجدول السابق تكون دالة الادخار على النحو التالي:

$$S = -1000 + 0.2 Y$$

الميل المتوسط للاستهلاك (Average Propensity to Consume): يمثل نسبة ما ينفق من دخل من أجل الاستهلاك، ويمكن حسابه بقسمة مجموع الاستهلاك على مجموع الدخل: $\frac{C}{Y}$

الميل المتوسط للادخار (Average Propensity to Save): يمثل نسبة ما ينفق من دخل من أجل الادخار، ويمكن حسابه بقسمة مجموع الادخار على مجموع الدخل: $\frac{S}{Y}$

ملاحظة:

الميل المتوسط للاستهلاك ينخفض مع زيادة الدخل، بينما يزداد الميل المتوسط للادخار مع زيادة الدخل وذلك لأن مجموعهما دائماً يساوي الواحد الصحيح.

$$\frac{C}{Y} + \frac{S}{Y} = \frac{Y}{Y} = 1$$

(7) الميل الحدي للاذخار $s = \frac{\Delta S}{\Delta Y}$	(6) الميل الحدي للاستهلاك $b = \frac{\Delta C}{\Delta Y}$	(5) الميل المتوسط للاذخار 1+3	(4) الميل المتوسط للاستهلاك ك 1+2	(3) الاذخار S	(2) الاستهلاك C	(1) الدخل القابل للإنفاق Y
0.30	0.70	-0.15	1.15	-60	460	400
0.30	0.70	-0.06	1.06	-30	530	500
0.30	0.70	0	1.00	0	600	600
0.30	0.70	0.04	0.96	30	670	700
0.30	0.70	0.07	0.93	60	740	800
0.30	0.70	0.10	0.90	90	810	900
0.30	0.70	0.12	0.88	120	880	1000
0.30	0.70	0.14	0.86	150	950	1100
0.30	0.70	0.15	0.85	180	1020	1200

العوامل التي تؤثر (المحددة) على الانفاق الاستهلاكي الخاص:

الثروة: هي مجموع الممتلكات النقدية والمالية والعقارية. فإذا زادت ثروة المستهلكين، كالحصول على الميراث أو زيادة قيمة الأسهم والعقارات التي يمتلكونها أدى ذلك لزيادة قوتهم الشرائية وبالتالي الزيادة في الانفاق الاستهلاكي مما ينعكس إيجاباً على الطلب الكلي.

سعر الفائدة الحقيقي: المقصود به معدل سعر الفائدة النقدي بعد استبعاد معدل التضخم، حيث أن لسعر الفائدة الحقيقي أثر عكسي على الانفاق الاستهلاكي. فإذا ارتفعت معدلات الفائدة على المدخرات التي يودعها الأفراد في البنوك يؤدي ذلك إلى زيادة معدلات الادخار مقابل انخفاض معدلات الاستهلاك وبالتالي انخفاض الطلب الكلي والعكس صحيح.

التوقعات الخاصة بالدخل: فمثلاً إذا توقع الأفراد زيادة دخلهم في العام القادم فإن استهلاكهم من السلع والخدمات يزداد الآن وبالتالي يرتفع الطلب الكلي. والعكس صحيح فالتوقعات المتشائمة تدعو إلى تقليل من الاستهلاك والميل أكثر نحو الادخار مما يؤدي إلى الانخفاض في الطلب الكلي.

التوقعات الخاصة بمعدل التضخم: إذا توقع أفراد المجتمع ارتفاع معدلات التضخم في المستقبل، فإن هذا الأمر يشجعهم على زيادة الاستهلاك واقتناء السلع والخدمات في الحال، وبالتالي الزيادة في الطلب الكلي. أما إذا كانت تنبؤاتهم تشير إلى حركة انخفاض في معدلات التضخم في المستقبل، فإن ذلك يدفعهم إلى تأجيل استهلاكهم والانتظار مما يؤدي إلى انخفاض في الطلب الكلي.

الإنفاق الاستثماري الخاص (1):

هو عبارة عن الإضافات التي تحدث على الأصول الإنتاجية أو ما يعرف بالأصول الرأسمالية، وذلك كسواء المعدات والآلات اللازمة للمشروعات الإنتاجية. إضافة إلى التغيرات التي تحدث في المخزون السلعي سواء كانت مواد أولية أو وسيطة خلال فترة زمنية معينة.

العوامل التي تؤثر (المحددة) على الانفاق الاستثماري الخاص:

تعتبر توقعات الأرباح أو معدل العائد المتوقع للاستثمار هو المحدد الرئيسي للاستثمار ويطلق عليه اسم الكفاءة الحدية للاستثمار. وتتأثر الكفاءة الحدية للاستثمار بعدة عوامل، من أهمها:

الطلب المتوقع: كلما زاد الطلب المتوقع على المنتجات النهائية لاستثمار معين زادت الكفاءة الحدية لهذا الاستثمار أي ارتفاع في معدل العائد المتوقع للاستثمار وبالتالي زيادة في الانفاق الاستثماري مما ينعكس إيجاباً على الطلب الكلي والعكس صحيح.

التقدم التقني: يؤدي التقدم التقني أو التكنولوجي إلى تقليل تكاليف الإنتاج وبالتالي إلى توقعات بزيادة أرباح المستثمرين فيزيد انفاقهم الاستثماري. مما ينعكس إيجاباً على الطلب الكلي والعكس صحيح.

تكاليف الإنتاج: اذا فرضت ضرائب من طرف الحكومة على المستثمرين مثلا فسوف يؤدي ذلك الى ارتفاع تكاليف الإنتاج وبالتالي الى انخفاض في حجم الأرباح المتوقعة و الكفاءة الحدية للاستثمار، ومعها يقل الإنفاق الاستثماري مما ينعكس سلبا على الطلب الكلي و العكس صحيح.

بالإضافة الى الكفاءة الحدية للاستثمار، تعتمد قرارات الاستثمار على تكلفة رأس المال أي سعر الفائدة **سعر الفائدة:** الكثير من المستثمرين يعتمدون على القروض لإنشاء مشاريعهم. فاذا قلت أسعار الفائدة على هذه القروض قلت تكلفة الإنتاج مما يؤثر ايجابا على ارباح المستثمر فيزيد من الانفاق الاستثماري وبالتالي يرتفع الطلب الكلي والعكس صحيح.

الإنفاق الحكومي (G): ينقسم الإنفاق الحكومي إلى قسمين: نفقات جارية مثل دفع الرواتب و الأجور للعاملين في القطاع العام (الحكومي) وشراء معدات المكاتب الحكومية من حواسيب وتلفونات وغيرها. و نفقات استثمارية كالإنفاق على البنية التحتية مثل الطرق و السدود و الإنفاق على التعليم والرعاية الصحية و الإنفاق على إنشاء مشاريع إنتاجية صناعية.

العوامل التي تؤثر (المحددة) على الإنفاق الحكومي:

السياسة المالية: يمكن تعريف السياسات الاقتصادية بأنها مجموعة من الاجراءات والترتيبات التي تتخذها الحكومة للتأثير الغير المباشر في الاقتصاد القومي من خلال أدوات خاصة بهذه السياسة وهي الضرائب و الإنفاق الحكومي. فالتخفيض من الضرائب يؤدي الى تحسن في الدخل القبل للإنفاق و بالتالي زيادة في الإنفاق الاستهلاكي. كذلك التخفيض في الضرائب على أرباح المستثمرين يرفع في الإنفاق الاستثماري و عليه يرتفع الطلب الكلي. كذلك يمكن للحكومة التأثير ايجابا على الطلب الكلي من خلال زيادة نفقاتها سواء كانت جارية أو استثمارية **انفاق القطاع الخارجي (X-M):** يشكل الميزان التجاري أو صافي الصادرات المكون الرابع للإنفاق الكلي. **العوامل التي تؤثر (المحددة) على انفاق القطاع الخارجي:** تتلخص أهم هذه العوامل في بعض المتغيرات المرتبطة بالاقتصاد العالمي من خلال عاملين أساسيين و هما: **سعر صرف العملة الوطنية و مستوى الدخل في الدول الأخرى.**

سعر صرف العملة الوطنية: بشكل عام اذا ارتفع سعر صرف العملة الوطنية زادت معها الواردات (بسبب انخفاض اسعار السلع والخدمات الأجنبية) وانخفضت الصادرات (بسبب ارتفاع اسعار السلع والخدمات الوطنية) وبالتالي انخفاض الطلب الكلي والعكس صحيح.

الدخل في الدول الأخرى: اذا زاد الدخل العالمي زادت الصادرات الوطنية الى هذه الدول و بالتالي زيادة الطلب الكلي والعكس صحيح.

المحاضرة السابعة: توازن الاقتصاد الكلي

مقدمة: -

درسنا في الفصل السابق مكونات العرض الكلي والطلب الكلي. حيث يقاس الطلب الكلي بمجموع الإنذافات والتي تشمل الإنذاف الاستهلاكي الخاص والإنذاف الاستثماري الخاص والإنذاف الحكومي بالإضافة إلى صافي الصادرات. بينما يقاس العرض الكلي بالنتائج المحلي الإجمالي الحقيقي.

في هذا الفصل سوف ندرس توازن الاقتصاد الكلي والذي يتحقق عندما يتعادل العرض الكلي مع الطلب الكلي. وهذه هي الصيغة العامة لشرط توازن الاقتصاد الكلي، ولكن الاختلاف يأتي من مكونات الطلب الكلي التي تتغير حسب النموذج الاقتصادي المستخدم. وعليه لا بد من تحديد شرط توازن الاقتصادي الكلي الخاص لكل نموذج. إذا يهدف هذا الفصل إلى دراسة شروط توازن الاقتصادي الكلي وتحديد مستوى الدخل الذي يحقق هذا التوازن وذلك باشتقاق معادلات الدخل التوازني، ثم تعريف ودراسة نموذج مضاعف الإنذاف.

لتبسيط و تسهيل شرح مفهوم التوازن سوف نطلق من اقتصاد مغلق (تستبعد فيه الصادرات والواردات) وبدون حكومت (أي عدم وجود ضرائب) يتكون فقط من قطاعين (القطاع الاستهلاكي والقطاع الإنتاجي). كما نفترض كذلك أن الاستثمار مستقل عن الدخل أي أنه لا يتأثر بتغير الدخل، ثم سوف نتطرق فيما بعد إلى نموذج أكثر واقعية والذي يتكون من أربع قطاعات.

تحديد الدخل التوازني في اقتصاد من قطاعين

في النموذج المبسط للاقتصاد المغلق المتكون من قطاعين يكون شرط التوازن هو تعادل العرض الكلي أو الدخل المحلي الإجمالي (Y) مع الطلب الكلي، المكون من الإنذاف الاستثماري المستقل عن الدخل (I_a) والإنذاف الاستهلاكي المخطط (C).

حيث يفترض أن الاستثمار مستقل عن الدخل لا يتأثر به (I_a).

أما الاستهلاك فإنه يتكون من جزئين؛ جزء لا يعتمد على الدخل (C_a) وجزء آخر يعتمد عليه ويتأثر به (bY) وعليه يعبر عن الاستهلاك بالدالة الخطية التالية :

$$C = C_a + bY$$

وعليه يتحقق توازن الاقتصاد في هذا النموذج عندما يكون العرض الكلي (Y) يساوي الطلب الكلي ($C + I_a$) :

$$Y = C + I_a$$

و بما أن ($Y = C + S$) فإنه يمكن إعادة صياغة معادلة التوازن السابقة لنجد أن:

$$Y - C = I_a$$

$$S = I_a$$

أي أن لشرط توازن الاقتصاد المغلق صياغة بديلة وهي تعادل الادخار (S) مع الاستثمار (I_a)، بمعنى تعادل مجموع التسريبات (Total leakages) مع مجموع الحقن (Total Injections).

***** ملاحظة:** الطرف الشمالي لمعادلة التوازن أي الادخار يمثل أحد مكونات التسريبات من دائرة التدفق الدخل و الإنذاف بما انه لا يتاح للأفراد إنذافهما بشكل مباشر وإنما يقع استغلاله من طرف قطاع المنتجين للإنذاف على الاستثمار وبالتالي يعتبر الاستثمار (الطرف الأيمن) مكونات الحقن في من دائرة التدفق الدخل و الإنذاف الذي يساهم في زيادة الدخل وتنميته.

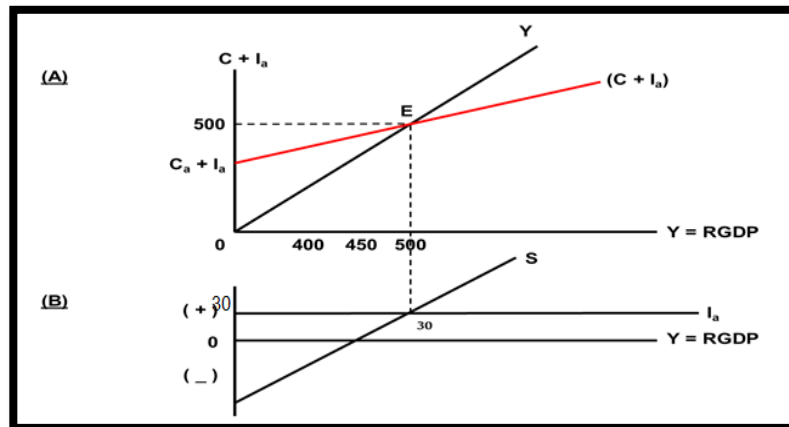
من خلال تتبع الأرقام الافتراضية في الجدول (١-6) يمكن توضيح العلاقة بين المتغيرات المحددة للتوازن الاقتصادي.

جدول (١-6) : تحديد مستوى الدخل التوازني في الاقتصاد المغلق						
(٧)	(٦)	(٥)	(٤)	(٣)	(٢)	(١)
التغير غير المخطط في المخزون	الطلب الكلي	الإنفاق الاستثماري المخطط	الادخار المخطط (١)-(٣)	الإنفاق الاستهلاكي المخطط	مستوى الاستخدام بالمليون	الدخل
$\Delta Inv.$	$C + I_a$	I_a	S	C	L	Y
-60	460	30	-30	430	2	400
-30	480	30	0	450	2.5	450
<u>0</u>	<u>500</u>	<u>30</u>	<u>30</u>	470	3	<u>500</u>
+30	520	30	60	490	3.5	550
+60	540	30	90	510	4	600
+90	560	30	120	530	4.5	650

نلاحظ من خلال الجدول أن الزيادة في الناتج المحلي تؤدي إلى زيادة في استخدام اليد العاملة ومن خلال الجدول نلاحظ أن **التغير غير المخطط يحدث في مخزون السلع عمود ٧** (فائض أو نقصان في السلع والخدمات) (و الذي يسمى كذلك بالاستثمار الغير مخطط) في حالات عدم توازن الاقتصاد، فيزيد المخزون في حالات زيادة العرض الكلي على الطلب الكلي وينقص في حالات زيادة الطلب الكلي على العرض الكلي. وفي الشكل (١-6)

من خلال الجدول (١-6) السابق يمكن لنا أن نلاحظ:

أن مستوى الاستخدام لقوى العاملة (L) يزداد بزيادة الناتج أو الدخل المحلي (Y)
 أن مستوى الاستهلاك (C) و مستوى الادخار (S) يزداد بزيادة الناتج أو الدخل المحلي (Y)
 أن الانفاق الاستثماري (I_a) ثابت لا يتغير بتغير الدخل أو الناتج الكلي (Y) وذلك لافتراض أن أن الخطط الاستثمارية للمنشآت مستقلة عن مستويات الدخل و الانتاج الحالية.
 الطلب الكلي ($C + I_a$) هو مجموع الانفاق الاستهلاكي (انفاق القطاع العائلي) والانفاق الاستثماري (انفاق قطاع الأعمال) و ذلك بالنسبة لكل مستوى الدخل و الانتاج.
 العمود الأخير (رقم ٧) يمثل التغير الغير المخطط في المخزون السلعي و الذي يعتبر جزء من اجمالي الانفاق الاستثماري. **حيث يحدث هذا التغير في المخزون السلعي عندما يكون الاقتصاد في حالات عدم التوازن.** بمعنى أن المخزون السلعي يرتفع عندما يتجاوز العرض الكلي الطلب الكلي و ينخفض هذا المخزون عندما يتجاوز الطلب الكلي العرض الكلي.



الشكل (١-6) : يتحقق توازن الاقتصاد عندما يتعادل الدخل مع الإنفاق (النقطة E) في الجزء العلوي (A) من الشكل أعلاه، حيث يكون الدخل التوازني يساوي ٥٠٠ مليون دينار، ويتعادل عنده كذلك الادخار والاستثمار (٣٠ مليون دينار) في الجزء السفلي (B) من الشكل.

١.١ اشتقاق معادلة الدخل التوازني ومضاعف الإنفاق؛

في هذا النموذج (قطاعين) إذا زاد الاستثمار المستقل بقدر معين يؤدي ذلك إلى زيادة الدخل الإجمالي، وتؤدي الزيادة^٣ في الدخل إلى زيادة الإنفاق الاستهلاكي لاعتماده على الدخل، وبذلك تتولد دخول جديدة، ينتج عنها زيادات متتالية في الاستهلاك. وتستمر هذه الموجات المتلاحقة من الإنفاق والزيادة في الدخل حتى يصل الاقتصاد إلى توازن جديد يكون عنده الادخار المخطط مساوياً للاستثمار المخطط. و عليه فإن الأثر النهائي لأي زيادة في الاستثمار المستقل (I_a) أو الاستهلاك المستقل (C_a) على الدخل أو الناتج (Y) سيكون أضعاف حجم الزيادة الأصلية في الانقفاة المستقلة.

ولقياس أثر الزيادة في أي من الإنقفاة المستقلة عن الدخل نشق أولاً معادلة الدخل التوازني ثم مضاعف الإنفاق المستقل (Expenditure Multiplier).

إن شرط توازن الاقتصاد مغلق يتكون من قطاعين، أي في غياب القطاع الحكومي والقطاع الخارجي يكون على النحو التالي :

$$Y = C + I_a$$

و بما أن دالة الاستهلاك تساوي $C = C_a + bY$ فإن تعويضها في معادلة التوازن السابق يمكننا من الحصول على المعادلة التالية:

$$Y = C_a + bY$$

و عليه نتحصل على معادلة الدخل التوازني التالية لاقتصاد يتكون من قطاعين فقط :

$$Y = \frac{1}{1-b} (C_a + I_a)$$

حيث أن:

b : الميل الحدي للاستهلاك، $(1-b)$: الميل الحدي للادخار

C_a : الانفاق الاستهلاكي المستقل

I_a : الانفاق الاستثماري المستقل

ولمعرفة أثر التغيير في الإنقفاة المستقلة على الدخل المحلي الإجمالي في الاقتصاد، يمكن إعادة كتابة معادلة الدخل التوازني أعلاه في صيغة التغيير التالية:

و بما أن الميل الحدي للادخار $(1-b)$ أقل من ١، فإن $\frac{1}{1-b}$ يكون أكبر من ١ وبالتالي يكون الأثر النهائي على الدخل (Y) أضعاف مضاعفة لأي تغيير في الإنقفاة المستقلة $(\Delta C_a + \Delta I_a)$

لذلك يطلق على هذا الكسر اسم مضاعف الإنفاق.

واستناداً إلى الصيغة معادلة الدخل التوازني السابقة، يمكن كتابة معادلة المضاعف على النحو التالي:

$$\frac{\Delta Y}{(\Delta C_a + \Delta I_a)} = \frac{1}{1-b}$$

ففي حالة زيادة الاستهلاك المستقل مع بقاء الاستثمار ثابتاً ($\Delta I_a = 0$) تتقلص الصيغة أعلاه إلى:

$$\frac{\Delta Y}{\Delta C_a} = \frac{1}{1-b}$$

وكذلك ففي حالة زيادة الاستثمار المستقل مع بقاء الاستهلاك ثابتاً ($\Delta C_a = 0$) تتقلص الصيغة أعلاه إلى:

$$\frac{\Delta Y}{\Delta I_a} = \frac{1}{1-b}$$

مثال ١:

في اقتصاد ما يتكون من قطاعين فقط (قطاع استهلاكي وقطاع انتاجي) لدينا مكونات الانفاق التالية:
دالة الاستهلاك تتمثل في: $C = 200 + 0.8Y$.
الاستثمار وهو ثابت (I_a) عند 100 مليون ريال.

المطلوب :

تحديد مستوى الدخل التوازني لهذا الاقتصاد.
إذا زاد الاستثمار من 100 مليون ريال إلى 200 مليون ريال، فما هو مستوى الدخل التوازني الجديد.
ما هو المقصود بمضاعف الاستثمار، عرفه، ثم أوجد قيمته .

الإجابة:

$$Y = \frac{C_a + I_a}{1-b} = \frac{200+100}{1-0.8} = \frac{300}{0.2} = 1500$$
 مستوى الدخل التوازني:

إذا زاد الاستثمار من 100 مليون ريال إلى 200 مليون ريال يصبح مستوى الدخل التوازني الجديد كالتالي :

$$Y = \frac{C_a + I_a^2}{1-b} = \frac{200+200}{1-0.8} = \frac{400}{0.2} = 2000$$
 مليون ريال

$$\Delta Y = \frac{1}{1-b} \Delta I_a = \frac{1}{1-0.8} 100 = 5 \times 100 = 500$$
 أو مليون ريال

حيث أن زيادة الاستثمار بمقدار 100 مليون ريال أدى إلى زيادة الدخل التوازني بمقدار 500 مليون ريال أي خمس أضعاف الزيادة في الاستثمار .

$$(\Delta Y = Y_2 - Y_1 = 2000 - 1500 = 500)$$

مضاعف الاستثمار البسيط (الذاتي) هو (الرقم الذي إذا ضربناه في مقدار التغير في الاستثمار نحصل على مقدار التغير في الدخل) . وهو يمثل مقلوب الميل الحدي للادخار (1-b) .

$$M = \frac{1}{1-b}$$

$$M = \frac{1}{1-0.8} = \frac{1}{0.2} = 5$$

المحاضرة الثامنة: توازن الاقتصاد الكلي

تحديد الدخل التوازني في اقتصاد من أربعة قطاعات:

في هذا النموذج نضيف القطاع الحكومي و القطاع الخارجي (الصادرات والواردات) ليصبح النموذج أقرب ما يكون الى الواقع. ويفترض في هذا النموذج وجود ضريبة نسبية (Proportional Tax) بمعدل t على الدخل، وأن الاستثمار والإنفاق الحكومي مستقلان عن الدخل. كذلك يفترض أن الصادرات مستقلة عن الدخل المحلي، بينما الواردات تتأثر بالدخل و بينهما علاقة طردية في شكل صيغة خطية.

ويمكن وصف الاقتصاد بالمعادلات التالية:

$$C = C_a + b(Y-T) \quad \text{دالة الاستهلاك:}$$

$$T = tY \quad \text{دالة الضريبة النسبية:}$$

$$G = G_a \quad \text{دالة الإنفاق الحكومي:}$$

$$I = I_a \quad \text{دالة الاستثمار:}$$

$$X = X_a \quad \text{دالة الصادرات:}$$

$$M = m_a + m_1 Y \quad \text{دالة الواردات:}$$

حيث ان:

t : معدل أو نسبة الضريبة على الدخل

m_a : الجزء المستقل من الواردات الذي لا يتأثر بالدخل

$m_1 Y$: الجزء الغير مستقل من الواردات الذي يعتمد على الدخل

m_1 : يمثل الميل الحدي للاستيراد

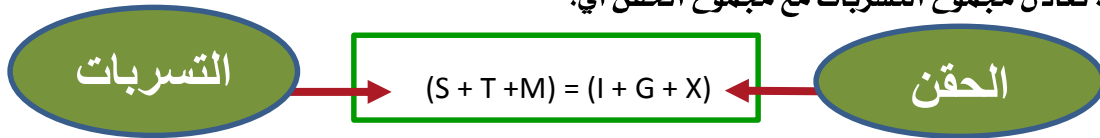
٢.١ اشتقاق معادلة الدخل التوازني ومضاعف الإنفاق:

إن شرطي توازن الاقتصاد في اقتصاد من أربعة قطاعات، هما:

الشرط الأول: تعادل الدخل المحلي الإجمالي (العرض الكلي) مع الإنفاق الكلي (الطلب الكلي). ويمكن صياغته على النحو التالي:

$$Y = C + I_a + G_a + X_a - M$$

الشرط الثاني: تعادل مجموع التهربات مع مجموع الحقن أي:



من المعادلات السابقة يمكن صياغة معادلة الدخل التوازني على النحو التالي:

$$Y = \frac{1}{1-b+bt+m_1} (C_a + I_a + G_a + X_a - m_a)$$

ولمعرفة أثر التغير في الإنفاق المستقلة على الدخل المحلي الإجمالي في الاقتصاد، يمكن إعادة كتابة معادلة الدخل التوازني أعلاه في صيغة التغير التالية:

$$\Delta Y = \frac{1}{1-b+bt+m_1} (\Delta C_a + \Delta I_a + \Delta G_a + \Delta X_a - \Delta m_a)$$

واستناداً إلى الصيغة معادلة الدخل التوازني، يمكن كتابة معادلة المضاعف على النحو التالي:

$$\frac{\Delta Y}{(\Delta C_a + \Delta I_a + \Delta G_a + \Delta X_a - \Delta m_a)} = \frac{1}{1-b+bt+m_1} \rightarrow \text{المضاعف}$$

ملاحظة مهمة:

ما يمكن ملاحظته بالنسبة لصيغة المضاعف في النموذج الاقتصادي من أربعة قطاعات $\left(\frac{1}{1-b+bt+m_1}\right)$ أنه أقل

قيمة مما كان عليه في النموذج الاقتصادي المتكون من قطاعين $\left(\frac{1}{1-b}\right)$ ، وذلك بسبب إضافة الضريبة النسبية (t) والميل الحدي للاستيراد (m_1) مقام المضاعف وهما مصدر آخر للتسربات.

مثال ٢:

في اقتصاد ما يتكون من أربع قطاعات لدينا مكونات الانفاق التالية:

دالة الاستهلاك تتمثل في: $C = 200 + 0.8Y$.

الاستثمار وهو ثابت (I_a) عند 100 مليون ريال.

الانفاق الحكومي ثابت (G_a) عند 200 مليون ريال.

دالة الواردات تتمثل في: $M = 30 + 0.2Y$.

الصادرات ثابتة (X_a) عند 150 مليون ريال.

ونفترض كذلك أن الحكومة تغطي بعض من نفقاتها من خلال فرض ضريبة نسبية بواقع 10% على الدخل.

المطلوب:

احسب مستوى الدخل التوازني لهذا الاقتصاد.

إذا زاد الاستثمار من 100 مليون ريال إلى 200 مليون ريال، فما هو أثر ذلك على الدخل التوازني وقارنه بما حصلنا عليه في السؤال ٢ من المثال ١ (خلال المحاضرة السابقة).

الإجابة (مثال ٢)

مستوى الدخل التوازني:

$$Y = \frac{1}{1-b+bt+m_1} (C_a + I_a + G_a + X_a - m_a)$$

$$Y = \frac{1}{1-0.8+(0.8 \times 0.1)+0.2} (200+100+200+150-30)$$

$$Y^* = \frac{1}{0.48} (620) = 2.083(620) = 1291.46$$

إذا زاد الاستثمار من 100 مليون ريال إلى 200 مليون ريال، يكون الأثر على الدخل التوازني، كالتالي:

$$\Delta Y = \frac{1}{1-b+bt+m_1} (\Delta I_a)$$

$$\Delta Y = \frac{1}{0.48} (100) = 2.083(100) = 208.3$$

نلاحظ انه بالرغم من أن الزيادة في الاستثمار هي نفسها (100 مليون ريال) في المثال ١ و المثال ٢، إلا أن الأثر على دخل التوازني في المثال ٢ (٢٠٨.٣ مليون ريال) كان أقل من المثال ١ (٥٠٠ مليون ريال)، وذلك لأن قيمة المضاعف في المثال ٢ أقل من المثال ١، بسبب إضافة كل من الميل الحدي للواردات ونسبة الضريبة على الدخل وهما يعتبران تسريبات من دائرة التدفق الدخل والانفاق.

٣. نظرية المعجل للاستثمار:

تؤدي الزيادات في الدخل المحلي الإجمالي إلى زيادات أكبر في الطلب على السلع الرأسمالية، أي الاستثمار اللازم لزيادة الطاقة الإنتاجية للاقتصاد. ويقاس المعجل بمعامل رأس المال (Capital Coefficient)، وهو عبارة عن حجم الاستثمار الصافي اللازم لزيادة الدخل أو الناتج المحلي الإجمالي بريال واحد، ويمكن قياس المعجل (A) باستخدام المعادلة التالية:

$$A = \frac{\Delta K}{\Delta Y} = \frac{K_t - K_{t-1}}{Y_t - Y_{t-1}} = \frac{I}{\Delta Y}$$

حيث أن (K) مخزون الاقتصاد من السلع الرأسمالية، والتغير في هذا المخزون من عام لآخر يقيس مقدار الإنفاق الاستثماري (I) في هذه السنة. و (Y) الناتج المحلي الإجمالي. والمعجل يقيس مقدار الاستثمار اللازم لزيادة الدخل المحلي الإجمالي بمقدار ريال واحد. ويمكن إعادة كتابة المعادلة بالطريقة التالية:

الاستثمار اللازم (أو الصافي) = التغير في الإنتاج* المعجل

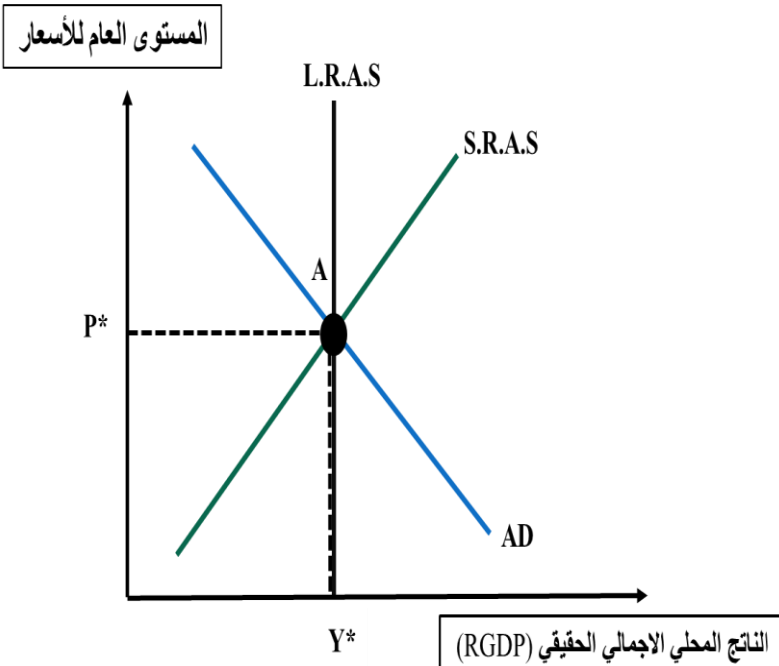
$$I = A \times \Delta Y$$

توازن الاقتصاد الكلي ومستوى الاستخدام الكامل:

أن يتحقق التوازن الاقتصادي الكلي هذا لا يعني بالضرورة أن الاقتصاد يعمل عند مستوى الاستخدام الكامل للموارد المتاحة و خاصة القوى العاملة (التوظيف الكامل) بل قد يحدث أن يتحقق التوازن عند نقطة أقل من مستوى الاستخدام الكامل وهنا نقول أن هناك فجوة انكماشية، أو يتحقق التوازن عند نقطة أعلى من مستوى الاستخدام الكامل وهنا نقول أن هناك فجوة تضخيمية أو توسعية، أو يتحقق التوازن عند مستوى الاستخدام الكامل وهنا لا توجد فجوة تضخيمية ولا فجوة انكماشية.

٤.١. توازن الاقتصاد الكلي في المدى البعيد:

أي عندما يتساوى الطلب الكلي مع العرض الكلي الخاص بالمدى القريب (الناتج المحلي الإجمالي الفعلي) مع العرض الكلي الخاص بالمدى البعيد (الناتج المحلي الإجمالي الممكن أو المحتمل)، كما هو موجود الرسم البياني التالي (2-6).



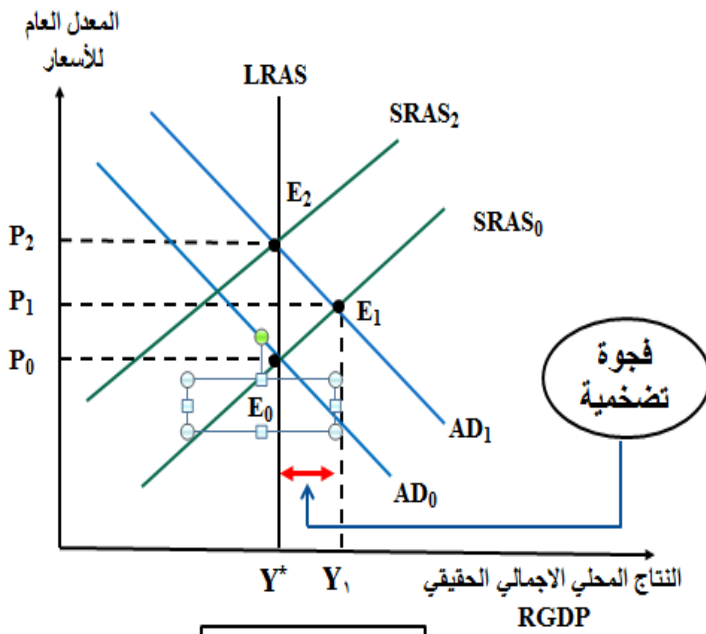
الشكل البياني (2-6)

ملاحظات مهمة جدا:

- عند النقطة A يكون الاقتصاد في حالة توازن و استقرار على المدى البعيد أي أن توازن الاقتصاد الكلي قد تحقق عند مستوى الاستخدام الكامل حيث يتساوى الطلب الكلي مع الناتج المحلي الإجمالي الفعلي (العرض الكلي في المدى القريب) وفي نفس الوقت مع الناتج المحلي الإجمالي الممكن (العرض الكليفي المدى البعيد) .
- عند النقطة A يتساوى الناتج المحلي الإجمالي الفعلي مع الناتج المحلي الإجمالي الممكن (يكون الاقتصاد عند حالة الاستخدام الكامل أو التوظيف الكامل). و بذلك لا توجد فجوة انكماشية ولا فجوة توسعية. و عليه يكون معدل البطالة = المعدل الطبيعي. أي أن معدل البطالة = معدل البطالة الاحتكاكية + معدل البطالة الهيكلية، أي أن معدل البطالة الدورية = ٠.

٢٤. الفجوة التضخمية:

تحدث الفجوة التضخمية (Inflationary Gap)، في المدى القريب عندما يزيد الطلب الكلي على العرض الكلي عند مستوى الاستخدام الكامل. وتقاس الفجوة التضخمية بالفرق بين الناتج المحلي الاجمالي الفعلي والناتج المحلي الاجمالي الممكن. و تتميز هذه الفجوة التضخمية بارتفاع المستوى العام للأسعار مع انخفاض في نسب البطالة. و لمزيد الشرح سوف نعتمد على الشكل البياني التالي ٦-٣



الشكل البياني (6-3)

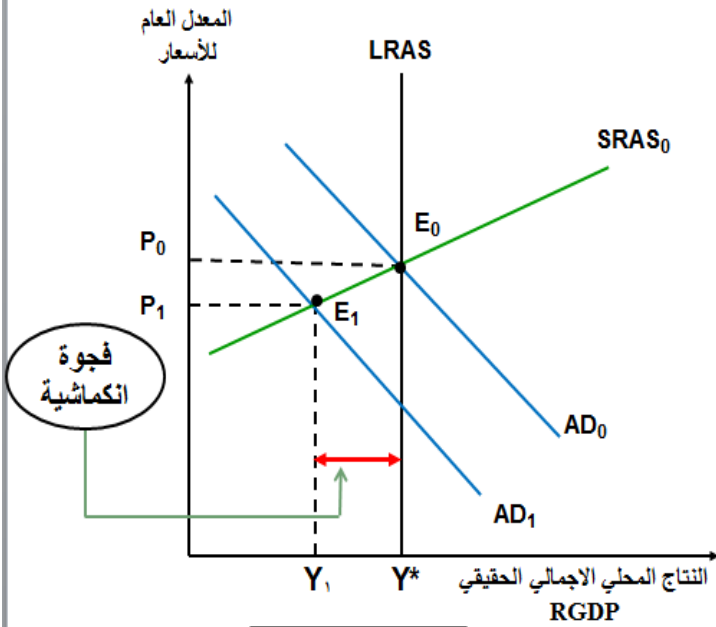
لنتترض أن الاقتصاد الكلي في حالة التوازن في المدى الطويل (E_0). إذا ارتفع الطلب الكلي (نتيجة لزيادة الانفاق الحكومي مثلاً): سيؤدي ذلك إلى انتقال الاقتصاد إلى حالة توازن في المدى القريب (E_1) تتميز بارتفاع في مستوى الأسعار مما يحفز المنتجين على زيادة الانتاج و باتالي مزيد توظيف العمال مما يؤدي إلى ارتفاع الناتج المحلي الاجمالي الفعلي (أي العرض الكلي في المدى القريب Y_1) مقارنةً بالناتج المحلي الاجمالي الممكن (Y^*) في المدى القريب، مما يتسبب في ظهور فجوة تضخمية أو توسعية، أي انخفاض في معدل البطالة (أقل من المعدل الطبيعي) مع ارتفاع في المستوى العام للأسعار (التضخم). لكن في المدى البعيد سوف تختفي هذه الفجوة أي سوف يتجه الاقتصاد من جديد بصورة تلقائية إلى مستوى توازن عند مستوى الاستخدام الكامل (E_2) وذلك بسبب انخفاض العرض الكلي في المدى القريب نتيجة ارتفاع تكاليف الانتاج (زيادة في الأجور النقدية للعمال).

ملاحظة:

يؤدي ارتفاع الطلب الكلي إلى زيادة في الناتج المحلي الاجمالي الحقيقي مقارنةً بالناتج المحلي الاجمالي الممكن و بالتالي انخفاض البطالة إلى أدنى من مستواها الطبيعي وذلك في المدى القريب فقط. أما في المدى الطويل فإن ارتفاع الطلب الكلي لا يؤثر في الناتج و البطالة و إنما يؤدي فقط إلى ارتفاع في معدل التضخم.

٢٤. الفجوة الانكماشية:

تحدث الفجوة الانكماشية (Deflationary Gap)، في المدى القريب أيضاً نتيجة لانخفاض في الطلب الكلي، و الذي يتسبب بدوره في انخفاض الناتج المحلي الاجمالي الفعلي مقارنةً بالناتج المحلي الاجمالي الممكن. و تتميز هذه الفجوة الانكماشية بارتفاع معدل البطالة (ظهور البطالة الدورية) وانخفاض مستوى العام للأسعار. و لمزيد الشرح سوف نعتمد على الشكل البياني التالي ٦-٤.



الشكل البياني (٤-٦)

لنفترض أن الاقتصاد الكلي في حالة توازن في المدى الطويل (E_0) . إذا انخفض الطلب الكلي (نتيجة لانخفاض الانفاق الحكومي مثلاً): سيؤدي ذلك إلى انتقال الاقتصاد إلى حالة توازن في المدى القريب (E_1) تتميز بانخفاض في مستوى الأسعار مما لا يحفز المنتجين على زيادة الإنتاج و بالتالي انخفاض الناتج المحلي الاجمالي الفعلي (أي العرض الكلي في المدى القريب: Y_1) مقارنةً بالناتج المحلي الاجمالي الممكن (Y^*) مما يتسبب في ظهور فجوة انكماشية، تتميز بارتفاع في معدل البطالة (أعلى من المعدل الطبيعي) نتيجة ظهور البطالة الدورية مع انخفاض المستوى العام للأسعار (التضخم).

لكن هل هذه الفجوة الانكماشية سوف تختفي؟ بمعنى هل أن الاقتصاد قادر أن يعود تلقائياً إلى حالة توازن في المدى البعيد أي عند نقطة الاستخدام الكامل؟ بما أن النموذج الكينزي يفترض بطء في حركة الأجور وأسعار عناصر الإنتاج في الاتجاه النزولي، فإن هذه الفجوة الانكماشية لن تختفي، لذلك طالب كينز بضرورة تدخل الحكومة باستخدام سياسة مالية توسعية مثل الزيادة في الانفاق الحكومي أو التخفيض في الضرائب أو الاثنين معاً من أجل زيادة الطلب الكلي حتى يستعيد الاقتصاد الكلي توازنه في المدى البعيد أي عند مستوى الاستخدام الكامل.

المحاضرة التاسعة: تمارين علمية خاصة بالفصول (٢،٤،٥)

الفصل الثالث: التضخم والبطالة والدورة الاقتصادية

التمرين الأول: إذا علمت في اقتصاد دولة معينة، أن عدد العاملين يساوي ٤٢٠ ألف نسمة وعدد العاطلين عن العمل يساوي ٦٠ ألف نسمة وعدد الأشخاص الذين أعمارهم بين ١ و١٥ سنة يساوي ١٠ ألف نسمة.

المطلوب: حسب المعطيات السابقة أحتسب كل من:

اجمالي القوة العاملة الفاعلة

نسبة البطالة

حل التمرين الأول:

اجمالي القوة العاملة الفاعلة = عدد العاطلين + عدد المشتغلين = ٦٠ + ٤٢٠ = ٤٨٠ ألف نسمة

نسبة البطالة = نستخدم المعادلة التالية: $100 \times \frac{\text{عدد العاطلين عن العمل}}{\text{اجمالي القوة العاملة الفاعلة}} = \text{نسبة البطالة}$

$$\% 12.5 = 100 \times \frac{60}{480} = \text{نسبة البطالة}$$

التمرين الثاني: إذا علمت أن الرقم القياسي لأسعار المستهلكين (CPI) في اقتصاد دولة ما قد ارتفع من ١٢٠ في سنة ٢٠١٤ إلى ١٥٠ في سنة ٢٠١٥

المطلوب:

أحسب معدل التضخم في هذا البلد لسنة ٢٠١٥

حل التمرين الثاني:

يحتسب معدل التضخم باستعمال الرقم القياسي لأسعار المستهلكين (CPI) على النحو التالي:

$$\frac{CPI_{2015} - CPI_{2014}}{CPI_{2014}} \times 100 = \frac{150 - 120}{120} \times 100 = 25\%$$

الفصل الرابع: العرض الكلي والطلب الكلي

التمرين الثالث:

إذا كان الدخل الكلي Y في اقتصاد بلد ما يساوي 50 000 ريال ،
وإذا كان الميل المتوسط للاذخار APS يساوي 0.35.

المطلوب: باستعمال المعطيات السابقة أوجد كل من :

الميل المتوسط للاستهلاك APC

قيمة ما يدخره أفراد هذا البلد S من مجموع الدخل الكلي Y

قيمة ما يستهلكه أفراد هذا البلد C من مجموع الدخل الكلي Y

حل التمرين الثالث:

نعلم جيدا أن: الميل المتوسط للاستهلاك APC + الميل المتوسط للاذخار APS = ١

$$APC = 1 - APS = 1 - 0.35 = 0.65$$

$$APC = 0.65$$

بما أن الميل المتوسط للادخار APS يمثل نسبة ما ينفق من دخل من أجل الادخار $\left(\frac{S}{Y}\right)$ فإن قيمة الادخار S يمكن

احتسابها حسب المعادلة التالية:

$$S = APS \times Y$$

$$S = 0.35 \times 50000$$

$$S = 17500$$

بما أن الدخل يساوي الاستهلاك زائد الادخار $(Y = C + S)$ فإن الاستهلاك C يساوي

$$C = Y - S = 50000 - 17500$$

$$C = 32500$$

كذلك يمكن احتساب قيمة الاستهلاك بالاستعانة بالميل المتوسط للاستهلاك APC

$$C = APC \times Y$$

$$C = 0.65 \times 50000$$

$$C = 32500$$

التمرين الرابع:

إذا كان لديك دالة الادخار التالية:

$$S = -40 + 0.2Y$$

المطلوب:

أوجد قيمة الدخل (Y) الذي يبلغ عنده الادخار (S) صفر.

أوجد دالة الاستهلاك C .

حل التمرين الرابع:

قيمة الدخل (Y) الذي يبلغ عنده الادخار $(S = 0)$ يعني أن:

$$S = -40 + 0.2Y = 0 \Leftrightarrow 0.2Y = 40$$

$$Y = \frac{40}{0.2} = 200$$

بما أن الدخل يساوي الاستهلاك زائد الادخار $(Y = C + S)$ فإن :

$$C = Y - S \Leftrightarrow C = Y - (-40 + 0.2Y)$$

$$C = Y + 40 - 0.2Y$$

$$C = 40 + 0.8Y$$

الفصل الخامس: توازن الاقتصاد الكلي

التمرين الخامس:

إذا كان لديك النموذج الاقتصادي التالي:

$$C = 50 + 0.8Y$$

$$I_a = 200$$

المطلوب: حسب المعطيات السابقة أوجد كل من:

الدخل التوازني

قيمة المضاعف

إذا زاد الانفاق الاستثماري المستقل بـ ٦٠ فما هو تأثير ذلك على قيمة الدخل التوازني

حل التمرين الخامس:

حسب المعطيات السابقة فإن الاقتصاد يتكون من قطاعين فقط قطاع عائلي و قطاع الأعمال، و عليه فإن معادلتا

$$Y = \frac{1}{1-b} (C_a + I_a) \text{؛ كالاتي:}$$

$$Y = \frac{1}{1-0.8} (50 + 200) = \frac{1}{0.2} (250) \text{؛ إذا فإن الدخل التوازني } Y$$

$$Y^* = 5 \times 250 = 1250$$

قيمة المضاعف :

$$\frac{1}{1-b} = \frac{1}{1-0.8} = \frac{1}{0.2} = 5$$

ملاحظة:

هناك علاقة عكسية بين الميل الحدي للاذخار $(1 - b)$ وحجم المضاعف $\frac{1}{1-b}$ ، فكلما زاد الميل الحدي للاذخار تقل قيمة المضاعف وبالتالي يكون مقدار التغير في الدخل قليل والعكس صحيح .

بينما توجد علاقة طردية (موجبة) بين الميل الحدي للاستهلاك (b) وحجم المضاعف $\frac{1}{1-b}$ فكلما زاد الميل الحدي للاستهلاك زادت قيمة المضاعف وبالتالي يكون مقدار التغير في الدخل كبيرا والعكس صحيح

إذا زاد الانفاق الاستثماري المستقل بـ ٦٠ فإن قيمة الدخل التوازني الجديدة يمكن احتسابها بالاستعانة بالمعادلة

التالية:

$$\Delta Y = \frac{1}{1-b} (\Delta I_a)$$

$$\Delta Y = \frac{1}{1-0.8} (60) = 5 \times 60 = 300$$

$$\Delta Y = 300$$

أي أن الدخل التوازني ارتفع بـ ٣٠٠ و عليه فإن القيمة الجديدة للدخل التوازني هي:

$$Y_1^* = 1250 + 300 = 1550$$

المحاضرة العاشرة: السياسة النقدية

مقدمة

من أهم الأهداف الاقتصادية الكلية التي تسعى كل دولة الى تحقيقها هي:
تحقيق النمو الاقتصادي
تخفيض معدلات البطالة
السيطرة على معدلات التضخم
تحقيق التوازن في ميزان المدفوعات
وعليه، فإنه لا بد على كل دولة وجوب إقرار وتحديد السياسات الاقتصادية الملائمة، أي اتخاذ مجموعة من الإجراءات و الترتيبات الضرورية لتحقيق هذه الأهداف الاقتصادية الكلية للمجتمع.
ومن أهم هذه السياسات الاقتصادية الكلية، نذكر:
السياسة النقدية Monetary Policy.
السياسة المالية Fiscal Policy.
سياسة التجارة الخارجية Foreign Trade Policy.

أنواع السياسات الاقتصادية الكلية

الاسم	الجهة المسئولة	المجال	الأدوات
السياسة النقدية Monetary Policy	البنك المركزي	إدارة حركة النقود في الاقتصاد	- سعر الفائدة - نسبة الاحتياطي القانوني - عمليات السوق المفتوحة
السياسة المالية Fiscal Policy	وزارة المالية	إدارة الموازنة العامة للدولة	- الإنفاق الحكومي - الضرائب
سياسة التجارة الخارجية Foreign Trade Policy	وزارة التجارة الخارجية	إدارة حركة تدفق الصادرات والواردات	- التعريفية الجمركية - سعر الصرف - الحصص الكمية

وسنخصص في هذه المحاضرة لشرح واستعراض دور السياسة النقدية فقط في تحقيق الأهداف الاقتصادية الكلية.

نشأة البنوك المركزية

بدأ ظهور البنوك المركزية في العالم خلال النصف الثاني من القرن السابع عشر، حيث أنشئ بنك السويد عام ١٦٦٨، وبنك إنكلترا عام ١٦٩٤، كما أنشئ بنك فرنسا عام ١٨٠٠.
واقترنت وظائف هذه البنوك في بادئ الأمر على القيام بالأعمال المصرفية الحكومية، بالإضافة إلى الأعمال المصرفية الاعتيادية التي تقوم بها البنوك التجارية. تم منح هذه البنوك صلاحية إصدار العملة فقط خلال القرن التاسع عشر، وكان ذلك في عام ١٨٣٣ بالنسبة لبنك إنكلترا، وعام ١٨٩٧ بالنسبة لبنك السويد.
ويقوم البنك المركزي بممارسة الرقابة النقدية على البنوك التجارية وغيرها من المؤسسات المالية، كما يتولى إصدار وإدارة كمية النقود بما يحقق الأهداف الاقتصادية الكلية، وأهمها تحقيق الاستقرار الاقتصادي وخفض معدل البطالة وضمان النمو الاقتصادي.

١.١ وظائف البنك المركزي

تنفيذ ومتابعة العمليات والالتزامات النقدية والمالية الحكومية على المستويين الداخلي والخارجي (المدفوعات والمقبوضات).

إصدار العملة الوطنية، حيث يعتبر البنك المركزي السلطة النقدية الوحيدة المخولة قانوناً بإصدار العملة الوطنية والمحافظة على استقرار سعر صرف العملة الوطنية.
قبول ودائع البنوك التجارية (احتياطات البنوك التجارية) وإقراض هذه البنوك عند الحاجة، بالإضافة إلى القيام بعمليات المقاصة بين هذه البنوك.
التحكم في كمية النقود المعروضة (السيولة النقدية) في الاقتصاد الوطني

١.٢ عرض النقود

ويقصد بعرض النقود كمية وسائل الدفع المتاحة في المجتمع ويمكن تقسيمه على النحو التالي:

(أ) عرض النقود بالمفهوم الضيق M_1 ؛

ويشمل العملات المعدنية والورقية لدى الجمهور والمتداولة خارج الجهاز المصرفي مضافاً إليها الودائع الجارية.

(ب) عرض النقود بالمفهوم الواسع M_2 ؛

ويشمل ذلك M_1 مضافاً إليها ودائع ادخارية قصيرة الأجل.

(ج) عرض النقود بالمفهوم الأوسع M_3 ؛

ويشمل ذلك M_2 مضافاً إليها ودائع ادخارية طويلة الأجل.

مفهوم السياسة النقدية

يقصد بالسياسة النقدية مجموعة الاجراءات والتدابير التي يتمكن من خلالها البنك المركزي من إدارة عرض النقود، وبالتالي التأثير على الأداء الاقتصادي ككل من أجل تحقيق أهداف السياسة الاقتصادية الكلية.

١.٢ أهداف السياسة النقدية:

كما ذكرنا سابقاً فإن من أهم أهداف السياسة النقدية تتمثل في الأهداف الأربعة التالية:

استقرار مستوى الأسعار أي خفض معدل التضخم.

الاستخدام الكامل أي خفض معدل البطالة.

تحقيق معدل نمو حقيقي يفوق معدل نمو السكان.

معالجة الاختلال في ميزان المدفوعات وذلك من أجل الحفاظ على استقرار قيمة العملة الوطنية

٢.٢ أدوات السياسة النقدية:

هي الوسائل التي يستخدمها البنك المركزي لتحقيق الأهداف الاقتصادية الكلية من خلال التحكم في عرض النقود. ويمكن تقسيم هذه الأدوات إلى مجموعتين:

الأدوات الكمية: يستطيع البنك المركزي التأثير في قدرة البنوك التجارية على تقديم التسهيلات الائتمانية، وذلك بواسطة ما يعرف بالوسائل الكمية للائتمان، والتي تستهدف بالدرجة الأولى التأثير في حجم أو كمية احتياطات البنوك وتكلفة الاحتفاظ بها. ومن أهم هذه الأدوات الكمية للسيطرة على الائتمان هي:

تغيير نسبة الاحتياطي القانوني

تغيير معدل الخصم

عمليات السوق المفتوحة

الأدوات الغير الكمية : تتوفر للبنك المركزي وسائل أخرى للسياسة النقدية تتمثل في الأدوات الغير الكمية أو الائتقائية للإئتمان يستطيع بواسطتها التحكم في عرض النقود من خلال التأثير مباشرة على النشاط الائتماني للبنوك التجارية، بما يخدم تحقيق الاهداف الاقتصادية للدولة. فمثلا تشجيع الإستثمار في قطاعات معينة دون أخرى من خلال تحديد سقف الإئتمان في مجالات معينة أو تخفيض أسعار الفائدة على قروض الإستثمار في فعاليات اقتصادية دون أخرى مثل الصناعات الصغيرة.

٣.٢. أنواع السياسة النقدية:

السياسة النقدية الانكماشية: يلجأ البنك المركزي إلي اتباع سياسة نقدية انكماشية أي التقليل في العرض النقدي في حالة وجود تضخم في الاقتصاد ناتج عن فائض في الطلب الكلي عن العرض الكلي (فجوة تضخمية). حيث يعمل البنك المركزي على كبح الطلب الكلي من خلال اتباع الاجراءات التالية:
سحب أو امتصاص السيولة الفائضة من الأفراد ومن البنوك أي التقليل من العرض النقدي وذلك عن طريق الحد من نشاط البنوك التجارية في منح التسهيلات الائتمانية. ويمكن تحقيق ذلك بالترفيغ من نسبة الاحتياطي القانوني أو الترفيغ في معدل الخصم أو ببيع السندات الحكومية.
ينتج عن ذلك انخفاض في الطلب الكلي نتيجة انخفاض الانفاق الاستهلاكي الخاص و الانفاق الاستثماري الخاص ومن ثم اقترابه أو تعادله مع العرض الكلي.
المحصلة النهائية: انخفاض في المستوي العام للأسعار (مكافحة التضخم).

السياسة النقدية التوسعية: يلجأ البنك المركزي إلي اتباع سياسة نقدية توسعية أي زيادة في العرض النقدي في حالة وجود ركود في الاقتصاد ناتج عن انخفاض في الطلب الكلي مقارنة بالعرض الكلي (فجوة انكماشية)، الأمر الذي يؤدي إلي انتشار ظاهرة البطالة بمختلف القطاعات الاقتصادية.
حيث يعمل البنك المركزي على تنشيط الطلب الكلي من خلال اتباع الاجراءات التالية:
ضخ سيولة اضافية تتاح للأفراد والبنوك أي الزيادة من العرض النقدي وذلك عن طريق من خلال زيادة التسهيلات الائتمانية للبنوك التجارية . ويمكن تحقيق ذلك بالتخفيض من نسبة الاحتياطي القانوني أو التخفيض في معدل الخصم أو بشراء السندات الحكومية.
ينتج عن ذلك ارتفاع في الطلب الكلي نتيجة زيادة الانفاق الاستهلاكي الخاص و الانفاق الاستثماري الخاص ومن ثم اقترابه أو تعادله مع العرض الكلي.

المحصلة النهائية : ارتفاع في المستوي العام للأسعار مما يحفز المنتجين على زيادة الانتاج، الأمر الذي يترتب عليه اتاحة المزيد من فرص العمل والتوظيف (مكافحة البطالة).

المحاضرة الحادية عشر: السياسة المالية

مفهوم السياسة المالية

يقصد بالسياسة المالية مجموعة من الاجراءات والتدابير تتخذها الحكومة عبر وزارة المالية من أجل التأثير على أداء الاقتصاد بطريقة غير مباشرة من خلال استخدام الإنفاق الحكومي والضرائب كأدوات لإحداث هذا التأثير، و ذلك من أجل تحقيق الأهداف الاقتصادية الكلية، المتمثلة في التالي :

التخصيص الأمثل للموارد الاقتصادية

النمو الاقتصادي

تحقيق عدالة توزيع الدخل والثروة

الاستقرار الاقتصادي أي خفض التضخم والبطالة

١.١ تعريف الموازنة العامة

الموازنة العامة للدولة، هي مشروع الميزانية أو الميزانية المقترحة، حيث تمثل مجموع الإيرادات الحكومية المتوقعة (مصادر الدخل) ومجموع النفقات الحكومية المقترحة (المصروفات) خلال فترة زمنية قادمة، عادة ما تكون سنة مالية.

تتكون الموازنة العامة من جانبين رئيسيين هما:

الإيرادات العامة

وهي تنقسم إلى نوعين:

إيرادات محلية: ويأتي على رأسها الإيرادات الضريبية. والمعروف أن الضرائب تنقسم إلى قسمين ضرائب مباشرة Direct Taxes مثل ضرائب الدخل وضرائب غير مباشرة Indirect Text مثل الضرائب على المبيعات وضرائب الإنتاج والضرائب الجمركية. وتشكل الإيرادات المحلية نسبة كبيرة من إجمالي إيرادات الحكومة في الدول النامية.

إيرادات خارجية: وتتمثل خاصة في المساعدات الخارجية التي تتلقاها الدول النامية بشكل أساسي.

ب. النفقات العامة

وتشمل على النفقات الجارية كدفع الرواتب و الأجور للعاملين في القطاع العام (الحكومي) مقابل ما ينتجونه من خدمات عامة نهائية. وكذلك على نفقات استثمارية (أو رأسمالية) كالإنفاق على البنية التحتية مثل الطرق والسدود و الإنفاق على كافو المشروعات الإنمائية. كما تعتبر المدفوعات التحويلية، مثل الإعانات أو الدعم الحكومي لأسعار السلع الضرورية ودعم دخول الأسر الفقيرة و تعويضات البطالة من أهم بنود الإنفاق الحكومي، خاصة في الدول النامية.

أدوات السياسة المالية:

بشكل عام تنقسم أدوات السياسة المالية أدوات كمية وأخرى نوعية

١.٢ الأدوات الكمية:

الضرائب

تعتمد الحكومات في تمويل نفقاتها على إيرادات الضرائب بأنواعها، كما تعتمد بعض الحكومات على عائدات بيع المواد الأولية التي تمتلكها الدولة. وتصنف الضرائب تبعاً لاعتمادها على الدخل إلى ضرائب مستقلة عن الدخل أو ثابتة كضريبة الرؤوس، وضرائب غير مستقلة عن الدخل مثل الضريبة النسبية وكذلك الضريبة التصاعدية على الدخل الشخصي. وبصفة عامة، فإن **زيادة الضريبة تؤدي إلى خفض الدخل المتاح للإنفاق، فتؤثر سلباً على الطلب**

الكلي ومستوى دخل التوازن. وليقاس الأثر النهائي لتغير معين في الضريبة على دخل توازن الاقتصاد، سوف نفترض أنه لدينا اقتصاد مغلق (تستبعد فيه الصادرات والواردات) من ثلاث قطاعات. وكذلك سوف نفترض أن الإنفاق الحكومي والاستثمار والضريبة جميعهم مستقلون عن الدخل. تحت هذه الفرضيات يمكن تمثيل الاقتصاد بالمعادلات التالية:

$$C = C_a + b(Y - T_a) \quad \text{دالة الاستهلاك؛}$$

$$T = T_a \quad \text{دالة الضريبة ؛}$$

$$G = G_a \quad \text{دالة الإنفاق الحكومي؛}$$

$$I = I_a \quad \text{دالة الاستثمار؛}$$

وبتطبيق شرط التوازن الاقتصاد (تعادل العرض الكلي مع الإنفاق الكلي أو الطلب الكلي) نحصل على المعادلة التالية:

$$Y = C + I_a + G_a$$

$$Y = C_a + b(Y - T_a) + I_a + G_a$$

$$Y = \frac{1}{1-b}(C_a + I_a + G_a - bT_a) \quad \text{و من المعادلة السابقة يمكن صياغة معادلة الدخل التوازني على النحو التالي؛}$$

واستناداً إلى الصيغة معادلة الدخل التوازني، يمكن كتابة معادلة المضاعف على النحو التالي:

$$\frac{\Delta Y}{\Delta T} = -b \left(\frac{1}{1-b} \right) \rightarrow \text{مضاعف الضريبة الثابتة}$$

مثال ١: إذا كان الميل الحدي للاستهلاك $b = 0.8$ وكان الاقتصاد في حالة كساد بناتج محلي إجمالي قدره ٣٠٠٠ مليون دينار، بينما الناتج المحلي عند مستوى الاستخدام الكامل هو ٣٢٥٠ مليون. ما هو مقدار التغير في الضريبة المطلوب لتحقيق توازن الاقتصاد الكلي عند الاستخدام الكامل.

الإجابة: الاقتصاد في حالة كساد أي أنه **هناك فجوة انكماشية** مقدارها $3000 - 3250 = 250$ مليون دينار. في هذه الحالة لا بد من الحكومة من تطبيق **سياسة مالية توسعية** من أجل الترفيع في الدخل التوازني بمقدار ٢٥٠ مليون دينار وذلك عن طريق تخفيض في الضريبة. **لمعرفة مقدار الضريبة الذي يجب تخفيضه من طرف الحكومة، لا بد من إيجاد قيمة مضاعف الضريبة الثابتة، حيث أنه يساوي:**

$$\frac{\Delta Y}{\Delta T} = -b \left(\frac{1}{1-b} \right) = -0.8 \times \left(\frac{1}{1-0.8} \right) = -4$$

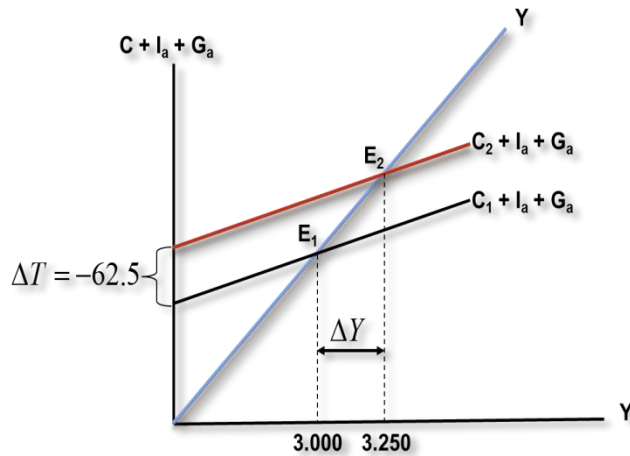
حسب قيمة مضاعف الضريبة الثابتة: -4 ، يعني أن كل انخفاض في الضريبة بمقدار دينار واحد يؤدي إلى زيادة في الدخل التوازني بمقدار ٤ دنانير والعكس صحيح. وعليه، فإن الترفيع في الدخل التوازني بمقدار ٢٥٠ مليون دينار يحتاج إلى التخفيض في الضريبة بمقدار ٦٢,٥ مليون دينار:

$$\frac{\Delta Y}{\Delta T} = -4 \Leftrightarrow \frac{250}{\Delta T} = -4$$

$$-4 \times \Delta T = 250 \Leftrightarrow \Delta T = \frac{250}{-4}$$

$$\Delta T = -62.5$$

ويوضح الشكل (٧-١) أدناه كيفية تأثير خفض الضريبة على دخل توازن الاقتصاد.



شكل (٧-١) : بـخـفـض الضـريـبـة الثـابـتـة بمـقـدار ٦٢,٥ مـلـيـون دـيـنـار زـاد الإنـفـاق الـاسـتـهـلاكي نـتـيـجـة لـزـيـادـة الدـخـل المـتـاح، وـانـتـقل تـواـزن الـاـقـتـصـاد مـن E_1 حـيـث الـكـسـاد وارتـفـاع البـطـالـة إلى E_2 حـيـث الـاسـتـخـدام الـكـامـل، وـزاد الدـخـل القـومـي بمـقـدار ٢٥٠ مـلـيـون دـيـنـار وـهي تـعـادل أربـعـة أضعـاف الخـفـض في الضـريـبـة الثـابـتـة.

الانفاق الحكومي

مثل ما ذكرنا سابقا فإن الانفاق الحكومي يشمل على النفقات الجارية كدفع الرواتب و الأجور للعاملين وعلى النفقات الاستثمارية (أو الرأسمالية) كالإنفاق على البنية التحتية مثل الطرق و السدود و كذلك على المدفوعات التحويلية، مثل الإعانات أو الدعم الحكومي لأسعار السلع الضرورية و دعم دخول الأسر الفقيرة و تعويضات البطالة. و العلاقة بين الانفاق الحكومي و دخل توازن الاقتصاد هي علاقة طردية موجبة. لذلك، ترفع الحكومة في نفقاتها في حالة رغبتها في انعاش الاقتصاد بتبني سياسة مالية توسعية، أو أن تخفض في نفقاتها في حال رغبتها في كبح جماح الاقتصاد بتبني سياسة مالية انكماشية.

وحتى يمكن قياس أثر التغيير في الإنفاق الحكومي على دخل توازن الاقتصاد لا بد من التعرف على مضاعف الإنفاق الحكومي، وهو مقدار التغيير الحاصل في الدخل نتيجة تغيير الإنفاق الحكومي بدينار واحد. لذلك، سوف نفترض أنه لدينا اقتصاد مغلق (تستبعد فيه الصادرات و الواردات) من ثلاثة قطاعات. وكذلك سوف نفترض أن الانفاق الحكومي و الاستثمار و الضريبة جميعهم مستقلون عن الدخل.

بتطبيق شرط التوازن الاقتصادي (تعادل العرض الكلي مع الإنفاق الكلي أو الطلب الكلي) نحصل على المعادلة التالية:

$$Y = C + I_a + G_a$$

$$Y = C_a + b(Y - T_a) + I_a + G_a$$

و من المعادلة السابقة يمكن صياغة معادلة الدخل التوازني على النحو التالي: $Y = \frac{1}{1-b}(C_a + I_a + G_a - bT_a)$

واستناداً إلى الصيغة معادلة الدخل التوازني، يمكن كتابة معادلة مضاعف الانفاق الحكومي على النحو التالي:

$$\frac{\Delta Y}{\Delta G} = \left(\frac{1}{1-b} \right) \rightarrow \text{مضاعف الانفاق الحكومي}$$

مثال ٢: إذا كان الميل الحدي للاستهلاك $b = 0.8$ وكان الاقتصاد في حالة كساد بناتج محلي إجمالي قدره ٣٠٠٠ مليون دينار، بينما الناتج المحلي عند مستوى الاستخدام الكامل هو ٣٢٥٠ مليون. ما هو مقدار التغير المطلوب في الانفاق الحكومي لتحقيق توازن الاقتصاد الكلي عند الاستخدام الكامل.

الإجابة: الاقتصاد في حالة كساد أي أنه هناك فجوة انكماشية مقدارها $3000 - 3250 = 250$ مليون دينار. في هذه الحالة لابد من الحكومة من تطبيق سياسة مالية توسعية من أجل الترفيع في الدخل التوازني بمقدار ٢٥٠ مليون دينار عن طريق الترفيع في الانفاق الحكومي. لمعرفة مقدار الانفاق الحكومي الذي يجب زيادته من طرف الحكومة،

$$\Delta Y = \Delta G \left(\frac{1}{1-b} \right) \text{ ، حيث أنه يساوي } \Delta Y$$

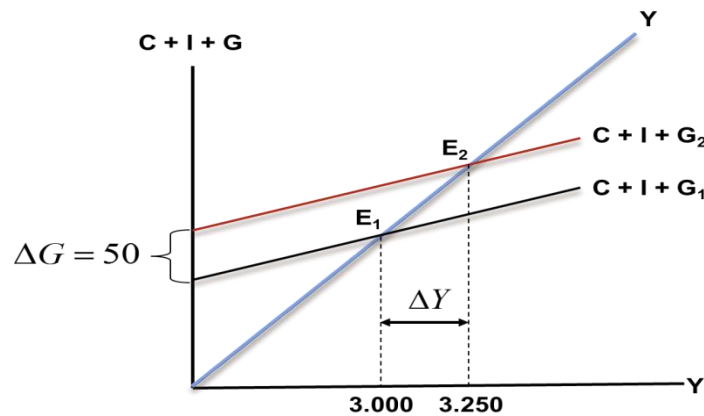
$$\frac{\Delta Y}{\Delta G} = \left(\frac{1}{1-0.8} \right) = 5$$

حسب قيمة مضاعف الانفاق الحكومي : 5 ، يعني أن كل زيادة في الانفاق الحكومي بدينار واحد يترتب عنه زيادة في الدخل التوازني بمقدار ٥ دنانير و العكس صحيح. و عليه، فإن الترفيع في الدخل التوازني بمقدار ٢٥٠ مليون دينار يحتاج الى الترفيع في الانفاق الحكومي بمقدار 50 مليون دينار:

$$\frac{\Delta Y}{\Delta G} = 5 \Leftrightarrow \frac{250}{\Delta G} = 5 \Leftrightarrow \Delta G = \frac{250}{5}$$

$$\Delta G = 50$$

ويوضح الشكل (٧-٢) أدناه كيفية تأثير زيادة الانفاق الحكومي على دخل توازن الاقتصاد.



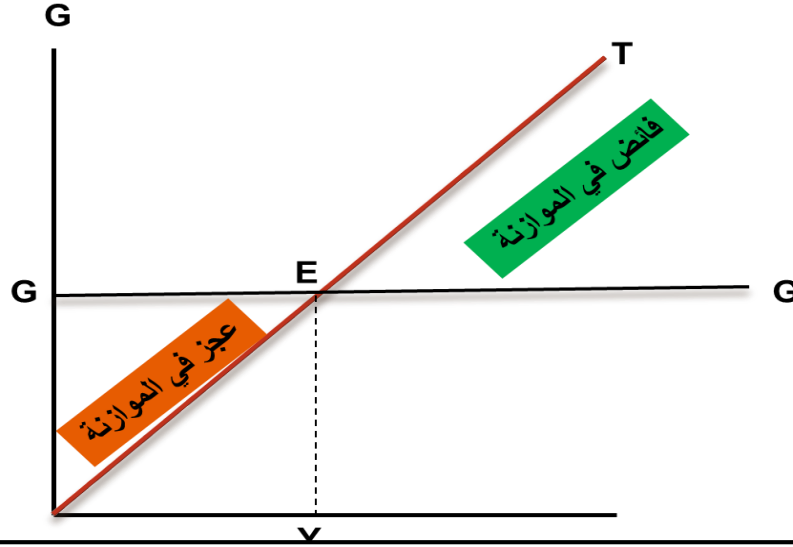
شكل (٧-٢) : بزيادة الانفاق الحكومي بمقدار ٥٠ مليون دينار زاد الطلب الكلي مباشرة، وانتقل توازن الاقتصاد من E_1 حيث الكساد، وارتفع البطالة إلى E_2 حيث الاستخدام الكامل، وزاد الدخل القومي بمقدار ٢٥٠ مليون دينار وهي خمسة أضعاف الزيادة في الإنفاق الحكومي.

الضرائب والإنفاق معاً - الموازنة العامة:

مثل ما ذكرنا سابقاً، فإن الموازنة العامة للدولة، هي ما يعرف بالميزانية عند غير المتخصصين، وهي في الحقيقة تعني مشروع الميزانية أو الميزانية المقترحة. وبينما تكون الميزانية دائماً متوازنة، نجد أن الموازنة قد لا تكون متوازنة في بعض الحالات أي أن مجموع النفقات الحكومية المتوقعة يمكن أن يكون أعلى أو أدنى من مجموع الإيرادات الحكومية.

وكما يوضح الشكل (٧-٣) التالي، فقد يكون هناك عجز (Deficit) بالموازنة وذلك في حالة زيادة النفقات المقترحة (G) على إيرادات الضرائب (T). ويكون على الحكومة في هذه الحالة وجوب إيجاد مصادر تمويل أخرى لصد هذا العجز، مثلاً عن طريق الاقتراض داخلياً أو خارجياً. أو أن يكون هناك فائض في الموازنة (Surplus) أي أن إيرادات الضرائب (T) تتجاوز النفقات المقترحة (G).

فالموازنة تكون متوازنة عندما يتعادل فيها الانفاق الحكومي المقترح مع الإيرادات المتوقعة من الضرائب، أي أن يكون الانفاق الحكومي ممولاً بالكامل من إيرادات الضرائب دون زيادة أو نقصان.



شكل (٧-٢) : في حال الضريبة النسبية، يوضح المنحنى (T) إيرادات الضريبة، وهي تزيد بزيادة مستوى الدخل (Y). ويمثل الخط الأفقي الإنفاق الحكومي وهو مستقل عن الدخل. وعند (Y₀) يتعادل الإنفاق مع إيرادات الضريبة وتكون الموازنة متوازنة (G=T)، عند أي مستوى للدخل أقل من (Y₀) يكون هناك عجز في الموازنة (T أقل G)، وعند أي مستوى للدخل أعلى من (Y₀)، يكون هناك فائض في الموازنة (T أكبر G).

و عليه فإن ومضاعف الموازنة المتوازنة هو مضاعف الإنفاق الحكومي مضافاً إليه مضاعف الضريبة الثابتة المساوية للإنفاق الحكومي، أي أن:

$$\frac{\Delta Y}{\Delta G + \Delta T} = \left(\frac{1}{1-b} \right) + \left(-b \frac{1}{(1-b)} \right) = \frac{1-b}{1-b} = 1$$

ملاحظة مهمة: بما أن مضاعف الموازنة المتوازنة يساوي واحد، فإن الزيادة في الإنفاق الحكومي المصحوب بضريبة مساوية له تؤدي إلى زيادة الدخل التوازني بمقدار نفس الزيادة في الإنفاق الحكومي **دون مضاعفتها** (أي دون مضاعفة قيمة الدخل)

٢.٢. الأدوات النوعية

بالإضافة إلى الأدوات السياسات المالية الكمية المنصبة على التغيير في حجم الإنفاق أو التغيير في حجم الإيرادات الضريبة، هناك سياسات بديلة تبقي على هذه المتغيرات دون تغيير في أحجامها، وإنما تركز على هيكلها. وتتمثل هذه الأدوات النوعية؛ فيما يلي:

إعادة توزيع عبء الضرائب: إن إعادة توزيع عبء الضرائب (Redistribution of Taxes)، من خلال زيادة الضريبة على الدخل المرتفعة، أي اتباع سياسة الضرائب التصاعدية، ستؤدي إلى زيادة الإيرادات الحكومية ومن ثم الإنفاق الحكومي، وبالتالي إنعاش الاقتصاد.

إعادة هيكل الإنفاق الحكومي: تعتبر إمكانية تغيير هيكل الإنفاق الحكومي على جانب كبير من الأهمية في تحريك النشاط الاقتصادي. فبعض النفقات الحكومية، خاصة في مجالات معينة يمكن أن تؤدي إلى تحفيز النشاط الاقتصادي أكثر من النفقات في مجالات أخرى.

إعادة هيكل الدين العام: تنصب هذه السياسة على تغيير مصدر تمويل عجز الموازنة بما يتفق وأهداف السياسة الاقتصادية.

أنواع السياسة المالية:

سياسة مالية التوسعية: تلجأ الحكومة عن طريق وزارة المالية إلى اتباع سياسة مالية توسعية في حالة وجود ركود في الاقتصاد ناتج عن انخفاض في الطلب الكلي مقارنة بالعرض الكلي (فجوة انكماشية)، الأمر الذي يؤدي إلى انتشار ظاهرة البطالة بمختلف القطاعات الاقتصادية.

حيث تعمل الحكومة على تنشيط الطلب الكلي من خلال اتباع الإجراءات التالية:

زيادة مستوى الإنفاق الحكومي، حيث أن زيادة الإنفاق تسبب زيادة دخول الأفراد وبالتالي زيادة الطلب الكلي.

تخفيض معدلات الضريبية وهذا يسبب زيادة الدخل وبالتالي زيادة الاستهلاك ومن ثم زيادة الطلب الكلي.

استخدام السياسات معاً (زيادة الإنفاق وتخفيض الضريبة).

المحصلة النهائية: ارتفاع في المستوى العام للأسعار مما يحفز المنتجين على زيادة الانتاج، الأمر الذي يترتب عليه اتاحة المزيد من فرص العمل والتوظيف (مكافحة البطالة).

سياسة مالية انكماشية: تلجأ الحكومة عن طريق وزارة المالية إلى اتباع سياسة مالية انكماشية في حالة وجود تضخم في الاقتصاد ناتج عن فائض في الطلب الكلي عن العرض الكلي (فجوة تضخمية).

حيث تعمل الحكومة على كبح الطلب الكلي من خلال اتباع الإجراءات التالية:

تقليل الإنفاق الحكومي .

رفع معدل الضريبة.

اتباع السياسات معاً (خفض الإنفاق وزيادة الضرائب)، بحيث تؤدي هذه السياسات إلى تقليل الطلب الكلي ويتقارب

تدرجياً مع العرض الكلي حتى يتساويان (فيتحقق التوازن الاقتصادي الكلي).

المحصلة النهائية: انخفاض في المستوى العام للأسعار (مكافحة التضخم).

المحاضرة الثانية عشر: الاقتصاد الدولي

مقدمة

تعتبر دراسة الاقتصاد الدولي والتجارة الدولية (International Trade) من الفروع المهمة لعلم الاقتصاد الحديث. وتعتمد دراسة الاقتصاد الدولي، كما هي الحال بالنسبة لفروع الاقتصاد الأخرى، كالمالية العامة والتنمية الاقتصادية، على النظرية الاقتصادية العامة بفرعها: الاقتصاد الجزئي (Microeconomics)، والاقتصاد الكلي (Macroeconomics). فمثلاً، يدرس الاقتصاد الدولي، على مستوى الاقتصاد الجزئي، أثر أنظمة الجمارك في مختلف الأقطار على تخصيص الموارد الاقتصادية وتوزيع الدخل. أما على مستوى الاقتصاد الكلي، فتهتم دراسة الاقتصاد الدولي بالطرق التي تؤثر بواسطتها الواردات والصادرات والتدفقات المالية الاستثمارية على الدخل والاستخدام والنمو الاقتصادي.

أنماط واتجاهات التجارة الدولية

عندما يقوم قطر معين بشراء السلع والخدمات من أقطار أخرى تسمى هذه بالواردات (Imports)، أما السلع والخدمات التي يتم بيعها إلى الأقطار الأخرى فتسمى بالصادرات (Exports). الجدير بالملاحظة، إن جميع الأقطار، سواء كانت متقدمة أو نامية، تقوم باستيراد وتصدير سلع وخدمات مختلفة.

١.١. تجارة السلع

تضم تجارة السلع التبادل التجاري في كل من السلع المصنعة والمواد الخام والسلع الوسيطة.

١.٢. تجارة الخدمات

لا تقتصر عملية تصدير الخدمات على الأقطار المتقدمة فقط، وإن كانت تمثل الجزء الأكبر من صادرات الخدمات في العالم وذلك بحكم حاجة الأقطار النامية لمختلف أنواع الخدمات من الأقطار المتقدمة، مثل خدمات الشحن والتأمين والعلاج الطبي والخدمات التعليمية والاستشارية والسياحية وغيرها، إلا أن الأقطار المتقدمة تستورد هي أيضاً بعض الخدمات، وخاصة السياحة والعمالة، من الأقطار النامية.

مبررات قيام التجارة الدولية

يمكن الوقوف على أسباب قيام التجارة بين بعض الأقطار بمجرد تصورنا لما يحدث في حالة قيام كل قطر بالاكتمال الذاتي وعدم المتاجرة مع الأقطار الأخرى. في الواقع، أنه من الصعب لأي قطر، مهما كان غنياً بموارده الاقتصادية، أن يستغني عن المنتجات التي يمكن الحصول عليها من الأقطار الأخرى. فقد يستحيل أن ينتج كل قطر جميع ما يحتاجه من السلع والخدمات، حيث يؤدي ذلك في النهاية إلى ارتفاع تكاليف الإنتاج، وبالتالي انخفاض مستوى المعيشة في ذلك القطر.

١.٢. قانون الميزة المطلقة

إن أبسط وأوضح سبب لقيام التجارة الدولية هو ما يعرف بقانون الميزة المطلقة Law of Absolute Advantage الذي جاء به آدم سميث، والذي يستند إلى مبدأ تقسيم العمل والتخصص بين الأقطار. حيث تحدث التجارة بين الأقطار، استناداً إلى هذا المبدأ، عندما يكون بإمكان كل قطر (بسبب اختلاف ظروف الإنتاج) أن يصدر إلى القطر الأخر سلعة معينة بأقل تكلفة مما لو تم إنتاجها في ذلك القطر.

٢.٢. مبدأ الميزة النسبية:

يمكن تفسير مبدأ الميزة النسبية بالمثال التالي. فإذا افترضنا أن العراق وسوريا يمتلكان ذات القدر من الموارد التي يستغلانها مناصفة في كلتا الدولتين لإنتاج كل من المنسوجات والقمح بالكميات الموضحة في الجدول (١-٨). يتضح من الجدول أن للعراق ميزة نسبية في إنتاج القمح، كما أن لسوريا ميزة نسبية في إنتاج المنسوجات، أي أن العراق هو الأكثر كفاءة في إنتاج القمح، بينما سوريا هي الأكثر كفاءة في إنتاج المنسوجات.

جدول (8-1): يبين إنتاج عمل يوم واحد في كل من العراق وسوريا				
الدولة	المنسوجات	القمح	تكلفة الفرص البديلة	
	ألف متر / يوم	ألف طن / يوم	(الوحدة الواحدة)	
	إنتاج	إنتاج	القمح	المنسوجات
			(الوحدات المضحية بها من المنسوجات)	(الوحدات المضحية بها من القمح)
سوريا	30	10	$\frac{30}{10} = \frac{3}{1} = 3$	$\frac{10}{30} = \frac{1}{3} = 0.333$
العراق	30	30	$\frac{30}{30} = 1$	$\frac{30}{30} = 1$

شرح الجدول ٨-١ مبدأ الميزة النسبية

يعتبر العراق أكثر كفاءة في إنتاج القمح مقارنة بسوريا (لديه ميزة نسبية في إنتاج القمح): وذلك لأن تكلفة الفرصة البديلة لوحدة واحدة من القمح هي أضعف في العراق مقارنة بسوريا. بمعنى لزيادة وحدة واحدة من القمح في العراق يقع التضحية بوحدة واحدة فقط من المنسوجات، بينما في سوريا لزيادة وحدة واحدة من القمح لا بد من التضحية بـ ٣ وحدات من المنسوجات.

في المقابل تعتبر سوريا أكثر كفاءة في إنتاج المنسوجات مقارنة بالعراق (لديها ميزة نسبية في إنتاج المنسوجات): وذلك لأن تكلفة الفرصة البديلة لوحدة واحدة من المنسوجات هي أضعف في سوريا مقارنة بالعراق. بمعنى أن لزيادة وحدة واحدة من المنسوجات في سوريا يقع التضحية ٠,٣٣٣ وحدة فقط من القمح، بينما في العراق لزيادة وحدة واحدة من المنسوجات لا بد من التضحية بوحدة كاملة من القمح.

٣.٢. شروط التبادل التجاري :

شروط التبادل التجاري (The Terms of Trade)، والتي يمكن تعريفها بأنها عدد الوحدات من سلعة معينة التي يجب تصديرها مقابل الحصول على وحدات من سلعة أخرى يتم إستيرادها. وبعبارة أخرى، إن شروط التبادل التجاري تمثل الأسعار الحقيقية للسلع في التبادل التجاري للحصول على سلع أخرى عن طريق الإستيراد بدلاً من إنتاجها محلياً.

وسائل حماية الصناعة الوطنية

بالرغم من المكاسب المؤكدة للتجارة الحرة، ومن أبرزها الاستخدام الأمثل للموارد الإقتصادية في العالم، وتحقيق أقصى مستوى من الإنتاج العالمي والتنوع في الإنتاج للإستجابة لأذواق المستهلكين، فإن الكثير من الأقطار النامية وحتى بعض الأقطار المتقدمة، ما زالت تمارس وسائل عديدة تعيق حرية التجارة الدولية وذلك بهدف حماية صناعاتها الوطنية. ومن أبرز وسائل الحماية المطبقة ما يلي :

١.٣. التعريف الجمركية: يقصد بالتعريف الجمركية Tariff الرسوم التي تفرضها الحكومات على الواردات. حيث يمكن ان تأخذ هذه الرسوم شكل ضريبة معينة على كل وحدة من السلعة المستوردة أو أن تفرض على قيمة السلعة المستوردة ككل.

٢.٣. نظام الحصص: يقصد بنظام الحصص Quota System هو تقييد الكميات المسموح باستيرادها من أي سلعة خلال فترة معينة. وفي بعض الأحيان يتم وضع حد معين من الأرصدة من العملة الصعبة لا يمكن تجاوزه في الانفاق على السلع المستوردة.

نظريات الحماية

١.٤. نظرية الصناعة الناشئة:

بما أن الصناعة الناشئة (Infant-Industry) تكون غير مكتملة التطور بعد فإنها غالباً ما تعجز عن مواجهة المنافسة العالمية. لذلك تلجأ الأقطار عادة إلى حماية صناعاتها الناشئة لحين اكتمال تطورها من حيث الكفاءة والجودة حتى تقوى على منافسة الصناعات الأجنبية، خاصة في السوق المحلية.

غير أن هذه النظرية وجهت إليها انتقادات تتمثل في التالي :

إن بعض الصناعات التي تتمتع بمزايا الحماية تفقد الحافز على التطوير وتحقيق الكفاءة الإنتاجية مما يدفع أصحابها إلى التشبث بالحماية لفترة طويلة جداً. تؤدي زيادة الرسوم الجمركية أو استخدام نظام الحصص إلى ارتفاع الأسعار بالنسبة للمستهلكين.

٢.٤. نظرية حماية الأجور:

تقوم بعض الأقطار، وخاصة المتقدمة صناعياً، بحماية الأجور Wage-Protection فيها عن طريق عرقلة دخول المنتجات الأجنبية المنافسة من إنتاج الدول التي تمتاز بانخفاض تكاليف الإنتاج، وخاصة الأجور.

غير أن هذه النظرية وجهت لها بعض الانتقادات، من أهمها ما يلي :

أنها تفترض أن العمل هو المصدر الوحيد لعوامل الإنتاج. في حين أن هناك عوامل أخرى مهمة في عملية الإنتاج. يمكن للأقطار النامية التي تتميز بانخفاض مستويات الأجور أن تكون في مركز تنافسي بالنسبة للأقطار المتقدمة التي تتميز بارتفاع مستويات الأجور، إلا أن هذه الميزة التنافسية تقتصر فقط على الصناعات التي تعتمد على العمل بنسبة كبيرة.

٣.٤. نظرية حماية الاستخدام :

تركز هذه النظرية على أثر الحماية في تقليل الواردات وتشجيع الصناعات التصديرية التي تؤدي بدورها إلى زيادة مستوى الاستخدام وتقليل مستوى البطالة وتحسين مستويات الدخل.

وتتمثل أهم الانتقادات التي وجهت لهذه النظرية فيما يلي :

أن أي منافع يمكن تحقيقها كزيادة الدخل والاستخدام عن طريق سياسة الحماية لا يمكن أن تستمر مدة طويلة. تؤدي الرسوم الجمركية، ونظام الحصص إلى تكوين الاحتكارات المحلية ودعم المنتجين غير الأكفاء. يركز منطق التجارة الدولية على حقيقة مهمة هي أن القطر الذي يصدر إلى الأقطار الأخرى يجب عليه أن يستورد أيضاً.

٤.٤. نظرية الإغراق :

يحدث الإغراق Dumping عندما تقوم شركة أجنبية ببيع إنتاجها في الأسواق الخارجية بأسعار أقل من تكاليف إنتاجها وذلك بهدف تثبيت موقعها التنافسي في هذه الأسواق وخاصة التخلص من المنافسين المحليين. و عليه، فإن هذه السياسة تعتبر في الحقيقة من أهم مبررات حماية الصناعات الناشئة المحلية التي تلجأ لها بعض الدول من خلال فرض الرسوم الجمركية على منتجات هذه الشركات الأجنبية.

المالية الدولية

أصبحت العلاقات الاقتصادية في الوقت الحاضر بين الأقطار لا تعتمد فقط على الأنشطة التجارية بين الدول، بل أيضاً على التدفقات المالية فيما بينها. لذلك أصبح من الضروري دراسة المالية الدولية (International Finance) التي تتعلق بالجانب النقدي للتجارة الدولية في السلع والخدمات إلى جانب حركة رؤوس الأموال الإستثمارية، من أجل فهم المشكلات الاقتصادية العالمية.

١.٥ أسواق الصرف الأجنبي :

تعتبر مجموعة أقطار الاتحاد الأوروبي الذي أصبح يضم اعتباراً من ٢٠٠٤/٥/١ خمساً وعشرين دولةً يتجاوز عدد سكانها ٤٥٠ مليون نسمةً، أي أكثر من سكان الولايات المتحدة وروسيا مجتمعةً، وهو أكبر تجمع دولي يستخدم عملةً موحدة وهي اليورو. أما باقي أقطار العالم فلكل منها عملتها الخاصة بها، ويعني هذا ضرورة تحويل عملة الدولة المستوردة إلى عملة الدولة المصدرة أو إلى عملة السداد التي يتم الاتفاق عليها مع الدولة المصدرة. وتسمى الأسواق التي يتم من خلالها تبادل العملات الدولية أسواق الصرف الأجنبي.

١.١.٥ وظيفة أسواق الصرف الأجنبي :

تؤدي المبادلات الدولية إلى حصول بعض الأقطار على عملات أجنبية معينة بكميات كبيرة بحيث قد تجد نفسها بحاجة لاستبدال قدر معين من هذه العملات لقاء الحصول على عملات أخرى لاستيراد سلع من بلد تلك العملات. وقد تكون الحالة العكس بالنسبة لأقطار أخرى. لذلك يمكن الحصول على العملات الأجنبية عن طريق أسواق الصرف التي تتحدد فيها أسعار العملات حسب آلية العرض والطلب، كما هي الحالة بالنسبة لأي سلعة أخرى.

٢.١.٥ تأثيرات المبادلات الدولية :

تؤدي صفقات التصدير إلى زيادة تدفق النقود في القطر المصدر وتخفيض عرض النقود في القطر المستورد. يتمكن القطر المصدر من الحصول على العملات الأجنبية التي تمكنه من دفع قيمة وارداته من الخارج. أي أن قدرة الدولة على التصدير هي التي تحدد قدرتها على الاستيراد من الخارج. يعتمد سعر صرف عملة قطر معين بالنسبة للعملات الأجنبية الأخرى على مكانة ذلك القطر في مبادلاته التجارية، أي مركز ميزان مدفوعاته

٢.٥ ميزان المدفوعات :

ميزان المدفوعات هو عبارة عن كشف بالقيمة النقدية لجميع المبادلات التي تمت بين قطر معين والعالم الخارجي خلال سنة معينة.

مكونات ميزان المدفوعات :

الحساب الجاري : يشتمل الحساب الجاري (Current Account) على قيم الواردات والصادرات من السلع والخدمات، بالإضافة إلى صافي الفوائد والتحويلات الخارجية. حساب رأس المال : يشتمل حساب رأس المال (Capital Account) على التدفقات المالية من القروض والاستثمارات طويلة الأجل وقصيرة الأجل.

معالجة الاختلال في ميزان المدفوعات :

لما كان اختلال التوازن (Disequilibrium) في ميزان المدفوعات هو نتيجة لحدوث فجوة بين مجموع المدفوعات ومجموع الإيرادات، لذلك كان لا بد من التأثير في العوامل التي تحدد هذه المبادلات لغرض تحقيق التوازن بين ما يدفعه القطر إلى الخارج، وبين الإيرادات التي يستلمها من الخارج. هناك وسائل عديدة يمكن من خلالها تحقيق التوازن في ميزان المدفوعات، ونذكر من أهمها: أسعار الصرف المتغيرة بصورة حرة.

أسعار الصرف الحرة: يعبر سعر الصرف الأجنبي عن سعر الوحدة من العملة الوطنية بوحدات من العملات الأجنبية الأخرى.

ولأسعار الصرف المتغيرة بصورة حرة ثلاث مزايا مهمة وهي :

أنها تؤدي إلى تصحيح اختلال التوازن في ميزان المدفوعات بصورة تلقائية وذلك عن طريق آلية الطلب والعرض في السوق العالمية.

انها تؤدي إلى زيادة الواردات وهبوط الصادرات أو بالعكس وذلك بواسطة التغيرات في أسعار الصرف.

أنها لا تؤدي إلى فرض القيود على الاقتصاد المحلي.

وبالرغم من هذه المزايا التي تتصف بها وسيلة أسعار الصرف المتغيرة بصورة حرة، إلا أنها لا تخلو من بعض المساوئ.

منها ما يلي:

أنها تؤدي إلى زيادة عنصر المخاطرة بالنسبة لعقد الصفقات التجارية الدولية بسبب احتمال تغير سعر الصرف بين فترة عقد الصفقة ووقت التسليم.

أنها تؤدي إلى تردي شروط التبادل التجاري في القطر الذي انخفضت قيمة عملته في أسواق الصرف الأجنبية.

المحاضرة الثالثة عشر: التنمية الاقتصادية

مفهوم التنمية الاقتصادية

يختلف مفهوم التنمية الاقتصادية حسب اختلاف المعايير أو المؤشرات المستخدمة. فبالنسبة للمؤشرات الاقتصادية التقليدية، تعني التنمية الاقتصادية قدرة الإقتصاد القومي على تحقيق معدلات مرتفعة في النمو الإقتصادي، وبالتالي زيادة معدل الدخل الفردي. أما بالنسبة للمعايير غير الاقتصادية كتخفيض نسبة الأمية من خلال تكثيف الاستثمار في الخدمات التعليمية والصحية وزيادة المساهمة الجماهيرية في اتخاذ القرارات من خلال بناء المؤسسات الديموقراطية وتحقيق العدالة الاجتماعية في تخصيص الموارد الاقتصادية. فالتنمية يجب أن تعني توسيع خيارات جميع أفراد المجتمع في جميع المجالات الاقتصادية، والسياسية، والثقافية، وتوفير تكافؤ الفرص للجميع. كذلك، تشمل أهداف التنمية الشاملة على تحسين نوعية الحياة من جميع النواحي، ولاسيما فيما يتعلق باحترام حقوق الإنسان المدنية والسياسة وإغناء الحياة الثقافية وتقليل الأضرار الناجمة عن تلوث البيئة.

أثر التحولات الاقتصادية والسياسة العالمية

بعد أن أخفقت معظم الأقطار النامية في تحقيق طموحاتها في مجال التنمية خلال عقد السبعينات من القرن العشرين، جاء عقد الثمانينات ليقضي على معظم هذه الآمال بسبب التحولات الجذرية التي طرأت على المسرح العالمي على الصعيدين الاقتصادي والسياسي، والتي تسببت بإلحاق أضرار كبيرة بهذه الأقطار مما أدى بكثير من الكتاب المعنيين بقضايا التنمية والعلاقات الدولية بوصف هذه الحقبة الزمنية بالعقد الضائع.

خصائص الأقطار النامية

بالرغم من صعوبة تعميم مجموعة من الخصائص على جميع الأقطار النامية، إلا أنه يمكن تشخيص خمسة خصائص عامة تنطبق على معظم هذه الأقطار. وتتمثل هذه الخصائص في التالي :

انخفاض مستويات المعيشة

انخفاض الإنتاجية

ارتفاع معدلات نمو السكان

ارتفاع معدلات البطالة

الاعتماد الكبير على الإنتاج الزراعي

١.٢. انخفاض مستويات المعيشة

تنعكس مستويات المعيشة المنخفضة في الدول النامية بصورة كمية ونوعية على انتشار الفقر وتردي مستويات الصحة والتعليم وارتفاع معدلات وفيات الأطفال وانخفاض معدل العمر المتوقع. و من أهم المؤشرات التي تستخدم عادة لأغراض المقارنة بين مستويات المعيشة في الأقطار المتقدمة و الأقطار النامية، وهي:

أ- إنخفاض معدلات الدخل الفردي:

وفقا لتقديرات البنك الدولي (الجدول 9-1)، فإن الناتج المحلي الإجمالي للأقطار النامية في سنة ٢٠٠٦ يقدر بحوالي ٢٢٠٠٠ مليار دولار، أي بما يعادل ٢٧% من الناتج المحلي العالمي و الذي يقدر بحوالي ٦٠٠٠٠ مليار دولار، بينما يشكل عدد السكان الدول النامية ٨٠% من مجموع سكان العالم. أما بالنسبة للدول المتقدمة، فبالرغم من أن عدد سكانها يقدر بحوالي 20% فقط من مجموع سكان العالم إلا أن حصتها النسبية تقدر بحوالي ٦٣% من مجموع الإنتاج العالمي.

الجدول (٩-١) : توزيع الناتج المحلي الإجمالي و السكان في العالم (سنة ٢٠٠٦)

مجموعات أقطار العالم	الناتج المحلي ** (مليار دولار)	السكان مليون نسمة	% من الناتج العالمي	% من سكان العالم
العالم	60,000	6,400	100%	100%
أولاً: الأقطار المتقدمة	37,900	1,290	63.2	20.2
1. الولايات المتحدة الأمريكية	12,000	310	20	4.8
2. المجموعة الأوروبية (25)	12,000	450	20	7.0
3. اليابان	3,900	128	6.5	2.0
4. روسيا	1,540	145	2.6	2.3
ثانياً: الأقطار النامية	22,100	5,110	36.8	79.8
أ. شرق آسيا والباسيفيك	11,000	1,930	18.3	30.2
1. الصين	8,160	1,310	13.6	20.5
2. كوريا الجنوبية	980	50	1.6	0.9
3. اندونيسيا	900	222	1.5	3.5
4. تايلاند	555	65	0.9	1.0
ب. جنوب آسيا	4,000	1,600	6.7	2.5
1. الهند	3,680	1,080	6.1	16.9
ج. أمريكا اللاتينية والكاريبي	4,000	550	6.7	8.6
1. البرازيل	1,600	180	2.7	2.8
2. المكسيك	1,070	110	1.8	1.7
د. أفريقيا، جنوب الصحراء	1,300	720	2.2	11.2
هـ. الأقطار العربية	1,800	310	3.0	4.8

* تقديرات أولية استناداً إلى المصادر التالية:
 1. The World Bank (2005) World Development Indicators
 2. UNDP (2005) Human Development Report

سوء توزيع الدخل القومي:

يتضح من الجدول (٩-٢) بأن حصة أفقر ٢٠% من سكان العالم قد تدهورت من ٢٠.٣% من الدخل العالمي في سنة ١٩٦٠ إلى ١٠% في سنة ١٩٩٩. وهذا يعكس زيادة التفاوت الحاد الاقتصادي بين الأغنياء والفقراء في العالم. لكن لابد كذلك من دراسة والتعرف على الفجوة المتزايدة بين الأغنياء والفقراء ضمن القطر الواحد في الأقطار الفقيرة ذاتها.

الجدول (٩-٢) : التفاوت في توزيع الدخل العالمي		
السنة	نسبة الدخل العالمي	
	أغنى ٢٠%	أفقر ٢٠%
١٩٦٠	٧٠.٢	٢.٣
١٩٧٠	٧٣.٩	٢.٣
١٩٨٠	٧٦.٣	١.٧
١٩٩٠	٨٥.٠	١.٤
١٩٩٩	٨٦.٠	١.٠

الفقر المطلق:

تعتمد حدة الفقر في أي قطر على عاملين هما : **مستوى الدخل القومي ودرجة التفاوت في توزيع الدخل**، وتزداد حدة الفقر عند أي مستوى من الدخل كلما زادت حدة التفاوت في توزيع الدخل. كذلك، تزداد حدة الفقر عند أي مستوى معين من نمط التوزيع كلما إنخفض مستوى الدخل.

د - سوء التغذية:

بالإضافة إلى انخفاض معدلات الدخل الفردي وزيادة ظاهرة الفقر، تعاني معظم الأقطار النامية من حالة سوء التغذية، وتنتشر الأمراض، لاسيما بين الأطفال دون السنة الخامسة. ويعزى تدهور الحالة الصحية في معظم الأقطار النامية بصورة رئيسية إلى حرمان نسبة كبيرة من السكان من الخدمات الصحية الأساسية والمياه الصالحة للشرب والمرافق الصحية، كما يتضح من الجدول (٣-٩) لتقرير الأمم المتحدة لسنة ٢٠٠٦

جدول (٣-٩) : الحرمان الصحي في الأقطار النامية ٢٠٠٦		
العدد (مليون)	طبيعة الحرمان الصحي	
٨٠٠	عدم توفر الخدمات الصحية	١
١,١٠٠	عدم توفر المياه الصالحة للشرب	٢
٦٠٠.٢	عدم توفر المرافق الصحية	٣
٨٥٠	الأشخاص الذين يعانون من الجوع	٤
١٦٠	الأطفال الذين يعانون من سوء التغذية	٥

هـ ارتفاع نسبة الأمية:

بالرغم من الإنجازات الملموسة التي حققتها معظم الأقطار النامية في مجال توفير الخدمات التعليمية، وخاصة بالنسبة لمرحلة التعليم الابتدائي وتخفيض نسبة الأمية بين الكبار، إلا أن نسبة الأمية لازالت مرتفعة بين كبار السن، وخاصة عنصر الاناث. حيث تبلغ نسبة الأمية لدى الاناث قرابة ٦٠٪. ويعيش أكثر من ٧٥٪ من السكان الأميين في العالم في قارة آسيا.

٢.٣. انخفاض الإنتاجية

تتسم الأقطار النامية إضافة لانخفاض مستوى المعيشة، بانخفاض إنتاجية العمل (أي معدل الإنتاج لكل عامل) بالمقارنة مع الأقطار المتقدمة، ويعزى انخفاض الإنتاجية إلى النقص الحاد في عوامل الإنتاج المكملة الأخرى، مثل رأس المال والإدارة الكفؤة وكذلك غياب الحوافز الاقتصادية.

٢.٣.٢ ارتفاع معدلات نمو السكان

تعتبر معدلات نمو السكان في معظم الأقطار النامية، ومن ضمنها الأقطار العربية، مرتفعة بصورة عامة، حيث تتراوح بين ٢-٣٪ سنوياً بالمقارنة مع ٠.٦٪ سنوياً في الأقطار المتقدمة.

٤.٣ ارتفاع معدلات البطالة

تعتبر ظاهرة سوء إستغلال الموارد البشرية من أهم أسباب انخفاض مستويات المعيشة في الأقطار النامية. وتتجسم هذه الظاهرة بشكلين : الأول : هو الإستغلال الغير الكامل لمورد العمل في المناطق الريفية والحضرية على حد سواء، أي أن الأفراد لا يعملون بكل طاقاتهم خلال فترة العمل اليومي، بالرغم من إشتغال نسبة كبيرة منهم بدوام كامل من الناحية الشكلية. ويطلق على هذه الظاهرة بالبطالة المقنعة، والتي تنتشر بصورة خاصة في المناطق الريفية حيث تنخفض الإنتاجية الحديثة إلى الصفر تقريباً.

أما الشكل الثاني لظاهرة سوء إستغلال الموارد البشرية، فيتمثل بالبطالة الهيكلية، والتي تعني عجز الاقتصاد القومي عن خلق فرص عمل جديدة لامتناس الأيدي العاملة العاطلة.

٥.٣ الإعتدال الكبير على الإنتاج الزراعي

تتراوح نسبة العاملين في القطاع الزراعي بين ٢٥٪ من مجموع الأيدي العاملة في أمريكا اللاتينية، ٧٠٪ في شرق آسيا، ٦٤٪ في جنوب آسيا، ٨٦٪ في أفريقيا، بالمقارنة مع ٥٪ في الأقطار المتقدمة، علماً بأن هذه النسبة تبلغ أقل من ٢٪ في كل من الولايات المتحدة وكندا.

أما من حيث مساهمة القطاع الزراعي في الناتج المحلي الإجمالي، فتتراوح بين ١٠٪ في أمريكا اللاتينية، ١٨٪ في شرق آسيا، و ٣٠٪ في جنوب آسيا و ٢٠٪ في أفريقيا، بالمقارنة مع ٧٪ في أقطار أوروبا الغربية وأقل من ٣٪ في أمريكا الشمالية. ويعزى السبب الرئيسي لاعتماد السكان على القطاع الزراعي في معظم الأقطار النامية، إلى حقيقة أن الأولوية بالنسبة للسكان هي محاولة إشباع الحاجات الأساسية وفي مقدمتها الغذاء.

المحاضرة الرابعة عشر: مراجعة شاملة

الفصل الأول: مفاهيم اقتصادية أساسية والمشكلة الاقتصادية

علم الاقتصاد هو العلم الذي يبحث في الاستخدام الأمثل للموارد الاقتصادية المحدودة لإشباع الحاجات والرغبات الإنسانية الغير المحدودة من السلع والخدمات بأقل التكاليف الممكنة. وينقسم علم الاقتصاد الى فرعين: **الإقتصاد الجزئي (Microeconomics)** يهتم بدراسة الوحدات الاقتصادية منفردة كسلوك المستهلك وسلوك المنشأة في أسواق السلع وفي أسواق عناصر الإنتاج. **الإقتصاد الكلي (Macroeconomics)** يهتم بدراسة الاقتصاد على المستوى الكلي (عمل الاقتصاد القومي كوحدة واحدة)، حيث يعمل على دراسة مستويات التضخم و البطالة، والناج الكلي و الطلب الكلي، والنمو الاقتصادي، بالإضافة الى العديد من الأمور ذات الأثر الكلي.

لا يهتم التحليل الاقتصادي الكلي بالموضوعات التالية :

أ- سلوك المستهلك

ب- مستوى الناتج المحلي و القومي من السلع والخدمات.

ج- معدل التضخم

د- معدل البطالة

٢. عوائد عناصر الإنتاج هي:

أ- الرواتب

ب- الأرباح الموزعة

ج- الربح

د- كل ما ذكر

الفصل الثاني: الحسابات القومية والنمو الاقتصادي

الناتج المحلي الإجمالي (GDP) هو القيمة السوقية لجميع السلع والخدمات النهائية والتي يتم إنتاجها داخل الحدود الجغرافية لبلد معين خلال فترة زمنية معينة عادة ما تكون سنة.

هناك ثلاثة طرق يمكن استخدامها لقياس الناتج المحلي الإجمالي والتي تشمل الآتي:

طريقة الناتج: $GDP = \text{مجموع [السعر} \times \text{الكمية]}$ (و ذلك لجميع السلع والخدمات النهائية)

طريقة الانفاق: $GDP = \text{الانفاق الاستهلاكي الخاص (C) + الانفاق الاستثماري الخاص (I) + الانفاق الحكومي (G) + صافي الصادرات (M-X)}$

طريقة الدخل: $GDP = \text{الدخل المحلي الصافي} + \text{اهتلاك الأصول الثابتة} + \text{الضرائب غير المباشرة} - \text{الإعانات الحكومية الغير المباشرة.}$

بعض القوانين الأخرى المستخدمة في حسابات القومية:

الدخل المحلي الصافي = الأجور + الربح + صافي الفوائد + أرباح الشركات + دخول أصحاب الأعمال الصغيرة.

الناتج المحلي الصافي = الناتج المحلي الاجمالي - اهتلاك الأصول الثابتة

الناتج القومي الاجمالي = الناتج المحلي الاجمالي + صافي عوائد عناصر الإنتاج

الدخل الشخصي المتاح = الدخل الشخصي - ضريبة الدخل الشخصي

التمرين ١: حسب البيانات الاقتصادية الموجودة في الجدول التالي احسب قيمة الناتج المحلي الاجمالي بطريقة الانفاق الكلي

بنود الانفاق	قيمة الانفاق الريال
الاستهلاكي الخاص (C)	750 000
الاستثماري الخاص (I)	380 000
الانفاق الحكومي (G)	265 000
الصادرات (X)	250 000
الواردات (M)	122 000

الحل:

الناتج المحلي الاجمالي = الانفاق الاستهلاكي الخاص (C) + إنفاق الاستثماري الخاص (I) + الإنفاق الحكومي (G) + صافي الصادرات (M-X)

الناتج المحلي الاجمالي = $750000 + 380000 + 265000 - 250000 + 122000 = 1022000$ ريال

التمرين ٢: الجدول التالي يبين بعض البيانات الاقتصادية لدولة ما استناداً إلى هذا الجدول أجب على الأسئلة أسفل الجدول

البند	القيمة (مليون ريال)
الربح (الإيجار)	٢٠٠
أجور العاملين	٤٠٠
ضرائب غير مباشرة	١٥٠
إعانات حكومية غير مباشرة	١٠٠
المستوردات	٢٤٠
الاهتلاك في رأس المال	٥٠
صافي الصادرات	١٠٠
عوائد عناصر الإنتاج الأجنبية	١٥٠
المغادرة من داخل الوطن	
صافي الفائدة	٣٠٠
أرباح الشركات	٢٠٠
عوائد عناصر الإنتاج الوطنية	٢٠٠
المتدفقة من الخارج	

١. الدخل المحلي الصافي = الإيجار + أجور العاملين + صافي الفائدة + أرباح الشركات = $200 + 400 + 300 + 200 = 1100$ (مليون ريال)

٢. الناتج المحلي الاجمالي = الدخل المحلي الصافي + ضرائب غير مباشرة - إعانات حكومية غير مباشرة + الاهتلاك في رأس المال = $1100 + 100 - 150 + 50 = 1200$ (مليون ريال)

٣. الناتج القومي الإجمالي = الناتج المحلي الاجمالي + صافي عوائد عناصر الإنتاج = $1200 + (150 - 200) = 1150$ (مليون ريال)

الناتج المحلي الاجمالي الاسمي (النقدي) هو القيمة السوقية لجميع السلع والخدمات النهائية المنتجة محلياً والمباعة في السوق داخل حدود الدولة، والمقاسة بالأسعار الجارية

الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي هو القيمة السوقية لجميع السلع والخدمات النهائية المنتجة محلياً والمباعة في السوق داخل حدود الدولة، والمقاسة بالأسعار الثابتة

١- القيمة السوقية لجميع السلع والخدمات النهائية المنتجة محلياً والمباعة في السوق داخل حدود الدولة، والمقاسة بالأسعار الثابتة تعرف باسم:

أ- الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي

ب- الناتج القومي الإجمالي الحقيقي

ج- الناتج المحلي الإجمالي الاسمي

د- الناتج القومي الإجمالي الاسمي

٢- الفرق بين الناتج القومي الإجمالي و الناتج القومي الصافي يكمن في:

أ- الضرائب الغير المباشرة

ب- المساعدات الحكومية الغير مباشرة

ج- صافي عوائد عناصر الإنتاج

د- الإهلاك في الأصول الثابتة

الفصل الثالث: التضخم و البطالة و الدورة الاقتصادية

تعريف التضخم: التضخم هو الارتفاع المستمر والملموس في المستوى العام للأسعار خلال فترة زمنية معينة. ويمكن قياس معدل التضخم باستعمال إحدى الطريقتين: الرقم القياسي لأسعار المستهلكين أو مخفض الناتج المحلي الإجمالي

١- إذا ارتفع الرقم القياسي لأسعار المستهلكين (CPI) من ١٤٠ في سنة ٢٠١٣ إلى ١٨٠ في سنة ٢٠١٤، فإن معدل التضخم في سنة ٢٠١٤ سوف يساوي:

٢٥%

٣٥%

ج- ٢٨,٦%

د- ٢٥%

تعريف البطالة: هي التعطل أو التوقف الجبري لجزء من الأيدي العاملة في المجتمع مع القدرة والرغبة في العمل (و يكون سنهم اكبر من ١٦ سنة وأقل من ٦٥ سنة) . وتُقاس البطالة في المجتمع بما يسمى بمعدل أو بنسبة البطالة.

$$\text{نسبة البطالة} = \frac{\text{عدد العاطلين عن العمل}}{\text{اجمالي القوة العاملة الفاعلة}} \times 100$$

اجمالي القوة العاملة الفاعلة = عدد العاطلين + عدد المشتغلين

استناداً الى المعلومات التالية، أجب على الأسئلة ٢ و٣.

إذا علمت في اقتصاد دولة معينة، أن عدد العاملين يساوي ٤٢٠ ألف نسمة وعدد العاطلين عن العمل يساوي ٦٠ ألف نسمة وعدد الأشخاص الذين أعمارهم بين ١ و١٥ سنة يساوي ١٠ ألف نسمة.

٢- إجمالي القوة العاملة الفاعلة يبلغ:

أ- ٢٥٠ ألف نسمة

ب- ٨٠٠ ألف نسمة

ج- ٤٨٠ ألف نسمة

د- ٢٥٠ ألف نسمة

٣- معدل البطالة يبلغ:

أ- ١٣%

ب- ١٢,٥%

ج- ١٠%

د- ٧%

الفصل الرابع: العرض الكلي والطلب الكلي

العرض الكلي في المدى البعيد: يعكس العرض الكلي في المدى البعيد الناتج المحلي الإجمالي الممكن أو الكامن أو المحتمل. منحى العرض الكلي في المدى الطويل هو عبارة عن خط عمودي يعكس الكمية الممكن انتاجها من السلع والخدمات بغض النظر من المتغيرات المحتملة في المستوى العام للأسعار.

العرض الكلي في المدى القريب: يعكس العلاقة الطردية (الموجبة) بين الكميات المعروضة من السلع والخدمات النهائية ومستوى العام للأسعار، وهو يعكس الناتج المحلي الإجمالي الفعلي. و عليه يكون ميل منحى العرض الكلي في المدى القريب موجب.

الطلب الكلي: يمكن تعريف الطلب الكلي بأنه إجمالي السلع والخدمات المختلفة التي ترغب القطاعات الأربعة في الإنفاق والحصول عليها والذي يمثل في نفس الوقت الناتج المحلي الإجمالي (GDP).

الطلب الكلي = الانفاق الاستهلاكي الخاص (C) + الانفاق الاستثماري الخاص (I) + الإنفاق الحكومي (G) + صافي الصادرات (M-X)

دالة الاستهلاك: $C = a + bY$

تعتبر عن العلاقة الموجودة بين الدخل (Y) والاستهلاك (C) وهي علاقة طردية.

الميل الحدي للاستهلاك (b): يوضح مقدار التغير في الاستهلاك عندما يتغير الدخل بمقدار ريال واحد. ويمكن حسابه بقسمة التغير في حجم الاستهلاك على التغير في الدخل. و الميل الحدي للاستهلاك أقل من الواحد الصحيح وأكبر من الصفر.

الميل الحدي للاادخار (1-b): يوضح مقدار التغير في الادخار عندما يتغير الدخل بمقدار ريال واحد. ويمكن حسابه بقسمة التغير في حجم الادخار على التغير في الدخل. و الميل الحدي لادخار أقل من الواحد الصحيح وأكبر من الصفر

الميل المتوسط للاستهلاك : يمثل نسبة ما ينفق من دخل من أجل الاستهلاك ، ويمكن حسابه بقسمة مجموع الاستهلاك (C) على مجموع الدخل (Y)

الميل المتوسط للاادخار: يمثل نسبة ما ينفق من دخل من أجل الادخار ، ويمكن حسابه بقسمة مجموع الادخار (S) على مجموع الدخل (Y)

١- إذا كان دالة الاستهلاك كالتالي $C = 200 + 0.75Y$ ، فإن دالة الادخار (S) هي:

أ- $S = -200 + 0.25Y$

ب- $S = -200 + 0.15Y$

ج- $S = 200 + 0.15Y$

د- $S = -200 + 0.85Y$

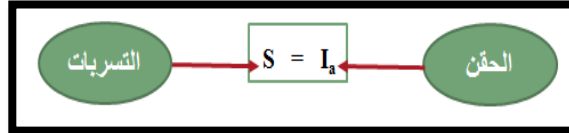
الفصل الخامس: توازن الاقتصاد الكلي

يتحقق التوازن في اقتصاد يتكون من قطاعين (قطاع استهلاكي وقطاع انتاجي) عندما:

عندما يكون العرض الكلي (Y) يساوي الطلب الكلي (C + I_a)

$$Y = C + I_a$$

يتعادل مجموع التهربات مع مجموع الحقن بمعنى، تعادل الادخار (S) مع الاستثمار (I_a)

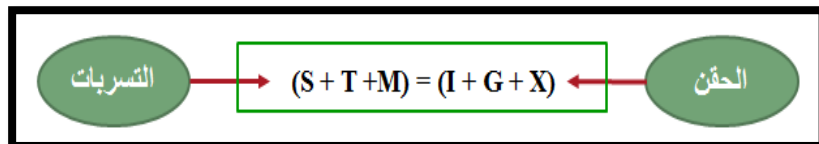


يتحقق التوازن في اقتصاد يتكون من أربع قطاعات عندما:

يتعادل الدخل المحلي الإجمالي (العرض الكلي) مع الإنفاق الكلي (الطلب الكلي). ويمكن صياغته على النحو التالي :

$$Y = C + I_a + G_a + X_a - M$$

تتعادل مجموع التهربات مع مجموع الحقن أي:



معادلة الدخل التوازني لاقتصاد يتكون من قطاعين تكون على النحو التالي:

$$Y = \frac{1}{1-b} (C_a + I_a)$$

حيث أن:

b : الميل الحدي للاستهلاك، $(1-b)$: الميل الحدي للاادخار

C_a : الانفاق الاستهلاكي المستقل

I_a : الانفاق الاستثماري المستقل

واستناداً إلى الصيغة معادلة الدخل التوازني، يمكن كتابة معادلة المضاعف على النحو التالي:

$$\frac{\Delta Y}{(\Delta C_a + \Delta I_a)} = \frac{1}{1-b} \rightarrow \text{المضاعف}$$

توجد علاقة طردية (موجبة) بين الميل الحدي للاستهلاك (b) وحجم المضاعف $\frac{1}{1-b}$

فكلما زاد الميل الحدي للاستهلاك زادت قيمة المضاعف والعكس صحيح. وبالتالي تكون هناك علاقة (Y)

طردية بين الميل الحدي للاستهلاك (b) و الدخل التوازني

توجد علاقة عكسية (سالبة) بين الميل الحدي للاادخار $(1-b)$ وحجم المضاعف $\frac{1}{1-b}$

فكلما زاد الميل الحدي للاادخار انخفضت قيمة المضاعف والعكس صحيح. وبالتالي تكون هناك علاقة عكسية بين الميل الحدي (Y)

للاادخار $(1-b)$ و الدخل التوازني

معادلة الدخل التوازني لاقتصاد يتكون من أربع قطاعات تكون على النحو التالي:

$$Y = \frac{1}{1-b+bt+m_1} (C_a + I_a + G_a + X_a - m_a)$$

حيث أن:

b : الميل الحدي للاستهلاك، $(1-b)$: الميل الحدي للاادخار

C_a : الانفاق الاستهلاكي المستقل

I_a : الانفاق الاستثماري المستقل

G_a : الانفاق الحكومي المستقل

X_a : الصادرات السمتقلة

t : معدل أو نسبة الضريبة على الدخل

m_a : الواردات السمتقلة

m_1 : الميل الحدي للاستيراد

واستناداً إلى الصيغة معادلة الدخل التوازني، يمكن كتابة معادلة المضاعف على النحو التالي:

$$\frac{\Delta Y}{(\Delta C_a + \Delta I_a + \Delta G_a + \Delta X_a - \Delta m_a)} = \frac{1}{1-b+bt+m_1} \rightarrow \text{المضاعف}$$

حسب المعطيات التالية اجب على الاسئلة ١ و٢ و٣.

إذا كان لديك النموذج الاقتصادي التالي:

$$C = 50 + 0.8Y$$

$$I_a = 200$$

الدخل التوازني يساوي:

٥٠٠

٢٠٠

ج- ١٠٠٠

١٢٥٠

قيمة المضاعف يساوي:

٥

٢.٥

ج- ٤

د- ٣.٥

إذا زاد الانفاق الاستثماري المستقل بـ ٦٠ فما فإن قيمة الدخل التوازني:

أ- ترتفع بمقدار ٢٥٠

ب- تنخفض بمقدار ٣٥٠

ج- لم تتغير

د- ترتفع بمقدار ٣٠٠

إذا كان لديك اقتصاد يتكون من قطاعين (قطاع استهلاكي وقطاع انتاجي)، إذا ارتفع الدخل التوازني بمقدار ١٢٥ مليون ريال نتيجة زيادة الاستثمار بمقدار 50 مليون ريال، فإن الميل الحدي للاستهلاك يساوي:

٠.٣

٠.٥

ج- ٠.٨

د- ٠.٦

ملاحظة: إذا كان الميل الحدي للاستهلاك يساوي ٠.٦ فإن الميل الحدي للادخار يساوي ١ - ٠.٦ = ٠.٤

الفصل السادس و السابع: السياسة النقدية و السياسة المالية

تشمل مهام البنك المركزي على ما يلي:

اصدار العملة

الاشراف على البنوك التجارية

تنظيم عرض النقود

قبول ودائع البنوك التجارية

أدوات السياسة النقدية (الكمية)

نسبة الاحتياطي القانوني

معدل الخصم

عمليات السوق المفتوحة

أنواع السياسة النقدية:

السياسة النقدية الانكماشية: يلجأ البنك المركزي إلى اتباع سياسة نقدية انكماشية أي التقليل في العرض النقدي في حالة وجود تضخم في الاقتصاد ناتج عن فائض في الطلب الكلي عن العرض الكلي (فجوة تضخمية). و ذلك ب:

الترفيح من نسبة الاحتياطي القانوني أو

الترفيح في معدل الخصم أو

بيع السندات الحكومية.

السياسة النقدية التوسعية: يلجأ البنك المركزي إلى اتباع سياسة نقدية توسعية أي زيادة في العرض النقدي في حالة وجود ركود في الاقتصاد ناتج عن انخفاض في الطلب الكلي مقارنة بالعرض الكلي (فجوة انكماشية). و ذلك ب:

بالتخفيض من نسبة الاحتياطي القانوني أو

التخفيض في معدل الخصم أو

بشراء السندات الحكومية.

٥/ من أهداف السياسة النقدية:

أ- استقرار مستوى الأسعار أي خفض معدل التضخم

ب- الاستخدام الكامل أي خفض معدل البطالة

ج- تحقيق معدل نمو حقيقي يفوق معدل نمو السكان.

د- كل ما ذكر

مفهوم السياسة المالية:

هي مجموعة من الإجراءات والتدابير تتخذها الحكومة من أجل التأثير على أداء الاقتصاد بطريقة غير مباشرة من خلال استخدام الإنفاق الحكومي والضرائب كأدوات لإحداث هذا التأثير، وذلك من أجل تحقيق الأهداف

الاقتصادية الكلية، المتمثلة في التالي:

التخصيص الأمثل للموارد الاقتصادية

النمو الاقتصادي

تحقيق عدالة توزيع الدخل والثروة

الاستقرار الاقتصادي أي خفض التضخم والبطالة

أدوات السياسة المالية (الكمية):

الضرائب

الإنفاق الحكومي

أنواع السياسة المالية:

سياسة مالية التوسعية:

تلجأ الحكومة إلى اتباع سياسة مالية توسعية في حالة وجود ركود في الاقتصاد ناتج عن انخفاض في الطلب الكلي مقارنة بالعرض الكلي (فجوة انكماشية)، وذلك ب:

زيادة مستوى الإنفاق الحكومي أو

تخفيض معدلات الضريبة أو

زيادة الإنفاق وتخفيض الضريبة معاً.

سياسة مالية انكماشية:

تلجأ الحكومة إلى اتباع سياسة مالية انكماشية في حالة وجود تضخم في الاقتصاد ناتج عن فائض في الطلب الكلي عن العرض الكلي (فجوة تضخمية). وذلك ب:
تقليل الإنفاق الحكومي أو
رفع معدل الضريبة أو
خفض الإنفاق وزيادة الضرائب معاً.

٦/ السياسة..... تشير إلى استخدام الضرائب و/أو الإنفاق الحكومي لتحقيق أهداف الاقتصاد الكلي:

أ- المالية

ب- التجارية

ج- النقدية

د- السلع العامة

مبررات قياس التجارة الدولية:

قانون الميزة المطلقة

مبدأ الميزة النسبية

وسائل حماية الصناعة الوطنية

التعريف الجمركية: هي رسوم تفرضها الحكومات على الواردات. حيث يمكن ان تأخذ هذه الرسوم شكل ضريبة معينة على كل وحدة من السلعة المستوردة أو أن تقرض على قيمة السلعة المستوردة ككل.

نظام الحصص: هو تقييد الكميات المسموح باستيرادها من أي سلعة خلال فترة معينة. وفي بعض الأحيان يتم وضع حد معين من الأرصدة من العملة الصعبة لا يمكن تجاوزه في الإنفاق على السلع المستوردة.

مفهوم التنمية الاقتصادية:

يختلف مفهوم التنمية الاقتصادية حسب اختلاف المؤشرات المستخدمة. فالنسبة للمؤشرات الاقتصادية التقليدية، تعني التنمية الاقتصادية قدرة الاقتصاد القومي على تحقيق معدلات مرتفعة في النمو الاقتصادي. أما بالنسبة للمعايير غير الاقتصادية فالتنمية يجب أن تعني توسيع خيارات جميع أفراد المجتمع في جميع المجالات الاقتصادية، والسياسية، والثقافية، وتوفير تكافؤ الفرص للجميع

خصائص الأقطار النامية: وتتمثل أهم هذه الخصائص في التالي :

انخفاض مستويات المعيشة

انخفاض الإنتاجية

ارتفاع معدلات نمو السكان

ارتفاع معدلات البطالة

الاعتماد الكبير على الإنتاج الزراعي

كل الشكر لصدي الأمل

إعادة تنسيق أم حنان

٢٠١٧