

نستنتج من المنظمة ما يلي :

- 1 ان المنظمة تمثل وحدة اجتماعية تضم افراد يمارسون انشطه لها اهداف معينة
- 2 ان منظمة الاعمال تعمل في اطار جماعي يحدده هيكل المنظمة
- 3 ان الهدف من وجود المنظمة هو خلق المنفعة داخليا وخارجيا

أهمية ومزايا المنظمة :

- 1 زيادة التخصص وتقسيم العمل للأفراد
- 2 استخدام التكنولوجيا والاستفادة من اقتصadiات الحجم
- 3 القدرة على التعامل مع البيئة الخارجية مقارنة بالأفراد
- 4 تساهمن في تخفيض تكاليف التبادل التي تتم بين الأفراد

مبدأ طبيعة الإنسان :

- 1 الناس مختلفون عن بعضهم
- 2 سلوك الفرد هو حصيلة تفاعله مع البيئة
- 3 لكل تصرف او سلوك انساني دافع او سبب معين
- 4 لكل سلوك انساني هدف محدد
- 5 الانسان ذو كرامته انسانية فهو يختلف عن عناصر الانتاج الاخرى

يهدف علم السلوك التنظيمي إلى :

- 1 فهم وتفسير السلوك التنظيمي
- 2 التنبؤ بالسلوك التنظيمي
- 3 ادارة وتوجيه السلوك التنظيمي

تفسير السلوك له اسباب معقدة بسبب :

- 1 ان السلوك له اكثر من سبب مثلا افراد الذين يفكرون في الاستقالة
- 2 كل سبب يتطلب حلرا خاص به
- 3 تغير اسباب السلوك وعدم استقرارها

مرحلة ما قبل الحركة العلمية :

- 1 مارست الحضارات القديمة جوانب ناجحة من العملية الادارية من تخطيط وتوجيه ورقابه
- 2 بسبب بدائية المجتمعات كانت ظروف العمل المادية قاسية وغير مناسبة
- 3 لم تغفل ممارسات الحضارة الاسلامية عن الانسان حيث ركزت على اهمية الشورى والمعاملة الطيبة

هناك 3 اتجاهات رئيسية لمرحلة المدرسة التقليدية :

- 1 النموذج البيروقراطي
- 2 نظرية الادارة العلمية
- 3 نظرية مبادى الادارة

المنهج البيروقراطي يقوم على مبادىء وهي :

- 1- التخصص وتقسيم العمل والتسلسل الرئاسي
- 2- الغاء الطابع الشخصي والتجدد من الذاتية والعقلانية في التصرفات
- 3- التعين على اساس الجداره
- 4- الفصل بين حياة الموظف الخاصة و عمله في التنظيم البيروقراطي

من اهم الاثار السلبية للمنهج البيروقراطي على الافراد ما يلي :

- 1- الالتزام الحرفي بالقوانين وجعل سلوك الفرد جامدا
- 2- قواعد العمل الصارمة التي تمنع التغيير والنمو الشخصي والابتكار

يلاحظ على نظرية مبادىء الادارة ما يلي :

- 1- تعاملت بشكل نمطي مع مشكلات التنظيم
- 2- اهملت الجوانب الاجتماعية والنفسية واعتبرتها عوامل ثانوية

هناك 3 اتجاهات رئيسية لمدرسة السلوكية :

- 1- مدرسة العلاقات الإنسانية
- 2- نظرية (X,y)
- 3- نظرية سلم الحاجات

من اهم نتائج دراسات الهاوثيرن مايو ما يلي :

- 1- ليس للعوامل المادية الاثر الايجابي على انتاجية العاملين
- 2- العوامل الاجتماعية والانسانية لها تأثير اكبر على معنويات العاملين وانتاجيتهم
- 3- تعد العوامل الاجتماعية عاماً مهماً يؤثر على سلوك الفرد
- 4- تؤثر العوامل الإنسانية بشكل كبير على الرضا الوظيفي للعاملين
- 5- يتاثر سلوك الفرد بما يمنح له من حواجز معنوية

سلم الحاجات ماسلو :

- 1- الفيسيولوجية
- 2- الامن
- 3- الانتفاء
- 4- التقدير
- 5- تحقيق الذات

علاقة السلوك التنظيمي بعلم النفس :

- 1- يسعى علم النفس إلى قياس وتفصيل وتعديل سلوك الفرد
- 2- توجد علاقة قوية بين السلوك التنظيمي وعلم النفس لأن الكثير من القضايا تمت معالجتها

علاقة السلوك التنظيمي بعلم النفس من ناحية الفرد :

- 1 الادراك
- 2 الاتجاهات
- 3 القيم
- 4 التعلم
- 5 الشخصية

علاقة السلوك التنظيمي بعلم الاجتماع من ناحية الجماعة :

- 1 الجماعات
- 2 الصراع
- 3 القوة
- 4 القيادة
- 5 التغيير

علاقة السلوك التنظيمي بعلم الانثربولوجيا من ناحية المنظمة :

- 1 ثقافة
- 2 العادات
- 3 قيم المجتمع

التحديات الخاصة التي تواجه المديرين والتي تدفعهم إلى استخدام مفاهيم السلوك التنظيمي :

- 1 ادارة عمالة متعددة الثقافات في ظل العولمة
- 2 ادارة العمالة متعددة الخلفيات في البلد الواحد
- 3 الاتجاه لتحسين مهارات الافراد
- 4 الاتجاه لتحسين وادارة الجودة الشاملة
- 5 الاتجاه لزيادة درجة تمكين العاملين
- 6 التعامل مع حالات التغيير المستمر
- 7 الرغبة في التجديد والابتكار
- 8 الاتجاه لتحسين وتطوير السلوك الاخلاقي

لم تقدم نظرية الادارة العلمية نظرة شاملة لتفصير السلوك التنظيمي للأسباب التالية :

- 1 انها تنظر للعامل كتابع للالة
- 2 اغفالها للتنظيمات غير الرسمية التي تنشأ بسبب تفاعل الافراد داخل التنظيم
- 3 تركيزها على الحوافز المادية دون الحوافز المعنوية
- 4 اغفالها لمدخلات يحصل عليها التنظيم من البيئة

الانتقادات الموجهه الى الشخصية كمثير هي :

- تركيزه على حاب واحد من الشخصية وهو تأثيرها على الآخرين
- اغفال التنظيم الداخلي للشخصية

الانتقادات الموجهه إلى الشخصية كاستجابه :

- يصعب حصر ودراسة الاستجابات والعادات بسبب كثرتها
- عدم ثبات استجابه الفرد للمثيرات بسبب اختلاف المواقف التي تصدر فيها

الانتقادات الموجهه إلى الشخصية كمكون داخلي :

- صعوبة الدراسة العلمية للشخصية كمكون داخلي

صفات الشخصية :

- الشخصية وحدة متكاملة
- الشخصية وحدة تميز الفرد عن غيره
- تضم الشخصية مكونات نفسية وجسمية
- يجب ان تتوافق الشخصية مع بيئه الفرد
- الشخصية مرتبطة بالزمن

هناك 3 انماط جسمية :

- 1- النمط المكتنز
- 2- النمط الواهن
- 3- النمط الرياضي

العوامل المؤثرة في الشخصية :

- 1- المحددات الوراثية
- 2- المحددات البيئية
- 3- المحددات الموقفية

فرد صاحب مركز الضبط الداخلي :

تحديد المصير :
يرى نفسه قادر على تحديد مصيره

العمل :

اكثر استغرقا في العمل

الرضا عن الوظيفة :

اكثر رضاء عن الوظيفة

الميل :

يميل إلى المشاركة

التغيب :

قليل التغيب

فرد صاحب مركز الضبط الخارجي :

تحديد المصير :

غير قادر على تحديد مصيره

العمل :

اقل استغراقا في العمل

الرضا عن الوظيفة :

اقل رضا عن الوظيفة

الميل :

يميل للعزلة ويشعر بالاغتراب الوظيفي

التغيب :

كثير التغيب

كيف نقل من الآثار السلبية لاصحاب الشخصية الميكافيلية في العمل :

1- احاطه الاخرين بأساليبهم غير المقبوله بدل الصمت عليهم

2- ضرورة توجيههم إلى الاعمال التي تحتاج إلى مهاره التفاوض والمساومه

3- ضرورة توجيههم إلى الاعمال المطلوب تحقيق المكاسب فيها

4- التاكيد على الجانب الاخلاقي في الحكم على كفاءة الاداء والانجاز

الفرق بين الادراك والاحساس :

الاحساس او الشعور هو استقبال الفرد لمثير خارجي من خلال حواسه الخمس (السمع والبصر واللمس والشم والتذوق) فهو عملية فسيولوجية وعصبية

الادراك هو عملية معرفه ذهنية تنتهي وتختار من بين المعلومات التي توصلها الحواس للمخ

خطوات عملية الادراك :

1- الاحساس بالمثيرات المحيطة

2- الانتباه

3- تستجيز المعلومات وتنظيمها

4- التفسير

5- الاستجابة السلوكية

العوامل المؤثرة على الادراك :

1- المثير 2- الفرد 3- البيئة

أهم العوامل المتعلقة بالفرد :

- 1- الخبرات السابقة
- 2- الحاجات والدوافع
- 3- الشخصية
- 4- النسق الادراكي
- 5- المستوى الاقتصادي والاجتماعي
- 6- تأثير الحالة النفسية الراهنة على الادراك
- 7- الاتجاهات والقيم
- 8- الحب والكرابية

هناك ثلاثة عوامل رئيسية للتاثير الشفافي على الادراك :

- 1- الوظائف الشائعة
- 2- العادات
- 3- نظم الاتصالات

معوقات الادراك :

- 1- التتمييز
- 2- تأثير الهالة
- 3- الدفاع الادراكي
- 4- الاسقاط

اهم العوامل لتقليل من المعوقات الادراكية هي :

- 1- الدقة في المعلومات
- 2- زيادة عددة مرات المشاهدات لزيادة المعلومات ودقة الادراك
- 3- الاعتماد على معلومات مخالفة لمعلومات الفرد لتجنب عملية الاسقاط

نظريه التعلم الشرطي التقليدي :

نوع المثير

- 1- مثير غير شرطي (طبيعي) : زيارة كبار المسؤولين ، الاستجابة الشرطية : اهتمام المرؤوسين بالمظهر والهندام
- 2- مثير شرطي (غير طبيعي) : زيارة كبار المسؤولين ، تنظيف نوافذ الموقف ، الاستجابة الشرطية : اهتمام المسؤولين بالمظهر والهندام
- 3- مثير غير شرطي (طبيعي) : تنظيف نوافذ الموقف ، الاستجابة الشرطية : اهتمام المسؤولين بالمظهر والهندام

هناك نماذج يقتبس منها الفرد من الاخرين بعض الانماط السلوكية في حياته :

- 1- ملاحظة سلوك الاخرين واكتساب صورة ذهنية للتصرف ونتائجـه (ثواب ، عـقـاب)
- 2- يجرب الفرد الصورة الذهنية فإذا كانت النتائج ايجابية يكرر السلوك وإذا كانت سلبية يتوقف عن تكرار هذا السلوك

هناك عوامل تؤثر في عملية التعلم الاجتماعي :

- 1- مدى قدرة النموذج محل التقليد على الإثارة وجلب الاهتمام
- 2- مدى قدرة الأفراد على استيعاب تصرفات النموذج
- 3- مدى قدرة تحويل النموذج بعد مشاهدته إلى افعال
- 4- مدى وجود التعزيز والتدعيم لعملية التقليد

المبادئ الأساسية للتعلم :

- 1- التعلم له دافع ومن غير المحتمل ان يتعلم الانسان شيئاً ليس له دوافع نظرية أو ممكبة لتعلمه
- 2- المكافأة المادية والمعنوية وهي تعزز وتدعم عملية التعلم (التعزيز)
- 3- التعلم الموزع بين الفترات
- 4- ضرورة المشاركة الايجابية
- 5- ضرورة تنوع مواد و مجالات التعلم دفعاً للملل و تحقيقاً للثراء
- 6- أهمية الفهم اثناء عملية التعلم
- 7- التكرار
- 8- التوجيه والارشاد

هناك أربعة استراتيجيات تستخدم فيها الحوافز الايجابية والسلبية في عملية التعلم :

- 1- استراتيجية التعزيز الايجابي وهي تعزز السلوك مثل منح مكافأة لموظف رفع من انتاجيته تؤدي إلى تعزيز هذا السلوك
- 2- استراتيجية التعزيز السلبي وهي تعزيز السلوك مثل الموظف الذي يقوم بالسلوك المرغوب بغية تجنب العقاب
- 3- استراتيجية الانطفاء الايجابي وهو اضعاف السلوك مثل موظف ينقل الاخبار إلى رئيسه الذي يمدحه على ذلك فإذا توقف المدير عن المدح توقف الموظف عن نقل الاخبار
- 4- استراتيجية العقاب السلبي وهو احمد السلوك مثل توجيه انذار إلى موظف غير ملتزم بالدؤام

العوامل المساعدة في زيادة فعالية انظمة العقوبات في المنظمة :

- 1- تطبيق العقاب في المرحلة الاولى لنشاه السلوك غير المرغوب
- 2- الحسم والسرعة في التطبيق
- 3- توجيه العقاب إلى السلوك غير المرغوب فيه وليس إلى الفرد ذاته
- 4- تجنب اهانة كرامته الفرد المعقاب
- 5- تعريف الفرد بالسلوكيات غير المرغوبة وكيفية تجنبها
- 6- يجب ان يكون الفرد مصدر العقاب
- 7- يجب توفير بديل للسلوك غير المرغوب فيه

مراحل التذكر :

- 1 التعلم والاستظهار (الاكتساب)
- 2 الاحتفاظ بما تم تعلمه
- 3 الاسترجاع اي استعادة المعلومات والخبرات
- 4 التعرف

العوامل المؤثرة في التذكر :

- 1 سرعة وبطئ التعلم بين الأفراد
- 2 مواد التعلم
- 3 طريقة التعلم

العوامل المسببة للنسيان :

- 1 عوامل الزمن اي طول الفترات (عدم الاستعمال)
- 2 عامل الاكمال والمعنى اي المعلومة المكتملة تقاوم النسيان والمعلومة الناقصة ليس لها معنى فهي قابلة للنسيان
- 3 عامل التداخل اي تداخل المواد التي تم تعلمها يؤدي إلى عملية النسيان
- 4 عدم تثبيت موضوع التعلم عن طريق التكرار
- 5 المواقف الانفعالية المؤلمة بالنسبة للفرد
- 6 تغير الميل والاهتمامات

نستنتج من القيم ما يلي :

- 1 القيم هي معايير توجه سلوك الأفراد وتحكم تصرفاتهم
- 2 القيم تسهم في احداث نوع من التوازن الداخلي للفرد مع البيئة المحيطة به
- 3 القيم ليست الافعال ولكنها تحدد من خلال الافعال او التصرفات
- 4 تباين القيم وتختلف من مجتمع لآخر

أهمية القيم :

- 1 قيم الفرد تؤثر على ادراكه للمواقف والمشاكل التي يواجهها
- 2 تؤثر القيم الشخصية على الطريقة التي يتعامل بها الفرد مع الآخرين
- 3 تسهم القيم في تشكيل اخلاقيات العمل
- 4 تؤثر القيم في نوعية وشكل القرارات المتخذة
- 5 التزام الجماعة بقيم معينة يزيد من تماسكها
- 6 تحدد القيم الاتجاهات

مصادر القيم :

- 1 المصدر الاجتماعي
- 2 منظمات الاعمال
- 3 الدين
- 4 الاسرة
- 5 الخبرة

يعد الدين مصدراً خصباً للقيم مثل :

- 1- القيم الاقتصادية وهي المادة وسيلة وليس خالياً
- 2- القيم الاجتماعية مثل التعاون والشورى والعدل بين الناس
- 3- القيم الجمالية الحسية مثل النظافة وجمال الثوب وال فعل
- 4- القيم الجمالية مثل المعنوية والعفة وصيانة الجوارح
- 5- القيم السياسية حذر الاسلام من السلطة لأنها فتنه
- 6- القيم النظرية حث الاسلام على التفكير والبحث عن الحقيقة

قسم سبرانجر القيم إلى ستة انماط هي :

- 1- النمط الاقتصادي
- 2- النمط الاجتماعي
- 3- النمط الديني
- 4- النمط النظري
- 5- النمط الجمالي
- 6- النمط السياسي

قسم روكيتش القيم إلى نوعين هما :

- 1- القيم النهائية
- 2- القيم الوسيطة

تصنيف كلوكهن لاختلاف القيم والسلوك بناء على اختلاف التوجهات :

- 1- سيظل هناك اختلاف نسبي في توجهات القيم رغم تشابه الحاجات الأساسية إلى حد كبير
- 2- سوف تظل هناك اختلافات في اختيارات الأفراد السلوكية المشبعة لل الحاجات
- 3- يتفق الناس جميرا على الحقائق التالية :
 - ضرورة ان تتطور حياة الناس للافضل
 - ستبقى إلى الابد علاقة ما بين الفرد وعائلته
 - ستبقى الانشطة البشرية متغيرة بشكل مستمر
 - ستبقى العلاقات البشرية متغيرة ومتطرفة زمنياً ومكانياً باستمرار

تؤدي تلك الحقائق إلى اختلاف توجهات القيم :

- 1- توجه الطبيعة البشرية بمعنى ان الانسان يتزدد بين ما يراه خيراً او شراً ، محباً او مكروهاً
- 2- توجه الطبيعة الفردية
- 3- توجه الزمن فمن الناس من يعيشون بقيم الماضي ومنهم من يعيشون بالقيم العصرية ومنهم من يعيشون بقيم مثالية غير موجودة
- 4- توجه النشاط وهذا تجد فرد يذكر على العمل واخر يذكر على الانجاز وفرد اخر يوازن بين العمل والإنجاز
- 5- توجه العلاقات فقد تكون علاقة الفرد بالمجتمع مباشرة ومفتوحة وموضوعية

هناك ثلاثة مستويات للاختلافات السلوكية :

- 1- قد يكون الفرد عبداً لمطوحاته المادية فيزداد تأثير القيم المادية على سلوكه
- 2- ان يسمو فوق المادة فترقي طموحاته ويكون سيداً لنفسه
- 3- ان يوازن الفرد بين هاذين المستويين وأغلب الناس في المنطقة الأوسط

يمكن ان تستنتج من الاتجاهات ما يلي :

- 1- الاتجاهات تمثل حالة من الاستعداد والتهيؤ
- 2- الاتجاهات مكتسبة عن طريق الخبرة او الممارسة او التعلم
- 3- الاتجاهات لا يمكن ملاحظتها بشكل مباشر بل يستدل عليها من خلال السلوك او التصرف
- 4- تتسم الاتجاهات بالتفاوت من حيث الاستمرارية والدوام
- 5- الاتجاهات توجه الانسان للتصرف بطريقة معينة

وظائف الاتجاهات :

- 1- وظيفة المنفعة 2- وظيفة الدفاع عن الذات 3- وظيفة التعبير عن القيمة
- 4- وظيفة المعرفة

مصادر الاتجاهات :

- 1- التعلم 2- الجماعات 3- طريقة التفكير 4- المعتقدات 5- الخبرة 6- الصلة والتلازم

طرق تغيير الاتجاهات :

- 1- تغيير الجماعة 2- تغيير معتقدات الفرد 3- تغيير الموقف 4- اثارة المخاوف والشكوك
- 5- الاتصال المباشر بموضوع الاتجاه 6- تأثير الاحداث الهامة
- 7- تأثير رأي الاغلبية والخبراء 8- التغيير القسري في السلوك

محددات درجة الدافعية :

- 1- المستوى الحالي للطموح 2- الجهد المبذول 3- المستوى الحالي للاشباع
- 4- قيمة توقعات الفرد من المكافئات

الخصائص الرئيسية للدافعية :

- 1- المجهود 2- المثابرة والاصرار على بذل الجهد في العمل 3- الاتجاه

أهمية دراسة الدافعية :

- 1- زيادة فهم الانسان لنفسه وللآخرين
- 2- تساعد معرفة الدوافع على زيادة التنبؤ بالسلوك الانساني
- 3- تأثير الدافعية على انتاجية العاملين
- 4- تحديد الدافعية شدة السلوك وكثافته

نظريات الدافعية :

- 1- نظرية سلم الحاجات لماسلو
- 2- نظرية العاملين لهيرزبرج
- 3- نظرية دافع الانجاز لماكليلاند

سلم الحاجات ماسلو :

- 1- حاجات فيسولوجية كالطعام والماوى
- 2- حاجات الامن كحاجة الفرد الى حماية نفسها من الاخطار التي تهددهم واسرته
- 3- الحاجات الاجتماعية كحاجة الانسان إلى الارتباط والصداقه والانتماء
- 4- حاجات التقدير كحاجة الفرد إلى المكانة الاجتماعية والاستقلالية
- 5- حاجات تحقيق الذات

توصيل العاملين لهيرزبرغ إلى نتائج من خلال استخدام اسلوب المقابلة :

- 1- توجد مجموعة من العوامل الوقائية يؤدي عدم وجودها في بيئه العمل إلى حالة من عدم الرضا
- 2- توجد مجموعة من العوامل الدافعة التي يؤدي توفرها إلى وجود دافعية قوية للعمل ودرجة عالية من الرضا

خصائص الافراد ذوي الانجازات حسب ماكيلاند :

- 1- يفضلون اختيار اهداف متوسطة الصعوبة
- 2- يفضلون تحمل المسؤولية
- 3- يرغبون بمعرفة نتائج اعمالهم بشكل فوري

اقتراحات ماكيلاند لتنمية دوافع الانجاز لدى الافراد :

- 1- ان يسعى الفرد للحصول على التغدية المرتدة لتعزيز نجاحه ودفعه للنجاح
- 2- ان يفضل التعامل مع ذوي الجدرات والتشبه بهم
- 3- سعي الفرد لتعديل انطباعه عن نفسه وان يضع نفسه محل شخص اخر بحاجة إلى النجاح
- 4- ان يحاول التحكم في احلام اليقظة ويتعامل بشكل واقعي وايجابي

يمكن تحسين الدافعية من خلال الاجراءات التالية :

- 1- التوفيق بين الافراد والوظائف من خلال تصميم وظائف تناسب الافراد
- 2- تدريب وتنمية الافراد وتوضيح ادوارهم
- 3- ارتباط انظمة الحوافر بالاداء
- 4- الادارة بالاهداف

قدم افانسيش وزملاء اقتراحات التي تساعد الدير على تحسين دافعية الافراد :

- 1- تعميم اهداف قصيرة وطويلة الاجل
- 2- استخدام برنامج واضح للحوافر
- 3- توفير مناخ عمل انساني داخل المنظمة
- 4- الاتجاه إلى الاسلوب الترقية من الداخل
- 5- وضع مواعيد نهائية مناسبة للإنجاز
- 6- وجود علاقات متوافقه مع الاخرين
- 7- اظهار الاهتمام بالآخرين والثناء عليهم في محله
- 8- السماح بقدر معقول من الاخطاء وخاصة في بداية العمل

خصائص الجماعة :

- 1- وجود فردان فاكثر في الجماعة
- 2- الاتصال والتفاعل المستمر بين اعضاء الجماعة
- 3- وجود العلاقات القائمة على الود والتعاون
- 4- وجود هدف او رسالة مشتركة تسعى الجماعة لتحقيقها
- 5- قيام كل فرد بدوره في تحقيق اهداف الجماعة
- 6- وجود عدد من القيم والمعايير والمبادئ الحاكمة

اسباب تكون الجماعات :

- 1- نظرية التقارب المكاني
- 2- نظرية القطيع
- 3- نظرية التوازن
- 4- نظرية التبادل
- 5- نظرية التفاعل

توجد اسباب تؤدي إلى تكوين الجماعات اهمها :

- 1- الاسباب الاقتصادية
- 2- الاسباب الاجتماعية والنفسية
- 3- التفهم والمشاركة الوجدانية
- 4- الجاذبية والتقارب
- 5- انجاز المهام وحل المشكلات
- 6- ازدياد النفوذ وتحقيق اكبر قدر من القوة

مراحل تكوين الجماعات :

- 1- مرحلة التكوين والتشكيل
- 2- مرحلة حس النبض
- 3- مرحلة العصف
- 4- مرحلة وضع المعايير
- 5- مرحلة الاداء
- 6- مرحلة الانتهاء

المراحل :

التكوين :

البيان : التعارف ، جس النبض ، عدم التاكد ، تلميس المهام

العصف :

البيان : صراعات داخلية ، اختلاف في وجهات النظر ، امكانية الانسحاب

وضع المعايير :

البيان : الاتفاق على المعايير ، التعاون والتالف ، درجة الاحترام

الاداء :

البيان : تحمل المسؤولية ، الانجاز ، نصح التعامل

الانتهاء :

البيان : انتهاء المهمة الضعف الداخلي للجماعة

انواع الجماعات من حيث الحجم :

1- الجماعات الصغيرة 2- الجماعات الكبيرة

انواع الجماعات من حيث قوة تأثيرها في شخصية الفرد :

1- الجماعات الاولية 2- الجماعات الثانوية

انواع الجماعات من حيث طبيعة التكوين :

1- الجماعات طبيعية التكوين 2- جماعات مكونة بشروط

تمييز الجماعات المفتوحة عن المغلقة بما يلي :

1- التغيير المستمر في العضوية

2- التركيز على الاهداف والأنشطة متوسطة وقصيرة الاجل

3- اتساع الاطار الفكر والمرجعي

انواع الجماعات من حيث دوافع الانتماء :

1- جماعات ذات دوافع ذاتية شخصية 2- جماعات ذات دوافع اجتماعية

انواع الجماعات من حيث رابطة الجمع :

1- الجماعات الاجبارية مثل الاسرة 2- الجماعات الاختيارية مثل الاصدقاء

انواع الجماعات من حيث طبيعة السلطة :

1- الجماعات الرسمية 2- الجماعات غير الرسمية

مشكلات الوظيفية للجماعة :

1- وجود المنازعات والصراعات داخل الجماعة

2- مشكلة الروتين الاداري

3- عدم فهم اهداف الجماعة

4- عدم اتاحة الفرصة لظهور قيادات حديدية

5- انحراف بعض الاعضاء عن معايير الجماعة

6- مشكلات التنافس بين الجماعات

مقدمة جاذبية الجماعة :

- 1- وضوح الاهداف
- 2- مكانة الفرد داخل الجماعة
- 3- الانضمام الاختياري للجماعة
- 4- التعامل والتعاون بين اعضاء الجماعة
- 5- حجم الجماعة
- 6- درجة اعتماد الاعضاء على الجماعة
- 7- درجة تقبل الجماعة للفرد
- 8- درجة تقبل المجتمع لاهداف الجماعة

نستنتج من الصراع ما يلي :

- 1- الصراع ظاهرة واقعية ملموسة متواجدة على مستوى الفرد والجماعة والمنظمة
- 2- تتوقف درجة تطور الصراع على عوامل منها قوة اطراف الصراع وشخصياتهم ومدى ادراك الاطراف لنتائج الصراع واثاره
- 3- رغم اثاره السلبية فالصراع له اثار ايجابية يمكن استغلالها

الاثار الايجابية للصراع التنظيمي :

- 1- تحسين جودة عملية اتخاذ القرارات وزيادة درجة التعلم التنظيمي
- 2- يؤدي الصراع إلى الدفع نحو الابتكار والقيام بالتغيير المفيد داخل المنظمة
- 3- يساهم الصراع في تماسك اعضاء الجماعة مما يقلل من خلافاتهم الفردية

النتائج السلبية للصراع التنظيمي :

- 1- الادراك السلبي لاطراف الصراع الاخر بزيادة الهالة الموجبة بالنسبة لأفراد الجماعة
- 2- زيادة العداء وقلة القنوات الاتصال بين اطراف الصراع
- 3- يؤدي الصراع إلى اثار نفسية وصحية ينتج عنها القلق والتوتر

تفترض المدرسة التقليدية بالنسبة للصراع ما يلي :

- 1- ان الصراع ضار بالمنظمة ويجب تجنبه
- 2- وجود الصراع دليل على خلل في المنظمة
- 3- ينشأ الصراع نتيجة فروق فردية بين العاملين

تفترض المدرسة السلوكية بالنسبة للصراع ما يلي :

- 1- ان الصراع ظاهرة حتمية تصاحب التعاملات الانسانية داخل المنظمات
- 2- يجب على الادارة مراقبة مستوى الصراع وعدم التدخل طالما كان ضمن الحدود المسموح بها
- 3- ضد يكون الصراع ايجابيا وليس بالضرورة انه دائمًا سلبي او هدام

مراحل الصراع التنظيمي :

- 1- مرحلة الصراع الكامن
- 2- مرحلة ادراك الصراع
- 3- مرحلة الشعور بالصراع
- 4- مرحلة اظهار الصراع
- 5- مرحلة ما بعد الصراع

العوامل المؤثرة في الصراع بين الجماعات :

- 1- تعارض الاهداف
- 2- التنافس
- 3- الاختلاف في الادراك
- 4- العلاقات الاعتمادية
- 5- اختلاف هوية الجماعة

تصنيف استراتيجيات تسويية الصراع حسب النتائج :

- 1- استراتيجية خاسر / خاسر
- 2- استراتيجية رابح / خاسر
- 3- استراتيجية رابح / رابح

أهمية ثقافة المنظمة :

- 1- تلعب دور هام في تشكيل سلوك الافراد وفي الحفاظ على هوية المنظمة
- 2- تحدد ثقافة المنظمة دور الافراد في المنظمة
- 3- تحدد هوية افراد المنظمة
- 4- تسهل عملية الالتزام الجماعي
- 5- زيادة درجة استقرار التنظيم

وسائل نقل الثقافة التنظيمية :

- 1- اساليب التطبيع الاجتماعي
- 2- اساليب المنظمة في الترقية زيادة الروابط والعلاقات والعقاب والجازة
- 3- لغة التنظيم

مراحل عملية الابداع :

- 1- الاحساس بالمشكلة والدراءة بها
- 2- الاستغرار في المشكلة وجمع المعلومات
- 3- حضانة وحفظ المعلومات
- 4- التبصر واستئارة الافكار
- 5- تأكيد الفكرة وتطبيقاتها

انواع الابداع :

- 1- الاختراع الجديد
- 2- ربط الافكار والجوانب فيما بينها
- 3- تطوير شيء موجود
- 4- خليط من الطرق السابقة

خصائص الشخص المبدع :

- 1 عدم قبول الوضع الحالي والرغبة في التغيير
- 2 عدم الالتزام بمعايير المجموعة والميل إلى المعايير المستقلة
- 3 الاهتمام بالجديد

خصائص المنظمة المبدعة :

- 1 شروع قيم تنظيمية دافعة لابتكار والإبداع
- 2 تبني أساليب تبني الاتجاهات الابداعية وتشجيعها
- 3 الاستثمار في البحث طويلاً
- 4 تشجيع المبادرات

المعوقات الشخصية :

- 1 الخوف والقلق المكبل للقدرات
- 2 التمسك بالنمط التقليدي في الاراء
- 3 الاحكام المسبقة على الافكار والأشياء

المعوقات التنظيمية :

- 1 الالتزام الحرفي بالقوانين
- 2 غياب القيادة الادارية المؤهلة
- 3 انعدام الثقة بين الادارة والعاملين

المعوقات الاجتماعية :

- 1 احترام مسلمات تعيق الإبداع

2- غياب حرية التعبير والانتقاد الذاتي

- 3 الاسلوب التربوي القاتل للطموح والمكبل للحرفيات والقدرات
- السلوك التنظيمي دراسته هامة لعدة اسباب :
- 1 يمكن المديرين وكل العاملين من اداء الانشطة المطلوبة منهم بكفاءة عالية
 - 2 وجود المشكلات التنظيمية والمالية والفنية بالمنظمة يؤدي إلى زيادة المشكلات الإنسانية
 - 3 تساهم دراسة السلوك التنظيمي إلى الفهم الاعمق لنمط الاتصال الفعال ومهارات المفاوضات واساليب حل الصراعات .