

المحاضرة التمهيدية

❖ تتبّع أهمية مقرر الموضوعات الخاصة في الادارة من :

١. تعريف مدراء الشركات بهذه الموضوعات
٢. زيادة المعرفة لدى مناديب البيع.
٣. تعريف الطالب ببعض الاتجاهات الإدارية الحديثة.
٤. جميع ما ذكر خطأ.

❖ ادت الممارسات الادارية المختلفة والدراسات والبحوث العلمية في الادارة الى:

١. زيادة اعداد رجال المبيعات والمهندسين.
٢. اثراء المعرفة الادارية
٣. زيادة المنافسة بين شركات القطاع العام والخاص.
٤. تخلف عملية التجديد في الفكر الاداري.

❖ ادت الممارسات الادارية المختلفة والدراسات والبحوث العلمية في الادارة الى اثراء المعرفة...؟

١. الفنية
٢. الادارية
٣. التكنولوجية
٤. العلمية

❖ تتبّع مقرر الموضوعات الخاصة في الادارة من تعريف الطالب ببعض الاتجاهات الإدارية الحديثة ؟

١. كيفية
٢. سلبية
٣. اهميه
٤. عالميه

المحاضرة الأولى

❖ هو عملية استثمار خبرات وتجارب المنظمة والأفراد العاملين بها، ورصد المعلومات الناجمة عن هذه الخبرات والتجارب في ذاكرة المنظمة ثم مراجعتها من حين لآخر للاستفادة منها في حل المشكلات:

١. حل المشكلات.
٢. التعلم التنظيمي.
٣. التراكمي المعرفي.
٤. التأقلم

❖ لتعلم التنظيمي هو عمليه خبرات وتجارب المنظمة والأفراد العاملين بها ورصيد المعلومات الناجمة عن هذه الخبرات والتجارب في ذاكرة المنظمة ثم مراجعتها من حين لآخر للاستفادة منها في حل المشكلات؟

١. جمع
٢. استثمار
٣. تراكم
٤. تأسلم

❖ يرى سينج senge ان عملية التعلم التنظيمي هي : الاختبار والمراجعة المستمرة لـ وتحويلها الى معرفة تستطيع المنظمة الحصول عليها وتوظيفها لأغراضها الرئيسية.

١. الخبرات
٢. السوق
٣. المنافسة
٤. مهارات العاملين

❖ يعرف سايمون التعلم التنظيمي بأنه الوعي بـ..... التنظيمية و النجاح في تحديدها من قبل أفراد التنظيم.

١. المشكلات التنظيمية
٢. السلوك التنظيمية
٣. أهداف المنظمة
٤. البيئة الخارجية

❖ يعرف كريس أرجريس التعلم التنظيمي بأنه العملية التي يتم من خلالها

١. البناء التنظيمي
٢. كشف الأخطاء وتصحيحها
٣. التنافس الحر
٤. تدريب العاملين

❖ إن الفرق بين التعلم الفردي والتعلم التنظيمي هو أن التعلم الفردي:

١. يتصل بالرؤية الجماعية المشتركة.
٢. يرتبط باحتياجات الفرد ودوافعه وقيمه.
٣. يشتمل على واقع مشترك لاحتياجات ودوافع وقيم أفراد التنظيم.
٤. يهتم بالتعليم الجماعي.

❖ ساهمت سرعة التطور في زيادة اهتمام الشركات بـ :

١. حل المشكلات.
٢. التعلم.
٣. التنوع.
٤. غزو الأسواق الجديدة.

❖ ساهمت.....في زيادة اهتمام الشركات بالتعلم

١. سرعة التطور
٢. ضعف المنافسة
٣. غير واضح
٤. البيئة البسيطة

❖ من مبررات دراسة التعلم التنظيمي:

١. ارتفاع حدة المنافسة.
٢. ضعف التقدم التكنولوجي.
٣. ضعف كفاءة الموظفين.
٤. جميع ما ذكر خطأ

❖ من مبررات دراسة التنظيمي ارتفاع حده المنافسة؟

١. التعلم
٢. الهيكل
٣. البناء
٤. الشكل

❖ تعتبر التطورات التقنية المائلة التي فرضت وجود عاملين متعملين لديهم مهارات معرفية من مبررات دراسة

١. السلوك التنظيمي.
٢. المنظمة المتعلمة.
٣. التعلم التنظيمي.
٤. البيئة الخارجية.

❖ من مبررات دراسة التعلم التنظيمي الارتفاع الحاد للمنافسة في بيئة وسرعه تغيرها.

١. المدارس
٢. الجامعات
٣. الأعمال الدولية
٤. الاتصال

❖ يعرف كارفن (Garvin. 1993) المنظمة المتعلمة على انها المنظمة الماهرة في خلق واكتساب، وتحويل المعرفة، وفي تعديل

.....لتعكس المعرفة والرؤيا الجديدة.

١. سلوكيها
٢. موظفيها وعمالها
٣. مسارها التنافسي
٤. اسم الشهرة الخاص بها

❖ قام بيترسينج بوضع خمسة أسس للمنظمة منها يعني القدرة على تكوين رؤية واضحة للعلاقات المتداخلة للنظام.

١. التميز الذاتي
٢. التفكير التنظيمي
٣. الرؤية المشتركة
٤. الجودة الشاملة

❖ من المميزات التي تتصرف بها المنظمة المتعلمة أنها تحصل على عن سمعتها أو خدماتها:

- العائد السريع.
- الربح العقول.
- القبول.
- التغذية العكسية

❖ حسب (واتكز ومارساك)، حتى تصبح المنظمة متعلمة أو تسير نحو التعلم فلابد من توفر متطلبات أساسية منها خلق فرص لـ

١. زيادة الزبائن.
٢. التعلم المستمر.
٣. التنافس الخارجي.
٤. الاحتياط.

المحاضرة الثانية

❖ تمت صياغة مصطلح القيادة أول مرة من قبل داونتون في عام ١٩٧٣

١. الرشيدة
٢. الإبداعية
٣. الفعالة
٤. التحويلية

❖ حاول عالم الاجتماع السياسي جيمس بيرنز ان يربط بين القيادة و.....

١. التبعية
٢. الإدارة
٣. الاشراف
٤. السلطة

❖ تعمل على تحويل التابعين الى قادة متحكمين بقدراتهم او الى قادة للتغيير :

١. ادارة الازمات.
٢. القيادة التحويلية.
٣. الادارة بالأهداف.
٤. عملية التحسين المستمر.

❖ عرف كل من بينس ونانس **Bennis&Nanus** القيادة التحويلية بأنها تعمل على تحويل إلى قادة متحكمين بقدراتهم والى قادة للتغيير

❖ القيادة التحويلية تعمل على تحويل ... الى قادة متحكمين بقدراتهم؟

١. العمال
٢. الموظفين
٣. التابعين
٤. المدراء

❖ حسب وتعريف جان كريجر فإن القيادة التحويلية تعمل على تحفيز ... :

١. الشركاء.
٢. الموردين.
٣. الموزعين.
٤. التابعين

❖ حسب تعريف جان كريجر فإن القيادة التحويلية تعمل على تحفيز بشكل اكبر من التوقعات

١. الشركاء
٢. الموردين
٣. الموزعين
٤. التابعين

❖ تعريف تريسي (Tracey) القيادة التحويلية هي العملية التي تدفع **الأتباع وتنشطهم** عن طريق تعزيز المثل العليا.....

١. القيم الأخلاقية
٢. الاحترام المتبادل
٣. أهداف مشتركة
٤. جميع ما ذكر خطأ

❖ يعني قدرة القائد على اظهار مواهب غير عادية و اللجوء إلى المخاطرة:

١. التأثير المثاليا والكاريزما.
٢. قدرة الموهبة.
٣. الذكاء.
٤. الإبداع.

❖ يعبر التأثير المثالى أو الكاريزما. عن قدرة القائد على اظهار مواهب غير عادية و اللجوء إلى.....

١. المخاطرة
٢. أظهار القوة
٣. الدفاع عن الآخرين
٤. المساومة

❖ يمتلك قدرات فائقة في التأثير بالمرؤوسين بحيث يصبح بالنسبة لهم نموذجاً يقتدي به :

١. المدير العام.
٢. القائد التحويلي.
٣. الرئيس المباشر.
٤. الرئيس التنفيذي.

❖ يمتلك القائد التحويلي قدرات فائقة في بحيث يصبح بالنسبة لهم نموذجاً يقتدي به:

١. التأثير بالمرؤوسين
٢. كشف الحقائق
٣. الاشراف على المرؤوسين
٤. جميع ما ذكر خطأ

❖ من أبعاد القيادة التحويلية ويتمثل في قدرة القائد على إيصال توقعاته العالية إلى الآخرين ... كلمة آخرين ما كانت مكتوبة

١. الدفع والإلهام
٢. التأثير المثالى
٣. التشجيع الإبداعي
٤. الاهتمام الفردي

❖ من القيادة التحويلية الدفع والإلهام ويتمثل في قدرة القائد على إيصال توقعاته العالية إلى الآخرين

١. أبعاد
٢. منتجات
٣. مخرجات
٤. مشاكل

❖ يتمثل في قدرة القائد على إيصال توقعاته العالية إلى الآخرين:

١. الدفع والإلهام.
٢. التشجيع الإبداعي.
٣. التركيز على الأداء.
٤. المشاركة.

❖ إن الدفع والإلهام لدى القائد يتمثل في قدرة القائد على إيصال العالية إلى الآخرين

١. توقعاته
٢. دوافعه
٣. حواجزه
٤. مشاركته

❖ يستثير القائد التحويلي تفكير مرؤوسيه عن طريق:

١. الرقابة والمتابعة للصيغة.
٢. العقاب في حالة الاحفاظ.
٣. مرونة العمل.
٤. تشجيع التفكير الابداعي والتجدد والعقلانية.

❖ القائد التحويلي تفكير مرؤوسيه على التفكير الإبداعي والتجدد والعقلانية

١. يمتص
٢. يعيق
٣. يستثير
٤. يكتب

❖ من أبعاد القيادة التحولية بعد وفيه يستثير القائد التحويلي تفكير مرؤوسيه.

١. التأثير المثالي.
٢. الاهتمام الفردي
٣. لدفع والالهام
٤. التشجيع الإبداعي

❖ يستثير تفكير مرؤوسة عن طريق تشجيع التفكير الإبداعي والتجدد والعقلانية؟

١. المدير العام
٢. مدير الموارد البشرية
٣. المشرف الميداني
٤. القائد التحويلي

❖ يستثير القائد التحويلي تفكير مرؤوسيه عن طريق تشجيع التفكير والتجدد والعقلانية

١. العادي
٢. الفردي
٣. المفتوح
٤. الإبداعي

❖ من اهم خصائص القائد التحويلي:

١. القدرة على التركيز والانتباه.
٢. سرعة الطباعة بالحاسوب الالي.
٣. عدم الاحساس بالأخرين.
٤. حدة البصر

❖ حدد بینس سمات القائد التحولی في القدرة على اعطاء الثقة لمساعدين ولو على حساب.....

١. الشركة
٢. مجلس الادارة
٣. الدولة
٤. المخاطرة

❖ من الوظائف التي يمارسها القائد التحولی التركيز على التطوير.....

١. المستمر
٢. العقلاني
٣. الراشد
٤. النسي

❖ من الوظائف التي يمارسها القائد التحولی هي:

١. خلق علاقة مع الادارة على حساب العلاقة مع الاخرين.
٢. عدم مراعاة الجوانب الانسانية.
٣. التركيز على الاداء.
٤. عدم اشتراك الاخرين في الاراء.

❖ من التي يمارسها القائد التحولی التركيز على التطور المستمر

١. الوظائف
٢. المسائل
٣. الهوايات
٤. الطرق

❖ عند ممارسة أي قائد لأسلوب الإدارة فان ذلك يجعله قريبا من العاملين

١. الأهداف
٢. التواجد
٣. المسلطنة
٤. الضعيفة

الحاضرۃ الثالثة

❖ من اهم التحديات التي تواجهها منظمة:

١. تحدي القيادة النسوية.
٢. قلة الخبرة لدى الموظفين.
٣. ضعف القوة الشرائية.
٤. ضعف الابتكار.

❖ من اهم التحديات التي تواجه تحدي القيادة النسوية؟

١. المنظمة
٢. الدول
٣. الاسر
٤. المدارس

❖ من اهم التحديات التي تواجه المنظمات هو تحدي الموارد البشرية و ويشمل اعتبار رأس المال الفكري والثروة

الحقيقة للمنظمات

١. القيادة
٢. الجماعة
٣. الفريق
٤. التابعين

❖ من اهم تحديات التي تواجه المنظمات هو ان الموارد البشرية والقيادة ويشمل اعتبار رأس المال الثروة الحقيقية

للمنظمات

١. الفكري
٢. المادي
٣. العامل
٤. الآلي

❖ تعتبر التنظيمات الافتراضية إحدى التحديات التي تواجه.....:

١. القيادة والموارد البشرية.
٢. هندسة المعمارية التنظيمية.
٣. أصحاب المصالح بالمنظمة.
٤. جميع ما ذكر خطأ.

❖ من التحديات التي تواجه المنظمات في هذا العصر الحالي تحدي القيادة النسوية حيث بلغت نسبة مشاركة المرأة المصرية في

وظائف الادارة على سبيل المثال.....

١. %١٥
٢. %٢٥
٣. %٢٤
٤. %٣٤

❖ عملية فكرية تقوم على ربط المفاهيم بعضها ببعض و إدراك ماتشابه منها و ما مختلف و معرفة علاقات بعضها

البعض:

١. الروح.
٢. التفكير.
٣. العقل.
٤. الذاكرة

❖ العقل هو عملية فكرية تقوم على ربط المفاهيم بعضها ببعض و.... ما تشابه منها وما اختلف و معرفة علاقات بعضها البعض؟

١. حذف
٢. اضافة
٣. ادراك
٤. تشكيل

❖ وصفت الأدارة بأنها عقل المنظمة لأنها تحتاج إلى كل العقل التي يجب أن تكون حاضرة في جميع عملياتها وأنشطتها.

١. صفات
٢. ممارسات
٣. روح
٤. تعقيبات

❖ تعد الإدارة المنظمة لأن الإداره هي اتخاذ القرار؟

١. روح
٢. عقل
٣. واجبه
٤. الكل

❖ تعد الإداره عقل المنظمة لأن الإداره هي:

١. التخمين.
٢. اتخاذ القرارات.
٣. المخاطرة.
٤. كل ما ذكر غير صحيح.

❖ تعد الإدارة عقل المنظمة لأن الإدارة عملية فكرية تتعكس في الواقع في مجال التخطيط والتنظيم والقيادة والرقابة لاستثمار الموارد بشكل وكفؤ لتحقيق الأهداف.

١. سريع
٢. فاعل
٣. مكثف
٤. مقبول

❖ تعد الإدارة على أنها عقل المنظمة لأن الإدارة مجال حيوي يمد المنظمة بمقومات الحياة و

١. الطلاقة
٢. السعادة
٣. الحيوية
٤. البقاء

❖ تعد الإدارة على أنها المنظمة لأن الإدارة مجال حيوي يمد المنظمة بمقومات الحياة والبقاء

١. روح
٢. جسد
٣. زراعة
٤. عقل

❖ إن.....يعتبر من نتائج اعتبار الإدارة عقل المنظمة:

١. تأسيس منظمة متطرورة إدارياً.
٢. السرعة.
٣. التنافس.
٤. الإفلاس.

❖ تأسيس منظمة متطرورة ادارياً يعتبر من نتائج اعتبار الادارة

١. عقل المنظمة
٢. روح المنظمة
٣. قلب المنظمة
٤. راس المنظمة

❖ من أهم نتائج اعتبار الإدارة عقل المنظمة تأسيس منظمة متطرورة إدارياً من عدالة واحترام

١. العميل
٢. المورد
٣. المرأة
٤. العامل

❖ هو القدرة على التفكير والاستنتاج المنطقي والتوجه العقلي والألمعية وخزن المعلومات والتوصيل إليها بهدف مواجهة الصعوبات والتكييف مع الظروف الطارئة وحل المشكلات:

١. العقل.
٢. الذكاء.
٣. التفكير السليم.
٤. الحدس.

❖ الذكاء هو القدرة على التفكير والاستنتاج المنطقي والتوجه العقلي والألمعية وخزن المعلومات والتوصيل إليها بهدف مراجعة الصعوبات و مع الظروف الطارئة و حل المشكلات

١. التكيف
٢. المواجهة
٣. السير
٤. التحسن

❖ الذكاء هو القدرة على التفكير والاستنتاج ... والتوجه العقلي والألمعية وخزن المعلومات والتوصيل إليها بهدف مراجعه الصعوبات والتكييف مع الظروف الطارئة وحل المشكلات

١. السريع
٢. المنطقي
٣. البطيء
٤. الخطاء

❖ حسب نتائج دراسة سينديرمان فان الذاكرة **وثقت كعنصر هام من الذكاء بنسبة**

١. ٨٠%
٢. ٨٥%
٣. ٧٠%
٤. ٧٥%

❖ يمثل الذكاء قناعة التدوير بما يسهم في بناء منظمه التعلم

١. الأدوار
٢. الموازنة
٣. التخطيط
٤. الأفكار

المحاضرة الرابعة

❖ يُعرف تريفو وزيرمان الذكاء الاستراتيجي بأنه لجمع المعلومات وتنظيمها وتحليلها وفق نظام يقود بنجاح النتائج هامة او قرارات حاسمة

١. عملية منطقية
٢. آلية مشتركة
٣. آلية
٤. عملية عشوائية

❖ يُعرف تريفو وزيرمان الذكاء الاستراتيجي بأنه عملية منطقية لجمع المعلومات وتنظيمها وتحليلها وفق نظام يقود بنجاح الى نتائج

١. عادية
٢. ضعيفة
٣. قرارات حاسمة
٤. قرارات غير....

❖ يُعرف الذكاء الاستراتيجي بأنه عملية أو أداة لجمع المعلومات لصالح

١. صناع القرار
٢. العمال
٣. المنافسين
٤. الموردين

❖ من اهداف الذكاء الاستراتيجي:

١. تمكين المنظمات من الاستجابة للتغيرات البيئية.
٢. دفع العمال لزيادة الانتاج.
٣. زيادة وتوطيد علاقات العاملين ببعضهم البعض.
٤. تطوير مهارة لعاملين بالإدارة الوسطى

❖ من اهداف الذكاء الاستراتيجي :

١. تقديم أفكار غير هادفة.
٢. دفع العمال لزيادة الإنتاج.
٣. زيادة وتوطيد علاقات العاملين ببعضهم البعض.
٤. جميع ما ذكر خطأ.

❖ اهداف الذكاء الاستراتيجي توفير معلومات استراتيجية تمكن المنظمات من المحيطة بها حالياً أو مستقبلاً.

١. فهم التهديدات
٢. معالجة القضايا
٣. مراجعة المشاكل
٤. جميع ما ذكر خطأ

❖ من أهداف الذكاء الاستراتيجي تمكين المنظمات من الاستجابة للتغيرات البيئية الحالية والمستقبلية بالخطيط و.....

١. التنبؤ بالنتائج
٢. تحليل الوظائف
٣. مراجعه السوق
٤. التوصيف الجيد للوظائف

❖ من ... الذكاء الاستراتيجي تمكين المنظمات من الاستجابة للتغيرات البيئية؟

١. اهداف
٢. واجبات
٣. صلاحيات
٤. مقدرات

❖ من اهداف الذكاء الاستراتيجي توفير استراتيجية تمكن المنظمات من التهديدات المحيطة بها حالياً ومستقبلاً

١. معلومات
٢. اهداف
٣. أسواق
٤. منتجات

❖ من عناصر الذكاء الاستراتيجي:

١. القدرة التكنولوجية
٢. الدافعية.
٣. القدرة المالية.
٤. جميع ما ذكر خطأ.

❖ من عناصر الذكاء الاستراتيجي:

١. القدرة التكنولوجية.
٢. الشراكة.
٣. القدرة المالية.
٤. جميع ما ذكر صحيح.

❖ تعبير الدافعية من الذكاء الاستراتيجي؟

١. مشاريع
٢. عناصر
٣. برامج
٤. تحديات

❖ تعبير الرؤية المستقبلية عن:

١. قدرة القائد على اقامة تحالفات استراتيجية.
٢. قدرة الفرد على رؤية التطورات قبل حدوثها والذي يرتبط بشيء حصل سابقاً وينتظر نتيجته.
٣. الرؤيا المنامية.
٤. القدرة على توليف ودمج العناصر اكثر من فصلها الى اجزاء ثم تحليلها

❖ من عناصر الذكاء الاستراتيجي.....ويبرر دورها للقادة الناجحين في كونها مفتاح النجاح في التغيير الاستراتيجي

١. الدافعية
٢. الشراكة
٣. المهنية
٤. الرؤية المستقبلية

❖ تعبير الرؤية المستقبلية عن قدره القائد على رؤية التطورات قبل حدوثها والذي يرتبط بشيء حدث سابقاً وينتظر؟ ص ١٩

١. حدوثه مره اخرى
٢. نتيجته
٣. توقفه
٤. دمجه

❖ ويبرز دور الرؤية كعنصر للذكاء الاستراتيجي للقادة الناجحين كونها تساعده في مواجهة تحديات ادارة العمل المعرفى و.....

١. النوعي
٢. الجودة
٣. رأس المال الفكري
٤. التقني

❖ عن قدرة القادة على دفع وتحفيز الافراد على الایمان بهدف عام يجمعهم تنفيذه:

١. الابداع.
٢. الحدس العام.
٣. الدافعية.
٤. التوجه

❖ الدافعية تعني قدرة على دفع وتحفيز الأفراد على الإيمان بهدف عام يجمعهم تنفيذه؟

١. الموظفين
٢. التابعين
٣. القادة
٤. المسؤولين

❖ يعبر ... عن القدرة على توليف ودمج العناصر أكثر من فصلها إلى أجزاء ثم تحليلها:

١. التفكير بمنطق النظم.
٢. الاستشراف.
٣. الرؤية المستقبلية.
٤. الرؤية المتمامية

❖ يعبر التفكير بمنطق النظم عن القدرة على ودمج العناصر أكثر من فصلها إلى أجزاء ثم تحليلها

١. توليف
٢. تعريف
٣. تحديد
٤. بناء

❖ يساعد تفكير النظم القادة الناجحين كونه فرصة لمشاركة الأفراد وفرق العمل في

١. تفعيل الصراع
٢. تقليص المنتجات
٣. ترشيد الاستهلاك
٤. تحليل المشكلات

❖ تعبر....على قدرة القائد على إقامة تحالفات استراتيجية :

١. الاستشراف.
٢. الشراكة.
٣. الدعاية.
٤. الرؤية.

❖ تعبر الشراكة على قدرة القائد على إقامة استراتيجية

١. تحالفات
٢. رؤية
٣. أهداف
٤. جماعات

- ❖ يعبر.....من عناصر الذكاء الاستراتيجي على قدرة القادة على التفكير في نسق مفتوح وعلى إعادة تشكيل عناصر الخبرة في اشكال جديدة.
١. الدافعية
 ٢. الابداع
 ٣. الحدس
 ٤. الاستشراف
- ❖ يعرف الأبداع كعنصر من عناصر الذكاء الاستراتيجي على أنه قدرة القادة على التفكير في نسق.....
١. مفتوح
 ٢. واحد
 ٣. مغلق
 ٤. عالي
- ❖ من عناصر الذكاء الاستراتيجي ويعني قدرة متخذ القرار على الاستجابة السريعة بأعتماد الظن والتخمين المتكون من الخبرة الشخصية.
١. الدافعية
 ٢. الابداع
 ٣. الحدس
 ٤. الاستشراف
- ❖ يعرف الحدس بأنه قدرة متخذ القرار على الاستجابة السريعة بأعتماد الظن والتخمين من..
١. آراء الزملاء
 ٢. الخبرة الشخصية
 ٣. آراء المنافسين
 ٤. حاسوب الشركة
- ❖ حسب راي ستينيبرغ تمثل خصائص الذكاء الاستراتيجي في اعتماد القائد الذي استراتيجياً مهارة طويل الأمد
١. البصر
 ٢. العمر
 ٣. التركيز
 ٤. الصبر
- يوصف القادة الأذكياء استراتيجياً بأنهم ذوي حكمه ويحفزون الآخرين على الأداء المتميزة
١. أستقامه
 ٢. سرعة
 ٣. استعجال
 ٤. بطش

المحاضرة الخامسة

❖ هي خلل مفاجئ نتيجة لأوضاع غير مستقرة:

١. الحالة البركانية.
٢. الازمة.
٣. التقلبات البيئية.
٤. جميع ما ذكر خطأ.

❖ الازمة هي خلل مفاجئ نتيجة لأوضاع غير...؟

١. متحركة
٢. مستقرة
٣. القادة
٤. الزيان

❖ هي خلل مفاجئ نتيجة لأوضاع غير مستقرة يتربّع عليها تطورات غير متوقعة نتيجة عدم القدرة على احتواها من قبل

الأطراف المعنية وغالباً ما تكون بفعل الإنسان:

١. الحالة البركانية.
٢. الانفجار.
٣. التقلبات البيئية.
٤. جميع ما ذكر خطأ.

❖ تعرف الازمة بامّا عبارة عن خلل يؤثر.....على النظام بأكمله

١. مالي
٢. خارجي
٣. انساني
٤. سطحي

❖ الازمة هي خلل نتيجة لأوضاع غير مستقرة يتربّع عليها تطورات غير متوقعة نتيجة عدم القدرة على احتواها من قبل

الأطراف المعنية وغالباً ما تكون بفعل الإنسان:

١. مفاجئ
٢. سريع
٣. خطير
٤. معقد

❖ من اهم خصائص الازمات:

١. المفاجأة في حدوثها.
٢. التأخر في حدوثها.
٣. التنبؤ قبل حدوثها.
٤. التكرار.

❖ من اهم ... الأزمات المفاجأة في حدوتها؟

١. خصائص
٢. مؤشرات
٣. طرق
٤. اساليب

❖ للأزمة يؤدي بمتخذ القرار إلى الحيرة البالغة والعجز في مواجهة الأحداث المتسارعة لنقص المعلومات أو عدم دقتها :

١. التصاعد المفاجئ.
٢. التهديد.
٣. الصدمة.
٤. الضغط.

❖ من خصائص الأزمة تصاعدتها المفاجئ والتي يؤدي بـ إلى الحيرة البالغة.

١. الزيون
٢. متخذ القرار
٣. المنافس
٤. المدرب

❖ من خصائص الأزمة أنها تسبب في بدايتها صدمة ودرجة عالية من التوتر مما يضعف امكانيات العقل السريع لمواجهتها بسبب

١. قلة الخبرة
٢. الضعف
٣. الانشغال
٤. التردد

❖ من اهم اسباب الأزمات:

١. اليأس.
٢. سوء التقدير والتقييم.
٣. الادارة العشوائية.
٤. جميع ما ذكر صحيح.

❖ من اهم اسباب الأزمات ما يلي:

١. الحماس.
٢. سوء التقدير والتقييم.
٣. الادارة الرشيدة.
٤. جميع ما ذكر خطأ.

❖ من اهم الازمات سوء التقدير والتقييم؟

١. مكونات
٢. اسباب
٣. معالجات
٤. انواع

❖ من اسباب ظهور الإشاعات:

١. انعدام الحقائق لدى الناس.
٢. وجود اطماع لدى الغير.
٣. سوء الادارة.
٤. جميع ما ذكر صحيح.

❖ بعد انعدام الحقائق بين الناس من اسباب ظهور

١. الاشاعات
٢. عدم الرضا الوظيفي
٣. التكاسل عن العمل
٤. جميع ما ذكر صحيح .

❖ من اسباب حدوث الأزمات بين الافراد او الجماعات والدول

١. تعارض المصالح
٢. التماسک
٣. تبادل المصالح
٤. قلة الاحتكاك

ممن اسباب حدوث الأزمة حيث تقوم جماعات الضغط والمصالح باستخدامه لجني مكاسب غير عادلة من المنظمة، حيث
تلغا الى صنع الازمات المتالية للكيان الاداري.

١. سوء التقدير
٢. سوء الادراك
٣. الادارة العشوائية
٤. الرغبة في الابتزاز

❖ من اسباب حدوث الأزمة الياس لدى فئة معينة.. مما يؤدي إلى الأحباط وعدم الرغبة في ... والتطوير.

١. التعلم
٢. اتخاذ القرار
٣. التقليد
٤. المراجعة

❖ تمثل الازمة الزاحفة نوعاً مهماً من انواع الازمات ومثال لها.....

١. أزمة الديون الخارجية
٢. ازمة الرهائن
٣. أزمة الامطار
٤. جميع ما اذكر خطأ

❖ تعتبر الأزمة الضمنية المستترة من أخطر الأزمات بسبب غموض أسبابها وعناصرها ومثال لها

١. أزمة الأمطار
٢. أزمة الثقة في الجهاز المالي المصري
٣. ازمة الرهائن
٤. أزمة الاختبارات.

❖ من أنواع الأزمات المعنوية:

١. أزمة الديون.
٢. تدهور الانتماء.
٣. ظهور وباء.
٤. أزمة العمالة.

❖ يمكن اعتبار الأزمة حدث نتيجة لوفاة مدير ادارة التسويق على سبيل المثال نوع

١. الأزمات المادية
٢. الأزمات المتكررة
٣. الأزمات البسيطة
٤. الأزمات المعنوية

❖ من أخطر مراحل الأزمات هي مرحلة.

١. النضج.
٢. الميلاد والظهور.
٣. الانحسار والتقلص.
٤. النمو والاتساع.

❖ ان ظاهرة تفشي وباء في احدى المدن الصغيرة يمكن ان يوصف بأنه من نوع الازمات

١. المتكررة
٢. البسيطة
٣. الجزئية
٤. المعنوية

❖ يعتبر النضج من مراحل الأزمات ..

١. اخطر
٢. اسهل
٣. ابسط
٤. اسرع

المحاضرة السادسة

❖ الادارة الازمة تعني الاعداد والتقدير للمشكلات الداخلية والخارجية التي تهدد خطيره سمعة المنظمة وربحيتها او بقائها في السوق

١. العشوائي
٢. الجماعي
٣. السريع
٤. المنظم

❖ الازمة تعني الاعداد والتقدير للمشكلات الداخلية التي خطيرة سمعة المنظمة وربحيتها او بقائها في السوق

١. فن
٢. تضخيم
٣. إدارة
٤. تفعيل

❖ يطلق على علم صناعة الازمات للتحكم والسيطرة على الآخرين :

١. الادارة بالأهداف.
٢. الادارة العلمية.
٣. الادارة بالتفاصيل.
٤. الادارة بالأزمات.

❖ يطلق على الادارة بالأزمات علم الازمات للتحكم والسيطرة على الآخرين

١. مكافحة
٢. دراسة
٣. صناعة
٤. تجنب

❖ من أهم مواصفات الادارة بالأزمات :

١. عدم الجاهزية.
٢. الضعف في توزيع الأدوار.
٣. تهيئة المسرح الأذموي.
٤. جميع ما ذكر خطأ.

❖ تعتبر عملية من أهم مواصفات الادارة بالأزمات

١. الأعداد المبكر.
٢. التجاهل
٣. رفض المبررات
٤. جميع ما ذكر خطأ

❖ من مبادئ التعامل مع الأزمة هو:

١. التعاون في معالجة الأزمة.
٢. جاهل الأزمة.
٣. اتخاذ القرار الفردي في معالجة الأزمة.
٤. جميع ما ذكر خطأ.

❖ التعاون في معالجه الأزمة يمثل أهم التعامل معها؟

١. انواع
٢. خصائص
٣. صفات
٤. مبادئ

❖ من المبادئ المتبعة في التعامل مع الأزمة والتي تؤمن السيطرة على الأزمة وتنثر حركة القوة الصانعة لها .

١. المبالغة
٢. التعاون
٣. التفوق
٤. توخي الهدف

❖ من الاستراتيجيات المستخدمة لمواجهة الأزمة استراتيجية وقف النمو والتي تقوم على مبدأبذل الجهد ومنع التدهور.

١. قبول الامر الواقع
٢. المواجهة
٣. التجاهل
٤. الحل السلمي

❖ من أنواع الاستراتيجيات المستخدمة لمواجهة الأزمة استراتيجية ويتم استخدامها في حالة مواجهة أزمة مجهولة.

١. العنف
٢. التقدير
٣. التسامح
٤. التأقلم

❖ من الاستراتيجيات المتبعة في مواجهة الأزمة استراتيجية تصعيد الأزمة من خلال دفع القوى المشاركة في الأزمة إلى مرحلة متقدمة تظهر فيها الخلافات وتسع بالصراع بينها

١. مواجهة
٢. صناعة
٣. مراقبة
٤. مشاهدة

❖ من الاستراتيجيات المتبعة في مواجهة الأزمة استراتيجية وتصلح مع الأزمات الجارفة التي يصعب الوقوف أمامها

١. التجزئة
٢. تغيير مسار الأزمة
٣. وقف التمو
٤. العنف

❖ تعمل استراتيجية من خلال دفع القوى المشاركة في صناعه الأزمة إلى مرحلة متقدمة تظهر فيها الخلافات وتسع بالصراع بينها

١. العنف
٢. تصعيد الأزمة
٣. تغيير مسار الأزمة
٤. التجزئة

❖ ان تقدير الموقف الازموي يعتبر من المنظمات الإدارية للتعامل مع الأزمات ويشمل تحليلًا كاملاً الأزمة وتطورها

١. حلول
٢. أسباب
٣. نوعية
٤. صفات

المحاضرة السابعة

❖ يُعرف التسويق الأخضر بأنه:

١. بيع المنتجات والخدمات بالأقسام.
٢. بيع المنتجات والخدمات التي تتسم في كونها صديقة للبيئة.
٣. بيع المنتجات والخدمات رخيصة الثمن.
٤. بيع الخضروات.

❖ يهدف التسويق الأخضر إلى تحقيق الموازنة بين :

١. حاجات الزبائن ومتطلبات البيئة وهدف الربحية.
٢. حاجات العاملين والإدارة وهدف الربحية.
٣. حاجات الزبائن الجدد.
٤. جميع ما ذكر صحيح.

❖ عرفت.....التسويق الأخضر بأنه تسويق المنتجات التي تعتبر صديقة للبيئة وان تكون آمنة :

١. جمعية التسويق الأمريكية.
٢. جمعية التسويق الأوروبية.
٣. الجمعية السعودية للتسويق.
٤. جميع ما ذكر خطأ.

❖ يعرف التسويق الأخضر على أنه مدخل إداري مبدع يهدف الى تحقيق الموازنة ما بين حاجات الزبائن ومتطلبات.....وهدف

الربحية:

١. العمال.
٢. أصحاب المصالح.
٣. البيئة.
٤. السوق.

❖ يعرف التسويق بأنه بيع المنتجات والخدمات التي تتسم في كونها صديقه للبيئة؟

١. التقليدي
٢. الأخضر
٣. الالكتروني
٤. المباشر

❖ يعرف التسويق الأخضر على أنه مدخل إداري مبدع يهدف الى تحقيق ما بين حاجات الزبائن ومتطلبات البيئة وهدف

الربحية:

١. الموازنة
٢. التنسيق
٣. المنافسة
٤. التعارض

❖ هناك عدد من الأشياء التي دفعت أنصار البيئة الىأخذ دور مهم في حماية البيئة منها :

١. اهتمام أصحاب الشركات بالبيئة.
٢. الاستهلاك الفاحش وغير المنظم للموارد الطبيعية.
٣. الاستهلاك المنظم للموارد الطبيعية.
٤. غير موجود في تصوير الأسئلة.

❖ هناك عدد من الأشياء التي دفعت الىأخذ دور مهم في حماية البيئة منها الاستهلاك الفاحش وغير المنظم للموارد

الطبيعية:

١. أنصار البيئة
٢. أصحاب البيئة
٣. اعداء البيئة

٤. جميع ما ذكر صحيح

هناك عدد من الأشياء التي دفعت أنصار البيئة الىأخذ دور مهم في منها الاستهلاك الفاحش وغير المنظم للموارد الطبيعية:

١. حماية البيئة
٢. المنافسة
٣. محاربة البيئة
٤. الادارة

❖ الحركة حركة اجتماعية تهدف الى تثبيت حقوق الافراد والمستهلكين وتذكير المتسوقين بمسؤولياتهم الاجتماعية

١. الاستهلاكية
٢. الترويجية
٣. التسويقية
٤. التصحيحية

❖ ظهر مصطلح التسويق الأخضر لأول مره في ورشة العمل التي اقامتها عام ١٩٥٧ ص ٣١

١. جميعه حقوق المستهلك
٢. جميعه حماية البيئة
٣. جميعه التسويق الامريكية
٤. منظمه الصحة العالمية

❖ من معوقات تطبيق التسويق الأخضر ما يلي:-

١. قلة خبرة رجال البيع.
٢. الارتفاع النسبي لأسعار المنتجات الخضراء بسبب اعتمادها على الموارد الطبيعية
٣. عدم وجود موزعين.
٤. عدم وجود مروجين.

❖ من معوقات تطبيق التسويق الأخضر ما يلي.....

١. ارتفاع أسعار المنتجات الخضراء
٢. عدم وجود موزعين
٣. عدم وجود مروجين
٤. قلة خبرة رجال البيع

❖ من معوقات التسويق الأخضر الارتفاع النسبي لأسعار المنتجات الخضراء بسبب اعتمادها على الموارد الطبيعية؟

١. تطوير
٢. تطبيق
٣. تجهيز
٤. تنوع

❖ من معوقات تطبيق التسويق الأخضر الارتفاع النسبي لأسعار المنتجات الخضراء بسبب اعتمادها على

١. الانتاج الكثيف
٢. الموارد الطبيعية
٣. التكنولوجيا المختلفة
٤. العمالة الماهرة

❖ من معوقات تطبيق التسويق الأخضر ضعف النشاط لمؤسسات الأعمال نحو المنتجات الخضراء

١. الترويجي
٢. الإداري
٣. التنافسي
٤. المالي

❖ من اهم النتائج التي يحققها التسويق الأخضر:

١. القبول الاجتماعي للمنظمة.
٢. قلة خدمات ما بعد البيع.
٣. الدفع النقدي لشراء السلع.
٤. جميع ما ذكر غير صحيح.

❖ من النتائج المحققة للتسويق الأخضر بسبب المساهمة في حماية البيئة:

١. الربح العالى
٢. القبول الاجتماعي
٣. التركيز على الترويج فقط
٤. التركيز على الزبائن فقط

المحاضرة الثامنة

❖ هو ذلك الشخص الذي يكون مهتم بالبيئة وملزم بالقضايا التي تتناولها:

١. المستهلك المرتقب.
٢. المستهلك الأخضر.
٣. مدير المبيعات.
٤. رجل المبيعات.

❖ من خصائص المستهلك الأخضر:

١. قبول الممارسات التي تلحق ضرراً بالبيئة.
٢. القدرة العالية على الشراء.
٣. رفض الممارسات التي تلحق ضرراً بالبيئة.

٤. ليس لديه ثقافة شرائية.

❖ المستهلك هو ذلك الشخص الذي يكون مهتم بالبيئة وملزم بالقضايا التي تتناولها

١. الأخضر
٢. المرتب
٣. المستهدف
٤. الأسماء

❖ من خصائص المستهلك الأخضر الممارسات التي تلحق ضرراً بالبيئة.

١. رفض
٢. قبول
٣. تشجيع
٤. خلق

❖ من خصائص المستهلك الأخضر رفض الممارسات التي تلحق ضرراً بـ ...

١. الشركة
٢. المنظمة
٣. البيئة
٤. السوق

❖ يتصف المستهلك الخضرأن لديه القدرة في تعلم القضايا المتصلة بالبيئة بهدف سلوكه اليومي

١. توجيه
٢. تشجيع
٣. كبت
٤. تكثيف

❖ من أسباب التوجه الاستراتيجي للشركات نحو المنتجات الخضراء تكاليف التشغيل بالالتزام بمعايير العمل وتحسين كفاءة الإنتاج

١. تخفيض
٢. مراقبة
٣. زيادة
٤. حصر

❖ يصنفون بالمستهلك الأسماء، فهم يبتعدون عن اللون الأخضر تماماً فهم غير مهتمون بالقضايا البيئية:

❖ يوصف بأنهم غير مهتمين بالقضايا البيئية وغير متألفين معها تماماً

١. البراهم.
٢. الخضر شديد الأخلاص.
٣. اللامبالون.

٤. المتذمرون.

❖ يطلق على مجموعه الأخضر الفاتح.

١. البراعم
٢. الخضر شديد الاخلاص
٣. المشترون الخضر
٤. المتذمرون

❖ من نماذج المستهلك الأخضر ... ويطلق على هذه المجموعة مسمى الأخضر الفاتح

١. المشترون الخضر
٢. البراعم
٣. المتذمرون
٤. اللامبالون

❖ من نماذج الأخضر ما يعرف بالمشترون الخضر

١. المنتج
٢. المستهلك
٣. المصنع
٤. المورد

❖ من استراتيجيات التسويق الأخضر الاستراتيجية والتي تمثل توجه أخضر صارم أو شديد في عمل الشركة في منتجاتها أو تعاملها مع البيئة الطبيعية:

١. الخضراء الدفاعية
٢. الشديدة الخضراء
٣. المائلة للاخضرار
٤. الظل الأخضر

❖ يعتمد نظام توزيع المنتج الأخضر على ما يسمى ب.....

١. التدوير
٢. التجزئة
٣. التخفيض
٤. الترويج

❖ يتميز المنتج الأخضر عن المنتج التقليدي في أن المنتج الأخضر يتم تصنيعه بطاقة وموارد طبيعية .. مقارنة بالمنتج التقليدي:

١. أكثر
٢. أقل
٣. ردئيه
٤. مستوردة

❖ استخدام وسائل النقل العام في التنقل في المسافات بدل السيارة

١. الطويلة
٢. المترجة
٣. القرية.
٤. البعيدة

❖ يختلف المزيج التسويقي الأخضر عن المزيج التسويقي التقليدي في أن السوق في المزيج التسويقي الأخضر تكون أبعاده الجغرافية.....

١. كبيرة
٢. واسعة
٣. ضيقه
٤. ممتدة

المحاضرة التاسعة

❖ هو كافة الأنشطة التي تنفذ من خلال الانترنت لجذب الزبائن والاحتفاظ بهم وجلب الأرباح:

١. الترويج
٢. التسويق الالكتروني.
٣. التسويق الأخضر.
٤. جميع ما ذكر خطأ.

❖ التسويق الالكتروني هو التسويق عبر الانترنت ويسمى ب.....

١. التسويق الرقمي
٢. التسويق الأخضر
٣. التسويق المباشر
٤. جميع ما ذكر صحيح

❖ التسويق الالكتروني هو كافة الأنشطة التي تنفذ من خلال..... لجذب الزبائن والاحتفاظ بهم وجلب الارباح

١. السوق
٢. الانترنت
٣. الترويج
٤. التوزيع

❖ يعرف **Mark Sceant** التسويق الإلكتروني بأنه كافة الأنشطة التي تنفذ من خلال الانترنت ل..... الزبائن والاحتفاظ بهم وجلب الأرباح :

١. جذب
٢. تحليل
٣. تنظيم

٤. توصيف

❖ من مجالات التسويق الإلكتروني الإعلان عن وعن المنتجات .

١. السوق
٢. المدراء
٣. العمال
٤. المنظمة

❖ من مجالات التسويق الإلكتروني:

١. الإعلان عن المنظمة وعن منتجاتها وخدماتها.
٢. البيع.
٣. خدمة الزبائن.
٤. جميع ما ذكر صحيح.

❖ من مجالات التسويق الإلكتروني والمختصة بجمع المعلومات الثانوية عن الشركات المنافسة :

١. التوزيع
٢. بحوث التسويق
٣. الشراء
٤. الإعلان

❖ من مجالات التسويق الإلكتروني ... عن المنظمة وعن
منتجاتها وخدماتها

١. التنظيم
٢. التعبير
٣. التشفير
٤. الإعلان

❖ بعد البيع عبر الانترنت أحد اشكال قنوات المباشر إلى المستهلك

١. التوزيع
٢. الترويج
٣. بحوث التسويق
٤. الإعلان

❖ من اهداف التسويق الإلكتروني:

١. زيادة الارباح دون مراعاة للمنتج وذوق المستهلك.
٢. عدم الاهتمام بشكاوى الزبائن
٣. عدم تقديم خدمات ما بعد البيع.
٤. تحسين الصورة الذهنية للشركة والمنتجات المعروضة

- ❖ من اهداف التسويق الالكتروني تخفيف وتحقيق السرعة في أداء الاعمال
 - ١. مشاكل العملاء
 - ٢. نسبة مردودات المبيعات
 - ٣. رضا العملاء
 - ٤. التكاليف

- ❖ من اهداف التسويق الالكتروني البحث عن
 - ١. المستهلكين الجدد
 - ٢. الموردين
 - ٣. الشركاء
 - ٤. الموزعين

- ❖ من اهداف التسويق الالكتروني زيادة نطاق
 - ١. السوق
 - ٢. العمال
 - ٣. الموظفين
 - ٤. المكاتب

- ❖ من اهداف التسويق الالكتروني تحسين للشركة والمنتجات المعروضة
 - ١. ذوق المستهلك
 - ٢. شكاوى الزبائن
 - ٣. خدمات ما بعد البيع
 - ٤. الصورة الذهنية

- ❖ من ابعاد التسويق الالكتروني إمكانية دخول المستهلكين الى والتسوق منه في الوقت المناسب لهم
 - ١. المحالات
 - ٢. المعارض التجارية
 - ٣. الموقع الالكتروني
 - ٤. السوبرماركت

- ❖ ان الدخول السريع والسهل الى الانترنت ساعد على التسويق الامر الذي يتطلب ضرورة معرفة ما تفعله المنظمات المنافسة
 - ١. انكماش
 - ٢. تعريف
 - ٣. عولمة
 - ٤. محلية

❖ يختلف التسويق الالكتروني عن التسويق التقليدي في :

١. اعتماد التسويق الالكتروني على شبكة الانترنت
٢. اعتماد التسويق الالكتروني على رجال بيع مهرة
٣. اعتماد التسويق الالكتروني على اسواق جماهيرية.
٤. جميع ما ذكر صحيح.

❖ يختلف التسويق الالكتروني عن التسويق التقليدي في

١. امكانية اتصال المنظمة بأعداد كبيرة من الزائرين
٢. اعتماد التسويق الالكتروني على رجال بيع مهرة
٣. اعتماد التسويق الالكتروني على اسواق جماهيرية.
٤. اعتماد التسويق التقليدي على الانترنت

❖ يختلف التسويق الالكتروني عن التسويق التقليدي في اعتماد التسويق الالكتروني على

١. شبكة الانترنت
٢. الاسواق الجماهيرية
٣. الساحات العامة
٤. المعارض الحكومية

❖ من التحديات التي تواجهها لتسويق الالكتروني:

١. قلة الزبائن.
٢. عدم امكانية لمس المستهلك للسلعة قبل شرائها.
٣. قلة السلع.
٤. كل ما سبق ذكره صحيح.

❖ من التحديات التي تواجه التسويق الالكتروني:

١. حذر الزبائن
٢. قلة الزبائن.
٣. قلة السلع
٤. كل ما ذكر خطأ

❖ من التحديات التي تواجه التسويق الالكتروني حذر الزبائن من التعامل الإلكتروني بسبب نقصالكتروني

١. المرجع
٢. التعلم
٣. الأمان
٤. المنهج

❖ من التي تواجه التسويق الإلكتروني عدم امكانية لمس المستهلك للسلعة

١. الفوائد
٢. التحديات
٣. المميزات
٤. الابحاث

❖ تمثل جزء من الأعمال الإلكترونية التي تم بواسطه الوسط الإلكتروني والتي تتضمن صفات تجارية (عمليات البيع والشراء)

١. التسويق الإلكتروني
٢. الأعمال الإلكترونية
٣. التجارة الإلكترونية
٤. التسويق التقليدي

❖ اعتماد التسويق الإلكتروني على تكنولوجيا المعلومات يعطيه افضلية في تقديم المعلومات ذات الطبيعة ... مع الزبائن

١. التبادلية
٢. المحلية
٣. العالمية
٤. الموسمية

❖ من مزايا التسويق الإلكتروني ... على تلبية احتياجات الأفراد والشركات والمؤسسات الحكومية في أن واحد:

١. عدم الإمكانية
٢. العجز
٣. عدم القدرة
٤. القدرة

المحاضرة العاشرة

❖ هي القيم والعادات والمعتقدات السائدة في مجتمع ما وكذلك الإنتاج المادي الذي يعكس تلك القيم:

١. الحضارة.
٢. الثقافة.
٣. المدنية.
٤. المشاركة.

❖ تعرف الثقافة على أنها القيم والعادات والمعتقدات السائدة في مجتمع ما وكذلك الإنتاج....الذي يعكس تلك القيم

١. المادي
٢. الحالي
٣. النوعي
٤. الخاص

❖ تعتبر الثقافة منا لعوامل التي تؤثر على بيئة الأعمال، وتتميز الثقافة بأنها:

١. لا يتم نقلها من جيل لآخر.
٢. غير قابلة للتعديل أو التغيير.
٣. غير مهمة في بيئة الأعمال.
٤. تنشأ عن الحياة الاجتماعية البشرية.

❖ تتميز الثقافة بأنها...

١. قابلة للتبدل والتغيير
٢. جامدة
٣. غير قابلة للنقل
٤. غير قابلة للتقليد

❖ الشركات متعددة الثقافات هي الشركات التي :

١. تعمل في المجال الثقافي.
٢. تمتلك موارد بشرية من خلفيات وخبرات وثقافات متنوعة.
٣. تركز على توظيف النساء فقط.
٤. كل ما ذكر صحيح.

❖ الشركات متعدد الثقافات هي الشركات التي تمتلك من خلفيات وخبرات وثقافات متنوعة

١. اصول
٢. موارد بشرية
٣. ماكينات
٤. محلات

❖ من خصائص الشركات متعددة الثقافات:

١. تنوع الموارد البشرية.
٢. غياب التمييز.
٣. التكامل لمهيكل.
٤. كل ما ذكر صحيح.

❖ من خصائص الشركات متعددة الثقافات ما يلي:

١. تنوع الموارد البشرية.
٢. التمييز بين العاملين.
٣. عدم التكامل الهيكل.
٤. ارتفاع الصراعات الداخلية.

❖ من الخصائص التي تميز بها الشركات متعددة الثقافات غياب.....

١. التنوع في الموارد البشرية
٢. عنصر المرأة العاملة
٣. التكافل
٤. التمييز

❖ من خصائص الشركات المتعددة الثقافات وجود مستويات منخفضه من.....

١. الجودة
٢. الزبائن
٣. الصراعات
٤. الأرباح

❖ من خصائص الشركات متعددة الثقافات التكامل.....

١. البشري
٢. الرامي
٣. الهيكلي
٤. الافقى

❖ ان الغموض وعدم الارتياح الذي يتولد لدى العاملين بسبب تعاملهم مع ثقافة جديدة غير مألوفة نتيجة لإدراكم ان الاخرين يختلفون عنهم بطريقة لا يمكن تخيلها يسمى بي:

١. الصدمة الحضارية.
٢. الصدمة الثقافية.
٣. سوء الفهم.
٤. كل ما ذكر خطأ.

❖ تعرف الصدمة الثقافية بانها وعدم الارتياح الذي يتولد لدى العاملين بسبب تعاملهم مع ثقافة جديدة غير مألوفة

١. الروح الجديدة
٢. الغموض
٣. سرعة الفهم
٤. التفكك

❖ من انواع الثقافات المتعددة على بيئه الاعمال:

١. الثقافة القوية
٢. ثقافة التآمر.
٣. ثقافة التسلط.
٤. جميع ما ذكر صحيح.

❖ الثقافة التي تتميز بخاصية سيطرة المديرين ذوي النفوذ ومقاومة التغيير وإظهار العداء لمن ينافر أسلوب العمل الجديد هي:

١. الثقافة القوية.
٢. الثقافة غير السوية.
٣. الثقافة غير المتكيفة.
٤. الثقافة الضعيفة.

❖ من الخصائص التي تتميز بها الثقافة مبدأ مقاومة التغيير وإظهار العداء لمن ينافر أسلوب العمل الجديد

١. القوية
٢. المتكيفة
٣. الضعيفة
٤. غير السوية

❖ تتميز الثقافة المتكيفة بخاصية

١. مقاومة التغيير.
٢. اظهار العداء اسلوب العمل الجديد
٣. احتضان الابتكار والابداع.
٤. اعتماد سياسة الباب المفتوح

❖ من الخصائص الرئيسية للثقافة المتكيفة

١. الخوف من المنافسين الجدد
٢. البعد عن الابداع والابتكار
٣. عدم القدرة على التغيير
٤. الريادة في الاعمال

❖ الثقافة التي تتميز بالاتصال المحدود بين أعضاء الجماعة فيها هي.....

١. الثقافة القوية
٢. الثقافة المتناثرة
٣. الثقافة غير المتكيفة
٤. الثقافة الضعيفة

❖ تتميز ثقافة بوجود درجة عالية من الصداقة بين افراد جماعتها

١. المجتمع
٢. الاجراء
٣. شبكة العلاقات
٤. المهمة

❖ من الخصائص الرئيسية التي تتميز بها ثقافة القوة.

١. البناء البيروقراطي
٢. الرشد والعقلانية
٣. ضعف القرارات
٤. الاستقلالية النسبية

❖ من الخصائص التي تتميز بها ثقافة الدور الرسمية

١. العالية
٢. المنبسطة
٣. المنفردة
٤. الغامضة

❖ ان اهم ما يميز ثقافة المهمة وجود تراكم كبير من

١. المشاكل
٢. الخبرة
٣. الصراع
٤. الإخفاقات

❖ الثقافة التي يكون التفاهم والاتصال بها يعتمد على لغه الجسد واللحن الصوتي فضلا عن المكتوب تسمى الثقافة

١. ذات السياقات اللغوية العالية
٢. ذات السياقات اللغوية الواطئة
٣. احاديه التركيز
٤. متعددة التركيز

❖ من خصائص الثقافة المتكيفة تبني عالية

١. تحفظات
٢. محاذير
٣. مخاطر
٤. تحوطات

❖ من البدائل التي تعتمدتها الشركات الدولية في مواجهة الثقافية الاحتفاظ بالأطار العام للسلعة في البلد الأم مع

أدخال بعض التعديلات

١. المشاكل
٢. الاختلافات
٣. الاختفالات
٤. المهارات

المحاضرة الحادية عشر

❖ تعرف الشركة العائلية على انه :

١. الشركة التي تكون مملوكة للقطاع العام.
٢. الشركة التي يكون أكثر من 50% من اسهم التصويت مملوكة لعائلة واحدة.
٣. الشركة المندمجة مع شركات أخرى.
٤. جميع ما ذكر صحيح.

❖ تعرف الشركة العائلية على انها:

١. الشركة التي تكون للأبن الأكبر في العائلة.
٢. الشركة التي تكون مملوكة للجيل الثاني من أفراد العائلة.
٣. الشركة المندمجة مع شركات أخرى.
٤. الشركة كبيرة الحجم.

❖ تتمتع الشركات العائلية التقليدية بما يلي:

١. النمو المطرد البطيء
٢. التمتع بالتأثير الاجتماعي البارز لأفراد العائلة.
٣. قدرتها على التخطيط لاستمرارها لفترة طويلة.
٤. جميع ما ذكر صحيح.

❖ تميز الشركات العائلية التقليدية بتوقع استمرارها في نفس مجال الاعمال الذي تم بواسطة...

١. المؤسس
٢. القانون
٣. المدراء الحاليين
٤. الاسرة الحالية

❖ تبع.....عندما يرغب الأفراد القدماء في استمرار وتكثيف الجهود في نفسها لمنتجات أو الخدمات رغم تقادمها وتدور مبيعاتها، بينما نجد أفراد آخرين من الجيل الثاني يرغبون في ممارسة أسلوب إداري:

١. الشركات العائلية الرياضية.
٢. الشركات العائلية التقليدية.
٣. الشركات العائلية الصراعية.
٤. الشركات الحديثة.

❖ عندما يفشل العمل الاستشاري في الشركات العائلية بسبب ان موقف كل فرد يكون قائما على ثوابت وافتراضات لا تقبل المناقشة

١. التقليدية
٢. الرياضية
٣. البدائية

٤. الصراعية

❖ تتبّع الشركات العائلية الصراعية عندما يرغب الأفراد في استمرار وتكثيف الجهد في نفس المنتجات أو الخدمات رغم تقادمها وتدحرج مبيعاتها، بينما نجد أفراد آخرين من الجيل الثاني يرغبون في ممارسة أسلوب إداري آخر:

١. القدماء
٢. الجدد
٣. في الادارة
٤. النشطاء

من انواع الشركات العائلية:

١. الشركات الريادية.
٢. الشركات عابرة القارات.
٣. الشركات متعددة الأغراض.
٤. الشركات الصغيرة.

❖ الشركات العائلية هي أصعب انواع الشركات العائلية التي يمكن التعامل معها

١. الصراعية
٢. التقليدية
٣. الخاصة
٤. الريادية

❖ تمثل الشركات العائلية المسجلة في المملكة العربية السعودية نسبة من إجمالي الشركات المسجلة

❖ تمثل الشركات العائلية في السعودية وإيطاليا نسبة من عدد الشركات المسجلة

١. %٨٥
٢. %٩٥
٣. %٩٠
٤. %٨٠

❖ في دول تتراوح نسبة الشركات العائلية ما بين ٧٠% إلى ٩٥% من إجمالي الشركات العامة بهذه الدول:

١. الخليج العربي.
٢. الاتحاد الأوروبي.
٣. آسيا.
٤. المغرب العربي.

❖ يبلغ عدد الشركات العائلية المسجل في الولايات المتحدة الأمريكية حوالي منشأه

١. ١٥ مليون
٢. ٢٥ مليون
٣. ٢٠ مليون
٤. ٤٩ مليون

❖ تميز الشركات العائلية ب :

١. هوماش الربح المرتفعة.
٢. معدلات نمو مبيعات مرتفعة.
٣. معدلات نمو اصول مرتفعة.
٤. جميع ما ذكر صحيح.

❖ من التحديات الداخلية التي تواجه الشركات العائلية

١. ثورة المعلومات والاتصالات
٢. سرعة التغيير
٣. ضعف التخطيط الاستراتيجي
٤. التكتلات الاقتصادية الدولية

❖ من الملاحظ في الشركات العائلية أن مبادئ وقيم العائلة تؤثر على وقيم العمل في الشركة :

١. حجم.
٢. شكل.
٣. ثقافة.
٤. سرعة.

❖ يلاحظ أن الشركات العائلية التقليدية تنمو نمواً بطيئاً مطرداً اعتماداً على في الأسواق:

١. حجمها.
٢. تقنياتها.
٣. دورانها.
٤. سمعتها.

❖ تميز الشركات العائلية التقليدية بطول البقاء في السوق و لدى عملائها

١. السمعة الطيبة
٢. الشكاوى الكثيرة
٣. ضعف الولاء
٤. الاستجابة الضعيفة

❖ من مواطن الضعف في الشركات العائلية التوجه في صناعة القرارات:

١. الحديث.
٢. العقلاني.
٣. الروحاني.
٤. العاطفي.

المحاضرة الثانية عشر

❖ ساهمت المالية والإدارية للعديد من الشركات الى زيادة اهتمام الدول والمجتمعات بحكمة الشركات

١. المراكز
٢. المعاهد
٣. الانحرافات
٤. التجمعات

❖ الأطراف المعنية بتطبيق حوكمة الشركات:

١. الدفاع المدني
٢. الجامعات.
٣. المساهمين.
٤. جميع ما ذكر خطأ.

❖ تعرف حوكمة الشركات بأنها مجموعة القواعد والحوافز التي تهتم بها ادارة الشركات لتعظيم الشركه وقيمتها على المدى البعيد لصالح المساهمين

١. ربحيه
٢. بنيه
٣. حجم
٤. مكانه

❖ تعرف حوكمة الشركات بأنها مجموعة من الطرق التي يمكن من خلالها ان يتتأكد من تحقيق ربحية معقولة لاستثماراتهم

١. المستثمرون
٢. الموظفين
٣. المدراء
٤. العمال

❖ من الأطراف المعنية بتطبيق مفهوم حوكمة الشركات :

١. الدفاع المدني.
٢. الجامعات.
٣. مجلس الإدارة

٤. الجمعيات الخيرية

- ❖ يعتبر المساهمين من الاطراف المعنية ب..... حوكمة الشركات
 - ١. تشريع
 - ٢. تصديق
 - ٣. تطبيق
 - ٤. تأسيس
- ❖ من المحددات الأساسية لتطبيق مفهوم حوكمة الشركات، المحددات الخارجية وتمثل في التي تعمل فيها الشركات .
 - ١. التنظيم.
 - ٢. البيئة.
 - ٣. المجال.
 - ٤. الخدمة.
- ❖ من المحددات الأساسية لتطبيق مفهوم حوكمة الشركات المحددات وتمثل في البيئة الذي تعمل فيها الشركات :
 - ١. الخارجية
 - ٢. الداخلية
 - ٣. العامة
 - ٤. الخاصة
- ❖ من المبادئ الأساسية لحوكمة الشركات:
 - ١. المعاملة المتساوية للمساهمين.
 - ٢. الافصاح والشفافية.
 - ٣. مسئوليات مجلس الادارة.
 - ٤. جميع ما ذكر صحيح.
- ❖ من المبادئ الأساسية لحوكمة الشركات :
 - ١. التمييز في المعاملة بين المساهمين القدماء والجدد.
 - ٢. انعدام الشفافية.
 - ٣. مسئوليات مجلس الإدارة.
 - ٤. جميع ما ذكر خطأ.
- ❖ من مبادئ حوكم الشركات ضمان وجود أساس فعال لحوكمة الشركات، أن ينبغي على إطار حوكمة الشركات أن يشجع على الشفافية و الأسواق.
 - ١. كفاءة.
 - ٢. زيادة.
 - ٣. صغر حجم.
 - ٤. كبر حجم.

❖ من المبادئ الأساسية لحوكمة الشركات مبدأ المعاملة المتساوية ل.....

١. المساهمين
٢. المنافسين
٣. المراقبين
٤. المراجعين

❖ من المعلومات التي يعنيها كمبدأ من مبادئ حوكمة النتائج المالية وعمليات الشركة.

١. المراجعة
٢. الموازنة
٣. التخطيط
٤. الإفصاح

❖ من المعلومات التي يعنيها كواحد من المبادئ الأساسية لحوكمة الشركات ما يسمى بعوامل المخاطرة المتوقع حدوثها للشركة.

١. التنبؤ
٢. الإفصاح
٣. المساواة
٤. التمييز

❖ من المعلومات التي يعنيها الإفصاح، الملكيات الكبرى وللأصوات وحقوق:

١. الملكية.
٢. الطبع.
٣. التصويت.
٤. النشر.

❖ من مزايا ومنافع حوكمة الشركات :

١. زيادة فرص العمل لأفراد المجتمع.
٢. زيادة مخاطر الفساد.
٣. ضعف المنافسين الجدد.
٤. صعف الأداء العام للشركات.

❖ من مزايا ومنافع حوكمة الشركات :

١. تخفيف المخاطر المتعلقة بالفساد.
٢. زيادة المخاطر المتعلقة بالفساد.
٣. إضعاف المنافسين الجدد.
٤. ضعف الأداء العام للشركات.

من حوكمة الشركات جذب الاستثمارات الأجنبية.

١. سلبيات .
٢. مزايا .
٣. أنواع .
٤. مشاكل .

المحاضرة الثالثة عشر

❖ تعرف بأنها التزام منظمة الاعمال تجاه المجتمع الذي تعمل فيه :

١. الانشطة التطوعية.
٢. المسؤولية الاجتماعية.
٣. الانشطة الجماعية.
٤. المسؤولية الفردية.

❖ تعرف المسؤولية الاجتماعية بأنها منظمته الاعمال تجاه المجتمع الذي تعمل فيه

١. راي
٢. التزام
٣. نظرا
٤. مسألة

❖ لقد ظهرت المسؤولية الاجتماعية كتفاعل لعده عوامل منها اهتمام الجامعات ومراكز البحث بتدريس مساقات تخصص علاقة الاعمال ب

١. المدارس
٢. التطور
٣. الاسر
٤. المجتمع

❖ تعرف المسؤولية الاجتماعية بأنها التزام منظمة الاعمال تجاه الذي تعمل فيه

١. المجتمع
٢. المكان
٣. السوق
٤. جميع ما ذكر صحيح

❖ تأتي أهمية المسؤولية الاجتماعية من حيث أنها :

١. تساهم في زيادة الربح على حساب المصالح الأخرى.
٢. تساهم في زيادة الانتاج على حساب الجودة.
٣. تعمل على تحسين نوعية الحياة في المجتمع سواء من ناحية البنية التحتية او الناحية الثقافية.
٤. جميع ما ذكر صحيح.

❖ من أبعاد المسئولية الاجتماعية:

١. البعد الرياضي.
٢. البعد السياسي.
٣. البعد الاقتصادي.
٤. جميع ماذكر خطأ.

❖ من ضمن العناصر الفرعية للبعد الأخلاقي للمسؤولية الاجتماعية ما يلي :

١. مراعاة الجوانب الأخلاقية في الاستهلاك.
٢. مراعاة مبدأ تكافؤ الفرص في التوظيف.
٣. مراعاة حقوق الإنسان.
٤. جميع ماذكر صحيح.

❖ من ضمن العناصر الفرعية للبعد الأخلاقي للمسؤولية الاجتماعية ما يلي:

١. عدم مراعاة الجوانب الأخلاقية في الاستهلاك.
٢. مراعاة حقوق الإنسان.
٣. عدم مراعاة مبدأ تكافؤ الفرص في التوظيف.
٤. جميع ما ذكر صحيح.

❖ تعتبر مراعاة حقوق الإنسان ضمن العناصر للبعد الأخلاقي للمسؤولية الاجتماعية:

١. الفرعية
٢. الأساسية
٣. الرئيسية
٤. غير الضرورية

❖ من العناصر الفرعية للبعد القانوني الخاص بالمسؤولية الاجتماعية عدم التجارة بالمواد....

١. النادرة
٢. الجيدة
٣. الضارة
٤. الشائعة

❖ من ضمن العناصر الفرعية للبعد الأخلاقي للمسؤولية الاجتماعية مراعاة مبدأ تكافؤ الفرص في...

١. الربح
٢. الخسائر
٣. الخطابات
٤. التوظيف

❖ تعتبر مراعاة حقوق الانسان من ضمن العناصر الفرعية للبعدللمسؤولية الاجتماعية.

١. المالي
٢. الأخلاقي
٣. التكنولوجي
٤. الفني

❖ ان استخدام التكنولوجيا في معالجة الاضرار التي تلحق بالمجتمع والبيئة يعتبر عنصري فرعي للبعد من ابعاد المسؤولية الاجتماعية

١. الأخلاقي
٢. الاقتصادي
٣. السياسي
٤. القانوني

تم بحمد الله وتوفيقه مع تمنياتي لكم بالتوفيق والنجاح كل الشكر لفيدة و F-fatimah وياسمين

Omjehaad ☺

لانسونا من دعواتكم

♥ #تحديث أم حنان

إعادة تنسيق الملف بدون حلول بواسطة جنون إحساس