

# المحاضرة الأولى

أول نقطة مهمة في المقرر :

الاختصار (ش م ج) تعني **شركات متعددة الجنسيات يجب معرفة الاختصار لأنه سيتكرر كثيرا**

السمات التي ميزت العلاقات الدولية هو النمو السريع و المتزايد للأعمال الدولية في مجالات التبادل التجاري و الاستثمارات و الأدوات المالية ( التدفقات التجارية و المالية )

## السبب

افتتاح الأسواق العالمية

**النمو الهائل و السريع في :**

التكنولوجيا الصناعية و الإنتاج (أساليب، أدوات و أنظمة إنتاج حديثة و متقدمة)

تكنولوجيا المعلومات، الاتصالات الالكترونية و الإعلامية

قدرة البنوك على التحويل الفوري للأموال

انتشار المراكز المالية و ظهور الأساليب الحديثة لإدارتها

## مفهوم الأعمال الدولية :

أي نشاط استثماري أو تجاري لمنتج أو تاجر لسلعة أو خدمة يتعدى الحدود الجغرافية للدولة

يرفقها (Shiva Ramu) على أنها:

**أي نشاط تجاري أو خدمي تقوم به أي منظمة أعمال عبر حدود وطنية لدولتين أو أكثر**

الأنشطة التي تقوم بها الشركات الكبيرة التي تمتلك وحدات تشغيلية خارج بلدانها الأصلية (البلد الأم) فهي معاملات بين أفراد و منشآت من دول مختلفة في شكل أنشطة تجارية أو استثمارات متعددة ، تمتاز بالدينونة ويمكن التأثير عليها بأشكال مختلفة؛ وهو ما يشكل مجالا لإدارة الأعمال الدولية

**الاستثمار الأجنبي المباشر:**  
**شراء وتملك أصول خارجية** في شركات عاملة أو المساهمة فيها ، يمكن للمستثمر التأثير على مسار المنشأة المساهم فيها

**الاستثمار الأجنبي غير المباشر:**

**شراء أوراق مالية (أسهم ، سندات)** تصدرها مؤسسة أجنبية أخرى بهدف الربح ولا يمكنه التأثير في مسار المؤسسة

### **الشركة الدولية:**

**تمتلك أو تحكم** في أنشطة اقتصادية في أكثر من بلد، من خلال استثمار مباشر أو غير مباشر

تمتلك طاقة إنتاجية في أكثر من بلد

تدير طاقاتها وفروعها وفقا لاستراتيجية واحدة

تشكل إطارا لنقل الأموال والأفراد والسلع والآفكار ، بين رئاستها وفروعها أو- بينها وبين زبائنها والشركات الأخرى

يميز بعض  
المختصين  
في إدارة  
الأعمال ما  
بين ثلاثة  
أنواع  
للشركات  
الدولية

الشركة الدولية (I-Company)  
 تكون قاعدة ومحور أعمالها في موطنها

الشركة متعددة الجنسيات (M-Company)  
 تتخذ أكثر من موطن

الشركة العالمية (G-Company)  
 ليس لها موطن محدد من حيث التوجه والنظرية لأعمالها

## تسليم المفتاح

تعهد شركة أجنبية بإكمال مشروع ب كاملة أو جزء منه حسب الاتفاق وتنفيذ المشروع من مراحله الأولية حتى مرحلة التشغيل

### عقود التصدير( الوكالة )

اتفاقية بين طرفين يقوم (الطرف الأصيل ) بتوظيف الثاني (الوكيل) لبيع أو تسهيل أو إبرام اتفاقيات بيع سلع ومنتجات الطرف الأول لطرف ثالث (المستهلك) يتلقى الوكيل عمولة عن كل صفقة وهو وسيط أو ممثل يحتفظ الطرف الأول بعلامته التجارية على السلع وبملكية السلع إلى أن تتم المبادلة

### عقود الإدارة

تقوم شركة أجنبية بإدارة منشأة في بلد آخر مقابل أو نصبيا في الأرباح

### عقود التصنيع

تفق ش.م.ج مع شركة وطنية في الدولة المضيفة لقيام أحد الطرفين نيابة عن الثاني بتصنيع وإنتاج سلعة معينة أو وضع علامة الشركة الأخرى عليها وشحنها إليها (اتفاقيات إنتاج بالوكالة وهي طويلة الأجل)

### الترخيص

شركة أجنبية تسمح لشركة أخرى في بلد آخر باستعمال تقنية معينة أو باستخدام اسم تجاري بمقابل مالي

### الاستثمارات المشتركة

شراكة دولية بين شركتين دولية لتنفيذ مشروع في بلد ثالث ، وقد تدخل ش.م.ج في استثمار مشترك مع شريك محلي في بلد أمريكي؛ وأمام إدارة هذه المشروعات المشتركة **ثلاثة بدائل هي**

إدارة مستقلة يكون للمشروع مدير عام مستقل عن الشركين

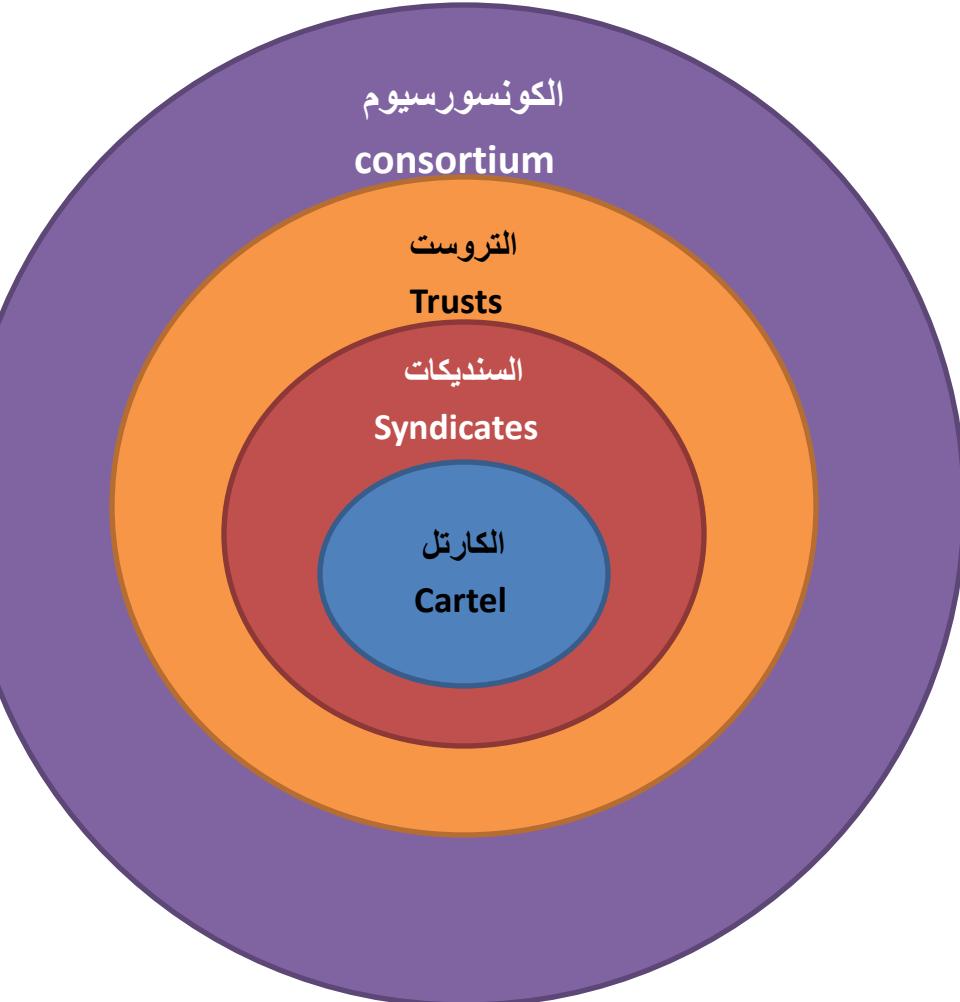
إدارة مشتركة

إدارة يهيمن عليها الشريك صاحب الحصة الأكبر



## الاحتكارات والتكتلات

الاحتكار هو تفاهم أو تكتل مجموعة من ش.م.ج للسيطرة على إنتاج أو تصريف الجزء الساحق من البضاعة سعياً للربح المطلق



مجموعة من الشركات يتفق أصحابها على تقاسم أسواق التصريف ، وعلى أسعار البيع ويحددون كمية البضائع الواجب إنتاجها ، هذه المؤسسات تصنع وتبيع بشكل مستقل

يتكون من شركات أكبر وأكثر تطوراً من الكارتل أعضاؤه الذين ينتجون بصورة مستقلة، لا يحق لهم، وفق أحكام العضوية، بيع منتجاتهم أو شراء موادهم الأولية بأنفسهم، بل يولفون لذلك جهازاً تجارياً مشتركاً

احتكار تصبح فيه ملكية جميع المؤسسات الأعضاء ملكية مشتركة ، ويتقاضى فيه المالكون السابقون (الذين أصبحوا مساهمين) الأرباح وفقاً لنسبة أسهمهم

اتحاد يتكون من أكبر التروستات أو المؤسسات من مختلف الفروع الصناعية والبنوك والشركات التجارية ... الخ على أساس تبعية مالية مشتركة

## **طبيعة الأعمال الدولية**

ترتكز دراسات الأعمال الدولية على المشاكل الخاصة و الناتجة عن كون المنشأة الدولية تعمل في أكثر من دولة (بيئة دولية)

الآعمال الدولية تمارسها المنشآت الكبيرة و الشركات الصغيرة (لم تعد حصراً على المنشآت الدولية الكبيرة فقط)

تمارس المنشآت في الآعمال الدولية أنشطة مختلفة (السلع\الخدمات، الإنتاج\التسويق، المعدات، الأفراد.. الخ)

المعايير و المتغيرات البيئية في البيئة الدولية في غاية الأهمية للمنشأة الدولية

تتميز الآعمال الدولية بضرورة انسجام المنشأة الدولية مع الظروف البيئية الجديدة التي تعمل فيها .  
الاقتصادية، و الاجتماعية، و الحضارية و الثقافية، و التكنولوجية، و القانونية، و السياسية)

تمارس المنشأة الدولية أنشطتها في السوق الدولية في ظروف غامضة، ومتناقصة، تخضع للتغير السريع ، يستلزم جهد أكبر لتحقيق الانسجام والتوازن مع بيئه التعامل في البلد المضيف (بيئة الأعمال الدولية)

**منهجية إدارة الأعمال الدولية ومكانتها من إدارة الأعمال الدولية**  
جزء من الأعمال ، تستخدم نفس المنهجية وتطبق نفس القواعد والنظم؛ ولكنها تأخذ في الاعتبار المضمون الدولي الخارجي ، دون إهمال للوضع الداخلي لكل دولة وأساليب الأعمال فيها

### الاختلافات الواجب مراعاتها في إدارة الأعمال الدولية

اختلاف الأسواق الدولية من حيث الحجم والتوجهات

تباعين واختلاف الوحدات السياسية والتشريعية للدول

تنوع السياسات الوطنية والنزاعات القومية

اختلاف النظم النقدية والمصرفية

اختلاف العادات والتقاليد والأعراف

# المحاضرة الثانية

نظيرية الميزة المطلقة

آدم سميث

فرضياتها

سهولة انتقال عناصر  
الإنتاج داخل الدولة  
الواحدة وصعوبة  
انتقالها بين الدول

ثبات تكاليف الوحدة  
الواحدة مهما كان حجم  
الإنتاج

افتراض اعتماد التبادل  
الدولي على المقايسة  
بدل النقود

افتراض المنافسة  
التابعة

العمالة التامة للاقتصاد

إسقاط تكاليف النقل  
والمواصلات

**نظريّة النفقات (الميزة) النسبية**  
**ديفيد ريكاردو**

العمل هو أساس القيمة

تخلّى الدولة عن الانتاج الذي يكون لديها فيه تخلف نسبي  
وتتخصص فيما لديها فيه تفوق مطلق

**نظريّة نسب عوامل الإنتاج**  
**هكشـر و أولـين**  
**نظريـتهـما على أساس نـقـدـي**

**فرضـيـتاـ النـظـرـيـة**



- تختلف أسعار عناصر الإنتاج لاختلاف الوفرة النسبية لكل عنصر داخل البلد المعنى (الأجور رخيصة نسبياً في البلدان كثيرة السكان ، وتتحفظ أسعار المواد الخام في البلدان التي تحتوي على موارد طبيعية)
- تحتاج السلع المختلفة إلى نسب أو كميات مختلفة من عناصر الإنتاج (بعضها يحتاج عمالة أكثر وبعضها كثيفة رأس المال)

**النتـيـجة**

حينما يتم التبادل الدولي سيقوم كل بلد بتصدير السلع التي يتميز في إنتاجها نسبياً  
وستكون أسعارها منخفضة نسبياً، وبال مقابل يستورد ما يعاني فيه عجزاً نسبياً من عناصر الإنتاج.  
(الدول تنتج وتصدر ، فهي تستخدم عناصر الإنتاج التي تتوفّر لديها)

## النظريات الحديثة

نظرية الميزة النسبية هي السائدة بين الاقتصاديين ولكن التشكيك في افتراضات النظرية الحديثة من حيث:

رفض فرضية ثبات التكلفة ووفرة العناصر محلياً (متوسط تكلفة الوحدة يميل إلى الانخفاض مع زيادة الإنتاج مما قد يقود إلى الاحتكار عبر قيام ش. م . ج بتحفيض الأسعار لطرد المنافسين

يحتاجون بإمكانية جلب المواد من الخارج لبناء الميزة النسبية فالميزة النسبية يمكن أن تخلق بالتركيز على صناعات بعينها

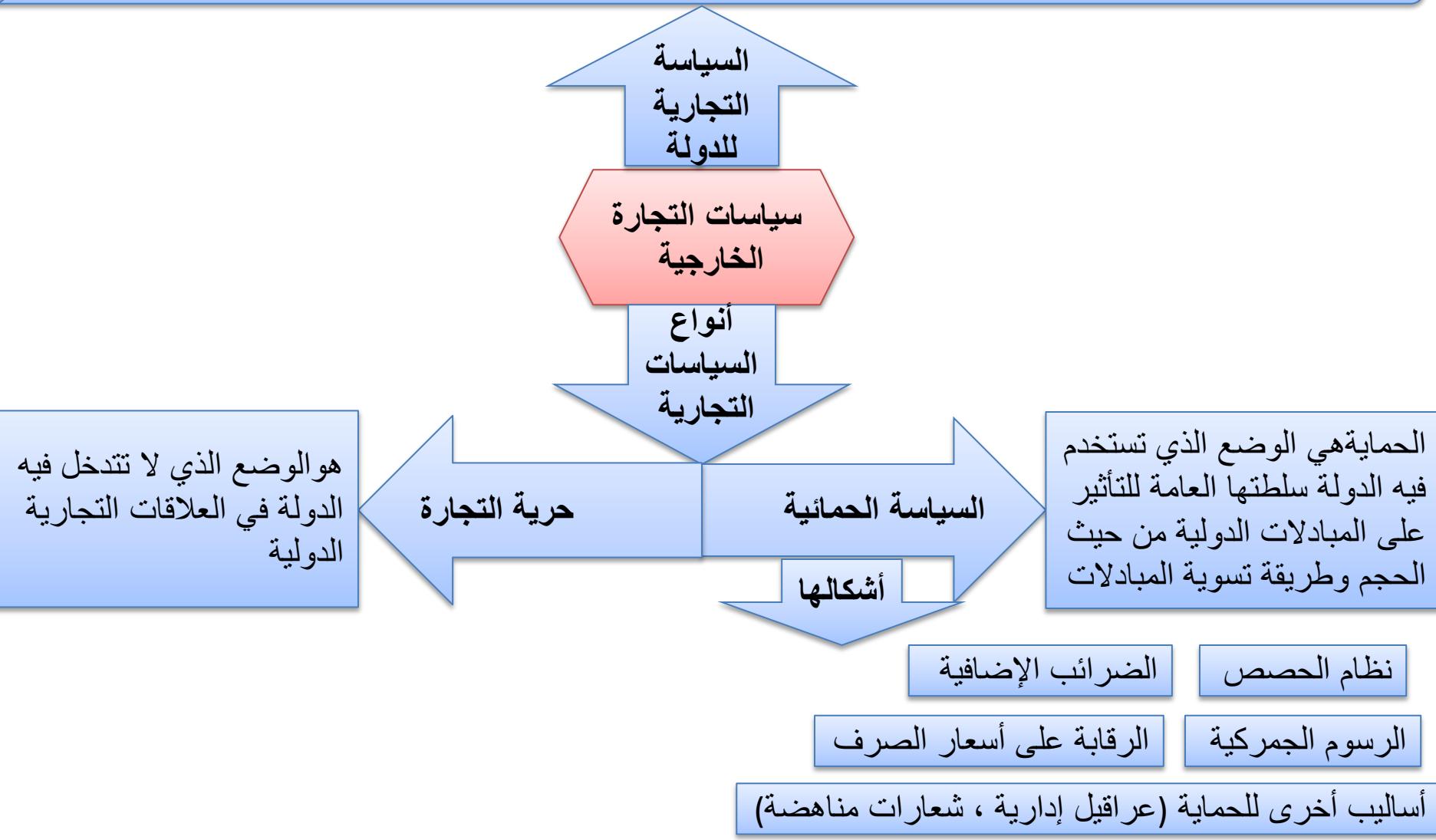
يررون كذلك أن هناك أسباباً أخرى قد تفسر التخصص (أسباب تاريخية أو الصدفة أو الحماية )

اعتماد الدول على التجارة الخارجية يرتبط بمدى حجمها وبالتالي تنوع ظروفها وثرواتها (الدول الكبيرة تمثل للاكتفاء الذاتي)، الدول الصغيرة أكفاً فيما تخصص فيه ( سنغافورة وتايوان مقارنة بالولايات المتحدة)



السياسة التجارية هي انعكاس لموقف الدولة ونظرتها إلى التجارة الخارجية كأداة لتحقيق مصالحها الاقتصادية القومية فهي بذلك عمل من أعمال السيادة

لكل دولة أهداف قومية تسعى إلى تحقيقها من خلال سياساتها الاقتصادية المختلفة



# المحاضرة الثالثة

العولمة

يعني

جعل الموضوع على  
مستوى عالمي

العلومة الاقتصادية  
تدبر الشركات أعمالها  
دون مراعاة للحدود  
الجغرافية

## السببيات الرئيسية للعولمة

تحرير  
التجارة  
بين  
الدول

تحرير  
الاقتصاديات

تحكيم قوى السوق  
لتقليل دور الدولة في  
النشاط الاقتصادي

التقنية

ابتداع طرق  
الإنتاج الشامل  
تحسين طرق  
المواصلات  
تحسين وسائل نقل  
ومعالجة المعلومات

تحكم في نشاط اقتصادي  
في أكثر من قطر  
قدرتها على استغلال  
الفوارق بين الدول  
مرؤتها الجغرافية

سبب ونتيجة  
للعولمة وهي :

الشركات  
متعددة  
الجنسيات

ازدياد  
التكامل  
الاقتصادي

أوسع من تحرير  
التجارة

تسهيل انتقال  
عناصر الإنتاج

يزيد التجارة بين الدول  
ويرشد الاستثمار

قيام اتفاقيات  
الجات

قيام المنظمة  
العالمية للتجارة

دور صندوق النقد  
والبنك العالمي

## الدور المحوري للغات في تحرير التجارة

هدفه

إزالة التفرقة في التبادل التجاري و تحرير التجارة بين أعضائها

عملها

اجتماعات و مفاوضات كل عدة سنوات تناقش فيها مواضيع

- ✓ تخفيض التعريفة الجمركية
- ✓ تقليل استخدام الحصص
- ✓ تبني إجراءات تشجع التجارة بين الدول

## المنظمة العالمية للتجارة

امتداد لاتفاقيات اللغات

وافق المتعاقدون بمراكش في ابريل ( 1994 دورة الاراجواي ) على تأسيس منظمة التجارة العالمية  
أصبح كل الأطراف المتعاقدة في اللغات أعضاء في المنظمة  
ظهرت رسميا في 1995 ومقرها جنيف سويسرا

مهامها

منبر للتفاوض متعدد الأطراف لتحرير التجارة الخارجية

إدارة إجراءات تسوية النزاعات بين دول الأعضاء

إدارة استعراض آلية الإجراءات السياسية

التعاون مع صندوق النقد والبنك الدولي ووكلاهما لتنسيق السياسات الاقتصادية العالمية

# مبادئ منظمة التجارة العالمية

## مبدأ المعاملة الوطنية

يمنح المنتج الأجنبي نفس المعاملة الممنوحة للسلع المحلية على صعيد التداول والتسهيل والضرائب والمواصفات

## مبدأ الشفافية

هي أي التزام الأعضاء بنشر جميع المعاملات المتعلقة بالمارسات والإجراءات والقواعد التي تمس التجارة بشكل أساس ي ، ويدخل ضمن هذا الإطار عدم اللجوء إلى الحواجز غير الجمركية لأنها غير شفافة

## مبدأ الدولة الأولى بالرعاية

تمنح لكل الدول الأعضاء في الاتفاقية (الدول المتعاقدة) أي تخفيض جمركي تمنحه لأي دولة شريكة لها في التجارة

## باستثناء

السلع المصنعة المستوردة من الدول النامية يمكن إعطاؤها أفضلية مقارنة بالسلع المصنعة من الدول المتقدمة الميزات الممنوحة بين دول أعضاء في تجمع اقتصادي (كالمجموعة الأوربية مثلا) ليس من الضروري أن تطبق معاملة الأعضاء فيها على الدول غير الأعضاء في تلك المجموعة الدول التي تفرق اعتباطيا ضد واردات من دول أو دولة معينة يمكن للدولة المتضررة حرمانها من معاملة (الدولة الأكثر رعاية)

قِيام مجموَّعة من الدول المتقاربة  
جغرافياً بزيادة ارتباطها اقتصادياً وذلك  
بفتح أسواقها أمام بعضها وزيادة التكامل الاقتصادي  
بينها، وتوسيع نطاق السوق وزيادة  
فرصة الرفاهية.

توفير الفرص التجارية المختلفة

زيادة الكفاءة الإنتاجية

الاستفادة من اقتصاديات الحجم

زيادة الرفاهية وتحقيق النمو الاقتصادي

مزايا التكامل  
الاقتصادي

