## بسم المله الرحمن الرحيم كويز مقرر الإدارة الاستراتيجية ^^ مجهود شخصي ^^ الجزء الثالث [أسئلة مراجعة مجهود شخصي - الإدارة الاستراتيجية - د. أحمد بن عبدالرحمن بلالي]

- 1) العامل الثاني حسب بورتر الذي يحدد مردودية منظمة ما في صناعة معينة هو
  - هيكل الصناعة ومدى جاذبيته
    - الوضعية التنافسية النسبية
      - الربح الكلي
      - المسئولية الاجتماعية
  - 2) مجموعة من الصناعات المرتبطة معاً إلى حد بعيد هي
    - القطاع
    - الصناعة
    - البيئة التنافسية
    - التنفيذ الاستراتيجي
    - 3) يشمل هيكل الصناعة على
    - مجموع الخصائص الفنية والاقتصادية لصناعة معينة
      - الأعمال الصناعية مثل الحديد فقط
      - مجموعة من الصناعات المرتبطة معاً
        - كل ما سبق
      - 4) لتحليل بيئة الصناعة يتم استخدام
        - نموذج قوى المنافسة الخمسة
          - النموذج الاستراتيجي
          - الاستراتيجية الهجومية
          - الاستراتيجية الدفاعية
- 5) أي من الآتي ليست ضمن العوامل التي تتسبب في شدة الصراع التنافسي بين شركات الصناعة
  - درجة نمو الصناعة كبيرة
  - درجة تمركز المتنافسين
  - مدى إمكانية تميز المنتج
    - قلة عدد المتنافسين
  - 6) أي من الآتي ليست ضمن العوامل التي توفر أكبر ربحية لمعظم المتنافسين في الصناعة
    - إمكانية تميز المنتج
    - تكاليف ثابتة نسبية أقل

- نمو مرتفع للصناعة
  - الاحتكار
- 7) أي من الآتي لا يندرج ضمن الأمور التي تؤدي إلى دخول منافسين جدد محتملين للصناعة
  - تقليص مردودية تلك المنظمات
  - ارتفاع في تكلفة المنظمات المتواجدة في الصناعة
    - ارتفاع في أسعار العرض
    - انخفاض في أسعار العرض
  - 8) يتمثل أحد المكونات الهامة لبيئة الصناعة في
    - المشرعون
    - المنتجات البديلة
      - القانونيون
      - البيئة الطبيعية
  - 9) يتمثل أحد المكونات الهامة لتحليل الصناعة حسب بورتر
    - الدخلون المحتملون
      - المشرعون
      - التحليل البيئي
      - التحليل القانوني
  - 10) أي من الآتي لا يندرج ضمن شروط قوة شدة المساومة لدى الزبائن
    - أن تكون الكميات كبيرة وشديدة الأثر على النتائج
      - أن يمتلك الزبائن المعلومات الكافية
      - أن يكون لدى الزبائن إمكانات التكامل الخلفي
        - أن يكون لدى الزبائن إمكانات التكامل الأمامي
- 11) تتحق وتشتد قوة المساومة لدى الموردين عندما؟ إن قوة المساومة لدى الموردين تتحقق وتشتد عندما؟
  - أن تتميز المنتجات بالجودة
    - إمكانية التكامل الأمامي
  - إمتلاك المعلومات الكافية عن الأسعار والسوق
    - أ + ب
  - 12) الغرض الذي من أجله يتم تحليل البيئة الداخلية هو
    - تحديد نقاط القوة ونقاط الضعف
    - تحديد الموارد التي تحقق الميزة التنافسية
      - تحديد الفرص والمخاطر

- أ + ب
- 13) يتم اكتشاف نقاط القوة والضعف من خلال تحليل
  - البيئة الخارجية
    - بيئة الصناعة
  - بيئة المنافسين
  - البيئة الداخلية
- 14) أي من التالي لا يندرج ضمن مداخل التحليل الاستراتيجي للمنشأة
  - التحليل الكلي
  - تحليل الموارد
  - تحليل سلسلة القيمة
    - التحليل الوظيفي
- 15) من الخصائص الاستراتيجية للموارد من الخصائص الاستراتيجي حسب مدخل الموارد من خصائص الموارد الاقتصادية
  - القابلية للتبديل
    - الندرة
    - قابلية التقليد
  - القابلية للإحلال