

7. المنتجات المبتكرة هي

- أ. منتجات لم يكن لها وجود من قبل
- ب. منتجات موجودة ولكن لم يتم تسويقها من قبل
- ج. منتجات قديمة تم تطويرها
- د. منتجات قديمة تم تقليلها

8. الاستراتيجية الهجومية للمنتج هي

- أ. استراتيجية قائد السوق
- ب. استراتيجية لاتباع القائد
- ج. استراتيجية يتبعها معظم المؤسسات
- د. استراتيجية تتبعها المؤسسات الصغيرة

9. التنوع هو

- أ. عدد التشكيلات المختلفة التي تنتجها المؤسسة
- ب. عدد الفروع التي تفتحها المؤسسة
- ج. عدد أنواع الزبائن الذين تعامل معهم المؤسسة
- د. عدد المنتجات المختلفة التي تنتجها المؤسسة

10. التبسيط في المنتجات يعني

- أ. تبسيط خصائص المنتجات
- ب. تحديد الدرجة المثلثي لتنوع المنتج
- ج. تبسيط تغليف المنتجات
- د. تبسيط إنتاج المنتجات



الاستراتيجيات التالية هي:
أ. استراتيوجيا تطوير وابتكار من خلال
ب. استراتيوجيا تطوير وابتكار من خلال استمرارها
ج. استراتيوجيا تطوير وابتكار من خلال
د. استراتيوجيا تطوير وابتكار من خلال

19. الاستراتيجية الهجومنية للمنتج هي:
أ. استراتيوجيا قاتل السوق.
ب. استراتيوجيا لائحة القائمة.
ج. استراتيوجيا يابانها معظم المؤسسات.
د. استراتيوجيا تطبيقها المؤسسات المستهلكة.

20. التنويع هو:
أ. عدد التشكيلات المختلفة التي تنتجها المؤسسة
ب. عدد الفروع التي تفتحها المؤسسة
ج. عدد أنواع البيانات الذين تتعامل معهم المؤسسة
د. عدد المنتجات المختلفة التي تنتجها المؤسسة

21. التيسير في المنتجات يعني

أ. تيسير خصائص المنتجات
ب. تحديد الدرجة المثلثي لتنويع المنتج
ج. تيسير تغليف المنتجات
د. تيسير إنتاج المنتجات

22. تعتمد الاستراتيجية الموجهة للتطبيقات على:

أ. قدرة إدخال التكنولوجيا الحديثة وتعديدها
ب. قدرة إبداع المنتجات الجديدة
ج. قدرة إبداع طرق جديدة للإنتاج وتطبيقها
د. قدرة إدخال التعديلات على المنتج أو الخدمة الحالية وتكيفها

23. التوسيع في منتجات مشابهة و/أو متكاملة باستعمال
والعمال وقوتات التوزيع هو

أ. التنويع العمودي
ب. التنويع الجانبي
ج. التنويع الأفقي
د. التنويع الشامل

13. الطريقة البدئية لتطوير المنتجات

- أ. تعتمد على المصادر الداخلية
- ب. تعتمد على المصادر الخارجية
- ج. تعتمد على المصادر الداخلية والخارجية
- د. لا تعتمد على مصادر

14. فريق المغامرة هو أسلوب من أساليب

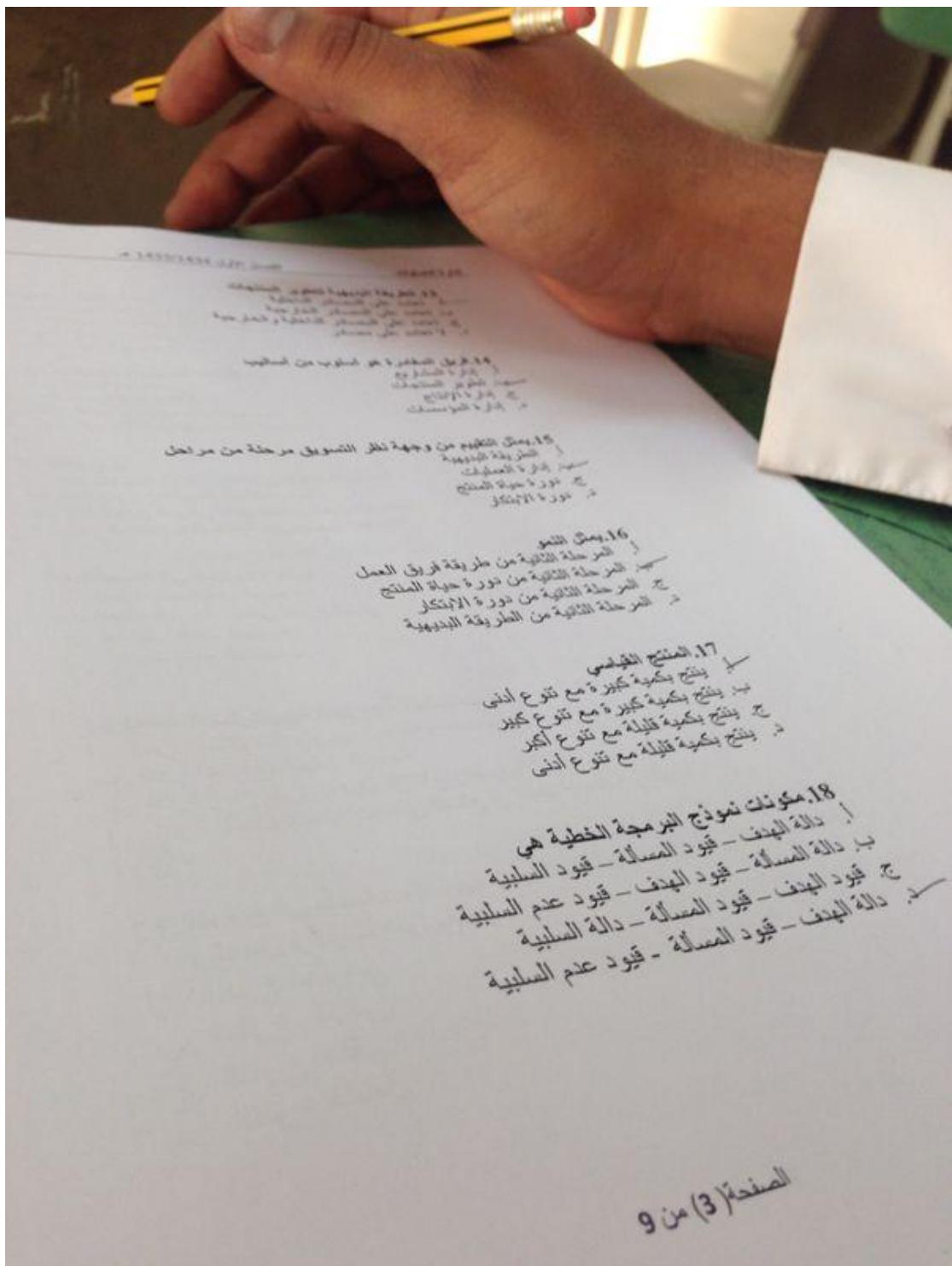
- أ. إدارة المشاريع
- ب. تطوير المنتجات
- ج. إدارة الإنتاج
- د. إدارة المؤسسات

15. يمثل التقييم من وجهة نظر التسويق مرحلة من مراحل

- أ. الطريقة البدئية
- ب. إدارة العمليات
- ج. دورة حياة المنتج
- د. دورة الابتكار

16. يمثل النمو

- أ. المرحلة الثانية من طريقة فريق العمل
- ب. المرحلة الثانية من دورة حياة المنتج
- ج. المرحلة الثانية من دورة الابتكار
- د. المرحلة الثانية من الطريقة البدئية



١٩. في مسألة البرمجة الخطية، يمثل تقاطع المتغيرة الداخلية والمتغيرة الخارجية

- أ. الحل الأولي
- ب. المحور
- ج. الحل الأمثل
- د. قيمة الدالة

٢٠. يمثل التقدير محاولة لـ

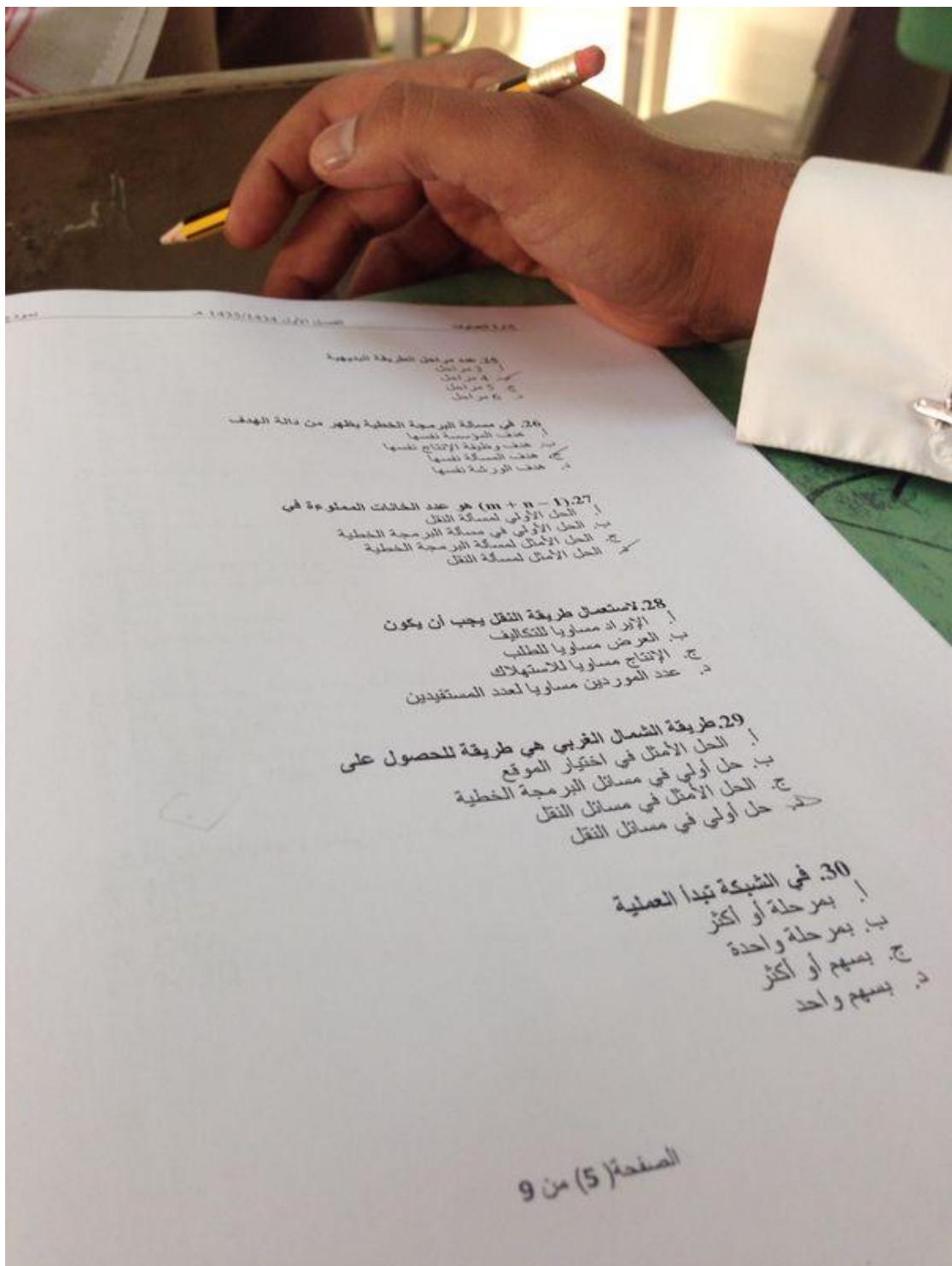
- أ. معرفة الحاضر بالاعتماد على الماضي
- ب. معرفة الحاضر دون الاعتماد على الماضي
- ج. معرفة المستقبل على أساس الماضي
- د. معرفة المستقبل دون الاعتماد على الماضي

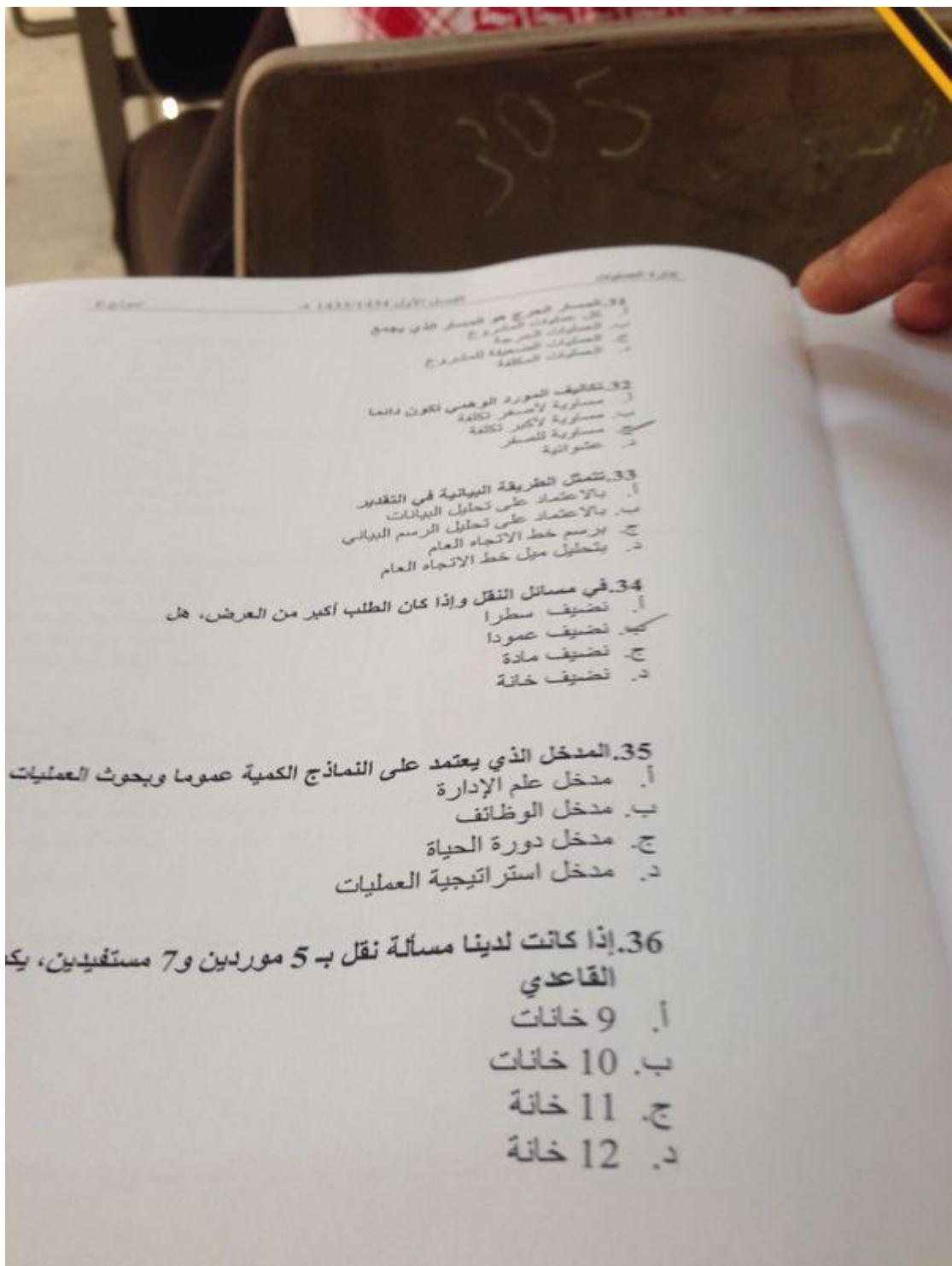
٢١. تتوقف دقة النتائج واقترابها من الواقع على

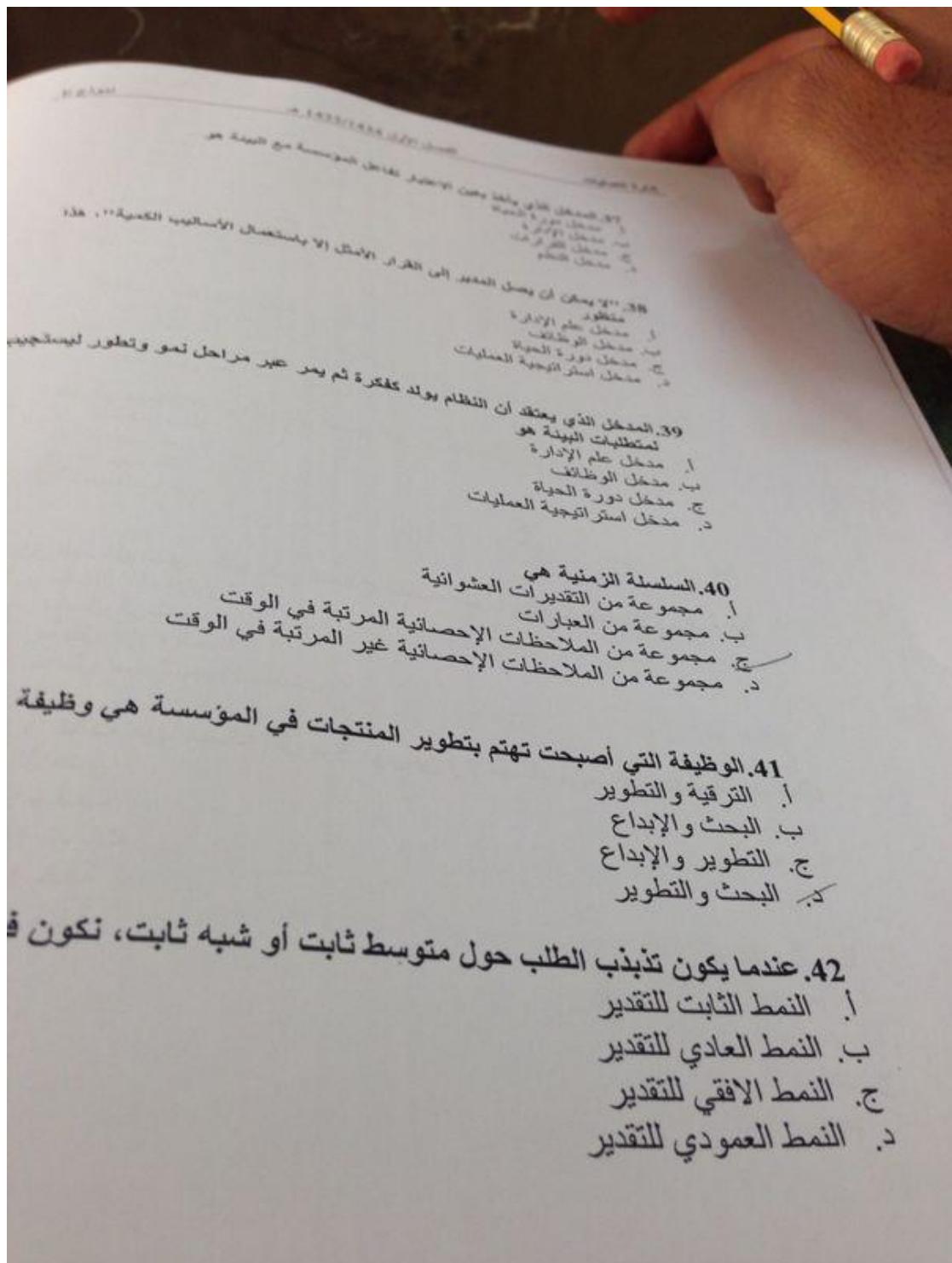
- أ. نموذج التقدير
- ب. طريقة التقدير
- ج. أسلوب التغيير
- د. البيانات ونمط التغيير

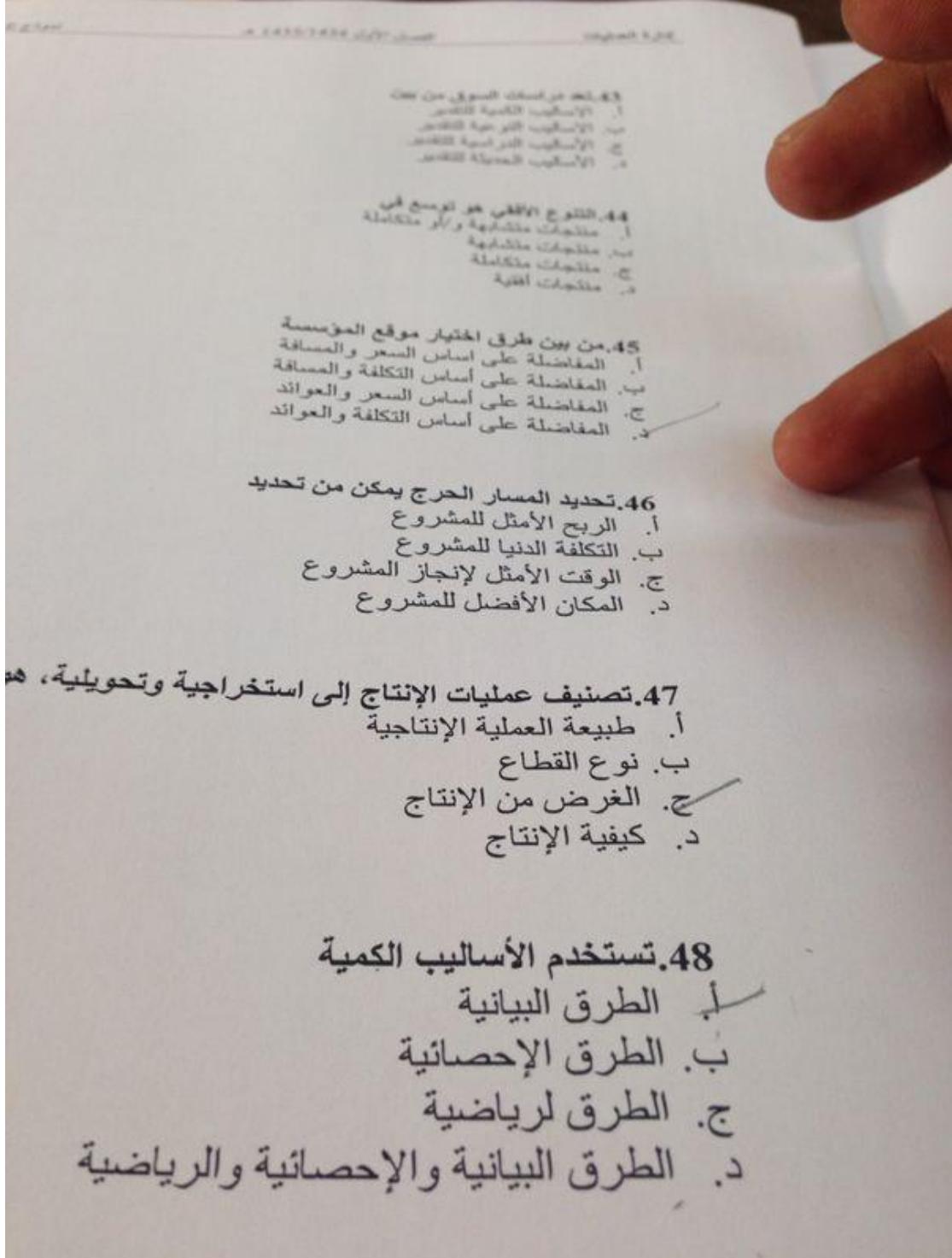
٢٢. تتمثل طريقة **DELPHI** في التقدير على أساس

- أ. أراء متفرقة لمجموعة من الخبراء









49. تطرح مشكلة اختيار الموقع

- أ. مرة كل عشر سنوات على الأقل
- ب. مرة كل عشرين سنة على الأقل
- ج. مرة واحدة في حياة المؤسسة
- د. مرة واحدة على الأقل في حياة المؤسسة

50. من العناصر التالية، ما هو العنصر الذي لا يدخل في تطوير
الجديدة

- أ. اكتشاف منتجات جديدة
- ب. توليد منتجات جديدة من منتجات قديمة
- ج. ظهور أساليب وطرق جديدة
- د. ابتكار منتجات جديدة