

بسم الله الرحمن الرحيم
كوبز خاص بالتعدادات (تعاقد وتفاوض)
[أسئلة مراجعة مجهود شخصي - تعاقد وتفاوض - الجيزاوي]

(1) عددها خمسة

- مداخل التفاوض
- أركان التفاوض
- وظائف الاسئلة
- محددات النجاح في عملية التفاوض

(2) المصالح المشتركة - الصراع هي من

- المبادئ العامة للتفاوض
- مقومات عملية التفاوض
- أركان التفاوض
- مداخل التفاوض

(3) عددها 6

- المبادئ العامة للتفاوض
- خطوات الاعداد للتفاوض
- القيود التفاوضية
- البدائل لوضع اجندة التفاوض

(4) محددات النجاح في عملية التفاوض عددها

- 10 تبدأ ب الاعداد الجيد للتفاوض وتنتهي ب مراكز القوة النسبية
- 5 تبدأ ب الاعداد الجيد للتفاوض وتنتهي ب مراكز القوة النسبية
- 8 تبدأ ب الاعداد الجيد للتفاوض وتنتهي ب مراكز القوة النسبية
- 7 تبدأ ب الاعداد الجيد للتفاوض وتنتهي ب مراكز القوة النسبية

(5) عددها خمسة

- البدائل لوضع اجندة التفاوض
- مقومات عملية التفاوض
- القوة التفاوضية
- وظائف الاسئلة

(6) عددها 12

- استراتيجيات التفاوض
- القوة التفاوضية

- خطوات الاعداد للتفاوض

- صور المناخ التفاوضي

(7) تتكون من 6

- القيود التفاوضيه

- القضايا

- استراتيجيات التفاوض

- استراتيجيات كيف نحقق

(8) تحديد النطاق واسع ضيق - مجالها منفصل مترابط - تحديد حدود المرونه - تحديد الافتراضات المتوقعه هي

- مراحل التعاقد

- مراحل التفاوض

- مراحل القضايا

- مراحل الاسترشاد

(9) لوضع البدائل لوضع اجنده لدينا

- 6 بدائل

- 4 بدائل

- 8 بدائل

- 15 بديل

(10) استراتيجيات التفاوض

- لا - نعم - صحيح

- هو - هي - هن

- اين - لماذا - متى

- ماذا - كيف - متى

(11) هجود دفاع - تدرج قنص - تعاون مواجهة - تفادي النزاع مواجهة النزاع هي

- استراتيجيات كيف نحقق

- استراتيجيات ماذا نحقق

- استراتيجيات متى نحقق

- استراتيجيات اين الطريق

(12) يبلغ عددها 5

- صور المناخ التفاوضي

- استراتيجيات التفاوض

- مداخل القوة التفاوضيه

- استراتيجيات الوقت

(13) لها 3 مداخل

- القوة التعاقدية

- المناخ التفاوضي

- استراتيجيات الوقت

- القوة التفاوضية

(14) لمواجهة لجوء الخصم لتضييع الوقت يوجد لدينا

- 2 بديل

- 3 بدائل

- 4 بدائل

- 5 بدائل

(15) مغلقة - مفتوحة

- أنواع أسئلة التعاقد

- أنواع أسئلة التفاوض

- استراتيجية الوقت

(16) له 5 مهام

- الوزير

- الحكيم

- المستشار

- نائب وزير العمل

(17) عددها 7

- المهارات الموضوعية

- المهارات الشخصية

- المهارات الموضوعية و المهارات الشخصية

- المهارات الكمية

(18) له 5 ادوار

- الوسيط

- الحكم

- القاضي

- المسئول

(19) أركان العقد

- 7

- 8

9 -

- 10

(20) هنالك 5 قدرات

- يجب ان يتمتع بها المفاوض

- يجب ان يتمتع بها الطالب

- يجب ان يتمتع بها المدير

- يجب ان يتمتع بها المتعاقد

(21) طريقة صياغه الاتفاق - مكان تحرير وكتابه العقد - وقت اعداد العقد صاحب صلاحيات اعداد العقد - اسلوب كتابه العقد - لغة وتحرير كتابه العقد تعد من

- الجوانب الاجرائية

- الجوانب الموضوعيه

- الجوانب الفنية

(22) عددها 6

- الجوانب الاجرائية

- الجوانب الموضوعيه

- الجوانب الموضوعيه و الجوانب الاجرائية