

المحاضرة التمهيدية

1. تبع أهمية مقرر الموضوعات الخاصة في الادارة من :

- أ- تعريف مدراء الشركات بهذه الموضوعات
- ب- زيادة المعرفة لدى مناديب البيع.
- ت- **تعريف الطالب ببعض الاتجاهات الادارية الحديثة.**
- ث- جميع ما ذكر خطأ.

2. أدت الممارسات الادارية المختلفة والدراسات والبحوث العلمية في الادارة الى:

- أ- زيادة اعداد رجال المبيعات والمهندسين.
- ب- **اثراء المعرفة الادارية**
- ت- زيادة المنافسة بين شركات القطاع العام والخاص.
- ث- تخلف عملية التجديد في الفكر الاداري.

المحاضرة الأولى

1. هو عملية استثمار خبرات وتجارب المنظمة والأفراد العاملين بها ، ورصد المعلومات الناجمة عن هذه الخبرات والتجارب في ذاكرة المنظمة ثم مراجعتها من حين لآخر للاستفادة منها في حل المشكلات:

- أ- حل المشكلات.
- ب- **التعلم التنظيمي.**
- ت- التراكمي المعرفي.
- ث- التأقلم

2. من مبررات دراسة التعلم التنظيمي:

- أ- **ارتفاع حدة المنافسة.**
- ب- ضعف التقدم التكنولوجي.
- ت- ضعف كفاءة الموظفين.
- ث- جميع ما ذكر خطأ

3. إن الفرق بين التعلم الفردي والتعلم التنظيمي هو أن التعلم الفردي:

- أ- يتصل بالرؤية الجماعية المشتركة.
- ب- يرتبط باحتياجات الفرد ودوافعه وقيمه.**
- ت- يشتمل على واقع مشترك لحاجات ودافع وقيم أفراد التنظيم.
- ث- يهتم بالتعليم الجماعي.

4. تعتبر التطورات التقنية الهائلة التي فرضت وجود عاملين متعلمين لديهم مهارات معرفية

من مبررات دراسة... :

- أ- السلوك التنظيمي.
- ب- المنظمة المتعلمة.
- ت- التعلم التنظيمي.**
- ث- البيئة الخارجية.

5. ساهمت سرعة التطور في زيادة اهتمام الشركات بـ :

- أ- حل المشكلات.
- ب- التعلم.**
- ت- التنوع.
- ث- غزو الأسواق الجديدة.

6. يرى سينج senge ان عملية التعلم التنظيمي هي : الاختبار والمراجعة المستمرة لـ..... وتحويلها الى معرفة تستطيع المنظمة الحصول عليها وتوظيفها لأغراضها الرئيسية.

- أ- الخبرات**
- ب- السوق
- ت- المنافسة
- ث- مهارات العاملين

7. يعرف سايمون التعلم التنظيمي بأنه الوعي بـ..... التنظيمية والنجاح في تحديدها من قبل أفراد التنظيم.

- أ- المشكلات التنظيمية**
- ب- السلوك التنظيمية
- ت- أهداف المنظمة
- ث- البيئة الخارجية

8. ساهمت في زيادة اهتمام الشركات بالتعلم

أ- سرعة التطور

ب- ضعف المنافسة

ت- غير واضح

ث- البيئة البسيطة

9. قام بيتر سينج بوضع خمسة أسس للمنظمة منها يعني القدرة على تكوين رؤية واضحة للعلاقات المتداخلة للنظام.

أ- التميز الذاتي

ب- التفكير التنظيمي

ت- الرؤية المشتركة

ث- الجودة الشاملة

10. عرف كل من بينس وناس Bennis&Nanus القيادة التحويلية بأنها تعمل على تحويل إلى قادة متحكمين بقدراتهم والى قادة للتغيير

أ- العمال

ب- الموظفين

ت- التابعين

ث- المدراء

11. يعرف كرييس أرجريس التعلم التنظيمي بأنه العملية التي يتم من خلالها م

أ- البناء التنظيمي

ب- كشف الأخطاء وتصحيحها

ت- التنافس الحر

ث- تدريب العاملين

12. من مبررات دراسة التعلم التنظيمي الارتفاع الحاد للمنافسة في بيئة وسرعه تغيرها.

أ- المدارس

ب- الجامعات

ت- الأعمال الدولية

ث- الانتاج

13. يعرف كارفن (Garvin.1993) المنظمة المتعلمة على انها المنظمة الماهرة في خلق واكتساب، وتحويل المعرفة، وفي تعديللتعكس المعرفة والرؤيا الجديدة.

- أ- سلوكها
- ب- موظفيها وعمالها
- ت- مسارها التناصي
- ث- اسم الشهرة الخاص بها

المحاضرة الثانية

1. تعمل على تحويل التابعين الى قادة متحكمين بقدراتهم او الى قادة للتغيير :

- أ- ادارة الازمات.
- ب- القيادة التحويلية.
- ت- الادارة بالأهداف.
- ث- عملية التحسين المستمر.

2. يستثير القائد التحويلي تفكير مرؤوسه عن طريق:

- أ- الرقابة والمتابعة اللصيقة.
- ب- العقاب في حالة الاخفاق.
- ت- مرونة العمل.
- ث- تشجيع التفكير الابداعي والتتجديد والعقلانية.

3. من اهم خصائص القائد التحويلي:

- أ- القدرة على التركيز والانتباه.
- ب- سرعة الطباعة بالحاسوب الالي.
- ت- عدم الاحساس بالآخرين.
- ث- حدة البصر

التركيز على العمل - التركيز على التطوير

التركيز على العلاقات الايجابية

4. من الوظائف التي يمارسها القائد التحويلي هي:

- أ- خلق علاقة مع الادارة على حساب العلاقة مع
- ب- عدم مراعاة الجوانب الانسانية.
- ت- التركيز على الاداء.
- ث- عدم اشتراك الآخرين في الآراء.

5. يعني قدرة القائد على اظهار موهب غير عادية واللجوء إلى المخاطرة:

- أ- التأثير المثالي أو الكاريزما.
- ب- قدرة الموهبة.
- ت- الذكاء.
- ث- الإبداع.

6. يعبر التأثير المثالي أو الكاريزما عن قدرة القائد على اظهار موهب غير عادية واللجوء إلى.....

- أ- المخاطرة
- ب- أظهار القوة
- ت- الدفاع عن الآخرين
- ث- المساومة

7. يمتلك قدرات فائقة في التأثير بالمرؤوسين بحيث يصبح بالنسبة لهم نموذجاً يقتدى به:

- أ- المدير العام.
- ب- القائد التحويلي.
- ت- الرئيس المباشر.
- ث- الرئيس التنفيذي.

8. يمتلك القائد التحويلي قدرات فائقة في بحيث يصبح بالنسبة لهم نموذجاً يقتدى به:

- أ- التأثير بالمرؤوسين
- ب- كشف الحقائق
- ت- الاشراف على المرؤوسين
- ث- جميع ماذكر خطأ

9. يتمثل في قدرة القائد على إيصال توقعاته العالية إلى الآخرين:

- أ- الدفع والإلهام.
- ب- التشجيع الإبداعي.
- ت- التركيز على الأداء.
- ث- المشاركة.

10. إن الدفع والإلهام لدى القائد يتمثل في قدرة القائد على إيصال..... العالية إلى الآخرين

- أ- توقعاته
- ب- دوافعه
- ت- حواجزه
- ث- مشاركته

11. تعريف تريسي (Tracey) القيادة التحويلية هي العملية التي تدفع الأتباع

وتنشطهم عن طريق تعزيز المثل العليا.....

أ- القيم الأخلاقية

ب- الاحترام المتبادل

ت- أهداف مشتركة

ث- جميع ماذكر خطأ

12. من أبعاد القيادة التحويلية بعد وفيه يستثير القائد التحويلي تفكير مرؤسيه .

أ- التأثير المثالي.

ب- الاهتمام الفردي

ت- لدفع والالهام

ث- التشجيع الابداعي

13. حدد بينس سمات القائد التحويلي في القدرة على اعطاء الثقة للمساعدين ولو على حساب

أ- الشركة

ب- مجلس الادارة

ت- الدولة

ث- المخاطرة

المحاضرة الثالثة

1. من اهم التحديات التي تواجه المنظمة:

أ- تحدي القيادة النسوية.

ب- قلة الخبرة لدى الموظفين.

ت- ضعف القوة الشرائية.

ث- ضعف الابتكار.

2. عملية فكرية تقوم على ربط المفاهيم بعضها ببعض وإدراك ما تشابه منها وما
اختلاف ومعرفة علاقات بعضها البعض:

- أ- الروح.
- ب- التفكير.
- ت- العقل.
- ث- الذاكرة.

3. هو القدرة على التفكير والاستنتاج المنطقي والتوهج العقلي والألمعية وخزن
المعلومات والتوصل إليها بهدف مواجهة الصعوبات والتكيف مع الظروف الطارئة وحل
المشكلات:

- أ- العقل.
- ب- الذكاء.
- ت- التفكير السليم.
- ث- الحدس.

4. تعد الادارة عقل المنظمة لأن الادارة هي :

- أ- التخمين.
- ب- اتخاذ القرارات.
- ت- المخاطرة.
- ث- كل ما ذكر غير صحيح.

5. تعتبر التنظيمات الافتراضية إحدى التحديات التي تواجه.....:

- التنظيمات المرنة / التنظيمات المصفوفية
- التنظيمات الشبكية / التنظيمات المقلوبة

- أ- القيادة والموارد البشرية.
- ب- هندسة المعمارية التنظيمية.
- ت- أصحاب المصالح بالمنظمة.
- ث- جميع ما ذكر خطأ.

6. إن.....يعتبر من نتائج اعتبار الإدارة عقل المنظمة:

- أ- تأسيس منظمة متطرفة ادارياً.
- ب- السرعة.
- ت- التنافس.
- ث- الإفلات.

7. تأسيس منظمة متطرفة اداريا يعتبر من النتائج اعتبار الادارة

- أ- عقل المنظمة
- ب- روح المنظمة
- ت- قلب المنظمة
- ث- راس المنظمة

8. هو القدرة على التفكير والاستنتاج المنطقي والتوهج العقلي والألمعية وخزن المعلومات والتوصل إليها بهدف مراجعة الصعوبات والتكيف مع الظروف الطارئة وحل

المشكلات:

- أ- العقل.
- ب- الذكاء.
- ت- التفكير السليم.
- ث- الحدس.

9. الذكاء هو القدرة على التفكير والاستنتاج المنطقي والتوهج العقلي والألمعية وخزن المعلومات والتوصل إليها بهدف مراجعة الصعوبات و..... مع الظروف الطارئة
وحل المشكلات

- أ- التفكير
- ب- المواجهة
- ت- السير
- ث- التحسن

9. تعد الإدارة عقل المنظمة لأن الإدارة هي:

- أ- التخمين.
- ب- اتخاذ القرارات.
- ت- المخاطرة.
- ث- قلب المنظمة.

10. حسب نتائج دراسة سينديرمان فان **الذاكرة** وثبتت كعنصر هام من الذكاء بنسبة.....

- أ- %80
- ب- %85
- ت- %70
- ث- %75

11. من التحديات التي تواجه المنظمات في هذا العصر الحالي تحدي القيادة النسوية حيث بلغت نسبة مشاركة المرأة المصرية في وظائف الادارة على سبيل المثال.....

- أ- %15
- ب- %25
- ت- %24
- ث- %34

12. تعد الاداره عقل المنظمة لأن الادارة عملية فكرية تتعكس في الواقع في مجال التخطيط والتنظيم والقيادة والرقابة لاستثمار الموارد بشكل وكفؤ لتحقيق الأهداف.

- أ- سريع
- ب- فاعل**
- ت- مكثف
- ث- مقبول

المحاضرة الرابعة

1. من اهداف الذكاء الاستراتيجي:

أ- تمكين المنظمات من الاستجابة للتغيرات البيئية.

ب- دفع العمال لزيادة الانتاج.

ت- زيادة وتوطيد علاقات العاملين بعضهم البعض.

ث- تطوير مهارة العاملين بالإدارة الوسطى

2. من أهداف الذكاء الاستراتيجي :

أ- تقديم أفكار غير هادفة.

ب- دفع العمال لزيادة الإنتاج.

ت- زيادة وتوطيد علاقات العاملين بعضهم البعض.

ث- جميع ما ذكر خطأ.

3. من عناصر الذكاء الاستراتيجي:

أ- القدرة التكنولوجية

ب- الدافعية.

ت- القدرة المالية.

ث- جميع ما ذكر خطأ.

الاستشراف - الإبداع - الحدس - الرؤية المستقبلية - التفكير بمنطق
النظم

4. من عناصر الذكاء الاستراتيجي :

أ- القدرة التكنولوجية.

ب- الشراكة.

ت- القدرة المالية.

ث- جميع ما ذكر صحيح.

5. تعبير الرؤية المستقبلية عن:

- أ- أقدرة القائد على إقامة تحالفات استراتيجية.
- ب- قدرة الفرد على رؤية التطورات قبل حدوثها والذى يرتبط بشئ حصل سابقا وينتظر نتاجته.
- ت- الرؤيا المنامية.
- ث- القدرة على توليف ودمج العناصر أكثر من فصلها إلى أجزاء ثم تحليلها

6. عني قدرة القادة على دفع وتحفيز الأفراد على الإيمان بهدف عام يجمعهم تنفيذه:

- أ- الابداع.
- ب- الحدس العام.
- ت- الدافعة.
- ث- التوجه

7. يعبر ... عن القدرة على توليف ودمج العناصر أكثر من فصلها إلى أجزاء ثم تحليلها:

- أ- التفكير بمنطق النظم
- ب- الاستشراف.
- ت- الرؤية المستقبلية.
- ث- الرؤيا المنامية

8. يعبر التفكير بمنطق النظم عن القدرة على ودمج العناصر أكثر من فصلها إلى أجزاء ثم تحليلها

- أ- توليف
- ب- تعريف
- ت- تحديث
- ث- بناء

9. تعبير... على قدرة القائد على إقامة تحالفات استراتيجية:

- أ- الاستشراف.
- ب- الشراكة.
- ت- الدعاية.
- ث- الرؤية.

10. تعبير الشراكة على قدرة القائد على إقامة استراتيجية

أ- تحالفات

ب- رؤية

ت- أهداف

ث- جماعات

11. يعرف تريفو وزيرمان الذكاء الاستراتيجي بأنه لجمع المعلومات وتنظيمها وتحليلها وفق نظام يقود بناجح إلى نتائج هامة أو قرارات حاسمة

أ- عملية منطقية

ب- آلية مشتركة

ت- آلية

ث- عملية عشوائية

12. أهداف الذكاء الاستراتيجي توفير معلومات استراتيجية تمكّن المنظمات من المحيطة بها حالياً ومستقبلياً.

أ- فهم التهديدات

ب- معالجة القضايا

ت- مراجعة المشاكل

ث- جميع ماذكر خطأ

13. يعرف تريفو وزيرمان الذكاء الاستراتيجي بأنه عملية منطقية لجمع المعلومات وتنظيمها وتحليلها وفق نظام يقود بناجح إلى نتائج

أ- عادلة

ب- ضعيفة

ت- قرارات حاسمة

ث- قرارات غير.....

14. من أهداف الذكاء الاستراتيجي تمكّن المنظمات من الاستجابة للتغيرات البيئة الحالية والمستقبلية بالخطيط و.....

أ- التنبؤ بالنتائج

ب- تحليل الوظائف

ت- مراجعة السوق

ث- التوصيف الجيد للوظائف

15. ويبرز دور الرؤية كعنصر للذكاء الاستراتيجي للقادة الناجحين كونها تساعد في مجابهة تحديات ادارة العمل المعرفي و.....

- أ- النوعي
- ب- الجودة
- ت- رأس المال الفكري
- ث- التقني

16. يعبر.....من عناصر الذكاء الاستراتيجي على قدرة القادة على التفكير في نسق مفتوح وعلى اعادة تشكيل عناصر الخبرة في اشكال جديدة.

- أ- الدافعية
- ب- الابداع
- ت- الحدس
- ث- الاستشراف

المحاضرة الخامسة

1. هي خلل مفاجئ نتيجة لأوضاع غير مستقرة:

- أ- الحالة البركانية
- ب- الازمة.
- ت- التقلبات البيئية
- ث- جميع ما ذكر خطأ.

2. هي خلل مفاجئ نتيجة لأوضاع غير مستقرة يترتب عليها تطورات غير متوقعة نتيجة عدم القدرة على احتواها من قبل الأطراف المعنية وغالباً ما تكون بفعل الإنسان:

- أ- الحالة البركانية.
- ب- الانفجار.
- ت- التقلبات البيئية.
- ث- جميع ما ذكر خطأ.

3. الازمة هي خلل نتيجة لأوضاع غير مستقرة يترتب عليها تطورات غير متوقعة نتيجة عدم القدرة على احتواها من قبل الأطراف المعنية وغالباً ما تكون بفعل الإنسان

أ- مفاجأة

ب- سريع

ت- خطير

ث- معقد

4. من اهم خصائص الازمات:

المفاجأة في حدوثها

ب- التأخر في حدوثها.

ت- التنبؤ قبل حدوثها.

ث- التكرار.

سوء الفهم الراجع لخطأ في استقبال المعلومات المتاحة -
سوء الادراك - الرغبة في الابتزاز - الاشاعات - استعراض
القوة- الاخطاء البشرية - الازمات المخطط لها - تعارض
الاهداف

5. من اهم اسباب الازمات:

أ- اليأس.

ب- سوء التقدير والتقييم.

ت- الادارة العشوائية.

ث- جميع ما ذكر صحيح.

6. من أهم أسباب الأزمات ما يلي :

أ- الحماس.

ب- سوء التقدير والتقييم.

ت- الادارة الرشيدة.

ث- جميع ما ذكر خطأ.

7. من اخطر مراحل الازمات هي مرحلة

النضج.

ب- الميلاد والظهور.

ت- الانحسار والتقلص.

ث- النمو والاتساع.

8. من اسباب ظهور الإشاعات:

أ- انعدام الحقائق لدى الناس.

ب- وجود اطماع لدى الغير.

ت- سوء الادارة.

ث- جميع ما ذكر صحيح.

9. بعد انعدام الحقائق بين الناس من اسباب ظهور:

- أ- الاشاعات
- ب- عدم الرضا الوظيفي
- ت- التكاسل عن العمل
- ث- جميع ما ذكر صحيح .

10.للأزمة يؤدي بمتخذ القرار الى الحيرة البالغة والعجز في مجابهة الأحداث المتسارعة لنقص المعلومات أو عدم دقتها :

- أ- التصاعد المفاجئ
- ب- التهديد.
- ت- الصدمة.
- ث- الضغط.

11. من أنواع الأزمات المعنوية :

- أ- أزمة الديون.
- ب- تدھور الانتقام.
- ت- ظهور وباء.
- ث- أزمة العمالة.

12. من اسباب حدوث الأزمات بين الأفراد او الجماعات او الدول

- أ- تعارض المصالح
- ب- التماسک
- ت- تبادل المصالح
- ث- قلة الاحتكاك

13. تمثل الازمة الزاحفة نوعاً مهماً من انواع الازمات ومثال لها.....

- أ- أزمة الديون الخارجية
- ب- ازمة الرهائن
- ت- أزمة الامطار
- ث- جميع ما ذكر خطأ

14. من خصائص الأزمة أنها تسبب في بدايتها صدمة ودرجة عالية من التوتر مما يضعف امكانيات العقل السريع لمجابهتها بسبب

- أ- قلة الخبره
- ب- الضعف
- ت- الانشغال
- ث- التردد

1. من أسباب حدوث الأزمة حيث تقوم جماعات الضغط والمصالح باستخدامه لجني مكاسب غير عادلة من المنظمة، حيث تلجا إلى صنع الأزمات المتتالية للكيان الإداري.

- أ- سوء التقدير
- ب- سوء الارباك
- ت- الإدارة العشوائية
- ث- الرغبة في الابتزاز

2. يمكن اعتبار الأزمة حدث نتيجة لوفاة مدير إدارة التسويق على سبيل المثال نوع

- أ- الأزمات المادية
- ب- الأزمات المتكررة
- ت- الأزمات البسيطة
- ث- الأزمات المعنوية

3. تعتبر الأزمة الضمنية المستترة من أخطر الأزمات بسبب غموض أسبابها وعناصرها ومثال لها

- أ- أزمة الأمطار
- ب- أزمة الثقة في الجهاز المصرفي
- ت- أزمة الرهائن
- ث- أزمة الاختبارات .

المحاضرة السادسة

1. من مبادئ التعامل مع الأزمة هو:

- أ- التعاون في معالجة الأزمة.
- ب- جاهل الأزمة.
- ت- اتخاذ القرار الفردي في معالجة الأزمة.
- ث- جميع ما ذكر خطأ.

2. يطلق على علم صناعة الأزمات للتحكم والسيطرة على الآخرين:

- أ- الادارة بالأهداف.
- ب- الادارة العلمية.
- ت- الادارة بالتفاصيل.
- ث- الادارة بالازمات.**

توزيع الادوار على قوى صنع الازمة - اختيار التوفيق المناسب لتجييرها - ايجاد المبرر والذرية لهذا التجيير.

3. من أهم موصفات الإدارة بالأزمات :

- أ- عدم الجاهزية.
- ب- الضعف في توزيع الأدوار.
- ت- تهيئة المسرح الأزمى.**
- ث- جميع ما ذكر خطأ.

4. تعتبر عملية من أهم موصفات الإدارة بالأزمات

- أ- الأعداد المبكرة.**
- ب- التجاهل
- ت- رفض المبررات
- ث- جميع ما ذكر خطأ

5. من الاستراتيجيات المستخدمة لمواجهة الأزمة استراتيجية وقف النمو والتي تقوم على مبدأ بذل الجهد ولمنع التدهور .

- أ- قبول الامر الواقع**
- ب- المواجهة
- ت- التجاهل
- ث- الحل السلمي

6. من أنواع الاستراتيجيات المستخدمة لمواجهة الأزمة استراتيجية ويتم استخدامها في حالة مواجهة أزمة مجهرة

- أ- العنف**
- ب- التقدير
- ت- التسامح
- ث- التاقم

المحاضرة السابعة

1. يعرف التسويق الأخضر بأنه:

- أ- بيع المنتجات والخدمات بالأقسام.
- ب- بيع المنتجات والخدمات التي تتسم في كونها صديقة للبيئة.
- ت- بيع المنتجات والخدمات رخيصة الثمن.
- ث- بيع الخضروات.

2. يهدف التسويق الأخضر إلى تحقيق الموازنة بين:

- أ- حاجات الزبائن ومتطلبات البيئة وهدف الربحية.
- ب- حاجات العاملين والإدارة وهدف الربحية.
- ت- حاجات الزبائن الجدد.
- ث- جميع ما ذكر صحيح.

3. من معوقات تطبيق التسويق الأخضر:

- أ- قلة خبرة رجال البيع.
- ب- الارتفاع النسبي لأسعار المنتجات الخضراء بسبب اعتمادها على الموارد الطبيعية
- ت- عدم وجود موزعين.
- ث- عدم وجود مروجين.

4. من أهم النتائج التي يحققها التسويق الأخضر:

ارضاء حاجات ورغبات المالكين من خلال تجنب المنافسة التقليدية - تحقيق الامان في تقديم المنتجات وإدارة العمليات

- أ- القبول الاجتماعي للمنظمة.
- ب- قلة خدمات ما بعد البيع.
- ت- الدفع النقدي لشراء السلع.
- ث- جميع ما ذكر غير صحيح.

5. يعرف التسويق الأخضر على أنه مدخل إداري مبدع يهدف إلى تحقيق الموازنة ما بين

حاجات الزبائن ومتطلبات.....وهدف الربحية :

- أ- العمال.
- ب- أصحاب المصالح.
- ت- البيئة.
- ث- السوق.

6. يعرف التسويق الأخضر على أنه مدخل إداري مبدع يهدف إلى تحقيق ما بين حاجات الزبائن ومتطلبات البيئة وهدف الربحية

- أ- الموازنة
- ب- التنسيق
- ت- المنافسة
- ث- التعارض

7. عرفت التسويق الأخضر بأنه تسويق المنتجات التي تعتبر صديقة للبيئة وان تكون آمنة :

- أ- جمعية التسويق الأمريكية.
- ب- جمعية التسويق الأوروبية.
- ت- الجمعية السعودية للتسويق.
- ث- جميع ما ذكر خطأ.

8. من معوقات تطبيق التسويق الأخضر ما يلي :

- أ- قلة خبرة رجال البيع.
- ب- الارتفاع النسبي لأسعار المنتجات الخضراء بسبب اعتمادها على الموارد الطبيعية.
- ت- عدم وجود موزعين.
- ث- عدم وجود مروجين.

9. من معوقات تطبيق التسويق الأخضر مالي

- أ- ارتفاع أسعار المنتجات الخضراء
- ب- عدم وجود موزعين
- ت- عدم وجود مروجين
- ث- قلة خبرة رجال البيع

10. هناك عدد من الأشياء التي دفعت أنصار البيئة إلىأخذ دور مهم في حماية البيئة منها:

- أ- اهتمام أصحاب الشركات بالبيئة.
- ب- الاستهلاك الفاحش وغير المنظم للموارد الطبيعية.
- ت- الاستهلاك المنظم للموارد الطبيعية.
- ث- غير موجود في تصوير الأسئلة.

11. هناك عدد من الأشياء التي دفعت إلىأخذ دور مهم في حماية البيئة منها الاستهلاك الفاحش وغير المنظم للموارد الطبيعية

- أ- انصار البيئة
- ب- أصحاب البيئة
- ت- اعداء البيئة
- ث- جميع ما ذكر صحيح

12. من معوقات تطبيق التسويق الأخضر الارتفاع النسبي لأسعار المنتجات الخضراء بسبب اعتمادها على

- أ- الانتاج الكثيف
- ب- الموارد الطبيعية
- ت- التكنولوجيا المختلفة
- ث- العماله الماهره

13. هناك عدد من الأشياء التي دفعت أنصار البيئة إلى أخذ دور مهم في منها الاستهلاك الفاحش وغير المنظم للموارد الطبيعية:

- أ- حماية البيئة
- ب- المنافسة
- ت- محاربة البيئة
- ث- الادارة

14. من النتائج المحققة للتسويق الأخضر بسبب المساهمة في حماية البيئة:

- أ- الربح العالي
- ب- القبول الاجتماعي
- ت- التركيز على الترويج فقط
- ث- التركيز على الزبائن فقط

المحاضرة الثامنة

1. هو ذلك الشخص الذي يكون مهتم بالبيئة وملتزم بالقضايا التي تتناولها:

- أ- المستهلك المرتقب.
- ب- المستهلك الأخضر.**
- ت- مدير المبيعات.
- ث- رجل المبيعات.

2. يصنفون بالمستهلك الأسود، فهم يبتعدون عن اللون الأخضر تماماً فهم

غير مهتمون بالقضايا البيئية:

- أ- البراعم.
- ب- الخضر شديد الأخلاص.
- ت- اللامبالون.**
- ث- المتذمرون.

3. من خصائص المستهلك الأخضر:

- أ- قبول الممارسات التي تلحق ضرراً بالبيئة.
- ب- القدرة العالية على الشراء.
- ت- رفض الممارسات التي تلحق ضرراً بالبيئة.**
- ث- ليس لديه ثقافة شرائية.

4. من خصائص المستهلك الأخضر الممارسات التي تلحق ضرراً بالبيئة.

- أ- رفض**
- ب- قبول
- ت- تشجيع
- ث- خلق

5. يتصف المستهلك الخضر أن لديه القدرة في تعلم القضايا المتصلة بالبيئة بهدف سلوكه اليومي

- أ- توجيه**
- ب- تشجيع
- ت- كبت
- ث- تكثيف

6. يطلق على مجموعه الأخضر الفاتح.

- أ- البراعم
ب- الخضر شديد الاخلاص
ت- المشترون الخضر
ث- المتذمرون

المحاضرة التاسعة

1. هو كافة الاعمال التي تنفذ من خلال الانترنت لجذب الزبائن

والاحتفاظ بهم وجلب الارباح:

- أ- الترويج.
ب- التسويق الالكتروني.
ت- التسويق الاخضر.
ث- جميع ما ذكر خطأ.

2. من مجالات التسويق الالكتروني: (حفظ تعداد)

- أ- الاعلان عن المنظمة وعن منتجاتها وخدماتها.
ب- البيع.
ت- خدمة الزبائن.
ث- جميع ما ذكر صحيح.

3. من مجالات التسويق الالكتروني ما يلي.....

- أ- الاعلان عن المنظمة وعن منتجاتها وخدماتها.
ب- البيع
ت- خدمة الزبائن
ث- جميع ما ذكر صحيح

4. يختلف التسويق الالكتروني عن التسويق التقليدي في : (تعداد حفظ)

- أ- اعتماد التسويق الالكتروني على شبكة الانترنت
ب- اعتماد التسويق الالكتروني على رجال بيع مهرة
ت- اعتماد التسويق الالكتروني على اسواق جماهيرية.
ث- جميع ما ذكر صحيح.

5. يختلف التسويق الالكتروني عن التسويق التقليدي في

أ- امكانية اتصال المنظمة بأعداد كبيرة من الزائرين

ب- اعتماد التسويق الالكتروني على رجال بيع مهرة

ت- اعتماد التسويق الالكتروني على اسوق جماهيرية.

ث- اعتماد التسويق التقليدي على الانترنت

6. من اهداف التسويق الالكتروني: (تعداد حفظ)

أ- زيادة الارباح دون مراعاة للمنتج وذوق المستهلك.

ب- عدم الاهتمام بشكاوى الزبائن

ت- عدم تقديم خدمات ما بعد البيع.

ث- تحسين الصورة الذهنية للشركة والمنتجات المعروضة.

7. من اهداف التسويق الالكتروني البحث عن.....

أ- المستهلكين الجدد

ب- الموردين

ت- الشركاء

ث- الموزعين

8. من التحديات التي تواجه التسويق الالكتروني: (تعداد حفظ)

أ- قلة الزبائن.

ب- عدم امكانية لمس المستهلك للسلعة قبل شرائها.

ت- قلة السلع.

ث- كل ما سبق ذكره صحيح.

9. من التحديات التي تواجه التسويق الالكتروني:

أ- حدن الزبائن

ب- قلة الزبائن.

ت- قلة السلع

ث- كل ما ذكر خطأ

..... 10. التسويق الالكتروني هو التسويق عبر الانترنت ويسمى بـ

- أ- التسويق الرقمي
- ب- التسويق الاخضر
- ت- التسويق المباشر
- ث- جميع ما ذكر صحيح

..... 11. من مجالات التسويق الالكتروني الاعلان عن وعن المنتجات .

- أ- السوق
- ب- المدراء
- ت- العمال
- ث- المنظمة

المحاضرة العاشرة

1. من انواع الثقافات المتعددة على بيئه الاعمال:

- أ- الثقافة القوية
- ب- ثقافة التذمر.
- ت- ثقافة التسلط.
- ث- جميع ما ذكر صحيح.

2. هي القيم والعادات والمعتقدات السائدة في مجتمع ما وكذلك الانتاج المادي

الذي يعكس تلك القيم:

- أ- الحضارة.
- ب- الثقافة.
- ت- المدنية.
- ث- المشاركة.

3. الشركات متعددة الثقافات هي الشركات التي:

- أ- تعمل في المجال الثقافي.
- ب- تمتلك موارد بشرية من خلفيات وخبرات وثقافات متنوعة.
- ت- تركز على توظيف النساء فقط.
- ث- كل ما ذكر صحيح.

4. من خصائص الشركات متعددة الثقافات:

- أ- تنوع الموارد البشرية.
- ب- غياب التمييز.
- ت- التكامل الهيكلي.
- ث- كل ما ذكر صحيح.

5. من خصائص الشركات متعددة الثقافات ما يلي :

- أ- تنوع الموارد البشرية.
- ب- التمييز بين العاملين.
- ت- عدم التكامل الهيكلي.
- ث- ارتفاع الصراعات الداخلية.

6. من خصائص الشركات متعددة الثقافات ما يلي :

- أ- تنوع الموارد البشرية.
- ب- التمييز بين العاملين.
- ت- عدم التكامل الهيكلي.
- ث- جميع ما ذكر خطأ

7. ان الغموض وعدم الارتياح الذي يتولد لدى العاملين بسبب تعاملهم مع ثقافة جديدة غير مألوفة نتيجة لادراكمهم ان الاخرين يختلفون عنهم بطريقة لا يمكن تخيلها يسمى بي:

- أ- الصدمة الحضارية.
- ب- الصدمة الثقافية.
- ت- سوء الفهم.
- ث- كل ما ذكر خطأ.

8. الثقافة التي تتميز بخاصية سيطرة المديرين ذوي النفوذ ومقاومة التغيير وإظهار العداء
لمن يناصر أسلوب العمل الجديد هي:

- أ- الثقافة القوية.
- ب- الثقافة غير السوية.
- ت- الثقافة غير المتكيفة.
- ث- الثقافة الضعيفة.

9. تعتبر الثقافة من العوامل التي تؤثر على بيئة الأعمال، وتميز الثقافة بأنها:

- أ- لا يتم نقلها من جيل لآخر.
- ب- غير قابلة للتعديل أو التغيير.
- ت- غير مهمة في بيئة الأعمال.
- ث- تنشأ عن الحياة الاجتماعية البشرية.

10. من الخصائص الرئيسية التي تتميز بها ثقافة القوة.

- أ- البناء البيروقراطي
- ب- الرشد والعقلانية
- ت- ضعف القرارات
- ث- الاستقلالية النسبية

11. من الخصائص التي تتميز بها الشركات متعددة الثقافات غياب.....

- أ- التنوع في الموارد البشرية
- ب- عنصر المرأة العاملة
- ت- التكافل
- ث- التميز

12. من الخصائص التي تتميز بها كافة الدور الرسمية

- أ- العلمية
- ب- المنبسطة
- ت- المنفردة
- ث- الغامضة

13. الثقافة التي تتميز ب الاتصال المحدود بين أعضاء الجماعة فيها هي.....

- أ- الثقافة القوية
- ب- الثقافة المتأثرة
- ت- الثقافة غير المتكيفة
- ث- الثقافة الضعيفة

14. تتميز الثقافة المتكيفة بخاصية

- أ- مقاومة التغيير .
- ب- اظهار العداء اسلوب العمل الجديد
- ت- احتضان الابتكار والابداع.
- ث- اعتماد سياسة الباب المفتوح

المحاضرة الحادية عشر

1. تعرف الشركة العائلية على انها:

- أ- الشركة التي تكون مملوكة للقطاع العام.
- ب- الشركة التي يكون اكثراً من 50% من اسهم التصويت مملوكة لعائلة واحدة.
- ت- الشركة المندمجة مع شركات أخرى.
- ث- جميع ما ذكر صحيح.

2. تعرف الشركة العائلية على انها :

- أ- الشركة التي تكون للأبن الأكبر في العائلة.
- ب- الشركة التي تكون مملوكة للجيل الثاني من أفراد العائلة.
- ت- الشركة المندمجة مع شركات أخرى.
- ث- الشركة كبيرة الحجم.

3. من انواع الشركات العائلية:

- أ- الشركات الرি�اديّة.
- ب- الشركات عابرة القارات.
- ت- الشركات متعددة الأغراض.
- ث- الشركات الصغيرة.

4. تتميز الشركات العائلية ب :

- أ- هواشم الربح المرتفعة.
- ب- معدلات نمو مبيعات مرتفعة.
- ت- معدلات نمو اصول مرتفعة.
- ث- جميع ما ذكر صحيح.

5. تتمتع الشركات العائلية التقليدية بما يلي:

- أ- النمو المطرد البطيء :
- ب- التمتع بالتأثير الاجتماعي البارز لأفراد العائلة.
- ت- قدرتها على التخطيط لاستمرارها لفترات طويلة.
- ث- جميع ما ذكر صحيح.

6. تُتبع عندما يرغب الأفراد القدماء في استمرار وتكثيف الجهود في نفس المنتجات أو الخدمات رغم تقادمها وتدهور مبيعاتها، بينما نجد أفراد آخرين من الجيل الثاني يرغبون في ممارسة أسلوب إداري :

- أ- الشركات العائلية الريادية.
- ب- الشركات العائلية التقليدية.
- ت- **الشركات العائلية الصراغية.**
- ث- الشركات الحديثة.

7. تُتبع الشركات العائلية الصراغية، عندما يرغب الأفراد في استمرار وتكثيف الجهود في نفس المنتجات أو الخدمات رغم تقادمها وتدهور مبيعاتها، بينما نجد أفراد آخرين من الجيل الثاني يرغبون في ممارسة أسلوب إداري

- أ- **القدماء**
- ب- الجدد
- ت- في الادارة
- ث- النشطاء

8. تمثل الشركات العائلية المسجله في المملكة العربية السعوديه نسبة من اجمالي الشركات المسجله

- أ- %85
- ب- %95**
- ت- %90
- ث- %80

9. من التحديات الداخلية التي تواجه الشركات العائلية

- أ- ثورة المعلومات والاتصالات
- ب- سرعة التغيير
- ت- ضعف التخطيط الاستراتيجي**
- ث- التكتلات الاقتصادية الدولية

المحاضرة الثانية عشر

1. الاطراف المعنية بتطبيق حوكمة الشركات:

- أ- الدفاع المدني.
- ب- الجامعات.
- ت- المساهمين.
- ث- جميع ما ذكر خطأ.

2. من الأطراف المعنية بتطبيق مفهوم حوكمة الشركات :

- أ- الدفاع المدني.
- ب- الجامعات.
- ت- مجلس الادارة.
- ث- الجمعيات الخيرية

3. من مزايا ومنافع حوكمة الشركات:

- أ- زيادة فرص العمل لأفراد المجتمع.
- ب- زيادة مخاطر الفساد.
- ت- ضعاف المنافسين الجدد.
- ث- صعف الاداء العام للشركات.

4. من مزايا ومنافع حوكمة الشركات :

- أ- تحفيض المخاطر المتعلقة بالفساد.
- ب- زيادة المخاطر المتعلقة بالفساد.
- ت- إضعاف المنافسين الجدد.
- ث- ضعف الاداء العام للشركات.

5. من المبادئ الاساسية لحوكمة الشركات:

- أ- المعاملة المتساوية للمساهمين.
- ب- الافصاح والشفافية.
- ت- مسئوليات مجلس الادارة.
- ث- جميع ما ذكر صحيح.

6. من المبادئ الأساسية لحوكمة الشركات :

- أ- التميز في المعاملة بين المساهمين القدامى والجدد.
- ب- انعدام الشفافية.
- ت- مسؤوليات مجلس الادارة.
- ث- جميع ما ذكر خطأ.

7. من المحددات الأساسية لتطبيق مفهوم حوكمة الشركات المحددة وتمثل في البيئة الذي تعمل فيها الشركات

- أ- الخارجية
- ب- الداخلية
- ت- العامة
- ث- الخاصة

8 . من المعلومات التي يعنيها كمبدأ من مبادئ حوكمة النتائج المالية و عمليات الشركة

- أ- المراجعة
- ب- الموازنة
- ت- التخطيط
- ث- الافصاح

المحاضرة الثالثة عشر

1. تعرف بأنها التزام منظمة الاعمال تجاه المجتمع الذي تعمل فيه:

- أ- الانشطة التطوعية.
- ب- المسؤولية الاجتماعية.
- ت- الانشطة الجماعية.
- ث- المسؤولية الفردية.

2. تعرف المسؤولية الاجتماعية بأنها التزام منظمة الاعمال تجاه..... الذي تعمل فيه

أ- المجتمع

ب- المكان

ت- السوق

ث- جميع ما ذكر صحيح

3. من ضمن العناصر الفرعية للبعد الأخلاقي للمسؤولية الاجتماعية ما يلي:

أ- مراعاة الجوانب الأخلاقية في الاستهلاك.

ب- مراعاة مبدأ تكافؤ الفرص في التوظيف.

ت- مراعاة حقوق الإنسان.

ث- جميع ما ذكر صحيح.

4. من ضمن العناصر الفرعية للبعد الأخلاقي للمسؤولية الاجتماعية ما يلي :

أ- عدم مراعاة الجوانب الأخلاقية في الاستهلاك.

ب- مراعاة حقوق الإنسان.

ت- عدم مراعاة مبدأ تكافؤ الفرص في التوظيف.

ث- جميع ما ذكر صحيح.

5. تعتبر مراعاة حقوق الإنسان ضمن العناصر.....للبعد الأخلاقي للمسؤولية

الاجتماعية:

أ- الفرعية

ب- الأساسية

ت- الرئيسية

ث- غير الضرورية

6. تأتي أهمية المسؤولية الاجتماعية من حيث أنها:

أ- تساهم في زيادة البرح على حساب المصالح الأخرى.

ب- تساهم في زيادة الانتاج على حساب الجودة.

ت- تعمل على تحسين نوعية الحياة في المجتمع سواء من ناحية البنية التحتية او الناحية الثقافية.

ث- جميع ما ذكر صحيح.

7. من أبعاد المسئولية الاجتماعية:

- أ- بعد الرياضي.
- ب- بعد السياسي.
- ت- البعد الاقتصادي.
- ث- جميع ما ذكر خطأ.

8. تعتبر مراعاة حقوق الإنسان من ضمن العناصر الفرعية للبعد للمسؤولية الاجتماعية .

- أ- المالي.
- ب- الأخلاقي
- ت- التكنولوجي
- ث- الفني

إن أصبت فمن الله وإن أخطأ فمن نفسي ومن الشيطان

عمل مشترك بين شموع العسيري و moubark

اسئلة 1435 و 1436 اربع نماذج

لاتنسونا من صالح دعواتكم لنا بكل التوفيق والنجاح....