تبويب اسئله الاداره الاستراتيجيه

المحاضرة الاولى

يعرف Ackoff التخطيط الاستراتيجي على انه تصور المستقل المرغوب

- A. الرؤيه التي تسمح بتحقيقه
- B. الرساله التي تمكن من بلوغه
- C. الأهداف التي تساعد على بلوغه
 - D. الوسائل التي تسمح ببلوغه

التخطيط الاستراتيجي

- A. يبدأ بإعداد الخطة الاستراتيجية
- B. ينتهى إلى إعداد الخطة الاستراتيجية
 - C. يقوم على الخطة الاستراتيجية
 - D. لا علاقة له بالخطة الاستراتيجية

الفجوه الاستراتيجيه هي الفرق بين

- A. الوضعيه المرغوبه والوضعيه المخططه
- B. الوضعيه المتجه نحوها والوضعيه المحققه
 - الوضعه المحققه والوضعيه المخططه
- D. الوضعيه المرغوبه والوضعيه المتجه نحوها

حسب المدرسة البيئية ، تكون الخطة الاستراتيجية عبارة عن

- A. سبق تقلبات البيئة
- B. رد فعل لتحديات البيئة
 - C. اغتنام فرص البيئة
 - D. تفادي مخاطر البيئة

حسب مدرسة التشكيل تكون الخطة الاستراتيجية عبارة عن

- A. عملية تحويل (نموذج)
 - B. وضع شكل للخطة
 - C. خطة
 - D. عملية تموقع

من جاء بنموذج 5P هو

- DRUcker .A
 - Porter .B
- Minzberg .C
- Chandler .D

استراتيجية الاعمال تخص

A. مجموعة من الانشطة

ليس من خصائص استراتيجية المنظمة

- A. تشمل المنظمة ككل
- B. تنفذ على مستوى الإدارة العليا
- C. تستثمر التفكير العقلاني والقدرات الحدسية للمدربين
 - D. تكون على المدى البعيد

ليس من ابعاد الاداره الاستراتيجيه

- A. البعد الاقتصادي
 - B. البعد السياسي
 - C. البعد الإداري
- D. البعد التنظيمي

النموذج الذي يعتمد على القيمة والحماية من التقليد ومساحة النشاط هو نموذج

- 5 P .A
- 3 V.B
- PTV.C
- VIP .D

المحاضرة الثانية

تتمثل العلاقة بين رسالة المؤسسة وسبب تواجدها في كون

- A. رسالة المؤسسة ناتجة عن سبب تواجدها
- B. سبب تواجد المؤسسة ناتج عن رسالتها
- C. رسالة المؤسسة هي نفس سبب تواجدها
- D. سبب تواجد المؤسسة لا علاقة له برسالتها

الوضع المستقبلي الذي ترغب المؤسسه ان تصل اليه والذي تعمل من اجله هو

- A. رؤيه المؤسسه
- B. رساله المؤسسه
- C. الهدف الاستراتيجي للمؤسسه
 - D. سبب تواجد المؤسسه

الاطار العام الذي يحكم نشاط وأداء المؤسسه هي

- A. اهداف المؤسسة
- B. رساله المؤسسه
- C. رؤيه المؤسسه
 - D. قيم المؤسسه

المحاضرة الثالثة

يتم التحليل الاستراتيجي في

- A. ۳ اتجاهات
- B. ٤ اتجاهات
- C. ه اتجاهات
- D. ۲ اتجاهات

للبيئة كم جانب ..؟

- A. ۳ جوانب
- B. ٤ جوانب
- C. ه جوانب
- D. ٦ جوانب

ليس من مراحل تحليل البيئة الكلية

- A. جمع بينات حول عوامل البيئة المؤثرة
 - B. تصنيف عوامل البيئة المؤثرة
 - C. تشخيص البيئة
 - D. التحليل

ليس من مراحل تحليل البيئه الكليه

- A. جمع عوامل البيئه المؤثره
- B. تصنيف عوامل البيئه المؤثره
 - C. تحليل عوامل البيئه المؤثره
- D. دراسه الفرق بين العوامل المؤثره والعوامل الأخرى

يتم تصنيف عوامل البيئه الخارجيه للمنظمه باستعمال نموذج

- PEST .A
- VRIO .B
 - VIP.C
 - 5F .D

يستعمل نموذج PESTSL ك

- A. تصنيف عوامل البيئه الخارجيه للمنظمه
 - B. حصر عوامل البيئه الداخليه للمنظمه
 - C. تحليل عوامل البيئه الخارجيه للمنظمه
 - D. تحليل عوامل البيئه الداخليه للمنظمه

يستعمل نموذج PESTSL ك

- A. تصنيف عوامل البيئه الخارجيه للمنظمه
 - B. حصر عوامل البيئه الداخليه للمنظمه
 - تحلیل البیئه الخارجیه للمنظمه
 - D. تحليل البيئه الداخليه للمنظمه

ليس من عناصر نموذج القوى التنافسيه لـ Porter

- A. المنتجات البديله
- B. المنافسون المحتمل دخولهم
 - C. الموردون
 - D. الابتكارات

لا يدخل ضمن عناصر نموذج القوى التنافسية لـ Porter

- A. المنتجات البديلة
- B. المنافسون المحتمل دخولهم
 - C. الابداعات
 - D. الموردون

لا يظهر في نموذج القوى الخمسه

- A. الزبائن
- B. المنتجون المحتمل دخولهم
 - C. المنتجات البديله
 - D. الدوله

النموذج الذي يمثل خريطه للقطاع هو

- A. المجموعات الاستراتيجيه
 - B. نموذج القوى الخمس
 - C. سلسله القيمه
 - D. نموذج pest

ليس من خصائص المجموعات الاستراتيجيه انها

- A. تمثل خريطه للقطاع
- B. تبين التنافس داخل المجموعه
 - C. تبين بين المجموعات
- D. تظهر الكثافه التنافسيه في السوق

المحاضرة الرابعة

ليس من أنواع الميزه التنافسيه التي ذكرها Porter

- A. الميزه عن طريق التكاليف
- B. الميزه عن طريق الجوده
 - C. الميزه عن طريق التميز
- D. الميزه عن طريق التركيز

تقسم سلسله القيمه المؤسسه الى

- A. وظائف اساسيه ووظائف ثانويه
 - B. وظائف داعمه ووظائف عمليه
- C. وظائف استراتيجيه ووظائف عاديه
 - D. وظائف اداریه ووظائف مؤسسه

حسب نموذج porterفإن سلسله القيمه تقسم الى

- A. وظائف عمليه ووظائف ثانويه
 - B. وظائف اوليه ووظائف ثانويه
- C. وظائف عمليه ووظائف داعمه
- D. وظائف اجرائيه ووظائف استراتيجيه

في سلسلة القيمه يدخل الامداد الداخلي ضمن الوظائف ؛

- A. الثانويه
- B. الاساسية
 - C. الداعمة
 - D. العادية

في سلسلة القيمة تدخل الموارد البشريه ضمن الوظائف:

- A. الثانوية
- B. الاساسية
 - C. الداعمة
 - D. العادية

حسب Porter تكون مصادر الميزه التنافسيه موزعه عبر ...

- A. وظائف المنظمه
- B. الوظائف الاساسيه
 - C. الوظائف العاديه
 - D. الوظائف الثانويه

هي مجموعة من الوسائل المادية واللامادية التي تتوفر عليها المؤسسة من اجل خلق القيمة

A. الموارد

مجموعة الانشطة والعمليات التي تستعمل من خلالها المؤسسة مواردها هي

- A. القدرات الاستراتيجية للمؤسسة
 - B. قدرات المؤسسة
 - C. القدرات الدنيا للمؤسسة
 - D. مهارات المؤسسة

النموذج الذي يساعد على تحديد خصائص القدرات الاستراتيجيه هو نموذج

- VRIO .A
- ROVI .B
- VIRO .C
- RIOV .D

لايدخل في اعتبارات نموذج VRIO

- A. التقيمة
- B. مساحة النشاط
 - C. الندرة
- D. صعوبة التقليد

المحاضرة الخامسة

اول من استعمل عبارة نظرية اصحاب المصلحة هو

- Ansoff .A
- Mintzberg .B
 - Drucker .C
 - Porter .D

أول استعمال لعباره ، نظريه أصحاب المصلحه ، كان في

- 1977 .A
- 1977 .B
- 197A.C
- 1979 .D

أصحاب المصلحه المتعاقدون هم أصحاب المصلحه

- A. الاوليون
- B. الثانويون
- C. الداخليون
- D. الخارجيون

يقصد بتحليل السلطات

- A. تحليل السلطات المتواجدة داخل المنظمة
 - B. تحليل اصحاب المصلحه
 - C. تحليل سلطة الزبائن والموردين
 - D. تحليل سلطة اصحاب الاسهم والمدير

المحاضرة السادسة

صاحب المصلحه ذو الاهتمام الكبير والسلطه الضعيفه يجب

- A. إبلاغه
- B. منحه الجهد الأدنى
- C. منحه الاهميه القصوى
 - D. ارضاؤه

صاحب المصلحه ذو الاهتمام الكبير والسلطه الضعيفه يجب

- A. إبلاغه
- B. التفاوض معه
 - C. منعه
 - D. ارضاؤه

صاحب المصلحة ذو السلطة الكبيرة والذي لا يولي اهتماما كبيرا بامور المؤسسة يجب

- A. ابلاغه
- B. منحة الجهد الادنى
- C. منحة الاهمية القصوى
 - D. ارضاؤه

صاحب المصلحه الذي يتميز باهتمام ضعيف وسلطه كبيره هو من يجب

- A. ارضاؤه
 - B. إبلاغه
 - C. منعه
- D. التفاوض معه

حسب تحليل أصحاب المصلحه الذي يقوم على الشرعيه والسلطه والالحاح فيعتبرون شركاء كامليين هم تتوفر فيهم

- A. خاصیه واحده
 - B. خاصیتان
 - C. ۳ خصائص
 - D. ٤ خصائص

صاحب المصلحه الذي يتميز بالقدره والشرعيه يكون

- A. تابعا
- B. مسيطرا
- C. محتاجا
- D. خطیرا

اذا كان صاحب المصلحه شرعيه وقدره دون الحاح فهو

- A. مسيطر
- B. خطیر
- C. نهائی
 - D. تابع

صاحب السلطة الذي يتميز بالسلطة والالحاح يكون

- A. تابعا
- B. مسيطرا
- C. محتاجا
- D. خطیرا

اذا كان صاحب المصلحه قدره والحاح دون الشرعيه فهو

- A. مسيطر
 - B. خطیر
 - C. نهائي
 - D. تابع

اذا كان صاحب المصلحه شرعيه والحاح دون القدره فهو

- A. مسيطر
- B. خطیر
- C. نهائي
 - D. تابع

اذا كان صاحب المصلحه شرعيه وسلطه والحاح فهو

- A. مسيطر
- B. خطیر
- C. نهائي
 - D. تابع

المحاضرة السابعة

ياتي التحليل swot

- A. قبل التشخيص الاستراتيجي للبيئه الداخلية
- B. قبل التشخيص الاستراتيجي للبيئه الخارجيه
- C. قبل التشخيص الاستراتيجي للبيئه الداخلية والخارجية
- D. بعد التشخيص الاستراتيجي للبيئه الداخلية والخارجية

يبنى التفكير في تحليل SWOT على مقارنه نتائج تشخيص

- A. البيئه الداخليه والبيئه الخارجيه للمؤسسه
 - B. البيئه الداخليه بالمنافسين
 - C. البيئه الخارجيه للمؤسسه بالمنافسين
- D. البيئه الداخليه والبيئه الخارجيه للمؤسسه بالمنافسين

حسب مصفوفه TOWS تأتي الاستراتيجيه الهجوميه في خانه

- WO.A
- SO .B
- WT.C
 - ST.D

تقوم المؤسسه ببناء قوي ذو طبع استراتيجيه هجوميه في حاله

- WO.A
- SO .B
- WT.C
 - ST.D

حسب مصفوفة TOWS تاتى الاستراتيجية الدفاعية في خانة

- Wo .A
- So .B
- WT.C
- ST.D

تقوم المؤسسة ببناء قوى لوضع استراتيجية دفاعية في حالة

- Wo .A
- So .B
- WT.C
- ST.D

المحاضرة الثامنة

لايدخل ضمن أدوات التحليل الاستراتيجي

- A. دورة حياة المنتج
- B. المكانة التنافسية
 - C. اثر التجربة
- D. حصة المؤسسة من السوق

حسب نموذج دوره حياه المنتج فأن المنتج يمر ب

- A. ۳ مراحل
- B. ٤ مراحل
- C. ه مراحل
- D. ۲ مراحل

تتميز المرحله الأولى من دوره حياه المنتج ب

- A. انعدام اقتصادیات الحجم
 - B. استرجاع التكاليف
 - C. كثره المنافسه
 - D. ارتفاع معدل النمو

من خصائص المرحله الأولى من دوره حياه المنتج

- A. انعدام اقتصاديات الحجم
 - B. قله التكاليف
 - C. كثيره الطلب
 - D. عدم رضا الزبائن

للمنتج خصائص وأوضاع تختلف باختلاف

- A. الاستراتيجية التي تخصه
- B. المرحلة التي يوجد فيها
 - C. مكانتة في السوق
 - D. معدل نمو سوقة

لا يعود اثر التجربة الى

- A. عملية التعلم التي تستفيد منها المؤسسة
- B. التطور التقتي الذي يرافق قطاع المؤسسة
 - C. جاذبية قطاع المؤسسة
- D. اقتصاديات الحجم التي تستفيد منها المؤسسة وماتؤدي اليه من تأثير

من اهتم بعلاقه نسبه انخفاض التكلف بنسبه زياده الإنتاج هم

- E.J Andress JW.B HIRSHMANN .A
 - A.Chandler J E.J Andress .B
 - M.porler & W.B HIRSHMANN .C
 - E.J Andress & M.porler .D

المحاضرة التاسعة

يعتمد نموذج BCGI على

- A. المكانه التنافسيه وجاذبيه القطاع
- B. المكانه التنافسيه ومعدل نمو السوق
 - C. معدل نمو السوق وجاذبيه القطاع
- D. جاذبيه القطاع وحصه المؤسسه من السوق

الأسس التي يقوم عليها نموذج BCG هي

- A. حصه المؤسسه من السوق ومعدل نمو السوق
- B. المكانه التنافسيه للمؤسسه ومعدل نمو السوق
- C. حصه المؤسسه من السوق ومكانتها التنافسيه
 - D. المكانه التنافسيه وجاذبيه القطاع

لايظهر في نموذج BCG

- A. النجم
- B. البقر الحلوب
 - C. الترددات
- D. الاوزان الثقيله

الوحدات الاستراتيجية التي تتميز بحصة ضعيفة من السوق وتعرف سوقها معدل نمو مرتفع هي

- A. البقر الحلوب
- B. الاوزان الميتة (الكلاب)
 - C.
 - D. الترددات

الوحدات الاستراتيجية التي تتميز بضعف الايرادات والحاجه الكبيرة الى الاموال هي

- A. البقرة الحلوب
- B. الاوزان الميتة (الكلاب)
 - C. النجم
 - D. الترددات

الوحدات الاستراتيجيه التي تتميز بحصه كبيره من السوق وتعرف سوقها معدل نمو مرتفع

- A. البقر الحلوب
- B. الاوزان الميته (الكلاب)
 - C. النجم
 - D. الترددات

الوحدات الاستراتيجيه التي تتميز بكثره الإيرادات والحاجه الكبيره الى الأموال هي

- A. البقر الحلوب
- B. الاوزان الميته (الكلاب)
 - C. النجم
 - D. الترددات

الوحدات الاستراتيجية التي تتميز بحصة كبيرة من السوق وتعرف سوقها معدل نمو منخفض

- A. البقر الحلوب
- B. الاوزان الميتة (الكلاب)
 - C. النجم
 - D. الترددات

تتميز مجالات النشاط الاستراتيجي المتواجدة في خانة (البقر الحلوب) ب

- A. كثرة الحاجة الى الأموال وقلة الايرادات
- B. قلة الايرادات وقلة الحاجة الى الأموال
- C. كثرة الايرادات وقلة الحاجة الى الأمول
- D. كثرة الايرادات وقلة الحاجة الى الاموال

الوحدات الاستراتيجيه تتميز بحصه قليله من السوق وتعرف سوقها معدل نمو منخفض

- A. البقر الحلوب
- B. الاوزان الميته (الكلاب)
 - C. النجم
 - D. الترددات

الوحدات الاستراتيجيه التي تتميز بضعف الإيرادات وعدم الحاجه الى الأموال هي

- A. البقر الحلوب
 - B. الكلاب
 - C. القطط
 - D. القرده

يعد قطر الدائره في محفظه النشاط باستعمال العلاقه التاليه

- $d=\sqrt{1/2} \ (pm/100) \ .A$
- $d = 1/2 \sqrt{(pm/100)}$.B
- $d = \sqrt{(pm/100)* 1/2} .C$
- $d = \sqrt{(1/2 \text{ pm}/100)}$.D

يقوم نموذج MAC Kinsev على تقاطع

- A. حصه المؤسسه من السوق ومعدل نمو السوق
- B. المكانه التنافسيه للمؤسسه ومعدل نمو السوق
- C. حصه المؤسسه من السوق ومكانتها التنافسيه
 - D. المكانه التنافسيه وجاذبيه القطاع

تتكون مصفوفة Mckenzy من

- A. ٣خانات
- B. ۲خانات
- C. ۱ خانات
- D. ۱۲خانة

لا يظهر في مصفوفه MAC Kinsev

- A. منطقه التردد
- B. منطقه التخلي
- منطقه الحفاظ
- D. منطقه التطوير

مناطق مصفوفه Mac Kinsey هي

- A. التردد التطوير النجم
- B. التردد النجم البقر الحلوب
 - C. التطوير الحفاظ التخلي
- D. التطوير البقر الحلوب الكلاب

المحاضرة العاشرة

ضمن أدوات استراتيجية الاعمال ، هناك ما يعرف بـ

- A. الاستراتيجية الالكترونية
 - B. الساعه الالكترونية
 - C. استراتيجية الساعه
 - D. الساعة الاستراتيجي

العمليه التي تسمح للمؤسسه بتقسيم نشاطها الى وحدات متجانسه ومستقله هي

- A. التجزئه الاستراتيجيه
 - B. التجزئه المتجانسه
 - C. تجزئه السوق
 - D. تجزئه النشاط

من اهداف التجزئه الاستراتيجيه

- A. تحديد الحاجات الاستراتيجيه للمؤسسه
- B. حصر مختلف الوحدات الاستراتيجيه للمؤسسه
 - C. تجزئه سوق المؤسسه
 - D. تنظيم العمل بالمؤسسه

في مجال التجزئة الاستراتيجية ، البحث الذي يعتبر المرجع هو البحث الذي قدمه في سنة ١٩٧٩

- Abell .A
- Porter .B
- Drucker .C
- Hirschman .D

حسب D.F Abell فإن للمجال الاستراتيجي

- A. بعدان اثنان
 - B. ۳ ابعاد
 - C. ٤ ابعاد
 - D. ه ابعاد

حسب porter فإن للميزة التنافسية مصدرين اثنين هما:

- A. التكلفة المنخفضة والسعر المنخفض
- B. الجودة المرتفعة والتكلفة المنخفضة
 - التكلفة المنخفضة والتميز
 - D. التميز والجودة المرتفعة

يحتوى نموذج الاستراتيجات الجنيسه Porter-1980 على

- A. ۳ استراتیجیات
- B. ٤ استراتيجيات
- C. ه استراتیجیات
- D. ۲ استراتیجیات

تستدعي استراتيجيه السيطره من خلال التكاليف

- A. التوريد بالحجم
- B. الإنتاج بالحجم
- C. التسويق بالحجم
 - D. البيع بالحجم

تتطلب استراتيجية السيطرة من خلال التكاليف توفر شرطين أساسين احد هذين الشرطين ان يكون للمؤسسة

- A. جودة عالية
- B. حصة كبيرة من السوق
 - C. منافسین ضعفاء
 - D. منافسین اقویاء

من عيوب استراتيجيه السسطره من خلال التكاليف انها قد تؤدي الى الدخول في

- A. المنافسه التكنلوجيه
 - B. حرب الأسعار
 - C. الطريق المسدود
 - D. تغيير الجوده

من إيجابيات استراتيجيه التميز انها تدفع بالمؤسسه نحو

- A. البحث ةالتطوير والابداع المستمر
 - B. السيطره على السوق
 - C. مطارده التكاليف
 - D. تخفيض الأسعار

تتمثل استراتيجية التميز في التوجة الى سوق واسعة وبمنتجات

- A. منخفضة الاسعار
 - B. مرتفعة الاسعار
 - C. قوية الابداع
 - D. مميزة

تتطلب استراتيجية التميز توجيه منتجات المؤسسة

- A. لجزء ضيق من السوق
- B. لجزء واسع من السوق
- C. لشريحة ضيقة من الزبائن
 - D. السوق الخارجية

عند التميز نحو الأعلى تحتاج المؤسسة إلى القدرة الكبيرة على

- A. إعادة الهندسة
- B. تخفيض التكاليف
- C. تخفيض الأسعار
 - D. الابداع

عند التميز نحو الاسفل فان المؤسسة تحتاج الى قدرة كبيرة على

- A. اعادة الهندسة
- B. تخفيض التكاليف
- C. تخفيض الاسعار
 - D. الإبداع

يقول Porter أنه لا يمكن الاعتماد على اكثر من

- A. مصدر واحد للميزة التنافسية
- B. مصدرين اثنين للميزة التنافسية
 - C. ثلاثة مصادر للميزة التنافسية
 - D. أربعة للميزة التنافسية

حسب Porter فإن محاولة اتباع استراتيجية السيطرة من خلال التكاليف واستراتيجية التميز في نفس الوقت ، تؤدي إلى :

- A. الخروج من السوق
 - B. اقتحام السوق
- C. الغرق في الطريق الوسط
 - D. الطريق المسدود

في بعض الحالات عندما تريد المؤسسة تفادي المنافسة تختار استراتيجية

- A. التميز
- B. التركيز
- C. السيطرة من خلال التكاليف
 - D. السيطرة من خلال التميز

عندما تختار المؤسسة أن تقدم عرضاً أفضل من عرض المنافسة بسعر أكبر فإنها تتبع استراتيجية

- A. التطهير مع زيادة السعر
- B. التفخيم مع زيادة السعر
- C. التميز مع زيادة السعر
- D. الجودة مع زيادة السعر

الاستراتيجية التي تقوم على تحسين مستوى قيمة العرض وتخفيض السعر بالمقارنة مع المنافسة هي

- A. استرتيجية التطهير
- B. استراتيجية التفخيم مع تخفيض السعر
 - الاستراتيجية الهجينة
 - D. الاستراتيجية المثلى

الاستراتيجية الهجينة هي الاستراتيجية التي تقوم على

- A. تخفيض مستوى قيمة العرض ورفع السعر بالمقارنة مع عرض المنافسة
- B. تخفيض مستوى قيمة العرض وتخفيض السعر بالمقارنة مع عرض المنافسة
 - C. تحسين مستوى قيمة العرض ورفع السعر بالمقارنة مع عرض المنافسة
- D. تحسين مستوى قيمة العرض وتخفيض السعر بالمقارنة مع عرض المنافسة

الاستراتيجية التي تعتمد فيها المؤسسة على مصدرين للميزة التنافسية هي

- A. استراتيجية السيطرة من خلال التكاليف
 - B. استراتيجية التطهير
 - C. الاستراتيجية الهجينة
 - D. استراتيجية التفخيم

عندما تفضل المؤسسة ان تقدم نفس عرض المنافسة بسعر اقل فانها تتبع استراتيجية

- A. السيطرة من خلال التكاليف
 - B. التميز بالجودة
 - C. اقتحام السوق
 - D. التنوع

المحاضرة الحادية عشر

تخص استراتيجيه الاعمال

- A. مجال النشاط الاستراتيجي
 - B. مجال نشاط المؤسسه
 - C. قطاع المؤسسه
 - D. سوق المؤسسه

المنتجات الحالية في اسواق حالية

- A. اختراق السوق
 - B. تطوير السوق
- C. تطوير المنتجات
 - D. التنوع

في نموذج Ansoff لسنه ١٩٥٧ يعرف التنوع على انه تقاطع المنتجات

- A. الحاليه مع السوق الحاليه
- B. الجديده مع السوق الحاليه
- الحاليه مع السوق الجديده
- D. الجديده مع السوق الجديده

المنتجات الجديدة في اسواق جديدة

- A. اختراق السوق
 - B. تطوير السوق
- C. تطوير المنتجات
 - D. التنوع

أهم الخيارات الاستراتيجية المتاحة للمؤسسة هي

- A. التنوع والتبسيط
- B. التنوع والتخصص
- C. التبسيط والتخصص
- D. التصدير والاستيراد

التنوع والتخصص يمثلات اهم الخيارات الاستراتيجيه المتاحه

- A. المؤسسه
- B. لوحدات الاعمال
 - C. للوظائف
 - D. للقطاع

ليس من اهداف التنوع

- A. التواجد
- B. اعاده الانتشار
- C. البقاء او التعزيز
- D. تخفیض التكالیف

لا يدخل ضمن اهداف التنوع

- A. التواجد
- B. الحركية
- C. اعاده الانتشار
 - D. التعزيز

اذا كانت للمؤسسة مكانة تنافسية كبيرة في قطاع ذي جاذبية عالية، فإن التنوع يهدف إلى:

- A. التواجد
- B. إعادة النشر
- C. البقاء أو التعزيز
- D. تخفيض التكاليف

اذا كانت للمؤسسه مكانه تنافسيه كبيره في قطاع ذي الجاذبيه ضعيفة فأن التنوع يهدف الى

- A. التواجد
- B. الحركيه
- C. اعاده الانتشار
 - D. التعزيز

اذا كان للمؤسسة مكانة كبيرة في القطاع ذي جاذبية ضعيفة فان التنوع بهدف

- A. التواجد
- B. اعادة الانتشار
- C. البقاء او التعزيز
- D. تخفيض وتكاليف

عندما تكون للمؤسسه مكانه تنافسيه متوسطه في قطاع ذي جاذبية متوسطة بالنسبه لها تنوع

- A. التواجد
- B. الحركيه
- C. اعاده الانتشار
 - D. التعزيز

عندما تكون للمؤسسة مكانة تنافسية متوسطة في قطاع ذي جاذبية متوسطة ، فإن التنوع يهدف إلى

- A. التواجد
- B. إعادة النشر
- C. البقاء أو التعزيز
- D. تخفيض التكاليف

يتم التنوع الجواري عن طريق

- A. المنتجات والافراد
- B. المنتجات أو التكنلوجيا
- C. الأسواق او التكنلوجيا
 - D. الأسواق او الافراد

مد النشاط الى منتجات منافسه يصلح للمؤسسه التي تريد

- A. رفع انتاجها
- B. تخفيض تكاليفها
- C. تخفيض أسعارها
- D. تحسين حصتها من السوق

يسمح التنوع الخلفي (العلوي) للمؤسسة ان تتحكم الى درجة معينة

- A. مبيعاتها
- B. البحث عن الزبائن
 - C. توریدها
- D. تحسين شبكة توزيعها

المحاضرة الثانية عشر

عملية كمية تتمثل في ارتفاع بعض المؤشرات الاساسية لهذه الظاهرة

A. النمو

استراتيجية النمو الداخلي هي تلك الاستراتيجية التي تعتمد فيها المؤسسة على

- A. قدراتها ومواردها الداخلية من أجل تحقيق تنميتها
- B. قدراتها وبعض الموارد الخارجية من أجل تحقيق تنميتها
- ر. بعض قدراتها وبعض الموارد الخارجية من أجل تحقيق تنميتها
- D. بعض قدراتها الداخلية وبعض الموارد الخارجية من أجل تحقيق تنميتها

من اهم ما يميز النمو الداخلي انه عملية

- A. متقطعة وطويلة الاجل
- B. متقطعة وقصيرة الاجل
- C. متواصلة وطويلة الاجل
- D. متواصلة وقصيرة الاجل

المحاضرة الثالثة عشر

عندما تقرر المؤسسه اتباع عمليه النمو الخارجي فيكون أمامها

- A. ٥ خيارات
- B. ٤ خيارات
- C. ۳ خیارات
 - D. خيارين

من مزايا النمو الخارجي

- A. تزامن اكثر من تقافه للمؤسسه
 - B. رفع مستوى الربحيه
 - C. السرعه في النمو
 - D. تخفيض التكاليف

من عيوب النمو الخارجي

- A. تزامن اكثر من ثقافه للمؤسسه
 - B. رفع مستوى الربحيه
 - C. السرعه في النمو
 - D. تخفيض التكاليف

لايدخل ضمن اتجاهات النمو

- A. النمو الافقى
- B. النمو العمودي
- C. النمو الدائري
- D. النمو التوسعى

يشار الاندماج التساوي بالعلاقه

- A=B=C.A
- A+B=C.B
- A=B+C.C
- A+B=A.D

في مجال اندماج المؤسسة ، تدل العلاقة A+B=C على

- A. اندماج الاستحواذ
 - B. اندماج الجمع
 - C. اندماج التناظر
 - D. اندماج التساوي

تدل المعادله A+B=C على عمليه

- A. الشراء المتساوي
- B. اندماج التساوي
- C. شراء الامتصاص
- D. اندماج الامتصاص

في مجال اندماج المؤسسة تدل علاقة A+B=Aعلى اندماج ...

- A. الاستحواذ
 - B. الجمع
 - C. التناظر
 - D. التساوي

العمليه التي تتمثل في جمع أصول مؤسستين من اجل تكوين مؤسسه واحده هي:

- A. الشراء والحيازه
- B. الاندماج والحيازه
- C. الاقتناء والحيازه
- D. الاندماج والضم

العمليه التي تتمثل في التعاون على أساس جمع موارد وطاقات المؤسسه وموارد وطاقات مؤسسه او مؤسسات أخرى مايعرف ب

- A. النمو المتقاسم
- B. الاندماج المتساوي
- C. الاقتناء المتساوي
- D. التكامل المتناسق

استراتيجيات النمو المتقاسم هي استراتيجيات التي تعتمد فيها المؤسسة في عملية نموها على

- A. نموها الداخلي ونموها الخارجي
 - B. نموها الداخلي فقط
- C. قدراتها الذاتية وقدرات مؤسسات أخرى
 - D. النمو المتقاسم بين مختلف الورش

استراتيجيات التعاون مع مؤسسات منافسه هي مايعرف بأستراتيجيات

- A. التكامل
- B. التحالف
- C. الشراكه
- D. التناظر

استراتيجيات التعاون مع مؤسسات غير منافسه هي مايعرف باستراتيجيات

- A. التكامل
- B. التحالف
- C. الشراكه
- D. التناظر

في مجال النمو يأتي التعاون كبديل للطرق الأخرى لـ

- A. النمو الخارجي
- B. النمو الداخلي
 - C. الامتصاص
 - D. الحيازه

أهم الأسباب التي تؤدي الى اللجوء الى التحالف بين المؤسسات هي،

- A. نقص رأس المال وضعف حصه السوق
 - B. صعوبه التسويق وقله الإنتاج
 - C. قله الإنتاج وقله رأس المال
 - D. التغيرات البيئيه والظغط التنافسي

التحالف بين المؤسسات عملية

- A. نهائية
- B. غير نهائية
 - C. موسمية
 - D. جزئية

لا يدخل ضمن انواع التحالف

- A. شبه التركيز
- B. شبه التجميع
 - C. التجميع
 - D. التكامل

التحالف الذي تصبح بموجبه المؤسستان أو المؤسسات المتحالفة غير متنافسة ولكنها متكاملة هو تحالف

- A. شبه التركيز
- B. شبه التجميع
 - C. التجميع
 - D. التكامل

التحالف الذي يؤدي بين انتقال وتحويل المعرفة والمهارات بين المؤسسات المتحالفة هو تحالف

- A. شبه التركيز
- B. شبه التجميع
 - C. التجميع
 - D. التكامل

التحالف الذي يصلح فقط عندما تكون إمكانيات التكامل بين مؤسسات اطراف التحالف ضعيفة

- A. شبه التركيز
- B. شبه التجميع
 - C. التجميع
 - D. التكامل

تعاون المؤسسة مع المؤسسات غير المنافسة هو ما يعرف باستراتيجيات

- A. التحالف
- B. الشراكة
- C. الشراء
- D. الحيازة

تخلي العميل جزئيا او كليا عن نشاط او انشطة ليقوم بها المورد هي ما يعرف ب

- A. التكافل
- B. الاخرجة
 - C. التخلي
- D. التعاون

المحاضرة الرابعة عشر

الاستراتيجه التي تعتمد مد حدود القطاع هي استراتيجيه

- A. السيطره من خلال التكاليف
 - B. التميز
 - C. المحيط الأزرق
 - D. التخصص

تعتبر الخارطه الاستراتيجيه واحدا من أهم أدوات استراتيجيه

- A. السيطره من خلال التكاليف
 - B. التميز
 - C. المحيط الأزرق
 - D. التخصص

تم بحمد لله تبويب اسئلم الاختبار لعام ١٤٣٨ للترم الصيفي واخص بالشكر لعمدي الامل و ام ريما و ابو عبدالله والاسمري

جنون إحساس *