

أهم ماتم ذكره في المحاضرة المباشرة الاولى لـ مقرر مبادئ ادارة التسويق

المحاضرة المباشرة الثانية

تكلم بالبداية بقوله سيشرح بعض المحاضرات وسيتطرق بالجزء الثاني بأسئلة الطلاب

شرح بعض المحاضرات وتطرق لها سريعاً

التنبؤ بالطلب وسلوك المستهلك بشقيه والتجزئة السوقية

وتكلم عن خصائص الشراء والمشتري ؟

١/ هل يوجد اسئلة مراجعه ؟

اجاب بانه دخل المنتدى ورأ الاسئلة تبع السنوات ويتم مذاكره الاسئلة لها سببين :

أ/ التعرف ع اسلوب الدكتور

ب/ يشكل اطار للمذاكره للطلاب ومعرفه الاسئلة

وبكل تأكد لا يوجد تكرار

٢/ هل يوجد مصطلحات ؟

لا يوجد هناك مصطلحات فقط مفاهيم وليست معنا

وختم الدكتور بان المقرر سهل جدا



نجاتی
بہار ادنیٰ

صدى الأمل



نجاحي
بإرادتي